БИРЖИ и БАНКИ

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

№49 (392) 21 июля 1997 года — понедельник

894 дня до 2000 года

СЕГОДНЯ

УКРАИНА ЗА БЕЛОРУССКО-РОССИЙСКИМ СОЮЗОМ ПРЕДПОЧИТАЕТ НАБЛЮДАТЬ СО СТОРОНЫ

Председатель Верховной Рады Украины Александр Мороз отвечает на вопросы «БДГ»

Стр.6

СОБЫТИЕ

В ПРАВИТЕЛЬСТВЕ ПОЯВИЛСЯ ЗАМПОЛИТ

Андрей МАХОВСКИЙ

Слухи, давно будоражившие журналистскую общественность, на прошлой неделе подтвердились. После месяца раздумий президент, наконец, назначил Владимира Заметалина на новую должность. Правда, Александр Лукашенко и на этот раз остался верен себе. Несмотря на подготовленное слухами общественное мнение, назначение оказалось для многих неожиданным. Кресло председателя Госкомпечати Владимир Заметалин сменил на портфель члена правительства. Указом президента 15 июля Владимир Заметалин назначен на пост вице-премьера. Прежний хозяин этого кабинета Владимир Русакевич переведен на должность первого заместителя главы Администрации президента.

Когда в январе 1997 года Владимир Заметалин был уволен из Администрации президента и переведен на явно второстепенную должность председателя Госкомпечати, восторг переполнял сердца не только оппозиционеров. Многие государственные мужи в неофициальной обстановке спорили о том, кто же из них «съел» Заметалина. И сходились в конце концов на том, что «ели» его все понемножку. А значит, увольнение Заметалина -- общая заслуга, сплотившая группировку сторонников умеренной политики в президентском окружении. Опять же в неофициальной обстановке увольнение Заметалина представляли свидетельством перемен как во внутренней, так и во внешней политике Александра Лукашенко. Устами Павла Якубовича президент заговорил о суверенитете, временно перестал закрывать газеты и преследовать журналистов.

Правда, продолжалось все это очень недолго. За интеграционной вакханалией были забыты непопулярные идеи суверенитета. Из страны выслали двух известных американских граждан. Изгнание корреспондента НТВ Александра Ступникова окончательно убедило всех в том, что если в отношениях власти с прессой и произошли изменения, то исключительно в худшую сторону. И тем не менее устранение Заметалина из ближайшего президентского окружения было явным поражением тех, чьим признанным идеологическим вождем являлся руководитель ГУОПИ.



Владимир Заметалин был озабочен работой ОРТ даже в те времена, когда корпункт в Минске возглавляла Людмила Вилюга

Помимо лавров борца со свободной прессой, Владимир Заметалин заслужил известность в качестве признанного идеолога панславизма и духовного отца всех белорусских патриотов. В Администрации президента Заметалин осуществлял важнейшую государственную функцию -- он создавал теоретическую и практическую базу для белорусского варианта концепции об особом пути славянской нации. От классических панславистских теорий разработки Заметалина отличались лишь тем, что согласно им возглавить славянские народы должен белорусский президент.

С увольнением Заметалина президент как будто отказался от этой исторической миссии. Как показало время, это было лишь тактической уловкой. После подписания договора о создании Союза Беларуси и России (СБР) идеолог белорусского панславизма вновь был востребован.

Первые слухи о возможном возвращении Владимира Заметалина в Администрацию президента появились еще в конце мая, вскоре после подписания союзного договора. Заметалину прочили разные должности -- начиная от прежнего поста начальника ГУОПИ и заканчивая креслом руководителя президентской администрации. Следует признать: те, кто еще несколько месяцев назад «поедал» Заметалина, активно сопротивлялись его возможному возвращению. Беспощадная борьба в президентском окружении время от времени выплескивалась наружу -- то на страницы «Знамени юности», то в виде скандала с милицейским налетом на Комаровский рынок, то как компромат на молодую смену -- лидера БПСМ Всеволода Янчевского и его соратников.

Характерно, что во всех этих историях победителями вышли патриоты. Всеволод Янчевский остался на посту официального молодежного лидера. Известная своими патриотическими взглядами администрация Комаровского рынка понемногу подмяла враждебное внешнее окружение, стала издавать собственную газету и, по слухам, за неимением внешних врагов занялась самоедством. Павел Якубович, правда, остался на своем посту, но, вероятно, исключительно благодаря личному расположению к нему президента.

Закономерным итогом побед патриотов стало новое назначение Заметалина. Какое именно -- не было известно до самого последнего момента. Еще в начале июля заместитель главы администрации Иван Пашкевич в ответ на вопрос о возможности возвращения Заметалина заявил: *«Я не исключаю эту возможность. В настоящее время в администрации остается вакантным пост первого заместителя. Возможно, Владимир Петрович займет этот пост»*.

15 июля, во время совещания о подготовке к вступительным экзаменам, президент представил членам правительства нового вице-премьера. Конечно, это было явной победой патриотов, но в то же время многие в президентском окружении вздохнули с облегчением, довольные уже хотя бы тем, что Заметалин возвращается не в администрацию, а всего лишь в правительство. В ответ на мои поздравления с новым назначением Владимира Петровича один из высокопоставленных чиновников заметил: *«Это еще не худший вариант. Мы с вами знаем, что президент рассматривал и худшие возможности»*.

Этот оптимизм объясняется той ролью, которую долгое время при Лукашенко играло правительство. Истинная власть была сосредоточена в администрации. Члены правительства в лучшем случае визировали решения, принимавшиеся в ближайшем окружении президента, и выступали мальчиками для битья в дни особенно вопиющих «экономических успехов».

Но в последние полгода роль правительства понемногу стала возрастать. Усиленный Иваном Антоновичем и Петром Прокоповичем Совет Министров занял положенное ему по Конституции место. Пост вице-премьера, который получил Заметалин, дает ему те возможности, которых нет и не могло быть даже у первого заместителя главы президентской администрации.

По новой должности Владимир Заметалин будет курировать социальную сферу, здравоохранение, вопросы трудового законодательства, образование и культуру. Вряд ли бывший армейский политработник сможет как-то проявить себя в первых трех областях. Но вот возможность влиять на две остальные обеспечивает кадровому идеологу почти безграничные перспективы. Лукашенко назначил не просто заместителя министра. В лице Заметалина правительство наконец-то получило заместителя премьера по политической части.

Для внутреннего употребления белорусский панславизм, творцом и самым верным последователем которого всегда был Заметалин, перестал быть функциональным. Что-то принципиально новое о славянском единстве и его вожде в Беларуси не может сказать даже ответственный политработник. Будучи в Администрации президента, Владимир Заметалин обеспечивал распространение славянских идей внутри страны. В правительстве он будет отвечать за их экспансию вовне, и прежде всего на Восток. Назначение Заметалина вовсе не означает компромисса между двумя группировками в окружении Лукашенко. Новый пост главного президентского идеолога является свидетельством того, что очень скоро белорусская власть сыграет ва-банк на российском поле.

ИТОГИ

ОТ ПОБЕДЫ К ПОБЕДЕ

По словам премьер-министра Беларуси Сергея Линга, за первое полугодие 1997 года по сравнению с прошлогодним аналогичным периодом, валовый внутренний продукт увеличился на 11%, объем промышленного производства -- на 13,9%, выпуск товаров народного потребления -- на 24,3%, инвестиции в основной капитал -- на 15%, объем сельскохозяйственного производства -- на 4,2%, грузооборот предприятий транспорта -- на 14,6%.

Как говорится в заявлении премьера, распространенном пресс-службой правительства в минувший четверг, рост экономических показателей в стране наблюдается после прихода к власти президента Александра Лукашенко.

Премьер-министр сообщил также, что объем розничного товарооборота возрос на 24%. Ввод в эксплуатацию жилых домов увеличился в 1,4 раза. Стабилизировалось производство мяса, а производство молока и яиц выросло на 6%.

При этом, подчеркнул С.Линг, налицо устойчивая тенденция к снижению запасов готовой продукции на складах предприятий. Если в 1996 году они достигали 88% от месячного объема производства, то на 1 мая данный показатель составил 49,5%.

Глава правительства отметил, что рентабельность в народном хозяйстве увеличилась с 7,8% за январь--май прошлого года до 10,1% за такой же период текущего года.

Улучшение ситуации в экономике, как заявил С.Линг, позволило повысить уровень жизни населения. За 5 месяцев текущего года реальные денежные доходы возросли на 16%, а реальная начисленная зарплата одного работника -- на 8%.

Вместе с тем премьер признал, что в экономике *«остается ряд сложных и до конца не решенных проблем»*. В их числе С.Линг назвал *«серьезные недостатки в сфере финансово-кредитных отношений»*. В частности, среднемесячный уровень инфляции составил в первом полугодии 6% вместо намеченных 2%.

Премьер сообщил также, что долг по зарплате в стране составляет 686,4 млрд. рублей, что равно 12,2% месячного фонда зарплаты. При этом 560 млрд. рублей, или 82% от общей суммы задолженности составляет долг по зарплате за май.

По материалам ИА «Интерфакс»

ПАРЛАМЕНТ

«НЕОБЪЕКТИВНЫЕ» ЖУРНАЛИСТЫ ОБСЛУЖИВАЮТСЯ ВНЕ ОЧЕРЕДИ

Андрей МАХОВСКИЙ

Сегодня, 21 июля, состоится специальное заседание президиума Палаты представителей Национального собрания. Президиум должен решить вопрос о созыве в ближайшее время внеочередной сессии нижней палаты.

Официальный повод для созыва сессии -- необходимость принятия двух законов. По предложению правительства парламент должен во втором чтении принять изменения в Закон «О печати» и подтвердить отклоненный верхней палатой парламента закон «О собственности на землю».

Первый законопроект подготовлен по инициативе председателя Госкомитета по печати, а ныне -- уже вице-премьера Владимира Заметалина. Изменения и дополнения предусматривают ужесточение контроля за деятельностью масс-медиа. В соответствии с ними деятельность любого СМИ может быть приостановлена на срок до одного года без предварительного решения суда.

Уходя на каникулы, парламентарии решили отложить рассмотрение этих законопроектов до очередной осенней сессии, и правительство согласилось с этим решением. Официально объяснить причины возникшей спешки депутаты парламента затрудняются.

Впрочем, спикер нижней палаты Анатолий Малофеев был готов к созыву внеочередного заседания еще в дни сессии. На последнем заседании он предупредил коллег о том, что они должны быть готовы собраться по первому зову своего руководства: *«Отдыхайте, но помните, что в любой момент вы можете нам понадобиться»*.

Некоторые депутаты не исключают, что вопрос о созыве внеочередной сессии возник в связи с переговорами, которые ведутся между депутатами Верховного Совета 13-го созыва, представителями президента и миссией Евросоюза. Возможно, от Палаты представителей требуется более четко определить свою позицию по отношению к переговорному процессу. Впрочем, парламентарии не исключают, что президент может неофициально предложить им самораспуститься. *«Стоит депутатам намекнуть на самороспуск, как они попрячутся по глухим деревням и никуда не поедут»*, -- сказал корреспонденту «БДГ» один из работников аппарата парламента.

ПАРТИИ

ПРЕРВАН «СОКОЛОВ» ПОЛЕТ?

Отдел информации «БДГ»

Брестские власти официально объявили о ликвидации всех структур Либерально-демократической партии в области.

Поводом для принятия таких мер стало решение областного совета ЛДП под руководством Петра Сулимы о самороспуске либерально-демократических образований на Брестчине. В свое время организация ЛДП в этом регионе была едва ли не самой многочисленной в Беларуси. Решение брестских последователей Жириновского вызвано тем, что столичные вожди ЛДП во главе с Сергеем Гайдукевичем *«пошли «на смычку» с правонационалистическими экстремистскими организациями, включая Белорусский народный фронт»*, и занимаются теперь *«антипрезидентскими интригами и антигосударственной политикой»*.

Любопытно, что решение о самороспуске брестской партячейки ЛДП было принято еще 27 апреля с.г., но о его существовании стало известно только сейчас.

Кстати, по версии лидеров ЛДП, Петр Сулима еще несколько месяцев назад исключен из партии и снят со всех занимаемых должностей (он был заместителем председателя ЛДП и шефом партийной службы безопасности). Для пришедших ему на смену брестских «соколят» вердикт управления юстиции облисполкома, снявшего областную организацию Либерально-демократической партии с учета в качестве юридического лица, стало полной неожиданностью.

ОППОЗИЦИЯ

У КАЖДОГО СВОЯ НЕЗАВИСИМОСТЬ

Андрей МАХОВСКИЙ

27 июля исполняется 7 лет со дня принятия Декларации о независимости Беларуси. Три крупнейшие белорусские партии решили отметить этот день, но каждая -- по-своему.

14 июля Белорусская социал-демократическая партия направила в Мингорисполком заявку на проведение 27 июля с 11.00 шествия от площади Якуба Коласа до площади Независимости. По предварительным оценкам заявителей, в акции должно принять участие около 7 тысяч человек. Порядок во время ее проведения берется обеспечивать лично Николай Статкевич.

Почти по тому же маршруту намерен провести своих сторонников Белорусский народный фронт. Их шествие тоже начнется с площади Якуба Коласа, но только в 14.00. Праздничные мероприятия БНФ должны завершиться у Дворца спорта митингом и концертом.

Самый неожиданный и оригинальный сценарий празднования очередной годовщины принятия Декларации независимости у Объединенной гражданской партии. Активисты ОГП намерены совершить водный поход по белорусским рекам. Байдарки ОГП, специально украшенные политическими плакатами и транспарантами, наверняка будут выделяться на фоне плавсредств обычных туристов и, возможно, поспособствуют росту политической активности среди населения прибрежных деревень.

СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА:

СКАНДАЛ

ПТЕНЦЫ ГНЕЗДА ЛУКАШЕНКОВА...

Андрей МАХОВСКИЙ

Утром 17 июля Александр Лукашенко выступил со специальным телеобращением к абитуриентам, поступающим в белорусские вузы. Президент рассказал, как нужны государству образованные люди, призвал абитуриентов не расстраиваться, если они не смогут в этом году поступить в вуз, и едва не прослезился, вспоминая времена своей студенческой юности. А спустя несколько часов в этот же день милиция разогнала пикет пятидесяти будущих студентов, которые защищали здание родного лицея от посягательств Управления делами президента.

1 июля Лукашенко подписал распоряжение о передаче на баланс Управления делами президента 22 административных зданий Минска. В «список Титенкова» попало и здание Белорусского гуманитарного лицея. Его учащимся предложили переселиться в помещение по улице Славинской. Сейчас там находится центр эстетического воспитания, который сам никуда не собирается переезжать.



Отец одного из лицеистов хотел, чтобы его голос услышала власть

В истории гуманитарного лицея история с выселением повторяется уже в третий раз. Дважды власть собиралась отобрать у лицеистов помещение и передать его то Управлению делами президента, то Союзу молодежи. Но тогда здание удавалось отстоять. Правда, теперь ситуация значительно сложнее. Распоряжение о передаче здания подписано президентом, и в любой момент учащихся могут просто выбросить на улицу.

Обращения в администрацию и письма на имя Лукашенко не помогли. Решение принято окончательно и обжалованию, похоже, не подлежит. Единственная вина лицея в том, что преподавание здесь ведется исключительно на белорусском языке, а самые популярные предметы -- белорусская литература и история.

В ответ на молчание властей учащиеся, преподаватели и родители решили привлечь внимание к своим проблемам, организовав публичные акции протеста. Первые три дня пикетирование здания лицея проходило вполне спокойно. На третий день на пикетчиков, наконец, обратила внимание милиция и объявила акцию протеста несанкционированной, пригрозив при этом протестующих разогнать. После долгих переговоров было принято компромиссное решение. Пикет разрешили провести, но без использования плакатов и транспарантов. Взамен власти гарантировали неприкосновенность его участникам.

Однако уже на следующий день подступы к месту проведения пикета были перекрыты. Около пятидесяти преподавателей, учеников и их родителей решили устроить своеобразный марш протеста вокруг здания. В руках у демонстрантов не было плакатов -- они несли школьные учебники, портреты белорусских деятелей культуры, глобусы и географические карты.

Сопровождавшая шествие милиция некоторое время соблюдала договоренности. Однако по рации милицейского полковника спросили, почему не принимаются меры по прекращению шествия, и после этого обеспечение правопорядка взяли на себя неустановленные бритоголовые особи в штатском. Возникли стычки, в ходе которых четверо человек были задержаны и несколько избиты. Позже сотрудники милиции отказались объяснить потерпевшим, кто осуществлял задержания во время акции. По слухам, циркулировавшим в среде учеников лицея, это были члены Белорусского патриотического союза молодежи.

Кстати, в тот же день и даже примерно в то же время проводил пресс-конференцию лидер Белорусского патриотического союза молодежи Всеволод Янчевский. Новоявленный молодежный вожак собрал журналистов для того, чтобы рассказать об указе по поддержке молодежного союза, который недавно подписал президент.

Для решения своих проблем президентская молодежь получает много прав и возлагает на себя лишь одну обязанность -- воспитываться в духе любви и верности делу Лукашенко. БПСМ получает возможность на льготных условиях заниматься коммерческой деятельностью, приобретает ряд оздоровительных учреждений. Общество «Спартак» поспешило отметиться у президентского фаворита, перечислив патриотической молодежи BLR 800 млн. Вероятно, не откажут в помощи перспективным молодчикам и другие организации.

Даже после перестройки и путча комсомол Беларуси сохранял за собой здание ЦК ЛКСМБ по улице Карла Маркса, 40. Янчевскому это здание не нужно. Ему достаточно того, чтобы помещения находились на балансе Управления делами президента.

Между лицеем и патриотическим союзом молодежи есть одно принципиальное отличие. 95% выпускников лицея поступили в вузы. Всеволод Янчевский считает, что *«образованность, знания и информация, которые дают в вузах,-- это не главное. Главное для молодого человека -- патриотическая идеология»*. В лицей идут за знаниями; в союз Янчевского вступают те, кому знания в жизни вряд ли пригодятся.

Распоряжением президента члены БПСМ введены в состав комиссий по контролю за ходом вступительных экзаменов. Студенты (причем, как правило, не имеющие особых успехов в учебе) будут определять, насколько объективны профессора и доценты при выставлении оценки на экзамене. При БПСМ создан специальный телефон доверия, позвонив по которому, можно абсолютно анонимно поведать о нарушениях, допущенных в тех или иных вузах.

ПОДРОБНОСТИ

ТРЕХСТОРОННИЕ ПЕРЕГОВОРЫ: ПОКА В АКТИВЕ -- НОЛЬ

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

На прошедшей неделе продолжились трехсторонние переговоры между представителями власти и оппозиции с участием представителей Европейского союза и Совета Европы. С 15 по 17 июля стороны обсуждали один-единственный вопрос, но так и не смогли найти компромиссное решение. Причем если упорство делегации оппозиции было вынужденным, то настойчивость президентской стороны, скорее всего, вызвана желанием сорвать переговоры.

Камнем преткновения стал первый пункт регламента рабочей группы. Для того чтобы его согласовать, необходимо было решить, что стороны считают базой для ведения переговоров -- Конституцию 1994 года либо Основной закон, принятый на прошлогоднем референдуме. Представители Верховного Совета 13-го созыва отстаивали Конституцию 1994 года. Именно этот подход поддержали и представители европейских структур. В то же время полпреды белорусского президента заявили о том, что единственной основой для ведения переговоров они считают президентскую Конституцию.

В этой связи некоторую интригу в спор вносит тот факт, что в апреле текущего года министр иностранных дел Беларуси Иван Антонович направил своему голландскому коллеге Хансу ван Мьерло письмо, в котором пообещал заняться совершенствованием Конституции 1994 года с целью улучшения баланса властей. Г-н Антонович факт написания письма признал, однако не счел его аргументом, заявив, что на самом деле имел в виду Конституцию 1994 года, измененную на референдуме.

Все предлагавшиеся компромиссные варианты по формулировке первого пункта регламента по тем или иным причинам были отклонены. Одно из предложений сводилось к использованию вместо слова «Конституция» словосочетания «Основной закон». Неясно, правда, как это могло повлиять на суть рассматриваемого вопроса. Кроме того, такой вариант оказался неприемлемым для европейской миссии, поскольку аналогичного термина в английском языке нет. Похожая судьба постигла и предложение взять за основу не Конституцию, а конституционное законодательство. Представители европейских структур заявили о том, что миссия имеет полномочия лишь для переговоров по вопросам Конституции, но не конституционного законодательства. Миссия ЕС и СЕ, устав от бесплодных дискуссий, предложила свой вариант компромисса: записать в регламенте, что за основу берется Конституция 1994 года со ссылкой, что в это определение каждая делегация вкладывает собственный смысл. Однако против этого решения восстала президентская сторона.

17 июля руководитель европейской делегации Мэтью Рассел решил испробовать иную тактику. Поначалу он провел переговоры тет-а-тет с Иваном Антоновичем, потом побеседовал с членом президентской делегации Александром Абрамовичем. Г-н Рассел также провел за закрытыми дверями переговоры с Геннадием Карпенко и Юрием Малумовым. Однако и эта тактика не привела к ощутимым результатам, компромисс достигнут не был.

Во второй половине дня 17 июля президентская сторона была представлена на переговорах лишь своим руководителем. Это едва не привело к срыву заседания, однако, посовещавшись, стороны все же решили продолжить работу. Единственное решение, которое удалось принять в результате переговоров, -- собраться в следующий раз 29 июля. К этому времени делегации должны подготовиться для того, чтобы быстро принять регламент и не тормозить дальнейшие переговоры. В случае, если вопрос о первом пункте регламента не будут решен в ходе этого раунда, не исключен срыв переговоров.

Такой исход вполне удовлетворит президентскую сторону, которая сможет заявлять о том, что она пыталась вступить в диалог с оппозицией, но из-за упрямства лидеров распущенного парламента переговоры были сорваны. Понятно, что делегация власти участвует в диалоге лишь для того, чтобы продемонстрировать Европе, что она может говорить с оппозицией и даже не морщиться. Характерно, что, отвечая на вопросы журналистов о смысле участия президентской делегации в переговорах, заместитель главы администрации Иван Пашкевич предлагал поцеловать кого-нибудь из членов оппозиционной делегации.

Что касается представителей парламента 13-го созыва, то в случае, если они отступятся от Конституции 1994 года как базы для переговоров, это будет равносильно их поражению, а диалог с участием европейских структур потеряет всякий смысл. Представители Верховного Совета не смогли в ходе первого раунда переговоров настоять на том, чтобы их признали в качестве полноценной парламентской делегации. Конституция 1994 года стала своего рода последним рубежом.

Продолжение переговоров возможно лишь в том случае, если представители Европейского союза и Совета Европы проявят максимум терпения и настойчивости.

Пожалуй, единственным человеком, который извлек определенную практическую пользу из переговоров 15-17 июля, был вице-спикер парламента 13-го созыва Василий Новиков. По слухам, ныне безработный Новиков подписал у Мэтью Рассела справку о том, что в эти дни он был задействован на общественных работах.

КОММЕНТАРИЙ

«А ГЛАЗА У НЕГО ДОБРЫЕ-ДОБРЫЕ...»

Александр ФЕДУТА

Поскольку очевидно, что президентская гонка в России уже началась, все больший интерес аналитиков вызывает фигура первого вице-премьера Бориса Немцова как возможного кандидата на пост главы государства от реформаторского крыла власти. Однако далеко не все приветствуют Немцова как возможного преемника Ельцина.



Когда прилетевший в Москву с первым официальным визитом президент Азербайджана Гейдар Алиев увидел фигуру встречавшего его Бориса Немцова, он едва не лишился дара речи. Бывший член Политбюро не мог и представить себе, что во время официальной встречи можно одеться в черный пиджак и белые брюки. Немцов понял, что совершил оплошность, и даже сделал акцент в беседе на свою молодость. Не помогло. Старый кавказский барс, знаток политеса и придворной семантики, все-таки не удержался и поинтересовался у Черномырдина, не должен ли он воспринимать столь явное нарушение этикета как оскорбление. Премьер пожал плечами и еще раз сослался на молодость своего заместителя.

Бывшие члены правительства СССР Алиев и Черномырдин употребили понятие «молодой» не только не как извиняющее обстоятельство, но, напротив -- как усугубляющее.

Появление Немцова рядом с Ельциным стало прямым вызовом последнего целому поколению политиков -- тем, кому сегодня 50-60 лет. Приход его на пост первого лица в государстве будет означать крушение надежд Черномырдина, Лужкова, Зюганова, Строева et cetera. Власть может быть моложе своего лидера, может быть ровесницей, но уж никак не может быть старше и опытней. Глава государства -- дуайен политиков (в цивилизованном мире) или их пахан (в нецивилизованном). В обоих случаях его слово не может подвергаться сомнению. Ельцин был с этой точки зрения бесспорен. Немцов же...

Его пребывание на посту губернатора никого не раздражало. Здесь его молодость была вполне уместна. Нижний Новгород воспринимался всеми как экспериментальная лаборатория, где -- за неимением кроликов -- опыты по экономическим технологиям Григория Явлинского проводили над электоратом. «Молодой, перспективный... -- похлопывали Бориса Ефимовича по плечу москвичи, -- далеко пойдет». При этом подразумевалось, что сами они реализации немцовских перспектив могут и не дождаться, что его перспектива -- где-то в зыбком демократическом *далеке*, до которого нужно еще и дожить! А в России так долго просто не живут. Но дожили.

Перспектива, ставшая вдруг реальностью, заблистала всеми красками популистской радуги. Больше всего недоброжелателей начала раздражать первая же инициатива -- по пересаживанию чиновников с иномарок на отечественные «Волги». Аукционы по продаже транспорта управления делами президента России провалились, несмотря на обилие рекламных трюков и удручающе низкие цены.

Точно так же пока с трудом проходит немцовская политика в области ТЭК. Старая черномырдинская вотчина не так поворотлива. Ну, назначили на посты вторых лиц в соответствующих компаниях нижегородских комиссаров, но право первой подписи по-прежнему осталось у Вяхирева и вяхиревых. Погашение долга перед пенсионным фондом лишь продемонстрировало всевластие в отрасли Рэма Ивановича: захотел -- погасил долг, в следующий раз *не захоцу -- не вскоцу*...

Региональные лидеры особо недовольны претензиями, высказанными Немцовым в адрес приморского губернатора Евгения Наздратенко. Ведь всем понятно, что еще 100 с небольшим дней назад Немцов должен был бы поддержать именно Наздратенко -- ведь был же в его шкуре. Так вступись! Не вступился. Откровенная поддержка Советом Федерации Наздратенко -- это еще и немой укор Немцову: Борис, ты не прав! Не отбивайся от стаи!

В Немцове его противников раздражает все. В первую очередь -- внимание к нему прессы. И здесь ему сто очков вперед может дать Чубайс. Появление Анатолия Борисовича на телеэкране всегда оправданно, всегда приносит желаемый результат. Ярлык «приватизатора» постепенно отклеивается, достаточно успешно уступая место почетному званию «администратора». Сейчас фокус с погашением долгов перед пенсионерами принес ему лавры талантливого финансиста. Если тот же фокус он сможет повторить, выплатив до 1 сентября задолженность перед армией, можно будет с уверенностью сказать, что рейтинг его вырастет еще больше. И тогда будущность, по крайней мере, премьерского поста прояснится.

Показательно, что региональные лидеры уже проводят линию водораздела между двумя первыми вице-премьерами. Минтимер Шаймиев, негласный лидер российских национальных автономий, в одном из интервью уже охарактеризовал Чубайса как «человека дела». О Немцове такого пока не говорят. Если и дальше ситуация будет развиваться таким образом, шансы Бориса Ефимовича унаследовать престол Бориса Николаевича будут казаться все более и более призрачными.

Однако здесь таится определенное противоречие. Понятия «администратор» и «финансист» сродни понятию «бюрократ», которое русский народ терпеть не может. С другой стороны, некоторая политическая *непричесанность* Немцова вполне может мобилизовать вокруг него значительную часть электората. В конце концов, желание пересадить во что бы то ни стало Бабичева и Бороздина на отечественные автомобили -- та же клоунада, что и у Жириновского с Марычевым, только демократическая. Молодое поколение легко отдаст свои голоса Немцову по той же причине, по которой голосовало против Зюганова и предпочитало pepsi. Хочется новенького, молоденького, кудрявенького. Конституция уже есть, спасибо старику Филатову, осталось лишь поднести севрюжины с хреном. И вот здесь парочка «Немцов -- Чубайс» как раз и может понадобиться. А уж кто из них севрюжина, а кто -- хрен, покажет время.

ВИЗИТЫ

ОДИН СОЮЗ — ОДНА ГРАНИЦА

Вероника ЧЕРКАСОВА

14 июля в Минске состоялась рабочая встреча председателя Государственного комитета пограничных войск Беларуси генерал-майора Александра Павловского с директором Федеральной пограничной службы Российской Федерации генералом армии Андреем Николаевым.

Кроме традиционного обмена информацией об обстановке на государственных границах обоих государств, значительное внимание было уделено выработке единых подходов к положению о пограничном комитете Союза Беларуси и России. С этой целью создаются рабочие группы во главе с руководителями штабов пограничных войск Беларуси и Федеральной пограничной службы России, которым будет поручено выработать предложения о единых подходах к режиму охраны государственных границ Беларуси и России с Украиной. Намечено инициировать вопрос относительно реализации соглашения между правительствами двух стран о финансировании обустройства и оборудования государственной границы Беларуси с Литовской и Латвийской республиками. Федеральная пограничная служба Российской Федерации взяла на себя обязательство оказать безвозмездное содействие пограничным войскам Беларуси в программном обеспечении организационной и информационно-аналитической деятельности. После обсуждения этих вопросов состоялась пресс-конференция.



Два начальника одной границы

-- Нам удалось фактически завершить согласование положения о пограничном комитете Союза Республики Беларусь и Российской Федерации, в котором идет речь о создании единого пограничного органа, который обеспечивал бы охрану наших государственных границ, -- сообщил Александр Павловский. -- В рамках реализации положения этого договора мы планируем создать совместную коллегию Федеральной пограничной службы и Государственного комитета пограничных войск РБ, на которой будут рассматриваться все вопросы, касающиеся организации охраны государственной границы, и выработки предложений руководителям наших государств, связанных с этим вопросом. Решением Высшего совета Союза председателем комитета пограничного Союза назначен директор Федеральной пограничной службы генерал Андрей Николаев.

Для конкретной реализации этих предложений в рамках союзного договора будет создан комитет по пограничным вопросам союзников, который станет координировать действия обоих пограничных ведомств, а также разрабатывать проекты законодательных актов и решать другие текущие вопросы.

Будет действовать единый согласованный режим границы с государствами, с которыми граничат Российская Федерация и Республика Беларусь. Вопросы, связанные с обустройством участков государственных границ на этих направлениях, должны финансироваться из общего бюджета. Остальные участки будут финансироваться каждым государством самостоятельно.

Согласно договору между Российской Федерацией и Беларусью в 1996 году с обеих сторон на обустройство прибалтийского участка границы необходимо было выделить по 10 миллиардов российских рублей. В этом году -- по 20 миллиардов. Проблем с выделением денег на эти цели ни одной из сторон не отмечено.

Естественно, возник вопрос о том, не связан ли визит г-на Николаева в Минск с только что закончившейся мадридской встречей, в результате которой Польша получила путевку в НАТО. Однако генералы заверили журналистов, что визит Андрея Николаева в Минск был запланирован еще месяц назад и к мадридской встрече никакого отношения не имеет. Что касается западных соседей, то они в результате подписанных в Минске соглашений могут быть уверены в усилении надежности охраны своих восточных границ. А укрепление границы с польской стороны, которое в настоящее время осуществляется, в частности, на польско-российском участке в Калининградской области, по словам г-на Николаева, российская сторона *лишь приветствует*.

По поводу усиления защитных мер против проникновения на нашу территорию нелегальных мигрантов обоими генералами было отмечено, что основная борьба с этим явлением должна вестись не на линии границы, а гораздо раньше. Как правило, нелегальные мигранты прибывают в наши страны на вполне легальных основаниях -- в качестве туристов или деловых партнеров. В дальнейшем же отсутствие контроля со стороны ведомств, которые должны отслеживать их передвижение по территории СНГ, позволяет им совершенно свободно перемещаться в рамках Содружества -- как правило, к западной границе. Так что пограничники имеют дело лишь с отдельными попытками пересечения границы, осуществляемыми с нарушением порядка. Необходимо отслеживать налаженные каналы переброски мигрантов в наши страны, выявлять организаторов этих акций. Что же касается пограничных ведомств, то по этому вопросу постоянно идет обмен информацией, проводятся совместные операции, такие как «Рубеж-97», в ходе которой удалось локализовать массовое пересечение белорусской границы группами нелегальных мигрантов, основной поток которых пришелся на 1996 год.

Вообще же, по мнению генерала Николаева, высказанному им на встрече с исполнительным секретарем СНГ Иваном Каратченей, в процессе интеграции по пограничным вопросам Россия и Беларусь значительно опережают другие государства. С созданием Союза и пограничного комитета сделан очень большой шаг вперед. На той же встрече обсуждался вопрос о присоединении других государств СНГ к этому процессу.

Согласно достигнутым договоренностям не только российская сторона будет оказывать помощь своим белорусским братьям по оружию. Были детально оговорены вопросы о возможности прямых поставок в Россию техники, вооружения и других материальных средств, производимых в Беларуси. Россию в данном случае привлекает то, что у нас производится качественная техника, цены на которую ниже, чем в других регионах. Генерал Николаев также отметил, что *«Беларусь обладает неплохим научным потенциалом, который мы планируем использовать в интересах обеспечения безопасности границ нашего Союза»*.

Сотрудничество пограничников двух держав не будет ограничиваться поставками техники. По словам г-на Николаева, *в ближайшее время мы постараемся сделать так, чтобы пограничники Республики Беларусь участвовали в охране государственной границы Российской Федерации на других участках*. Вслед за этим последовало заверение, что речь идет лишь об отрезках границы на прибалтийском и украинском направлениях, а участия белорусских пограничников и вооруженных сил в конфликтах, происходящих не на территории Беларуси, не предусматривается.

Что касается перспектив увеличения пограничных войск Беларуси в свете достигнутых договоренностей, то, по словам генерала Павловского, здесь все будет зависеть лишь от ситуации на наших рубежах, поскольку пограничные войска -- это структура, рост которой зависит исключительно от обстоятельств.

КОММЕНТАРИЙ

«ГРАФИНЯ ИЗМЕНИВШИМСЯ ЛИЦОМ БЕЖИТ ПРУДУ»

Александр ФЕДУТА

Уважаемые коллеги журналисты! У нас есть повод считать себя впрямь -- «четвертой властью». Где, в какой другой стране президент назначает человека заместителем главы правительства, руководствуясь не столько его профессиональной пригодностью, сколько желанием во что бы то ни стало насолить пишущей братии? Я, например, другой такой страны не знаю...

Разумеется, с одной стороны, мне лестно представлять себе, как президент Беларуси, ехидно улыбаясь в слегка поседевшие со времени нашей последней встречи усы, назначает г-на Заметалина не на тот пост, который планировался первоначально: мол, неверная у тебя, Шура, информация, Володю я не в Администрацию, а совсем даже в правительство изначально метил! Однако, с другой стороны, я -- человек здравомыслящий, а потому догадываюсь, что вышеизложенная гипотеза -- не более, чем гипотеза, лестная, но неверная.

Назначение Владимира Петровича на пост вице-премьера стало результатом одновременного воздействия на президента ряда разнонаправленных сил. Понятно, что после этого назначения с нескрываемым облегчением вздохнула вся Администрация: могло бы быть и хуже... Ибо, пребывая на посту заместителя главы Администрации, полковник Заметалин ни за что конкретное, сколько-нибудь ощутимое и связанное с экономикой не отвечал. Потому у него оставалась масса свободного времени для плетения византийского кружева интриги и занятий идеологическими раскопками. Сейчас на него повесили хомут соцкультбыта -- то есть, помимо собственно культурно-идеологических ведомств, здравоохранение, соцобеспечение, министерство труда с вечно возбухающими профсоюзами и прочую бюджетную сферу, которая и в более благополучные времена доставляла ответственным за нее мало радости. Отсюда появилась теория, гласящая, что бравого политполковника сослали на верную гибель: дескать, по мере нарастания кризиса в бюджетной сфере влияние Заметалина будет неуклонно падать.

Теория, не выдерживающая, прямо скажем, никакой критики. Во-первых, у Владимира Петровича всегда останется лакомый кусок для отчетности -- идеологический фронт, в качестве успехов на котором он будет демонстрировать разгромленные гнезда контрреволюции и нацдемовщины. Во-вторых, в качестве мальчиков для битья будут выступать подведомственные отныне Заметалину министры -- гг. Зеленкевич, Стражев, Гайсенок, Сосновский et cetera. Именно их он вынудит подниматься из уютных министерских кресел и оголять зады перед батяниной розгой. Тем самым будет демонстрироваться лояльность и самопожертвование госаппарата.

Разумеется, интеллектуалы из ближайшего президентского окружения приложили много сил, чтобы избежать назначения Заметалина *хоть куда-нибудь*. Думается, что гг. Мясникович & Абрамович, а также примкнувшие к ним Пашкевич (хотя он-то какой интеллектуал?!) и Латыпов тихо обрадовались, узнав об отдалении Заметалина от драгоценного президентского тела. На практике их победа оказалась Пирровой. У Заметалина впервые появилась возможность реально влиять на ситуацию в государстве.

Впереди президента ждет горячая осень. Горячая -- в смысле интеграции, а отнюдь не температуры воздуха в квартирах электората. Drang nach osten, для которого нужны опытные бойцы. Назначение Заметалина *не туда* -- всего лишь передислокация, подтягивание резервов. Славянско-интеграционная истерия неизбежно возобновится в Беларуси, как возобновляется приступ возвратного тифа, изнутри разрушающего ослабленный организм. Если бы не предчувствие этого приступа и не его искреннее желание (так наркоман желает все больше и больше излюбленного наркотика), Лукашенко никогда бы не смирился с тем, что редактора *его газеты* так беззастенчиво поливают грязью на страницах третьестепенного издания. Борьба с Якубовичем была лишь провозвестником больших кадровых перестановок, в ходе которых интеллектуалов сильно потеснят полковники. Эпилогом этих перестановок станет поддержка президентом Беларуси внутренней российской оппозиции и игра его на кремлевском политическом поле. (Если, конечно, ему это позволят.)

Примечательно также, что с назначением Заметалина совпал очередной слух о грядущей смене премьера. «БДГ» сообщала о вероятности такого исхода, но мы и подумать не могли, что наш седовласый премьер телеграфирует президенту прямо из Туапсе нечто вроде пресловутого «*Графиня изменившимся лицом бежит пруду*». По идее, вопрос должен был разрешиться уже после линговского отпуска. Истинное объяснение активизировавшегося слуха об отставке премьера -- в его совпадении с назначением заместителя.

После избрания президента у премьера никто не спрашивает, хочет ли он видеть кого-то в своих заместителях и «рядовых» членах правительства или нет. При Михаиле Чигире одного за другим выбили из заместителей Гончара, Мясниковича и Синицына, сняли с министерских постов Байдака, Бадея, Захаренко, Куренкова. Практически без объяснений был выброшен из правительства -- уже после бегства Чигиря -- не раз жертвовавший за него своей печенью Павел Дик. Пост премьера становился все более и более номинальным, особенно после того, как на пост первого вице-премьера был назначен видный интеллектуал 12-го созыва Петр Петрович Прокопович. В интерпретации любого незаинтересованного наблюдателя это выглядело как назначение идеологически выдержанного комиссара к не очень надежному командиру. Мол, Линг может сбиться с курса и угодить в сети МВФ, а уж Прокопович его от этой глупости удержит.

С этим еще можно было бы смириться. Но тут к вышеупомянутому комиссару Прокоповичу на пару назначается комиссар же Заметалин. Правительство превращается в идеологический орган со всеми вытекающими последствиями: работы не будет, будет сплошная политинформация. Один станет говорить о вреде монетаризации, а второй обосновывать ее неприятие славянским менталитетом. Линг, вероятно, с облегчением вздохнувший после отмены нескончаемых пленумов, должен был бы еще более поседеть при мысли об этой душераздирающей перспективе. Тут впору и заявление об отставке писать.

Повышение Заметалина на пост, к которому он профессионально абсолютно не готов (его предшественник Владимир Русакевич до назначения ведал теми же вопросами на уровне Брестской области, а затем -- в парламенте), свидетельствует и о его готовности на большее. Готовится кандидат на пост главы Администрации. Прогнозировавшаяся рокировка «Мясникович -- Шейман -- Мацкевич -- Концевенко», когда каждый последующий меняет предшествующего, а первый в цепи оказывается по соседству с Т.Д. Винниковой, временно откладывается. Не исключено, что Михаилу Владимировичу все-таки удастся приземлиться в Москве, но Виктор Владимирович уже понял, что пост госсекретаря СБ выпускать нельзя ни на минуту. Поэтому свято место засветило Владимиру Петровичу. Вероятно, на этот пост он тоже с радостью согласится.

Приход Владимира Заметалина в правительство -- верный симптом грядущих кадровых перестановок. Он -- фигура самостоятельная, и даже один раз заменял президента: это когда «Народная газета» вдруг без всякой отмены президентского указа сменила учредителя. Это назначение меняет лицо высшего руководства страны. В конце концов, и Совет Министров, и Администрация должны когда-нибудь изменить персональный состав. А что потом? Все в точности по телеграмме товарища Бендера гражданину Корейко: «*Графиня изменившимся лицом бежит пруду*». Осталось лишь узнать, кто будет грузить апельсины бочками.

МНЕНИЕ

БЛУДНЫЕ СЫНОВЬЯ СОЦИАЛ-ДЕМОКРАТИИ

Анатоль СИДОРЕВИЧ

Похоже, что недавние крупные успехи социалистов в Великобритании и Франции, как и тот факт, что в 13 странах Европейского союза демократические социалисты являются правящими партиями, породили в нашем Отечестве моду на социал-демократию. Сторонниками социал-демократического курса объявили себя бывшие и нынешние члены сойма БНФ Рыгор Бородулин, Василь Быков, Артур Вольский, Анатоль Грицкевич, Алексей Марочкин, Петр Садовский и Геннадий Соколов-Кубай. Создается впечатление, что и БНФ вот-вот превратится в левоцентристскую партию.

Социал-демократом стал вдруг даже Геннадий Буравкин, которого первый лидер обновленной социал-демократии Михась Ткачев никак не мог уговорить вступить в партию.

Опомнились и «блудные сыновья» социал-демократии. Например, Николай Крюковский, пробыв немного в Громаде, успев попредседательствовать в Белорусской христианско-демократической партии, теперь вновь почувствовал прилив социалистических чувств. О своем социал-демократическом прошлом вспомнили и экс-депутаты Евгений Глушкевич и Иван Семашко, о существовании которых давно уже не было никаких известий.

Не секрет, что идейным вдохновителем этой группы граждан является член сойма БНФ, председатель фронтовской культкомиссии Олег Трусов. Очутившись на посту председателя БСДГ, он два с половиной года проводил политику, как в советском анекдоте о политбюро: будем сигналить, что поворачиваем налево, а сами поедем направо. И свел почти до нуля контакты с профсоюзами, сумел посеять сомнения в социал-демократической сущности Громады у социалистов Европы, дал право журналистам и политологам относить ее к правым партиям. Проиграв идейные битвы, он успел не единожды открыто объявить себя адептом «стопроцентного либерализма», а вот, поди же, хочет именоваться социал-демократом.

Г-н Трусов чувствует, что его имя не привлекает массы, и потому приискал обладателей более громких имен. Таковым обладателем является, в частности, Станислав Шушкевич, которого не удавалось заманить в Громаду даже обещанием избрать на пост почетного председателя. Экс-спикер видел в БСДГ много национализма и мало социализма. Теперь же, как явствует из его интервью «Свабодзе» (24 июня с.г.), г-н Шушкевич уже не социалист. Он хочет быть сначала либералом, строить «цывілізаваны капіталізм», а уж потом вводить систему социальных компенсаций. Но это -- не что иное, как повторение идей известного певца либерализма г-на Злотникова, который считает излишним существование в нынешних условиях социал-демократии.

Г-н Шушкевич приписывает западным социалистам слова о том, что, дескать, при отсутствии либеральных реформ белорусским социал-демократам не с чем бороться. Не знаю, как г-ну Шушкевичу, но западным социалистам хорошо известно не только о политической ситуации в нашей стране. Они прекрасно знают о тяжелом положении широких слоев населения, о массовой бедности. И разделяют нашу точку зрения о том, что переход к рыночной экономике не должен осуществляться за счет наемных работников. За это программное положение голосовал в свое время и «стопроцентный либерал» г-н Трусов.

Впрочем, это не единственная неточность в интервью г-на Шушкевича. Он говорит, что бывал на съездах и собраниях западных социал-демократов. На собраниях -- допускаю, но на съездах СДПГ и британских лейбористов, на недавнем конгрессе европейских социалистов в Мальме его не замечали.

Вдохновители «Заявы камітэта па адраджэнні Беларускай сацыял-дэмакратычнаяй Грамады» («Свабода», 20 июня 1997) ведут себя как картежники. Громкие имена писателей и художников не более чем блеф. Г-н Шушкевич сам признался, что «многія з іх не будуць нават членамі партыі». Спрашивается, зачем же они подписывали заявление? Пожалуй, члены сойма БНФ в данном случае руководствовались чувством солидарности со своим коллегой Трусовым. Да и политическая выгода прямая: чем больше будет этих социал-демократов, тем лучше. Зато БНФ един.

В идейном порыве г-да вдохновители не заметили логической несуразности. Заявление подписал «камітэт па адраджэнні», а людей призывают «неадкладна уступіць у БСДГ». Неосведомленному человеку трудно понять, то ли партия с таким названием существует, то ли она возрождается. В том-то и дело, что в природе нет такой партии. Есть Народная Громада.

Вся энергия г-д Трусова и Шушкевича направлена против БСДП(НГ). Истинное отношение к Народной Громаде прорывается между строк и в заявлении комитета. Призывая на свою сторону граждан, авторы заявления утверждают, что из нынешней ситуации страну могут вывести «добрасумленныя, адданыя Радзіме людзі». Получается, что в существующей Белорусской социал-демократической партии таковых людей вовсе нет, а вот новая шушкевичско-трусовская партия будет состоять исключительно из приличных людей. И патриотов. А то, видишь ли, все эти Знавцы, Статкевичи, Марцелевы, Карназыцкие, Грибы, Кондаковы, Приварниковы, Ярошуки, Руракі, Вештарды и другие, которых судили, упрятывали за решетку, штрафовали, избивали и увольняли с работы, не вполне патриоты и приличные люди. Надо ли так понимать, что теперь соискателями мест в знаменитом приемнике-распределителе на улице Окрестина и многомиллионных штрафов станут г-да Трусов, Шушкевич, Кулаженко, Конан, Мальдис и Скалабан?

Г-н Шушкевич в интервью газете «Свабода» утверждает, что он и его друзья никого не переманивают из Народной Громады. Это, мягко говоря, еще одно неточное высказывание, которое легко опровергнуть письменными свидетельствами. Важно отметить, что ни одна организация БСДП не поддалась на уговоры и посулы.

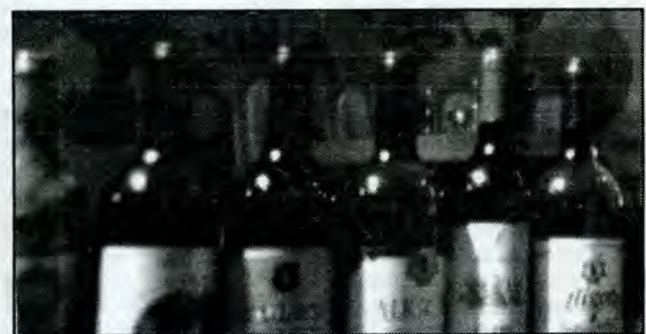
БОЛГАРИЯ

ЗАКАТ ЭПОХИ ДЕШЕВЫХ БОЛГАРСКИХ ВИН

Татьяна ВЛАДИМИРОВА

Испокон веков Болгария является одним из основных европейских производителей и экспортеров натуральных алкогольных напитков. Болгарские вина благодаря своему неплохому качеству и относительной дешевизне успешно конкурируют с аналогичной западной продукцией. Их охотно закупают европейские страны, не говоря уже о республиках бывшего СССР, где болгарские спиртные напитки по ассортименту на прилавках магазинов занимают одно из лидирующих мест.

Широкий выбор и популярность болгарских вин объясняется их ценой, приемлемой для нашего покупателя даже несмотря на то, что в нее включены и таможенные пошлины, и издержки по перевозкам, и т.п. По



сравнению с другими импортными напитками вина из Болгарии остаются самыми доступными. Что уж говорить об их стоимости на родине...

И действительно, попадая в Болгарию, отечественные туристы в прямом и переносном смысле пьянеют от обилия алкогольной продукции, продаваемой по нашим меркам за бесценок. Известные вина марки Sophia стоят $0,6-1,5 за 0,7 литра, национальный болгарский спиртной напиток «Ракия» (40-45 градусов) -- $0,8-2. Бренди, виски, водка продаются здесь в среднем по цене $0,7-1,3.

Однако нынешним летом нестабильность экономической и политической ситуации в Болгарии, а также постоянная зависимость от климатических условий весьма негативно сказались на положении дел в этой стратегически важной для страны отрасли. Учитывая кризис государственного бюджета, власти решили пополнить казну, увеличив с первого июля акцизы на спиртное. Это решение парламента сразу же вызвало такое волнение, какого не возникало даже при решении вопросов о возможном вступлении Болгарии в НАТО, о детских пособиях и о повышении тарифов на электроэнергию.

Частные производители считают, что «хорошие алкогольные времена» для Болгарии закончились. Ведь налог на производство вина в домашних условиях подскочил в 10 раз, на ракию -- в 20 раз.

Не легче теперь придется и промышленным производителям. Несмотря на то, что акциз (22% на вино и 50% на другие спиртные напитки) остался неизменным, специалисты предсказывают резкое подорожание алкогольной продукции.

Посовещавшись, законодатели наметили централизованно установить минимальный предел стоимости алкогольных напитков в зависимости от их крепости. Парламент проголосовал за увеличение стоимости таких спиртных напитков, как ракия, бренди, водка, ликер,джин, ром, виски, коньяк, с 2,5 BGL до 18 BGL за градус; на вино -- с 1 BGL до 10 BGL. Естественно, специалистов не может устраивать такая уравниловка столь разных по своим качественным характеристикам напитков.

Кроме того, в этом году ожидается не самый обильный урожай винограда, абрикосов и других фруктов. Средняя закупочная цена винограда предположительно составит 15 центов за кг, а некоторых сортов -- до 25 центов, что в 1,5-2 раза выше, чем в прошлом году.

Однако, как считает руководитель Союза винопроизводителей Болгарии Богдан Манджуков, даже учитывая все это, будущие цены на вина можно назвать просто абсурдными. Дело в том, что их рост связывается не столько со стоимостью сырья, сколько с ценой упаковочных материалов и величиной сопутствующих расходов на производство. Согласно закону налог начисляется на отпускную цену, в которую, естественно, входит стоимость упаковки, этикетки, бутылки и других неакцизных составляющих.

По понятным причинам сегодня жители Болгарии начали активно скупать отечественные алкогольные напитки. Софийский центральный специализированный магазин, имеющий дневной оборот от 2 до 3 млн. BGL, через два дня после увеличения парламентом акцизов стал работать с оборотом до 6 млн. BGL ежедневно -- болгары молниеносно среагировали на повышение цен и начали делать запасы.

Власти, предвидя расцвет подпольного производства алкогольных напитков в наиболее богатых виноградных районах, предусмотрели крупные штрафы за уклонение от налогов.

Бывший директор «Винпрома» Болгарии Стоян Киндеков, возглавлявший это объединение с 1976г. по 1991 г. (под его руководством создавалась современная винодельческая промышленность Болгарии), оценивает будущее отрасли достаточно скептически: *«За последние несколько лет на модернизацию отрасли было направлено много непродуманных инвестиций -- построенные цеха простаивают без работы. В настоящее время в Болгарии осталось лишь 1/3 тех виноградников, которые давали урожай в прошлые годы»*.

Очевидно, что болгарская винодельческая отрасль теряет былые позиции. Возможно, под вопросом окажутся многие экспортные поставки ее все более дорогой продукции. Это на руку европейским производителям вин и других алкогольных напитков, для которых болгарские вина до сих пор являлись серьезным конкурентом.

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

УКРАИНА ЗА БЕЛОРУССКО-РОССИЙСКИМ СОЮЗОМ ПРЕДПОЧИТАЕТ НАБЛЮДАТЬ СО СТОРОНЫ

ПРЕДСЕДАТЕЛЬ ВЕРХОВНОЙ РАДЫ УКРАИНЫ АЛЕКСАНДР МОРОЗ ОТВЕЧАЕТ НА ВОПРОСЫ «БДГ»

Людмила ГУЛЯКЕВИЧ, Варшава

-- Александр Александрович, сегодня на сессии Парламентской ассамблеи ОБСЕ Вы беседовали с председателем Верховного Совета Беларуси Семеном Шарецким. Как Вы оцениваете ситуацию в Беларуси, сложившуюся в результате конфронтации законодательной и исполнительной ветвей власти?

-- Сегодня, говоря о Беларуси, часто связывают две проблемы: отношения между Россией и Беларусью и изменения, произошедшие в парламенте. Я считаю, что это -- отдельные вопросы.

Тот же результат власти в вашей стране могли получить, не нарушая принципов демократии и полностью сохраняя доверие людей к структурам власти и к тем элементам демократии, без которых развитие прогрессивного общества будет затруднительно. Ссылаться на референдум можно и надо, потому что это -- волеизъявление людей. Но наше общество (и в Украине, и в Беларуси, и в других государствах) еще не настолько привычно к такому способу получения результата.

-- То есть к непосредственной демократии...

-- Да. Нужно еще воспитать гражданина как историческую личность, которая способна отвечать за свои действия. Я при всем своем уважении к белорусам и украинцам, моим землякам, не готов пока сказать, что человек, идя на выборы и на референдум, полностью отвечает за свои решения. Мы привыкли к этому: формируем какие-то структуры -- им потом и отвечать. То есть для многих важно принять участие, но неважен результат.

-- Некоторые сейчас считают, что президент Лукашенко склонен уступить мировому сообществу и объявить новые парламентские выборы, чтобы легализовать законодательный орган в Беларуси. Как Вы считаете, решат ли проблему новые выборы в условиях бесконтрольной власти президента в стране?

-- Я сегодня не готов ответить на этот вопрос. Следует рассмотреть все нюансы с точки зрения Конституции Беларуси и других нормативных принципов. Но, в общем-то, это в какой-то степени было бы движением в нужном направлении. Надо каким-то образом перевернуть страницу истории -- сегодня здесь накопилось слишком много узлов. И в последнее время происходит много событий, которые выходят за рамки демократических принципов. А опереться нужно все-таки на волеизъявление людей, на их свободно выраженное мнение.

-- В Беларуси звучало много обвинений в адрес властей, говорилось о том, что ими были сфальсифицированы результаты последнего референдума. Так что, наверное, обязательным условием новых выборов должно быть присутствие международных наблюдателей...

-- Это само собой -- общепринятая процедура. Я не могу ничего сказать о достоверности результатов вашего референдума. Но на примере Украины вижу, как можно фальсифицировать и даже изменять общественное мнение, влиять на него. Важно то, что принятие или изменение Конституции, в которой содержатся нормы, касающиеся парламента, должны предполагать безусловное проведение парламентских выборов. Кстати, наша партия (г-н Мороз является председателем Социалистической партии Украины -- *прим. авт.*), когда мы принимали Конституцию, предлагала: давайте сразу проведем перевыборы и президента, и парламента, чтобы ясно было, что начался новый этап развития правового пространства и реализовывать его будут люди, которые пользуются правами, предусмотренными в новом Основном законе. Но у нас была несколько иная ситуация: мы Конституцию принимали собственно парламентом. Поэтому подтвердим или не подтвердим избранный курс (а я думаю, что подтвердим) -- станет ясно в результате выборов в марте 1998 г. А у вас, на мой взгляд, выборы необходимы.

-- Советский Союз в свое время пережил тоталитарный сталинский режим. Тем не менее практически во всех государствах, образованных после распада СССР, установлена сильная президентская власть. В Украине президент тоже обладает обширными полномочиями. Как Вы считаете, возможна ли у вас такая же ситуация, какая сложилась в Беларуси? Я имею в виду кризис власти, вылившийся в борьбу президента с парламентом?

-- Он определенным образом перманентно наблюдается и в Украине. И то, что нам удалось несколько ослабить функции президента в ходе принятия Конституции, -- факт. Напряженные ситуации иногда возникают из-за того, что окружение президента (да и сам он) не желает соглашаться на такое ослабление позиций. А тем временем депутаты вновь вносят проект изменений и дополнений в Конституцию. И, думаю, этот процесс будет развиваться. То есть функции президента и парламента должны быть уравновешены -- и в области законодательного процесса, и в сфере организации общественно-государственной жизни. Думаю, что это соответствует задачам, которые вытекают из перспектив развития общества. А ссылки на то, что, дескать, сильная исполнительная власть может обеспечить какие-то перспективные решения -- это, на мой взгляд, довольно распространенное заблуждение. Скажем, в той же Германии успех достигнут при нынешней системе власти, существующей с послевоенного времени. По сути, все европейские страны имеют сильные парламенты. Полагаю, что по этому пути надо развивать механизм государственной власти и у нас.

-- Александр Александрович, как Социалистическая партия Украины, председателем которой Вы являетесь, и весь украинский парламент оценивают процесс белорусско-российской интеграции? Готова ли Украина присоединиться к этому Союзу, ведь надежду на это (по крайней мере, на словах) часто выражает президент Лукашенко?

-- Мы с уважением относимся к выбору народа Беларуси. Еще раз подчеркиваю: я не связываю это с системой организации власти внутри Беларуси. Более того, актив нашей партии решил изучить этот вопрос, чтобы можно было получить более четкий политический ориентир в этом отношении. Понимаю, что многие люди сегодня абстрактно рассуждают об этой проблеме и готовы к более тесной интеграции. Я и сам понимаю (без референдума, без политических решений), что экономическая интеграция нам нужна более тесная -- разумеется, на взаимовыгодных условиях. Какой должна быть политическая форма интеграции -- я сказать не могу. Как не возьмусь утверждать и то, что белорусско-российский Союз -- это наиболее эффективный вариант. Давайте сначала посмотрим, как будет получаться у вас, а потом еще раз обменяемся мнениями.

-- Как Вы считаете, может ли один из вариантов политической интеграции предполагать объединение наших стран в одно государство?

-- Сомневаюсь. Это было бы слишком простым решением. А в политической жизни не бывает простых решений. Слишком простые решения настораживают. Когда рушился Союз, который для меня и для многих был родиной, -- почему нигде люди не поднялись на его защиту? Значит, что-то этому мешало? Возможно, слишком большая централизация власти и укоренившаяся привычка доверять этой власти, конкретным людям, каким-то политическим структурам... Не знаю. Следует доверять людям, но нужно и создавать условия, чтобы человек осознанно, по убеждению высказывал свое мнение.

СПРАВКА «БДГ».

Александр Мороз возглавляет парламент Украины четыре года. За это время его рейтинг как политического деятеля неуклонно рос. По мнению украинских обозревателей, после отставки премьер-министра Павла Лазаренко (с официальной формулировкой «по состоянию здоровья») Мороз является одним из трех наиболее реальных потенциальных кандидатов на пост президента Украины на выборах 1999 г.

Александр Мороз является председателем Социалистической партии, созданной из части членов бывшей Коммунистической партии, однако сегодня эта партия ближе к платформе классической социал-демократии. В спектре левых партий Украины она расположена наиболее близко к центру.

На 6-й сессии Парламентской ассамблеи (ПА) ОБСЕ, проходившей 5-8 июля в Варшаве, Александр Мороз стал одной из ключевых фигур главной интриги: наряду с Геннадием Селезневым он являлся одним из претендентов на пост заместителя председателя ПА ОБСЕ.

ПОЛЬША

БОЛЬШАЯ ВОДА СМЫЛА СТАБИЛЬНЫЙ ЗЛОТЫЙ

Людмила ГУЛЯКЕВИЧ, Варшава

Обрушившееся за последние две недели на Центральную Европу наводнение считается крупнейшим не только в этом веке, но и, возможно, во всем втором тысячелетии. От разгула стихии пострадали многие районы Австрии, Словакии, Польши и Чехии.

В Польше вызванное многодневными обильными ливнями наводнение в той или иной степени затронуло 21 воеводство (из 49) -- территорию, на которой проживает 16 млн. поляков (всего население Польши составляет около 40 млн. человек). По оценкам центрального штаба по борьбе с наводнением, непосредственно пострадали от стихии около 4,5 млн. человек -- разрушены или повреждены их дома, домашние хозяйства, угодья, предприятия. Пришли в негодность сотни километров дорог, железнодорожных путей, десятки мостов. Погибло более 40 человек. На момент сдачи номера тревога в связи с наводнением все еще была объявлена в 14 воеводствах, а состояние готовности сохранялось в 5 воеводствах. Под водой находилось более 200 тыс. гектаров земель; с 300 тыс. гектаров вода уже ушла.

80 тыс. человек, эвакуированных из районов, подвергшихся первой «волне» наводнения, уже вернулись к своим домам -- пока без детей и стариков. 40 тыс. эвакуированных возвращаться пока некуда -- на месте их родных поселков и городов разлилось море грязной воды. По предварительным оценкам, ущерб, нанесенный наводнением Польше, будет исчисляться $1-1,5 млрд. Уровень воды в главных польских реках -- Одре и Висле -- поднялся так, что прекращение дождей вовсе не остановило распространение наводнения. «Волна» продолжает подниматься к устью Одры, а значит, к Щетину, куда «большая вода» должна прийти 23 июля. В течение последней недели продолжалась эвакуация из прибрежных районов Одры, включая пограничные переходы на границе с Германией. В 20-х числах волна должна подойти к переходам и терминалам в Сьвецко, Слубице, Куновице, Костшине, Осинове Дольном, Крайнике, откуда уже эвакуированы документация и оборудование. Сообщалось о возможном прекращении обслуживания на этих пограничных переходах.

16 июля на западной границе еще действовали все переходы, однако к некоторым (Ольшина, Енджиховицы, Згожелец) уже невозможно было подъехать из-за розлива рек. На границе с Чехией и Словакией начинают открываться закрытые в связи с наводнением переходы. Продолжают оставаться закрытыми железнодорожные переходы в Халупках, Зебжидовицах и Мендзылесю. На некоторых действующих переходах движение еще частично ограничено (главным образом для грузовых автомобилей) в связи с разрушенной инфраструктурой и мостами. Частично перекрыто железнодорожное сообщение с Прагой и Веной. Тех, кто все-таки стремится проехать из Польши в Чехию и Словакию, польские службы предупреждают о большой опасности эпидемий в подвергшихся наводнению районах. Обширные территории, в том числе и дороги, продолжают оставаться под водой.

Польское правительство намерено обратиться к Национальному банку с просьбой о предоставлении кредита в размере 2,5 млрд. злотых на ликвидацию последствий стихийного бедствия. Помимо этого, правительство планирует пересмотреть бюджет этого и будущего годов, чтобы найти средства, необходимые для потерпевших от наводнения и для восстановления инфраструктуры. Пострадавшие получат по 2 тысячи злотых единовременной помощи. Правительство Польши намеревается выпустить специальные облигации и даже лотерею, однако не собирается в отличие от чехов вводить специальный налог. Каждое министерство выделяет из своих средств деньги для потерпевших от наводнения: министерство здравоохранения -- на прививки (во избежание эпидемий) и восстановление больниц, министерство сельского хозяйства -- на проведение обязательных мероприятий по обеззараживанию помещений для скота и утилизации падших животных, которые могут стать источником эпидемии. Пожарные службы и армия принимают самое непосредственное участие в эвакуации людей, оказывают помощь в восстановлении разрушенной инфраструктуры, откачивают воду из подвалов и т.п. Миллионы злотых, а также продукты и одежду собрали для пострадавших гуманитарные организации.

Приходит помощь и из-за границы. Европейская комиссия выделила пострадавшим от наводнения странам Центральной Европы 500 тысяч ЭКЮ. $100 тыс. помощи обещал президент США Билл Клинтон во время своего недавнего визита в Варшаву. Великобритания предоставит Польше медикаменты стоимостью 100 тысяч фунтов. Технику для откачивания воды и электрические генераторы на $100 тыс. обещает правительство Японии. Помощь Польше оказывают также Германия, Украина и другие страны. Всемирный банк обещал ускорить выделение кредита в $200 млн., предназначенного для реконструкции польских автомобильных трасс.

Наводнение отразилось и на финансовом рынке Польши. Акции многих фирм (главным образом расположенных на территориях, охваченных наводнением) пошли резко вниз. В течение последней недели на Варшавской фондовой бирже снижались все биржевые индексы. Эта ситуация отразилась даже на тех компаниях, которые до последнего времени считались крепкими и надежными, например, на таких как Банк Шленски, Банк Промышленно-Торговый, Банк Торговый в Варшаве, «Полькая Медь», «Электрим». Позитивным моментом остается то, что спрос на акции продолжает превышать предложение.

Наиболее сильный удар наводнения ощутил валютный рынок Польши. 15 июля здесь был отмечен самый высокий рост курса доллара за несколько последних лет (после освобождения злотого) -- на 5%. Курс доллара в НБП составил 3,555 злотого. Вслед за Центральным банком курс подняли и пункты обмена валюты: покупали доллары в среднем по 3,35 зл., продавали по 3,44 зл.

В Польше в этой сфере действует следующая система. НБП ежедневно определяет так называемый центральный курс злотого. В течение месяца злотый тратит 1% стоимости в отношении корзинки, сложенной из пяти валют. Курсы на межбанковском рынке, т.е. цены, по которым банки покупают или продают валюту своим клиентам, могут колебаться, но при этом не должны отличаться более чем на 7% от центрального курса. С тех пор как НБП ввел этот принцип (в мае 1995 г.), рыночный курс доллара всегда был ниже центрального курса, что означало, что инвесторы высоко ценили польскую валюту. В понедельник доллар на рынке впервые обогнал центральный курс.

Даже специалисты, которые уже не один год занимаются валютным рынком, удивлены тем, что происходит здесь в последнее время. Тенденция падения злотого сопровождается молчаливым одобрением Нацбанка. Когда злотый «потерял» 5%, некоторые дилеры определили это так: злотый утратил почву под ногами. Причиной этого специалисты считают то, что с польского рынка бегут иностранные инвесторы-спекулянты, которые продают казначейские боны и обменивают доход в злотых на валюту, ослабляя таким образом польский злотый. Иностранные инвесторы, которые делают кратковременные вклады капитала на польском рынке, в случае каких-либо проблем обычно инкассируют прибыль и «испаряются».

Раздаются и иные голоса: именно отечественные банки панически продавали злотые, подгоняя таким образом рост курса доллара и других иностранных валют. Наводнение -- не единственная причина такой тенденции. Весьма серьезный фактор -- растущий торговый дефицит Польши. С этой точки зрения падение злотого способствует повышению оплачиваемости экспорта и уменьшению торгового дефицита. Поэтому инвесторы считали, что НБП не будет защищать злотый от падения курса. Однако в «черный вторник» все были удивлены, что НБП допустил такой существенный рост курса доллара -- 5,7% выше центрального курса. Национальный банк ничего не предпринял, чтобы успокоить рынок. На последней пресс-конференции вице-президент НБП отказался прокомментировать ситуацию на рынке валюты, признав только, что иностранные инвесторы покидают польский рынок: «Месяц назад у них на руках было 11,7% казначейских бонов, ныне -- только 7,5%».

По мнению специалистов, злотый будет падать и впредь. Западные инвесторы попробуют проверить, станет ли Нацбанк Польши защищать злотый, когда рыночный курс приблизится к уровню 7%-ного отклонения от центрального курса. Вспоминая ситуацию, которая наблюдалась два месяца назад в Чехии, многие сегодня отмечают, что чехи «до последнего» защищали свою валюту, однако в конце концов не выдержали и капитулировали, увеличив спектр возможных колебаний. В Польши эксперты также прогнозируют, что НБП может поступить подобным образом и скачкообразно изменить центральный курс (как делал уже в конце 1995 г.).

ГЕОПОЛИТИКА

ЕЩЕ ВЧЕРА АФРИКА ПУГАЛА ИНВЕСТОРОВ

Виктор ДЕМИДОВ

Недавняя встреча «семерки» наиболее промышленно развитых стран мира войдет в историю не только благодаря состоявшемуся присоединению России к «клубу сильнейших». Именно во время денверской встречи определился новый глобальный приоритет мировой инвестиционной политики. Как ни странно, этим приоритетом были названы не страны Центральной и Восточной Европы, а африканский континент.

Включить проблемы Африки в повестку дня денверского саммита предложил японский премьер-министр Рюитаро Хасимото. Кстати, это первый случай в истории «семерки», когда ее участники обсуждали проблемы «черного континента». Японского премьера активно поддержал аппарат президента Клинтона. Один из самых перспективных сотрудников американского кабинета министров, заместитель министра финансов США Лоуренс Саммкерс, любит напоминать, что фактически за бортом мировой экономики находится целый континент с населением порядка 650 миллионов человек. Как заявил на денверской встрече сам Клинтон, теперь именно африканское направление должно стать определяющим в развитии внешней политики США.

Кения, Нигерия, Уганда, Габон, Марокко, Бенин, Намибия и Египет -- вот страны, которые могут рассчитывать на приток инвестиций со стороны США, Японии и Европы. Еще год назад в число наиболее перспективных входила и Бурунди, но недавняя жестокая война надолго отбросила эту страну в экономическом развитии. Остальным государствам (их в Африке более 50) предстоит либо избавляться от излишнего политического экстремизма или примитивного социализма, либо урегулировать отношения с соседями или собственными повстанцами, как минимум переведя их из состояния вооруженного конфликта в состояние «соломенного мира».

ИНТЕРЕС БЕЛЫХ ЛЮДЕЙ К ЧЕРНОМУ КОНТИНЕНТУ

Чем Африка заслуживает пристальное внимание со стороны индустриально развитых стран? Преимущества этого континента -- сравнительно невысокая численность и плотность населения, а также огромные природные ресурсы. Недостатки -- нестабильность, экономическая слаборазвитость и неосвоенность значительной части территории.

Впрочем, бороться с африканской нестабильностью европейцы уже умеют. После бурных 1960-х годов, знаменитых своими колониальными войнами и «парадом суверенитетов» африканских стран, вооруженные силы европейских государств и США десятки раз вторгались в различные государства Африки, чтобы «поддержать законно избранное правительство», «спасти иностранных граждан», «с миротворческой миссией», а фактически -- ради защиты экономических интересов бывших метрополий в тех или иных регионах «черного континента».

Уже на протяжении многих десятилетий западноевропейские и в меньшей степени американские компании активно используют природные ресурсы Африки, но, по мнению геологов, до сих пор разведано не более 10% залежей полезных ископаемых, а разрабатывается и вовсе не больше двух процентов месторождений. Африка богата не только минеральными ископаемыми -- это континент с наибольшими гидроэнергетическими ресурсами. А по мнению экспертов в области агротехники, при наличии достаточных инвестиционных ресурсов в Африке вполне можно повторить «зеленую революцию», которая в 1970-х годах позволила спасти от голода Азию и Латинскую Америку. Причем в условиях африканского климата эффективность современных генетических разработок может превысить самые смелые ожидания.



Дремлющая Африка пока явно не готова к технологическому прорыву

Пока наиболее освоенным с точки зрения мировых экономических отношений является север континента: северная часть Сахары и Средиземноморское побережье. Из шести стран этого региона только Ливия игнорирует многие возможности сотрудничества со столь близкой Европой, хотя нефть продает исправно. Однако более населенный, богатый ресурсами и соответственно перспективный регион -- огромная территория Центральной (Экваториальной) Африки. Это еще и район, в наименьшей степени включенный в мировую систему хозяйственных связей. Именно экваториальная Африка должна теперь ожидать наибольшего притока инвестиций от «восьмерки». Инвестиции, судя по всему, будут «адресными» -- преимущественно со стороны бывших метрополий. Сегодня порядка 60% африканских стран своими экономиками плотно связаны с конкретными государствами в Старом Свете: Францией, Бельгией, Италией, Великобританией и Германией. Как правило, в таких случаях основной рынок сбыта продукции (сельского хозяйства или минерального сырья) -- бывшая метрополия. Промышленная продукция, обычно не отличающаяся высоким качеством, чаще всего не вывозится за пределы Африки и реализуется на местных рынках.

В целом торговый баланс Африки достаточно стабилен: 52,1% оборота составляет импорт и 47,9% -- экспорт. Импортируется преимущественно продукция сельского хозяйства и минеральное сырье. Экспортируется промышленная продукция. Суммарный объем внешнеторговых операций государств Африки -- $189 миллиардов.

АФРИКА ДЛЯ ЕВРОПЫ, АМЕРИКИ И ЯПОНИИ

Развитие Африки -- долгосрочная перспектива, наиболее интересная для расположенных неподалеку европейских стран. Африка -- неисчерпаемый источник прежде всего минеральных и сырьевых ресурсов,-- гораздо более емкий, предсказуемый и управляемый, чем сегодняшняя Россия. А стоимость рабочей силы в Африке гораздо ниже, чем в странах бывшего соцлагеря. И этим уже воспользовались многие европейские промышленные гиганты.

С другой стороны, можно себе представить раздражение новичка «восьмерки» -- Бориса Ельцина. Россия потратила массу времени и усилий для того, чтобы доказать свою «рыночность» и войти в «клуб сильнейших». И только она настроилась на приоритетное получение инвестиций, как тут «друг Билл» вдруг начинает говорить о нуждах Африки.

Но основным препятствием для осуществления амбициозных планов ведущих мировых держав может стать стремительная исламизация африканского континента. Если прежде традиционно мусульманскими считались территории Северной Сахары и Средиземноморское побережье, то за последние десятилетия ислам проделал триумфальный путь с востока на запад Экваториальной Африки, начав с Сомали и выйдя сегодня к Габону и Камеруну. А где силен ислам, там сильны и позиции традиционных противников «семерки» (теперь «восьмерки») -- Ирана, Ирака, Ливии. Муамор Каддафи -- один из самых влиятельных африканских политиков. Так что ведущим странам придется доказывать африканцам, что лишний доллар в кармане куда привлекательнее чалмы на голове.

По мнению вашингтонских аналитиков, чтобы избежать неоправданных потерь инвестиционного капитала, Африку необходимо постепенно «приручать». Делать это предполагается следующим образом: при помощи правительственных гарантий направлять частный инвестиционный капитал в те страны, которые уже сегодня смогут им по-хозяйски распорядиться -- например, в Кению, Уганду или Марокко. Одновременно «приоритетным» странам предполагается предоставлять политическую помощь на государственном уровне -- вплоть до вооруженной поддержки в случае конфликта с непорядочными соседями.

Еще два активных, но не слишком богатых участника игры на «африканском поле» -- давние союзники, Израиль и ЮАР. Геополитическое значение ЮАР постепенно уменьшается -- после падения режима апартеида новое, черное правительство стремительно ввергло страну в кризис, и только развитая экономика позволяет ЮАР пока еще играть важную роль в своем регионе. Израиль, географически близкий к Африке, имеет там свои коммерческие интересы, а также во многих случаях представляет интересы США.

КАМПАНИИ

БАНКИРАМ ВНОВЬ ПРЕДЛОЖИЛИ ВСПОМНИТЬ О НУЖДАХ КОЛХОЗНИКОВ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

Коммерческие банки Беларуси уже не удивляются призывам руководства государства направлять финансовые потоки в экономику. А учитывая влияние правительства на главный банк страны, неудивительно и предложение последнего разместить у него свободные денежные ресурсы на довольно привлекательных условиях. Ежедневно привлекать деньги банков на свой депозит Нацбанк страны начал с мая-июня. А приближение уборочной кампании заставило его внести коррективы в условия привлечения средств.

В результате в телеграмму, направленную коммерческим банкам, был внесен еще один пункт. В соответствии с ним Нацбанк привлекает свободные денежные средства банков в депозиты на срок свыше 180 дней для финансового обеспечения закупок сельскохозяйственной продукции под 42% годовых.

По-видимому, это не вызвало ажиотажного потока денег в Нацбанк, и поэтому появилась следующая телеграмма. Национальный банк, ссылаясь на постановление Совета Министров от 11 июля 1997 года N868 «О дополнительных мерах по обеспечению уборки урожая зерновых, зернобобовых и других сельскохозяйственных культур в 1997 году», в целях мобилизации ресурсов для финансового обеспечения расчетов с производителями сельскохозяйственной продукции и недопущения дополнительной денежной эмиссии пока еще предлагает разместить в июле, августе, сентябре текущего года денежные ресурсы банков в депозиты Национального банка на срок не менее 6 месяцев с выплатой по нему процентов в размере ставки рефинансирования. В случае согласия коммерческим банкам обещан целый ряд льгот. Так, при наличии у банков данного депозита плата за допущенный на конец дня овердрафт будет взиматься в размере не трехкратной, как обычно, а однократной ставки рефинансирования в пределах лимита овердрафта, но не более остатка данного депозита. То есть если у банка есть лимит овердрафта в размере BLR 10 млрд., а остаток составляет только BLR 2 млрд., то однократная ставка рефинансирования предусмотрена только по BLR 2 млрд. При расчете коэффициента платежеспособности и ликвидности депозит относится к активам с нулевой степенью риска и со 100%-ной ликвидностью.

Скорее всего, для банков «большой шестерки» перечисление в депозит будет производиться в обязательном порядке, для остальных -- в рекомендательном. Льготы, по большому счету, также имеют значение только для крупных банков, так как для небольшого банка, в отношении которого лимит установлен, к примеру, в размере BLR 3 млрд., разница штрафа в размере трехкратной или однократной ставки рефинансирования не очень существенна. А вот, например, для «Беларусбанка», у которого лимит овердрафта очень большой, эта льгота играет существенную роль.

Конечно, намерение белорусского правительства финансировать ежегодные сельскохозяйственные кампании из неэмиссионных источников весьма похвально. Но следовало бы более детально проработать экономические механизмы направления финансов в реальный сектор и начать отходить от административных методов.

ДОЛГИ

ЭТОТ МНОГОЗНАЧНЫЙ ТЕРМИН — «РЕСТРУКТУРИЗАЦИЯ»

Игорь ВОРОБЬЕВ

Одной из наиболее острых проблем для народного хозяйства Беларуси по-прежнему остаются неплатежи. Объем взаимной задолженности субъектов хозяйствования постоянно возрастает. К 1 апреля 1997 года без учета инфляции он достиг BLR 40 трлн.

По оценкам экспертов, в Беларуси проблема неплатежей обусловлена монетарными, производственными, финансовыми и ценовыми факторами. К ним относят изменение кредитной политики, высокую стоимость кредитных ресурсов, инфляцию, изменившиеся условия реализации продукции, неэффективную структуру производства, разрыв хозяйственных связей с предприятиями бывшего Союза, недостатки бюджетной политики (задолженность бюджета предприятиям).

Задолженность предприятий банкам за пять месяцев 1997 года выросла на 53,6% (при инфляции потребительских цен -- 35,2% и производственных -- 56,8%), просроченная задолженность банкам увеличилась незначительно и достигла BLR 1,28 трлн. Превышение задолженности предприятий Беларуси предприятиям других государств сократилось и достигло рекордно малой величины -- BLR 1,4 трлн. Общая задолженность предприятий по не оплаченным в срок документам на 1 июня составила BLR 56 трлн.

Несмотря на это, в структуре доходных активов большинства белорусских банков преобладают кредиты, выданные субъектам хозяйствования. В ряде банков качество кредитного портфеля является неудовлетворительным и доля «плохих» кредитов продолжает оставаться непомерно высокой. К примеру, на 1 июня удельный вес проблемных кредитов в «Белагропромбанке» составил 16%, в «Белпромстройбанке» -- 16,7%, в «Белбизнесбанке» -- 22,4%, в «Белкомбанке» -- 24,2%. В целом же по банковской системе доля проблемных кредитов достигла 13% в их общем объеме.

Проблеме неплатежей посвящен документ Национального банка «О финансовой реструктуризации задолженности субъектов хозяйствования перед банками». Проводимые Нацбанком проверки и анализ работы банков показывают, что ими по-прежнему допускаются грубые нарушения практики кредитования субъектов хозяйствования, не принимаются необходимые меры по погашению просроченной и сомнительной ссудной задолженности. В связи с этим Нацбанк считает необходимым обязать банки принять комплекс мер по обеспечению реального улучшения качества кредитных портфелей, погашению «плохих» кредитов и предотвращению выдачи таковых впредь. По мнению главного банка страны, это позволит повысить общую ликвидность и устойчивость функционирования банковской системы. Этому способствует принятие указа президента Беларуси от 15 мая 1997 года «О внесении изменений и дополнений во временный порядок нормализации расчетов между субъектами хозяйствования в Республике Беларусь». Напомним, что документ предусматривает погашение платежей в счет погашения задолженности по банковским кредитам и процентов по ним во второй группе очередности. Неотъемлемой частью деятельности по улучшению кредитного портфеля является финансовая реструктуризация задолженности предприятий перед банками.

Реструктуризация представляет собой изменение сфер деятельности (производственной, финансовой, организационной и т.д.) субъектов хозяйствования для восстановления их рентабельной работы и повышения конкурентоспособности. Государственная поддержка реструктуризации субъектов хозяйствования включает меры, направленные на финансовое оздоровление, которые заключаются в следующем.

В области денежно-кредитной политики:

-- совершенствование централизованного кредитования и внедрение новых форм, в том числе посредством реформирования через банки субъектов хозяйствования, с целью повышения конкурентоспособности выпускаемой продукции, снижения издержек производства, увеличения их потенциала под экспортные сделки;

-- обеспечение санации неплатежеспособных предприятий с привлечением банковских и финансовых структур;

-- совершенствование кредитования предприятий в рамках реализации государственных программ с привлечением специально уполномоченных (купивших на аукционе необходимые кредитные ресурсы) на их обслуживание банков;

-- совершенствование оперативного регулирования банковской системы в целях повышения инвестиционной активности банков.

В области бюджетно-налоговой политики:

-- совершенствование налоговой политики, снижение налоговой нагрузки до уровня, обеспечивающего нормальный объем накоплений хозяйствующего субъекта;

-- проведение селективной политики предоставления налоговых льгот, субсидий и дотаций предприятиям с учетом их экономической значимости.

В области регулирования внешнеэкономической деятельности:

-- создание системы преференций для белорусских предприятий и обеспечение мер защиты от конкуренции импортных товаров, прежде всего за счет мер нетарифного регулирования;

-- совершенствование взаимодействия с международными финансовыми и банковскими организациями, с непосредственными инвесторами с целью привлечения инвестиционных ресурсов.

Понятно, что без принятия законов о санации, о банкротстве, об управляющем в процедуре банкротства, об управлении государственным имуществом, обеспечивающих передачу государственных предприятий под управление юридических лиц и физических лиц с правом проведения санации и реструктуризации, дающих возможность обеспечивать ответственность имущественным реформируемого объекта или

ЗАДОЛЖЕННОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЙ ПО ПРОШЛЫМ РАСЧЕТАМ С КРЕДИТОРАМИ (млн. $)			
К платежу:	**1994**	**1995**	**6.30.1996**
Предприятиям	*746*	*1461*	*2143*
В бюджет	*4*	*77*	*107*
Работникам	*2*	*47*	*42*
Банкам	*2*	*41*	*55*
Прочие	*125*	*530*	*512*
Итого	*879*	*2158*	*2860*

По данным Министерства статистики

пакетом акций, невозможно в полной мере осуществлять имущественную и другие виды реструктуризации.

При анализе Всемирным банком государственных предприятий Беларуси выяснилось, что реструктуризация происходила не иначе как посредством преднамеренного накопления задолженностей по налогам, по зарплате и неплатежей другим предприятиям с относительным снижением реальных долгосрочных и краткосрочных банковских кредитов. На изученных предприятиях наблюдается тенденция к снижению банковских кредитов и росту других текущих пассивов, включая счета и налоги, подлежащие уплате. По мнению экспертов Всемирного банка, накопление задолженности явилось непроизвольной кредитной экспансией в экономике, что в свою очередь подпитывало инфляцию.

Неисполнение обязательств по бюджетным кредитам сельскому хозяйству и отрасли по переработке сельскохозяйственной продукции достигло значительных масштабов, несмотря на систему бюджетных и банковских субсидий сельскому хозяйству. Таким же образом правительство предоставляло финансовую поддержку на миллионы долларов и в промышленности, в частности, таким крупнейшим предприятиям, как «Горизонт», МАЗ, МТЗ, однако это не способствовало их возрождению. Проблему задолженности по зарплате правительство решает самым простым способом -- обязывает банки предоставлять дополнительные кредиты предприятиям. Такая экспансия денежной массы также внесла свой вклад в продолжающуюся инфляцию.

В мировой практике насчитывается 34 вида техники реструктуризации. Выбор конкретной техники должен зависеть от того, какую меру избрало предприятие: привлечение инвестиций, выделение «здоровых» частей предприятия и т.д.

В Беларуси (исходя из действующего законодательства) финансовая реструктуризация задолженности субъектов хозяйствования перед банками может осуществляться в различных формах:

-- текущее оздоровление хозяйственно-финансовой деятельности предприятия-должника;

-- установление по соглашению между банком и должником порядка погашения имеющейся просроченной банковской задолженности должника;

-- обмен банковской задолженности на долю участия в уставном фонде, акции субъекта хозяйствования-должника;

-- уступка требования просроченной банковской задолженности новому кредитору.

Как отмечается в письме Нацбанка «О финансовой реструктуризации задолженности субъектов хозяйствования перед банками», в ходе проведения мероприятий по оздоровлению деятельности субъекта хозяйствования-должника по соглашению между банком и должником может быть установлен следующий порядок погашения имеющейся просроченной банковской задолженности должника, включающий в себя обязательства со стороны банка-кредитора по:

-- снижению процентной ставки по имеющейся ссудной задолженности;

-- отказу от начисления процентов в течение определенного времени на всю задолженность или ее часть;

-- временной капитализации причитающихся процентов;

-- рассрочке уплаты процентов и основной суммы долга, предоставленной в соответствии с порядком, установленным в письме Нацбанка «О пролонгации кредитов» от 17.12.96 N 02012/1095;

-- аннулированию части или всей задолженности по процентам, пене и другим санкциям за кредиты;

-- предоставлению должнику новых кредитов или кредитных гарантий в рамках выполнения мероприятий по текущей санации субъекта хозяйствования на осуществление новых высокорентабельных проектов, на перепрофилирование производств;

-- разрешению погашать имеющуюся задолженность по сумме основного долга и процентам в СКВ белорусскими рублями.

Таким образом, Нацбанк настоятельно рекомендует органам управления банками более целенаправленно и в полном объеме использовать в практической работе меры по финансовой реструктуризации задолженности предприятий-должников.

МАКРОЭКОНОМИКА

БЮДЖЕТУ ПРЕДСТОИТ ИЗБАВИТЬСЯ ОТ «ЛИШНЕГО ВЕСА»

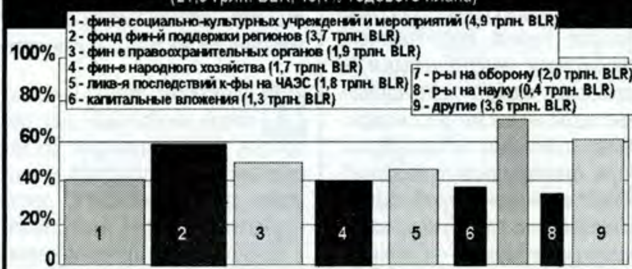
ОТДЕЛ ФИНАНСОВЫХ ИНСТИТУТОВ «БДГ»

8 июля был подписан указ президента N376 «Об уточнении доходов и расходов республиканского бюджета». Документом предписывается увеличить в республиканском бюджете предусмотренные Законом «О бюджете РБ на 1997 год» поступления доходов по налогу на добавленную стоимость на BLR 25 млрд.

Эти средства Совет Министров должен направить в уставный фонд АО «Белорусский банк развития» в качестве доли правительства Беларуси.

Превышение запланированной доходной части республиканского бюджета в условиях, когда значительная часть госпредприятий не платит налоги, для белорусской экономики не является парадоксом. Объяснить это можно значительным (сверх запланированного уровня) увеличением инфляции и ужесточением налогового пресса. Но поскольку одновременно возросли и расходы, недофинансированными остались наука и внешнеэкономическая деятельность. В этих условиях к увеличению доходной части бюджета и направлению средств даже в такие значимые проекты, как «Белорусский банк развития», необходимо подходить осторожнее. Ниже приводятся диаграммы, составленные экспертами центра банковских исследований АББ.





По данным центра банковских исследований АББ

ВАЛЮТНЫЙ РЫНОК РОССИИ

РОССИЯНЕ ПРЕДПОЧИТАЮТ РУБЛЮ ДОЛЛАР

РИА «РОСБИЗНЕСКОНСАЛТИНГ»

По словам зампреда Центрального банка РФ г-на Потемкина, основные принципы валютной политики России, то есть ее стабильность и предсказуемость, сохранятся и в 1998 году.

«Мы осторожны в оценках, но пока закладываемся на продолжение существующей валютной политики, а конкретная схема будет производной от задач и сохранит преемственность. Наша основная задача -- предсказуемость валютной политики, которая сейчас реализуется в «коридорной» политике (то есть политике валютного коридора). Соответственно схема напрашивается близкая к этой, так как сохраняются и принципы», -- заявил зампред российского Центробанка.

Между тем население России стало покупать валюты больше, чем год назад. Поэтому генеральный директор, председатель правления «Элбим-банка» г-н Морозов считает, что в России главным бичом экономики стала ее долларизация. Из-за нестабильности рубля население пытается от него избавиться, хеджируя (то есть страхуя) курс рубля долларами США (или другими твердыми валютами, например, марками Германии). Покупательная способность рубля снижается значительно быстрее, чем доллара США. Рубль только декларируется в качестве свободно конвертируемого платежного средства.

Глава «Элбим-банка» считает, что *«на деле ни один уважающий себя банк за рубежом рубли на твердую валюту не поменяет. Поэтому, выезжая за рубеж, россияне вынуждены менять свои рубли на твердую (стабильную) конвертируемую валюту, чаще всего на доллары США»*.

В то же время первый зампред Центрального банка г-н Алексашенко объясняет стремление российского населения держать свои средства в иностранной валюте неразвитостью системы банковских услуг в России. Так или иначе, в январе 1997 года россияне потратили на приобретение валюты 23,6% всех денежных доходов, в феврале -- 19,4%, в марте -- 22,0%, в апреле -- 20,8% и в мае -- 19,4%. По данным г-на Алексашенко, например, за март средний объем покупки валюты в обменных пунктах коммерческих банках составлял $1400, а в апреле -- $1200 на человека.

Г-н Алексашенко, однако, замечает: *«У нас есть статистика -- сколько покупает и продает население валюты, -- но куда эти деньги идут, мы можем только догадываться ... Узнать истинное количество валюты, имеющееся у населения, невозможно. Даже если вы проведете всенародный опрос, вам никто правды не скажет, но это единственный способ узнать эту цифру, если действительно каждый ответит на вопрос честно»*. Первый зампред ЦБ уверен, что в этом случае цифру было бы возможно просуммировать.

В ходе проведенного в мае систематического исследования индекса потребительских настроений (ИПН) по принятой во многих странах методике на вопрос *«Хорошее ли сейчас время для того, чтобы накапливать иностранную валюту (доллары)?»* положительно ответили 56% опрашиваемых, а отрицательно -- только 25,2%. Интересно, что на вопрос *«Приходилось ли вам когда-либо обменивать иностранную валюту?»* «нет» ответили целых 67,8% опрошенных.

Результаты опроса, действительно, подтверждают, что доверие к рублю падает, причем довольно заметно, из-за чего происходит «перегрев» экономики. Это проявляется во все более масштабном переводе рублевых сбережений в валютные, поскольку скупка долларов населением увеличивается из месяца в месяц. По мнению экспертов компании «РосБизнесКонсалтинг», речь идет, естественно, не о тех гражданах, которым не хватает денег до получки или до пенсии, а о тех россиянах, которые до обмена хранили свои сбережения дома.

ВАЛЮТНЫЙ РЫНОК

РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ РВАНУЛ ВВЕРХ

ОТДЕЛ ФИНАНСОВЫХ ИНСТИТУТОВ «БДГ»

На текущей неделе валютный рынок Беларуси был по-прежнему спокоен, если не считать роста котировок российского рубля, необычного для последнего времени.

За неделю котировки доллара выросли на 40 пунктов, украинской гривны -- на 150, российского рубля -- на 10. Лишь немецкая марка упала на 300 пунктов.

По всем валютам объемы торгов, котируемые на МВБ, по сравнению с прошлой неделей значительно выросли. Так, объем торгов по доллару США составил $17,6 млн., что на $1,6 млн. больше показателя предыдущей недели. При этом предложение доллара снизилось на $3,1 млн., а спрос на $1,9 млн. Курс американской валюты на МВБ при этом плавно подрос с 27070 BLR/$ (14 июля) до 27110 BLR/$ (18 июля). Средний наличный курс покупки доллара колебался на уровне 26920 BLR/$, продажи -- 27070 BLR/$. Межбанковский валютный рынок, достигнув 17 июля отметки 33200 BLR/$, в пятницу опять опустился на привычный для последнего времени уровень -- 32820-32890 BLR/$.

С 21 июля Нацбанк установил котировки доллара на уровне 27110 BLR/$.

По-прежнему сохраняется значительная разница (порядка 20%) между котировками доллара на МВБ и на ММВБ. А именно котировки белорусского рубля в Москве принято считать рыночной ценой белорусского «зайчика». В четверг на ММВБ они были на уровне 32990 BLR/$.

Своеобразный сюрприз операторам МВБ преподнес российский рубль. Долгое время он держался на уровне 4,57 BLR/RUR. Затем белорусский рубль даже несколько укрепился -- до 4,55 BLR/RUR. Однако конкуренции российскому рублю составить он все-таки не смог. На этой неделе российский рубль вырос на 10 пунктов и вышел на отметку 4,65 BLR/RUR. Недельный объем торгов при этом практически достиг RUR 39,8 млрд. и полностью соответствовал объему спроса. Предложение российской валюты сократилось на RUR 1,7 млрд.

По-прежнему неустойчива немецкая марка. К четвергу она скатилась с 15420 BLR/DEM до 15080 BLR/DEM. Правда, к пятнице она несколько подросла и составила 15120 BLR/DEM. Недельный объем торгов при этом увеличился на DEM 306 и достиг DEM 3211 тыс.

Несколько недооцененной на прошлой неделе оказалась украинская гривна. Она выросла на 150 пунктов и составила 17550 BLR/UAH. Практически на всех торговых сессиях спрос превышал предложение. Недельный объем торгов при этом увеличился на UAN 1,8 млн. и достиг UAN 4,698 млн.

БЮЛЛЕТЕНЬ МЕЖБАНКОВСКОЙ ВАЛЮТНОЙ БИРЖИ
ИТОГИ ТОРГОВ ПО ИНОСТРАННОЙ ВАЛЮТЕ 18.07.97

Дата	Спрос (лот)	Предл. (лот)	Объем (лот)	Курс	Кол-во банков
РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ (лот = 100000 RUR)					
15.07.97	68364	68364	68364	4.5500	17
16.07.97	72569	72569	72569	4.5500	14
17.07.97	110607	96490	110607	4.6000	14
18.07.97	59370	42191	59191	4.6500	12
***	398551	367255	398372	4.5900000000	15
УКР.ГРИВНА (лот=1000 UAH)					
15.07.97	1469	1411	1411	17450.0000	13
16.07.97	1063	323	816	17600.0000	12
17.07.97	1291	361	1066	17700.0000	15
18.07.97	395	911	495	17550.0000	12
***	5153	3689	4693	17550.000000	13
ДОЛЛАР США (лот=1000 USD)					
15.07.97	4522	4522	4522	27070.0000	17
16.07.97	4103	3222	3222	27090.0000	14
17.07.97	2228	1719	2228	27100.0000	13
18.07.97	1981	1635	1981	27110.0000	15
***	18454	16718	17573	27088.000000	15
НЕМЕЦКАЯ МАРКА (лот=1000 DEM)					
15.07.97	371	353	353	15100.0000	12
16.07.97	484	484	484	15100.0000	9
17.07.97	100	251	251	15080.0000	11
18.07.97	713	612	612	15120.0000	12
***	2168	3211	3211	15114.000000	11

*** - суммы; спроса, пр-ния и объема торгов средние; курс и число участников

Служба информации МВБ, тел.29-26-50, факс 29-25-56

ЛИЗИНГ

РОЖДЕНИЕ ФИНАНСОВОЙ ГРУППЫ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

Направление денежных потоков в реальный сектор экономики -- одна из ключевых финансовых проблем сегодняшней Беларуси. К сожалению, в силу многих неблагоприятных факторов примеров активной инвестиционной деятельности пока немного, поэтому случаи инвестирования в производство достаточно крупных средств заслуживают внимания.

В июне этого года был заключен договор между Михановичским заводом силикатных изделий и финансовой группой "Приорлизинг" на приобретение прессового оборудования для производства силикатного кирпича. Оборудование будет поставляться из Германии, а общая сумма сделки оценивается в DEM 1,4 млн. Уже в июне был произведен авансовый платеж в размере DEM 400 тыс., и сейчас оборудование отгружается.

Целью создания финансовой группы можно считать максимальный охват лизинговыми услугами регионов Беларуси. Создаваласъ группа на базе компании «Приорлизинг» -- все дочерние предприятия последней вошли в новую структуру. Кроме того, при создании группы была применена практика передачи в оперативное управление структур, ранее созданных АО «Приорбанк». Ряд представительств и дочерних компаний был открыт в районах Беларуси, наиболее перспективных с точки зрения развития бизнеса. Инвестиции в создание региональной инфраструктуры оказались выгодными: по данным за 1996 г., 50% доходов «Приорлизинга» было получено именно за счет дочерних предприятий.

В 1997 г. «Приорлизинг» как головная компания финансовой группы заключила ряд договоров. В их числе -- поставка торгового оборудования для Солигорского универмага на сумму порядка $200 тыс. и закупка торгового оборудования для ряда магазинов как в Минске, так и в областных центрах. В деятельности дочерних предприятий и предприятий, находящихся в оперативном управлении «Приорлизинга», можно выделить закупку 6 автопоездов "МАЗ" для международных перевозок и операцию обратного лизинга с Молодечненской ярмаркой на сумму BLR 4 млрд.

Сегодня руководством финансовой группы «Приорлизинг» рассматривается несколько перспективных направлений деятельности. Ведутся переговоры о том, чтобы финансовая группа выступила в роли лизингополучателя немецкого оборудования для производства силикатного кирпича с последующей передачей его ряду белорусских предприятий на условиях сублизинга. Общая стоимость контракта оценивается суммой порядка DEM 4 млн. Производится согласование условий сотрудничества группы с крупными производителями и поставщиками вычислительной техники, торгового оборудования и продукции технического назначения. Такие соглашения готовятся с СП «Бел-АВМ», «Атлас Интернешнл». Планируется заключить подобное соглашение и с МАЗом.

Деятельность финансовой группы не будет ограничена рамками Беларуси. *«В связи с тем, что у нас наладились достаточно тесные контакты с российскими лизинговыми компаниями, мы приступаем к проработке механизмов поставки им продукции белорусских предприятий на условиях лизинга. Далее на условиях сублизинга продукция будет передаваться российским потребителям. В качестве наших потенциальных партнеров мы рассматриваем компанию «Ликострой» (при правительстве Москвы), «Инкомлизинг» (учредитель -- «Инкомбанк») и «Интерросслизинг» (учредитель -- «Онэксимбанк»). В дальнейшем подобное сотрудничество планируется и с украинскими партнерами»*,-- сказал первый заместитель генерального директора «Приорлизинга» Павел Крупнов. Кроме того, по словам Крупнова, финансовая группа «Приорлизинг» в ближайшее время планирует создать агентство по работе с недвижимостью и ряд предприятий, которые займутся оперативным лизингом, в частности, прокатом автомобилей и вычислительной техники. *«Мы надеемся, что в ближайшее время начнем осуществлять продажу в рассрочку ТНП и недвижимости. У нас накоплен достаточно большой теоретический опыт. Единственное, что сдерживает в практической реализации проектов -- достаточно высокие инфляционные ожидания»*, -- заметил г-н Крупнов.

НОРМОТВОРЧЕСТВО

ОБРЕМЕНИТЕЛЬНОЕ ИМУЩЕСТВО

Отдел финансовых институтов «БДГ»

16 июля подписан указ президента N389 «Об упорядочении залога государственного имущества». Им утвержден перечень государственных предприятий и государственного имущества, которые не могут являться предметом залога, и внесены изменения в указ N191 «Об упорядочении распоряжения государственным имуществом».

В результате внесения достаточно простых изменений белорусские госпредприятия получили дополнительный шанс на привлечение инвестиционных средств.

Указ 1995 г. «Об упорядочении распоряжения государственным имуществом» обязывал Кабинет Министров Беларуси, министерства, государственные комитеты, другие государственные органы, подведомственные президенту, хозяйственные объединения, учрежденные на собственности Республики Беларусь, согласовывать с президентом осуществление сделок по распоряжению имуществом, находящимся в собственности страны, выдачу гарантий на сумму свыше 10 тыс. минимальных заработных плат. Ввиду явно заниженной суммы сделок практически все эти сделки раньше проходили непосредственно через Совет Министров и президента. Эта практика позволяла контролировать даже самые незначительные факты отчуждения госсобственности. Но росту деловой активности она не способствовала. С выходом указа N191 появилась возможность осуществления залога имущества, находящегося в республиканской собственности и не превышающего 50 тыс. минимальных зарплат, без согласования с высшим руководством страны. А решения по ним будет самостоятельно принимать Мингосимущество, что, по мнению специалистов, разрабатывавших данный документ, способно увеличить количество подобных сделок с госимуществом.

Другим немаловажным аспектом указа является перечень государственного имущества, которое не может являться предметом залога. В перечне указаны земли, которые не могут выделяться из собственности государства в соответствии с законом; имущество, которое используется исключительно в интересах государственной и общественной безопасности, а также предприятия по добыче, переработке руд ценных металлов и камней, радиоактивных и редкоземельных элементов.

Начальник управления по распоряжению государственным имуществом Мингосимущества Олег Мельников так прокомментировал принципы создания этого перечня: *«При составлении перечня мы исходили не из принципа резкого ограничения состава госимущества, которое можно заложить, а с точки зрения его систематизации. Исходя из нового Гражданского кодекса и некоторых положений Мингосимущества предприятие должно самостоятельно определить, какое имущество останется у государства. Это первый шаг в систематизации залоговых отношений. В настоящее время мы решаем, как упростить систему взыскания, определения роли судебного исполнителя, процедуры его работы по продаже, оценке имущества и т.д. Я считаю, что указ является ступенью на пути введения цивилизованного подхода в залоговых отношениях»*.

СТРАХОВАНИЕ

СТРАХОВОЙ ПОЛИС КАК СРЕДСТВО ПРОТИВ РАЗВОДОВ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

Согласно официальной статистике на тысячу зарегистрированных браков в Беларуси приходится 817 разводов. Видимо, не желая мириться со столь неблагоприятной ситуацией, Комитет по надзору за страховой деятельностью при Министерстве финансов принял Положение «О порядке выдачи лицензий страховым, перестраховочным организациям на страховую деятельность и страховым брокерам на страховое посредничество». Документ, помимо ранее существовавших видов страхования, определил и целый ряд достаточно экзотических видов, среди которых -- рисковое страхование от развода и накопительное ветеринарное страхование.

Положение прошло достаточно необычный для подобных документов круг согласования в министерствах экономики, промышленности, предпринимательства и инвестиций и 25 июня было зарегистрировано в Министерстве юстиции. Оно содержит перечень видов добровольного и обязательного страхования, на которые страховщику выдается лицензия.

По добровольному личному страхованию

Накопительное:

-- страхование жизни (смешанное страхование жизни, страхование детей, страхование воспитанников детских интернатских учреждений, страхование к бракосочетанию, страхование к пенсии, страхование на случай смерти, страхование семьи и другие разновидности);

-- медицинское страхование;

-- страхование дополнительной пенсии;

-- ритуальное страхование.

Рисковое:

-- страхование от развода;

-- страхование от несчастных случаев (индивидуальное страхование, страхование детей, страхование пассажиров, страхование водителей, страхование туристов, страхование спортсменов и другие разновидности);

-- страхование от несчастных случаев и болезней на время поездки за границу, а также иностранных граждан, временно проживающих в Беларуси;

-- страхование по оказанию помощи (ассистансу) выезжающим за границу.

По добровольному имущественному страхованию

Накопительное:

-- ветеринарное страхование;

-- страхование на случай ремонта квартир.

Рисковое:

-- страхование грузов;

-- страхование домашнего имущества у населения;

-- страхование строений у населения;

-- страхование животных у населения;

-- страхование транспортных средств у населения;

-- страхование имущества предприятий и организаций (страхование основных и оборотных средств, объектов незавершенного производства и капитального строительства, сельскохозяйственных культур, животных);

-- страхование ценных бумаг, в том числе страхование векселей;

-- страхование строительно-монтажных работ;

-- страхование банковских пластиковых карточек;

-- страхование риска непогашения кредита;

-- страхование финансовых рисков (страхование предпринимательского риска, страхование коммерческого риска, страхование риска банкротства субъектов хозяйствования, страхование риска невыплаты заработной платы, страхование на случай ликвидации предприятия и сокращения штатов, страхование фьючерсных, форфейтинговых, факторинговых, форвардных операций, страхование от безработицы, страхование риска несовершения сделок, страхование биржевых сделок, страхование риска признания сделки недействительной и других разновидностей);

-- страхование воздушных судов;

-- страхование водных судов;

-- страхование вкладов и депозитов;

-- страхование памятников населения.

По добровольному страхованию ответственности

Рисковое:

-- страхование гражданской ответственности владельцев автотранспортных средств;

-- страхование гражданской ответственности перевозчика и экспедитора;

-- страхование гражданской ответственности владельцев воздушных судов;

-- страхование гражданской ответственности владельцев предприятий;

-- страхование профессиональной ответственности;

-- страхование ответственности за неисполнение обязательств;

-- страхование ответственности перед таможенными органами (согласно «Таможенной конвенции о международной перевозке грузов с применением книжки МДП» 1975 г.).

В соответствии с документом лицензии также выдаются и по другим видам добровольного страхования, не противоречащим Закону «О страховании». Кроме того, на продажу сертификатов «Зеленых карт» страховщикам Беларуси выдается специальная лицензия. Отдельная специальная лицензия выдается и на осуществление сострахования с зарубежным страховщиком по обязательному страхованию гражданской ответственности владельцев транспортных средств, проводимому в его стране. На перестрахование выдается лицензия, если предметом деятельности страховщика является исключительно перестрахование.

Страховому брокеру выдается лицензия на осуществление посредничества по:

-- страхованию жизни, пенсий, добровольному медицинскому страхованию;

-- страхованию имущества населения, страхованию от несчастных случаев;

-- страхованию имущества юридических лиц (включая страхование всех видов ответственности);

-- перестрахованию.

Положение устанавливает взаимосвязь норматива финансовой достаточности страховой организации с количеством получаемых лицензий. Так, страховщику, имеющему в наличии финансовые активы в размере 5 тыс. МЗП, могут быть выданы лицензии на проведение не более пяти рисковых видов страхования. Для получения каждой последующей лицензии страховщик должен обеспечить увеличение финансовых активов не менее чем на 1 тыс. МЗП. По накопительным видам страхования лицензии могут быть выданы страховщику, располагающему финансовыми активами в размере не менее чем 25 тыс. МЗП.

Специальная лицензия на продажу сертификатов "Зеленых карт", а также отдельная специальная лицензия на осуществление сострахования с зарубежным страховщиком по обязательному страхованию гражданской ответственности владельцев транспортных средств, проводимому в его стране, могут быть выданы страховщику, располагающему финансовыми активами в размере не менее чем 50 тыс. МЗП и действующему на страховом рынке не менее 3 лет.

Страховщик, располагающий лицензиями на проведение определенных видов страхования, может осуществлять комбинированное страхование. Для этого он должен внести в действующие правила дополнения либо разработать новые правила страхования. На проведение разновидностей страхования по определенному виду, по которому получена лицензия, дополнительной лицензии не требуется.

Документ регламентирует и саму процедуру получения лицензии страховой организацией. Следует отметить документы, которые страховщик должен представлять для получения лицензии по страхованию, связанному с внешнеэкономической деятельностью. По *страхованию от несчастных случаев и болезней* на время поездки за границу необходим договор со страховщиком одной из стран дальнего зарубежья, выступающим гарантом оплаты. При этом доля белорусского страховщика не должна быть менее 50%. По *обязательному страхованию гражданской ответственности владельцев автотранспорта*, выезжающих в государства, граничащие с Беларусью, -- договор сострахования со страховщиком данного государства и согласие Страхового моторного бюро на осуществление такого сострахования. Доля белорусского страховщика должна быть не менее 30%. На продажу *сертификатов «Зеленых карт»* необходим договор с зарубежным страховщиком, осуществляющим данную деятельность не менее 5 лет, а комиссионное вознаграждение не должно быть менее 10%.

ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКОЕ И РЕКЛАМНОЕ ОБОЗРЕНИЕ «БЕЛОРУССКОЙ ДЕЛОВОЙ ГАЗЕТЫ»

Конъюнктура

21 июля 1997 года

РЫНОК ТОВАРОВ И УСЛУГ: ОБЗОРЫ, СОВЕТЫ, КАЧЕСТВО, ЦЕНЫ

Т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976)
E-mail: edit@ktura.belpak.minsk.by

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ И АКСЕССУАРОВ ДЛЯ ОФИСА

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрытие	Цвет	Цена, $	Телефон	Примечание
АСПЕКТ	мебель, приносящая успех:	Германия, Италия	десятки вариантов натуральных и искусственных покрытий	сотни разнообразных цветов и оттенков		275-3525 275-3652	дизайн интерьера, доставка, сборка - бесплатно; поставка со склада и под заказ мебели, кресел и любых элементов интерьера; наш адрес: ул. Стебенева, 20
	для исполнителей				160...1200		
	для менеджеров				400...2000		
	для руководителей				1300...5000		
	для элиты				от 4500		
	офисные стулья, кресла, диваны, мягкие углы	Польша, Германия, Италия			33...436 85...3100 36...4000		
ИТН ДИЗАЙН САЛОН ОФИСНОЙ МЕБЕЛИ И МУЛЬТИФОРМ ул. К.Либкнехта, 68-101	многофункциональная офисная мебель Mascagni	Италия, Венгрия	меламин, ламинат, нат. шпон	различный	от 196	222-4474 213-5288	доставка, сборка, компьютерное проектирование
	офисные кресла, стулья Essepiu		ткань, кожа	различный	50...550		гарантия 2 года
	офисные аксессуары Multiform	Австрия	ударопрочный полистирен, антистатик	более 30 вариантов	3,3...556		эксклюзивный представитель Multiform'а в Беларуси
	компьютерные, принтерные столы Multiform		высокопрочный меламин	светло-серый	210...574		ступенчатая и плавная регулировка высоты стола
	наст. лампы, светильники, люстры Massive	Бельгия	металл, пластик, дерево	более 30 вариантов	22...7150		поставка со склада и под заказ
МЭЙПЛ INTERSYSTEM MAPLE	компьютерная, офисная мебель Sitoca	Бельгия	сверхпрочный меламин	светло-серый	от 66	234-4342 234-4634	поставка со склада и под заказ; клиентам фирмы бесплатно: дизайн-проект помещения, доставка по Минску, сборка и установка; дополнительно: настольные лампы и светильники, искусственные цветы, офисные картины
	офисная мебель (система модулей) «Ленраумамебель»	Финляндия-Россия		бук, белый, черный	от 21		
	элитные системы офисной мебели Martela	Финляндия	полиуретан, нат. шпон, массив	более 20 вариантов	?		
	офисные аксессуары Multiform	Австрия	ударопрочный полистирен, антистатик	более 30 вариантов	от 4,5		
	офисные кресла, стулья	Италия	износостойкая ткань, нат. кожа	11 вариантов	40...264		
Мебельное производство ОАО «Несвижский льнозавод»	офисная мебель (в ассорт.)	Беларусь	шпон	дуб, черный	от 15	(01770) 41-588 57-742	комплектация под заказ
ТУССОН ул. Пулихова, 53	многофункциональная мебель для офисов и банков Olivetti Sinthesys	Италия	меламин, ламинат, шпон, массив	серый, березово-серый, орех, темный орех	113...2000	236-4288 236-3137 236-5293	поставка со склада и под заказ; бесплатно: доставка, сборка, компьютерное проектирование

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ОТДЕЛОЧНЫХ И СТРОИТЕЛЬНЫХ МАТЕРИАЛОВ, ЭЛЕМЕНТОВ ИНТЕРЬЕРА

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Цена	Примечание	Телефон
АЛЕНА-91	монтажные пены (0,75 л)	Бельгия	от $5,3	склад; предусмотрены скидки	213-4270 276-3743
	универсальные силиконы (0,31 л)		$3,3		
	клеи, мастики, герметики		-		
ВДД представительство ОАО «Гомельстекло» в г. Минске	оконное стекло (4, 5, 6 мм)	Беларусь	60.000, 70.000, 120.000 руб./кв.м	-	250-8996
ГОРО крупнейший поставщик отделочных материалов в Беларуси	подвесные потолки Armstrong	Нидерланды	от 8,7 $/кв.м	оптовым покупателям предоставляются существенные скидки	226-0312 227-6138
	потолочные светильники	Италия, Беларусь	от $3,5		
	стеновой и потолочный гипсокартон Knauf	Германия, Швеция	от 3,2 $/кв.м		
	настенные виниловые покрытия	Англия	1,95 $/кв.м	ширина рулона - 1,3 м	
ДАГМА	стеновые панели Vox (0,1 x 6,0 м)	Польша	от 7,7 $/кв.м	впервые на белорусском рынке - волокнистая плитка; скидки строительным организациям	236-1230
	подвесные потолки	Германия	от 11 $/кв.м		
	пластиковые панели Deceuninck (0,25 x 2,70 м)	Бельгия	от 10 $/кв.м		
	винилискожа	Индия	от 3,3 $/кв.м		
ЛИГОС-ЮНИОН	стеновые и потолочные панели из ПВХ, ДСП	Бельгия, Польша	от 8,3 $/кв.м	склад	213-4056 233-1881
ФИЛИПП	стеновые и потолочные панели (сайдинг) из ПВХ	Канада	от 8 $/кв.м	склад	234-8630 234-9218
	водосточные желоба, трубы из алюминия	США	от 4,53 $/п.м		
	стеновые панели (1,22 x 2,44 м)		?		

ПРЕДЛОЖЕНИЯ НАПОЛЬНЫХ ПОКРЫТИЙ

Фирма	Наименование покрытия	Страна-производитель	Толщина покрытия, мм	Ширина рулона, см	Цена, $/кв.м	Телефон
ГОРО	ковровое Shaw	США	5...20	366	от 4,9	226-0312 227-6138
	рулонное ПВХ-покрытие Armstrong	Швеция	2	160, 200	от 12,9	
	ПВХ-плитка Armstrong	Англия	2,5	30 x 30	8,9	
ДАГМА	линолеум	Индия, Франция	1,3...3,0	-	от 3,8	236-1230

Строительная фирма «КМК-2», действующая на белорусском рынке уже 6 лет, продолжает знакомить вас со своими возможностями. Если кратко, то это:

-- проектирование;
-- реконструкция зданий и сооружений;
-- новое строительство;
-- все виды отделочных работ;
-- поставка и инсталляция мебели;
-- фитодизайн и благоустройство интерьеров.

Основные отличительные черты работы фирмы «КМК-2»:

1. Комплексный подход к производству работ.
2. Высокое качество строительства в оптимальные сроки.
3. Оперативная и бесплатная подготовка предварительного пакета документов для заказчика (в течение 72 часов с момента обследования объекта), состоящая из:
-- архитектурного и дизайн-проектов;
-- технического задания с изложением перечня и объема работ;
-- калькуляции на строительные материалы;
-- договора подряда.
4. Работа без субподрядчиков, что значительно сокращает сроки производства работ.
5. Высокий профессиональный уровень сотрудников (45 инженерно-технических работников и 25 комплексных строительных бригад). Мобильность и четкость во взаимоотношениях с клиентами.
6. Безупречность применяемых строительных материалов, которые приобретаются без посредников — непосредственно у отечественных и зарубежных производителей.
7. Мощная производственная база (грузовой и легковой автотранспорт, складские помещения).
8. Работа по всей территории Беларуси и за ее пределами.

Хотите узнать, где можно убедиться в справедливости этих слов? Звоните.

«КМК-2»:
тел.: 245-43-89, 246-43-58,
факс: 238-50-82.

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ И АКСЕССУАРОВ ДЛЯ ДОМА

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Материал, цвет	Цена	Телефон	Примечание
Мебельное производство ОАО «Несвижский льнозавод»	наборы для кухонь, прихожих	Беларусь	шпон, велюр (дуб, белый)	45...395	(01770) 41-588 57-742	под заказ
ТЕКНОБЕЛ ул. Захарова, 31	мебель для дома (в ассорт.), аксессуары	Италия	ламинат, нат. дерево, лак	$16...10000	236-8586	индивидуальная комплектация; бесплатная доставка

ВЕСЬ МИР НА ЛАДОНИ

СТРАНА	МАРШРУТ	ВИД	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТПР.	ЦЕНА	ФИРМА	ТЕЛЕФОН
АВСТРАЛИЯ	Сидней, Брисбен	О	по жел.	авиа	пост.	3-5*	по выбору	Минск-2	от $2600	САКУБ-ХОЛИДЕЙ	259-1002 259-1003 259-1004
АВСТРИЯ	Будапешт-Вена-Краков	Э	7	авто	пост.	3*	звт, 4 экск., медстрах, турецкие бани (доп.)	Минск	$305 + виза	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	253-3739 255-1868
АНГЛИЯ	Брайтон	Э+Я	по спр.	авто Neopl.	пост.	в семьях	панс., экск.	Минск	$1300	АЛАТАН-ТУР	222-3261 276-8422 268-3155
	Лондон-Оксфорд	Э+Я	11	авто Neopl.	пост.	в семьях	панс., экск.	Минск	$465		
	ОБУЧЕНИЕ, ОТДЫХ, ЭКСКУРСИИ (индивидуально или в группах, для взрослых и детей от 13 лет, авиа из Минска по воскресеньям, пансион, проживание в состоятельных семьях, экскурсионная программа, от $1285)										226-1144 276-8422 Я.Купалы, 21
БОЛГАРИЯ	С.берег, Созопол, Несебр	О	12	авиа	пост.	2-4*	по выбору, трансфер, медстрах	Минск-2	от $390	JETTRAVEL	227-6713 221-5927
	Созопол, Несебр, Обзор	О+Э	от 11	авиа, авто	пост.	2-3*, ч/виллы	по выбору, медстрах, курорт. сбор	Минск	от $360	LATIN-SERVISS	226-5042 210-5536
	Несебр, С.берег	О	12	авиа	пост.	3*, апарт.	звт, обз. экск. по Несебру, трансфер	Минск	от $340	АЛАКС-КАНХЕПОЛ	220-4638 220-5997
	Албена, С.берег, З.пески, С.день	О	12	авиа, авто Neopl.	по сент.	2-4*	экск., гид-представитель	Минск	от $295	АЛАТАН-ТУР	222-3261 276-8422 268-3155
	Албена, Несебр, Балчик, З.пески, С.берег	О	12	авто/авиа	пост.	отель, ч/коттеджи	по выбору, трансфер, курорт. сбор, медстрах	Минск/Минск-2	от $175/360	АМИДА	226-5869 226-5568 220-1925
	Несебр	О	11	авто	пост.	ч/отель	звт, 50 м от моря	Минск	$170 - до 12 лет, $250	АНАДИМТУР	223-0915 223-5980
	С.берег, З.пески, Албена	О	12	авиа	пост.	2-3*	звт, п/панс.	Минск	от $355	БЕЛФЕР	234-0631 269-0097
	Варна, Балчик, Созопол, З.пески, С.берег	О+Д	10-14	авиа, авто, ж/д	пост.	2-3*, корпуса	п/панс., трансфер	Минск	от $190	КАСТРОТУР	277-1496 277-1495
	З.пески, С.берег, Несебр	О	11-12	авиа	пост.	2-3*, апарт.	звт, п/панс., экск.	Минск	от $350, скидки детям	КОМКОН-ТУР	228-1241 228-1242 228-1243
	Албена, С.берег	О	12	авиа	пост.	2-3*	звт, п/панс., экск., трансфер, бальнеология	Минск	от $152 + проезд	МИНСК-ТУРИСТ	223-9791 223-8266
	СОЛНЕЧНЫЙ БЕРЕГ, СОЗОПОЛ (12 дней, авиа - от 305 у.е., значительные скидки детям до 12 лет). ПРОДАЖА АВИАБИЛЕТОВ									НАДЗЕЯ	224-0544 222-8227
	Созопол, С.берег	О	12	авиа	по сент.	2*, ч/коттеджи	по выбору, трансфер, медстрах	Минск	от $340, скидки детям	ОСТ'КОМ	213-4378 233-3704 274-9351
	С.берег, Созопол, Китен, Несебр, Албена, З.пески	О	12	авиа/авто	по сент.	2-4*, ч/квартиры	по выбору, экск. в Турцию, трансфер	Минск	от $350/200	РЭСПО	264-8535 Филимонова, 24
	Албена, Балчик, З.пески	О	15	авто, авиа	пост.	2*, ч/сектор	по выбору, экск., медстрах, продажа а/б	Минск	от $165	САГАТУР	236-3572 251-2335в Козлова, 29
	Албена, З.пески	О	12	авиа	пост.	3*	по выбору	Минск	от $470	СВЭЛНА	223-0701 222-4818
	Ахтопол, Велинград	Д	12/20	авто	пост.	отели, коттеджи	4-раз. пит.	Минск	$285/385		
	СЕМЕЙНЫЙ ОТДЫХ В ИЮЛЕ-СЕНТЯБРЕ - НЕСЕБР, СОЛНЕЧНЫЙ БЕРЕГ (авиа, отель «Золотой колос», выбор ч/отелей, от $320, значительные скидки детям до 12 лет)									ТАНОВА	227-0660 222-3442 227-6779
	Приморско, Китен, Черноморец	О	12	авто	пост.	ч/отели, гостиницы	без пит., по выбору	Минск	от $190, скидки детям	ФОНД ТРУДОВАЯ ЗВЕЗДА	220-0497 211-7902
	С.берег, Созопол	О	12	авиа	пост.	2* (с удоб.), коттеджи	звт, а/б, трансфер, курорт. сбор, медстрах	Минск	от $275/315	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	253-3739 255-1868
	С.берег	О	12	авиа	пост.	2-3*	а/б, трансфер, курорт. сбор, медстрах	Минск	от $380	ЮЛЕНА	220-3839 268-7880 215-7809в
ВЕНГРИЯ	оз. Балатон, г.Балатонфюред	О	10	авто	1, 8, 15/08, пост.	3*	панс., экск. в Будапешт, на п/о Тихань, оз. Хевиз	Минск	от 310 у.е.	ТРЭВЕЛ	226-4627 220-8066
ГЕРМАНИЯ	оз. Мюриц	О+Э	7, 10	авто	ежемес.	4*, пансионат	звт, виза, медстрах	Минск	от $380	ДОМИНТ	231-6759 261-7702
ГЕРМАНИЯ, США, ШВЕЙЦАРИЯ	США, ШВЕЙЦАРИЯ, ИТАЛИЯ, БОЛГАРИЯ, СТРАНЫ ШЕНГЕНСКОЙ ЗОНЫ (Германия и др.): ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА, АВТО, ОТДЫХ, БИЛЕТЫ (автобус из Минска, Варшавы), СТРАХОВАНИЕ									ДВА Д	222-3972 278-2480в
ГОЛЛАНДИЯ-БЕЛЬГИЯ-ФРАНЦИЯ	Амстердам-Антверпен-Брюгге-Брюссель-Париж-Люксембург	Э	10	авто	пост.	2-3*	звт, экск., медстрах	Минск	по спр.	АНАДИМТУР	223-0915 223-5980
ГРЕЦИЯ	Халкидики, Кассандра	О	11-13	авиа	пост.	2-5*, апарт.	по выбору, трансфер, медстрах, виза	Минск-2	от $590	JETTRAVEL	227-6713 221-5927
	Олимпия, Халкидики	О+Э	11	авто/авиа	пост.	апарт.	по выбору, трансфер, курорт. сбор, медстрах	Минск/Минск-2	от $325/520	АМИДА	226-5869 226-5568 220-1925
	Халкидики, Катерини	О	10-12	авиа	пост.	2-4*	п/панс., экск. по заказу, трансфер, медстрах	Минск	от $517, скидки до 12 лет	ОЛИРТИ	228-1818 228-1376
	Паралия-Катерини	О	11	авто/авиа	пост.	3-4*, апарт.	звт, курорт. сбор, трансфер, медстрах	Минск	$360-380/от $460	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	253-3739 255-1868
ЕГИПЕТ	Каир, Красное море	О+Э	8, 11, 15	авиа Boeing	2 раза в нед.	2-5*	п/панс. (шв. стол), экск.	Минск	от $450 + виза	ТЕХНОСТАР	268-5669 268-4714
ИЗРАИЛЬ	ЛЕЧЕНИЕ НА МЕРТВОМ МОРЕ (от 8 дней, $1050). ОТДЫХ НА КРАСНОМ МОРЕ В ЭЙЛАТЕ (от 7 дней, $830). ОТДЫХ НА СРЕДИЗЕМНОМ МОРЕ (от 7 дней, $670)									АЛАТАН-ТУР	226-1144 222-3261 276-8422 268-3155 Я.Купалы, 21
	по выбору	О, Э	8, 15	авиа Boeing	пост.	3-5*	экск., гид-представитель	Минск	от $680		
	ЭКСКУРСИОННЫЙ ТУР (авиа из Минска по вторникам, 3-5*, в программе - Натанья, Иерусалим, Вифлеем, Мертвое море, крепость Массада, Тель-Авив, Яффа, Назарет и др., ежедневные экскурсии)								$930		
	Натанья, Эйлат, Иерусалим, Мертвое море, по выбору	О	7, 14	авиа	пост.	3-5*	звт, п/панс., панс., медстрах, виз. поддержка	Минск	от $850	БЮРО ЭЛЕФАНТ	237-7987
ИСПАНИЯ	Коста-Брава, Салоу	О	10	авиа	пост.	2-4*	по выбору, трансфер, медстрах, виза	Минск-2	от $750	JETTRAVEL	227-6713 221-5927
	Коста-Дорада, о.Майорка, о.Тенерифе	О	8, 11, 15	авиа Boeing	по окт.	3-5*	экск., гид-представитель, трансфер	Москва, Минск	от $740	АЛАТАН-ТУР	226-1144 276-8422 Я.Купалы, 21
	Салоу	О	11	авиа	пост.	3-4*	п/панс., экск., трансфер, виза, гид, медстрах	Минск	$740-980, скидки детям		
	Коста-дель-Соль, Канары, Балеары	О	8, 15	авиа	пост.	2-5*	п/панс., экск. прогр.	Минск, Москва, Варшава	от $680	БЕЛФЕР	234-0631 269-0097
	Коста-Дорада, Коста-Брава	О	10, 11	авиа	пост.	2-4*	п/панс., экск. прогр.	Минск	от $638		
	о.Тенерифе, Малага	О	7, 14	авиа	пост.	3-5*, апарт. частных клубов	по выбору, экск., прокат авто	Москва	от $530	БЮРО ЭЛЕФАНТ	237-7987
	Сичес, Салоу, о.Майорка, о.Тенерифе	О	8, 10, 15	авиа	пост.	2-5*	по выбору, экск.	Минск-2, Москва	по спр.	ВИАХЕС ИСПАНО	220-0381 220-0782
	Коста-Брава, Коста-Дорада	О	10-11	авиа	пост.	3-4*	п/панс., обширная экск. прогр.	Минск-2	от $660	КОМКОН-ТУР	228-1241 228-1242 228-1243
	ОТДЫХ, О КОТОРОМ ВЫ МЕЧТАЕТЕ! ВСЕ ЛУЧШИЕ КУРОРТЫ СРЕДИЗЕМНОГО МОРЯ (отели 3-5*, цветные фонтаны, коррида, аквапарк, Евродиснейленд). СКИДКИ ДЕТЯМ!!! ПОДАРОК ВСЕМ КЛИЕНТАМ В АВГУСТЕ-СЕНТЯБРЕ								от 725 у.е.	РЕСТ-МАРКЕТ	229-2297 217-4348 217-4349
	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ; ОТДЫХ НА ПОБЕРЕЖЬЕ (отели 3-5*)									РОЗОВЫЙ ФЛАМИНГО	237-8534
	Барселона (Ллорет-де-Мар, Тосса-де-Мар)	О	10	авиа	по сент.	2-4*, апарт.	по выбору, экск., трансфер	Минск-2	от $610	РЭСПО	264-8535 Филимонова, 24
	Коста-Дорада, Канары, Балеары	О+Э	11-15	авиа	пост.	3-5*	экск., трансфер, гид-представитель	Минск-2, Москва	от $600	САКУБ-ХОЛИДЕЙ	259-1002 227-2426 227-5739
	о.Тенерифе, Малага, о.Майорка	О	15	авиа	пост.	3-5*	по выбору, экск., гид	Варшава, Москва	от $530	ТЭБ-ТУР	213-1342 229-3589
ИТАЛИЯ	ТУРЫ ВЫХОДНОГО ДНЯ В РИМ (4 дня, авиа из Минска по пятницам, 3-5*, завтраки, в программе - трансфер, обзорная экскурсия по Риму, посещение Ватикана)								от $630	АЛАТАН-ТУР	226-1144 276-8422 Я.Купалы, 21
	ЭКСКУРСИОННЫЙ КЛАССИЧЕСКИЙ ТУР (Рим-Ватикан-Сьена-Пиза-Флоренция-Венеция-Сан-Марино, 8-11 дней, Boeing-757 из Москвы по субботам, 3*, п/пансион, $815-1040). ОТДЫХ НА ТИРРЕНСКОМ МОРЕ (8 дней, $830)										
	Римини	О	10	авиа	пост.	2-4*	п/панс., экск., медстрах	Минск	от 565 у.е.	ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077 223-8847
	Римини	О+Э	13	авто	пост.	2*	п/панс., экск. в Сан-Марино, Рим, Ватикан, Пизу	Минск	от 345 у.е.		
	Римини, Чезенатико	О	11-14	авто/авиа	пост.	2-3*, апарт.	по выбору, экск. прогр.	Минск	от $340/560	КОМКОН-ТУР	228-1241 228-1242 228-1243
	Чезенатико, Римини	О/Ш	15/8-12	авто/авиа	пост.	2-3*, апарт.	экск., медстрах	Минск	от $320/430	ОЛИРТИ	228-1818 228-1376
	КУРОРТЫ АДРИАТИЧЕСКОГО МОРЯ И ЛИГУРИИ (Сан-Ремо и др.): ЛУЧШИЕ ОТЕЛИ (3-5*, luxe, экскурсии на Лазурный берег Франции). ПРОДАЖА НЕДОРОГИХ АВИАБИЛЕТОВ								от 600 у.е.	РЕСТ-МАРКЕТ	229-2297 217-4348 217-4349
	Фарли (Римини)	О	11, 12, 15	авиа	по сент.	2-5*	по выбору, экск., трансфер	Минск-2	от $750	РЭСПО	264-8535 Филимонова, 24
	Рим, Тирренское море	О+Э	по жел.	авиа	пост.	3-5*	экск., трансфер, гид-представитель	Минск-2	от $800	САКУБ-ХОЛИДЕЙ	259-1002 259-1003 259-1004

ТУРИЗМ, ПРАЙС

ВЕСЬ МИР НА ЛАДОНИ

СТРАНА	МАРШРУТ	ВИД	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТПР.	ЦЕНА	ФИРМА	ТЕЛЕФОН
КИПР	Лимасол, Пафос, Ларнака	О	8, 11, 12, 15	авиа	пост.	2-5*, апарт.	по выбору, трансфер, медстрах	Минск-2	от $610	JETTRAVEL	227-6713 221-5927
	Ларнака, Лимасол	О	8, 11, 12, 15	авиа	пост.	2-5*	круизы в Израиль, Египет	Минск	от $560	АЛАТАН-ТУР	222-3261 276-8422 268-3155
	Лимасол, Ларнака, Айя-Напа, Протарас	О+Э	8, 11, 12, 15	авиа	пост.	2-5*, апарт.	по выбору, трансфер, круизы в Израиль, Египет	Минск-2	от $500	РЭСПО	264-8535 Филимонова, 24
ЛАТВИЯ, ЛИТВА, ЭСТОНИЯ	по выбору	О+Э+Л+Б	3-20	авиа, ж/д, авто	пост.	2-5*	по выбору, медстрах	Минск	от $70	LATIN-SERVISS	226-5042 210-5536
ЛИТВА	ОФОРМЛЕНИЕ ВЫЕЗДНЫХ ДОКУМЕНТОВ. МНОГОКРАТНЫЕ ВИЗЫ									АНАДИМТУР	223-0915 223-5980
	ВИЗЫ (одноразовые и многоразовые): СРОЧНО, НЕСРОЧНО, СВЕРХСРОЧНО!!!									РЕСТ-МАРКЕТ	229-2297 217-4348 217-4349
	ОФОРМЛЕНИЕ ВЫЕЗДНЫХ ДОКУМЕНТОВ. ОТДЫХ В ПАЛАНГЕ. КОММЕРЧЕСКИЕ ПОЕЗДКИ В ВИЛЬНЮС									ТРЭВЕЛ	226-4627 220-8066
	ПОМОЩЬ В ОФОРМЛЕНИИ ДОКУМЕНТОВ В ЛИТВУ (индивидуально и в группах)									ЯРХО	235-1742 Захарова, 31-102
	санатории Друскининкая, Бирштонаса, Паланги	О+Л	по жел.	сам.	пост.	санат., д/о, гостиницы, ч/сектор	по выбору, по инд. заказу, без з/п	Минск	по спр.	ЯРХО	
МАЛЬТА	по выбору	О+Я	от 7	авиа	пост.	3-5*	п/панс., медстрах	Москва	$500	LATIN-SERVISS	226-5042 210-5536
РУМЫНИЯ	Мамайя (Черное море)	О+Л	13	ж/д	пост.	2-3*	по выбору, экск., леч. по заказу	Минск	$235 + проезд	ТЭБ-ТУР	213-1342 229-3589
СЛОВАКИЯ	по выбору	Д	12	авто Neopl.	по авг.	2*	панс., экск., педагоги	Минск	$255	АЛАТАН-ТУР	222-3261 276-8422 268-3155
	Низкие Татры	Д	14	авто Merc.	пост.	3*	5-раз. пит., экск., воспитатель	Минск	$135 + проезд	МИНСК-ТУРИСТ	223-9791 223-8266
	Бардеевские купели	О	12	авто	по сент.	2* (с удоб.)	п/панс., минер. ист., медстрах	Минск	$260-270	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	253-3739 255-1868
СТРАНЫ КАРИБСКОГО БАССЕЙНА	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ; ЭКЗОТИЧЕСКИЕ ЭКСКУРСИИ (отели 4-5*, система all inclusive)									РОЗОВЫЙ ФЛАМИНГО	237-8534
	Куба, Ямайка, Мексика и др.	О+Э	15	авиа	вт	2-5*	экск., трансфер, гид-представитель	Москва, Варшава	от $1150	САКУБ-ХОЛИДЕЙ	259-1002 259-1003 259-1004
США	Нью-Йорк, Вашингтон, Флорида и др.	О+Э	по жел.	авиа	пост.	3-5*	экск., трансфер, гид-представитель	Минск, Варшава, Москва	от$2000	САКУБ-ХОЛИДЕЙ	
ТУНИС	Хаммамет, Сус, Монастир	О+Э	8-15	авиа	пост.	3-5*	п/панс., экск.	Москва, Варшава	от $460	LATIN-SERVISS	226-5042 210-5536
	по выбору	О	8, 15	авиа	пост.	3-5*	экск.	Варшава	от $455	АЛАТАН-ТУР	222-3261 276-8422 268-3155
	Хаммамет, Сус, Монастир	О	8, 15	авиа	пн, чт	3-5*	п/панс., экск. прогр.	Варшава	от $470	БЕЛФЕР	234-0631 269-0097
	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ; ОТДЫХ НА ПОБЕРЕЖЬЕ (отели 4-5*, система all inclusive)									РОЗОВЫЙ ФЛАМИНГО	237-8534
ТУРЦИЯ	Анталья, Мармарис, Кушадасы	О	10-13	авиа	пост.	3-5*	по выбору, трансфер, медстрах	Минск-2	от $680	JETTRAVEL	227-6713 221-5927
	Кушадасы	О	11, 12	авиа	пост.	2-5*	п/панс., гид, трансфер, виза	Минск	от $430	АЛАКС-КАНХЕПОЛ	220-4638 220-5997 0222-415900
	Анталья, Мармарис, Кушадасы	О	11, 12	авиа	по окт.	3-5*	экск., гид-представитель	Минск	от $580	АЛАТАН-ТУР	222-3261 276-8422 268-3155
	Акчай, Кушадасы, Бодрум	О	11, 12	авиа	пост.	2-4*	п/панс., экск. прогр.	Минск	от $365	БЕЛФЕР	234-0631 269-0097
	Анталья, Аланья	О	10-12	авиа	пост.	2-5*	п/панс., трансфер, гид	Минск-2	от $400	КАСТРОТУР	277-1496 277-1495
	Измир, Кушадасы	О	11-12	авиа	пост.	2-5*	п/панс., обширная экск. прогр.	Минск-2	от $490	КОМКОН-ТУР	228-1241 228-1242 228-1243
	КУШАДАСЫ, МАРМАРИС (авиа, отдых, экскурсии, русскоговорящий гид, от 395 у.е.). БЕСПЛАТНЫЙ ПРИЕМ ДЕТЕЙ ДО 12 ЛЕТ									НАДЗЕЯ	224-0544 222-8227
	Кушадасы	О	10-11	авиа	пост.	3-5*	п/панс., экск. по заказу, трансфер, медстрах	Минск	от $487	ОЛИРТИ	228-1818 228-1376
	СКАЗОЧНЫЙ ОТДЫХ НА МОРЕ В ОТЕЛЯХ 4-5*. ЗНАМЕНИТЫЕ ТУРЕЦКИЕ БАНИ + 8-е ЧУДО СВЕТА - ПАМУККАЛЕ (авиа из Минска, трансфер, гид)									РЕСТ-МАРКЕТ	229-2297 217-4348 217-4349
	Анталья, Кемер, Белек, Сиде, Аланья, Мармарис, Кушадасы	О	12	авиа	по сент.	2-5*	п/панс. (шв. стол), трансфер, экск.	Минск-2	от $500	РЭСПО	264-8535 Филимонова, 24
	Анталья	О	11, 12	авиа	пост.	2-5*, пансионаты	п/панс., экск. в Стамбул, на о.Родос	Минск-2	от $400	САГАТУР	236-3572 251-2335в Козлова, 29
	Анталья, Белек, Сиде, Кемер	О+Э	11, 12	авиа	пост.	3-5*	экск., трансфер, гид-представитель	Минск-2	от $600	САКУБ-ХОЛИДЕЙ	259-1002 259-1003 227-2426 227-5739
	Мармарис	О	10-11	авиа	пост.	3-5*	п/панс.	Минск-2	по спр.	СВЭЛНА	223-0701 222-4818
УКРАИНА	Коблево (Одесская обл.)	О	12	авто Neopl.	по сент.	пансионат «Лазурный берег»	экск.	Минск	от $175	АЛАТАН-ТУР	222-3261 276-8422 268-3155
	Крым (п.Песчаное, Николаевка)	О	14	авиа	по сент.	пансионат, д/о	панс., экск.	Минск	от $275	АЛАТАН-ТУР	
	Евпатория, Витино (р-н Евпатории)	О+Л	12, по заказу	сам.	пост.	санат., пансионат гост. типа	панс., 4-раз. пит., леч., курорт. сбор, медстрах	Минск	от 17 $/сут.	АМИДА	226-5869 226-5568 220-1925
	Ялта, Алушта, Евпатория, Севастополь, Феодосия	О, Л	10-15	авиа, ж/д	пост.	1-3-мест. домики	панс.	Минск	по спр.	КАСТРОТУР	277-1496 277-1495
	Вилково, Приморское (Одесская обл.)	О	11-12	авто	пост.	2-4-мест.	панс., экск. на Дунай, в Измаил	Минск	$160 - взр., $110 - дет.	КОМКОН-ТУР	228-1226в 277-1652в 228-1241
	Южный берег Крыма	О	от 12	ж/д, сам.	пост.	санат.	панс., леч.	Минск	от 14 $/сут.	НЕМБРА	224-5591 249-1968
ФРАНЦИЯ	Париж	Э	9	авто Neopl.	13-21/08, 15-23/09	2*	экск., посещ. Праги, Берлина	Минск	$330	АЛАТАН-ТУР	222-3261 276-8422 268-3155
	Париж-Л.берег-Женевское оз.	Э	16	авто	14/08	1-3*	звт, экск.	Минск	$570	КОМКОН-ТУР	228-1241 228-1242 228-1243
	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ; ЭКСКУРСИИ ПО ЗАКАЗУ (отели 3-5*)									РОЗОВЫЙ ФЛАМИНГО	237-8534
	Париж, Ницца, Канны, Монте-Карло	О+Э	по жел.	авиа	пост.	3-5*	экск., трансфер, гид-представитель	Минск-2	от $800	САКУБ-ХОЛИДЕЙ	227-2426 227-5739
	Прага-Париж-Брюссель-Берлин	О+Э	10	авто	5/08, пост.	2-3*	звт, обз. экск., Евродиснейленд, Лувр	Минск	от 400 у.е.	ТРЭВЕЛ	226-4627 220-8066
	Ницца-Канны-Антибы	О	от 8	авто, авиа	пост.	3-5*, апарт.	трансфер, медстрах	Минск	по спр.	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	253-3739 255-1868
ФРАНЦИЯ-БЕЛЬГИЯ-ГОЛЛАНДИЯ	Прага-Париж-Брюссель-Амстердам	Э	10	авто	пост.	2-3*	звт, экск., переводчик, медстрах	Минск	335 у.е.	ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077 223-8847
ФРАНЦИЯ-ИСПАНИЯ-МОНАКО	Прага-Париж-Барселона-Канны-Монако	О+Э	13	авто	пост.	2-3*	звт, п/панс., экск., переводчик, медстрах	Минск	490 у.е.	ГОЛУБАЯ ПТИЦА	

СТРАНА	МАРШРУТ	ВИД	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТПР.	ЦЕНА	ФИРМА	ТЕЛЕФОН
ЧЕРНОГОРИЯ	Будва, Улцинь	О	7, 13, 14	авиа/авто	пост.	2-4*	п/панс., экск.	Минск, Москва	от $560/390	КОМКОН-ТУР	228-1241 228-1242 228-1243
ЧЕХИЯ	ПРАГА, КАРЛОВЫ ВАРЫ (ж/д из Минска, от 290 у.е.)									АЛАТАН-ТУР	226-1144 276-8422 Я.Купалы, 21
	Прага, Карлштейн, К.Вары	О+Э	6	авто	вс, еженед.	2*, по заказу	звт (шв. стол), экск., бас., медстрах	Минск	от $155	ЕВРОТРАНС-СЕРВИС	213-2737 213-1313
	Прага	О+Э	по жел.	по выб.	пост.	2-5*	по выбору (инд. туры)	Минск	по спр.	КОМКОН-ТУР	228-1241 228-1242 228-1243
	ОТДЫХ НА БЕРЕГУ МАХОВА ОЗЕРА (6, 7, 12 дней), ЭКСКУРСИОННАЯ ПРОГРАММА (Прага, К.Вары, замок, каньон, зоопарк)									ОСТ'КОМ	213-4378 233-3704 274-9351
	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ; ЭКСКУРСИИ ПО ЗАКАЗУ (отели 3-5*)									РОЗОВЫЙ ФЛАМИНГО	237-8534
	оз. Махово, Чешска Липа	О+Э	12	авто	2, 11, 20/08, пост.	1-3*	панс., экск. в Прагу, К.Вары, замки, каньоны	Минск	от 240 у.е.	ТРЭВЕЛ	226-4627 220-8066
	Прага	О+Э	7	авто	3, 17/08, пост.	3*	п/панс., экск. в Прагу, К.Вары, замки, каньоны	Минск	от 190 у.е.	ТРЭВЕЛ	
ЧЕХИЯ-АВСТРИЯ	Сечь-Прага-Вена	Д+О+Э	12	авто	пост.	межд. молод. база отдыха	панс., экск., Кутна Гора, посещ. замка	Минск	по спр.	АНАДИМТУР	223-0915 223-5980
ЧЕХИЯ-ВЕНГРИЯ	Прага-Будапешт	Э	7	авто	пост.	2*	звт, экск., медстрах	Минск	155 у.е.	ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077 223-8847
	Прага-К.Вары-Будапешт-Сентендре	Э	7	авто	пост.	2-3*	4 звт, экск., бас., медстрах	Минск	$180	ЕВРОТРАНС-СЕРВИС	213-2737 213-1313
ЮГО-ВОСТОЧНАЯ АЗИЯ	Таиланд, Сингапур, Малайзия, Индонезия	О+Э	по жел.	авиа	пост.	3-5*	экск., трансфер, гид-представитель	Минск, Варшава, Москва	от$900	САКУБ-ХОЛИДЕЙ	259-1002 259-1003 259-1004
РАЗНОЕ	ПОМОЩЬ В ПОЛУЧЕНИИ ВИЗ ДЛЯ ПОСЕЩЕНИЯ СТРАН ШЕНГЕНСКОГО СОГЛАШЕНИЯ (недорого)									JETTRAVEL	227-6713 221-5927
	ИТАЛИЯ (авиа из Минска, Варшавы, от 740 у.е.). ОТДЫХ В БЕЛАРУСИ, СТРАНАХ БАЛТИИ									АЛАТАН-ТУР	222-3261 276-8422 268-3155
	АВСТРАЛИЯ ($2500), АВСТРИЯ (Вена, $390), АНГЛИЯ ($750), БРАЗИЛИЯ ($1600), КЕНИЯ ($2050), КУБА ($1200), ОСТРОВА: КРИТ ($675), БАЛИ (от $1450), МАЛЬДИВСКИЕ ($1350), МАВРИКИЙ ($1800), МАЛЬТА (от $780)									АЛАТАН-ТУР	226-1144 276-8422 Я.Купалы, 21
	МЕКСИКА ($1850), ОАЭ ($660), ПОРТУГАЛИЯ (от $1265), СЕЙШЕЛЬСКИЕ О-ВА ($1900), ФИНЛЯНДИЯ (виза, $150), ФРАНЦИЯ ($690), ЧЕХИЯ (Прага, Карловы Вары, $290), ШВЕЙЦАРИЯ (виза, $200 + проживание)										
	ПОРТУГАЛИЯ, о.КРИТ, о.МАЛЬТА (авиа из Москвы, от 765 у.е.). НИЦЦА (авиа из Минска, Варшавы, 985 у.е.)										
	ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА ДЛЯ ПОСЕЩЕНИЯ СТРАН ШЕНГЕНСКОЙ ЗОНЫ (1, 3 мес.). ВАУЧЕРЫ В БОЛГАРИЮ, ЧЕХИЮ, СЛОВАКИЮ, ЮГОСЛАВИЮ, ВЕНГРИЮ									АНАДИМТУР	223-0915 223-5980
	ЕВРОПА: ТУРЫ НА ЛИЧНОМ АВТО (консультации, разработка маршрута, визовая поддержка)									ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077 223-8847
	ЛУЧШИЙ ВИД ОТДЫХА - МОРСКИЕ КРУИЗЫ (от $900). ОТДЫХ В ИТАЛИИ (от $390)									ДОМИНТ	231-6759 261-7702
	ЕВРОВИЗЫ									ЕВРОТРАНС-СЕРВИС	213-2737 213-1313
	ДЕТСКИЙ ОТДЫХ В БОЛГАРИИ (горы, море), ТУРЦИИ									КОМКОН-ТУР	228-1241 228-1242 228-1243
	ЕВРОВИЗЫ. ВАУЧЕРЫ В ЧЕХИЮ, ПОЛЬШУ										
	ТУРЫ В ХОРВАТИЮ, ТУНИС, ПОРТУГАЛИЮ										
	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ И ГРУППОВЫЕ ТУРЫ: БОЛГАРИЯ (авиа/авто - $340/200), ГРЕЦИЯ (от $390), ИСПАНИЯ (от $625), ЕГИПЕТ (от $430), ОАЭ (от $415), ЧЕХИЯ (от $150), АНГЛИЯ (от $490)									ЛЭНДТУР	227-3519 227-4839
	ТУРЫ ЗА АВТО: ГЕРМАНИЯ, ЛИТВА (индивидуально, срочно, сверхсрочно). ШЕНГЕНСКИЕ ВИЗЫ (1-3 месяца). ТУР В ЛЮБУЮ СТРАНУ ПО ВАШЕМУ ЖЕЛАНИЮ										
	ОТДЫХ В ИСПАНИИ, ИТАЛИИ, ТУРЦИИ (авиа, июль-сентябрь). ДЕТСКИЙ ОТДЫХ. ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА В ЛАТВИИ, ЭСТОНИИ, ГЕРМАНИИ. БРОНИРОВАНИЕ ОТЕЛЕЙ. ВАУЧЕРЫ В ПОЛЬШУ									ОСТ'КОМ	213-4378 233-3704 274-9351
	ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА ДЛЯ ПОСЕЩЕНИЯ СТРАН ШЕНГЕНСКОЙ ЗОНЫ. ВАУЧЕРЫ В ЧЕХИЮ, ВЕНГРИЮ, ПОЛЬШУ, СЛОВАКИЮ									СВЭЛНА	223-0701 222-4818
	ЧЕХИЯ (авто, от 190 у.е.), ВЕНГРИЯ (оз. Балатон, 10 дней, пансион, от 290 у.е.). ПОМОЩЬ В ОФОРМЛЕНИИ ВЫЕЗДНЫХ ДОКУМЕНТОВ В ЛИТВУ. ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА ДЛЯ ПОСЕЩЕНИЯ СТРАН ШЕНГЕНСКОЙ ЗОНЫ									ТАНОВА	227-0660 222-3442 227-6779
СУПЕРЛОТЕРЕЯ ДЛЯ ТУРИСТОВ, КОТОРЫЕ ПРИОБРЕТУТ ПУТЕВКИ НА ЛЮБЫЕ МАРШРУТЫ ФИРМЫ «АЛАТАНТУР» ДО ОКТЯБРЯ 1997 г. В ИЗОБИЛИИ ПРЕДЛОЖЕНИЙ ТУРФИРМ НЕ УПУСТИТЕ ШАНС ДОПОЛНИТЬ СВОЙ ОТДЫХ БЕСПЛАТНОЙ ВОЗМОЖНОСТЬЮ ВЫИГРАТЬ СУПЕРПРИЗ - АВТОМОБИЛЬ «ВАЗ-2105»										АЛАТАН-ТУР	222-3261 276-8422 268-3155
АВТОБУСНЫЕ ПЕРЕВОЗКИ	Ford Transit (14 мест, презентации, прием делегаций, экскурсии, от 15 $/час, тахограф, прицепы «Купава» - 12 куб.м, г/п - 800 кг)									АЛАТАН-ТУР	226-1296 278-8436 Я.Купалы, 21
	Neoplan 316M (44 места, по Европе, от $250, особенности - 2 водителя, стюард, тахограф, бар, туалет, видео, аудио). Ford Transit (14 мест, за авто в Польшу, Литву, шоп-туры в Россию, от $150)										
БОЛГАРИЯ	Албена, С.берег, Созопол, Несебр	О	12	авиа	пост.	2-3*, ч/коттеджи	звт, трансфер, медстрах	Минск-2	от $340	БЕЛИНТУРИСТ	226-99-91 226-91-28
ИСПАНИЯ	Коста-Дорада, Коста-Брава, Коста-дель-Соль	О	10, 11, 14	авиа	пост.	2-4*	звт, п/панс., трансфер, медстрах	Минск-2	от $801	БЕЛИНТУРИСТ	
	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ И ГРУППОВЫЕ ТУРЫ: ВЕНГРИЯ, ГРЕЦИЯ, ИТАЛИЯ, США, ТУНИС, ТУРЦИЯ, ФРАНЦИЯ, ХОРВАТИЯ, ЧЕХИЯ (Карловы Вары)									БЕЛИНТУРИСТ	
БОЛГАРИЯ	Велинград, Ахтопол	Д	22, 28	авто	пост.	2-4-мест. (с удоб.)	4-5-раз. пит., воспитатели, медстрах	Минск	от $300	PENTA TOUR	232-57-11 231-69-55 232-52-29
	С.берег, Несебр, Созопол	О	12	авиа	пост.	2-3*, апарт.	пит. по заказу, экск., медстрах	Минск-2	$295	PENTA TOUR	
ИСПАНИЯ	Коста-Брава, Коста-Дорада	О+Э	11	авиа	пост.	2-5*	по выбору, обширная экск. прогр.	Минск-2	от $720	PENTA TOUR	
КИПР	все курорты	О	от 8	авиа	пост.	2-5*	экск., круизы в Израиль, Египет	Минск-2	по спр.	PENTA TOUR	
ТУРЦИЯ	Анталья	О+Э	12	авиа	пост.	3*, 5*	п/панс., экск., гид, медстрах	Минск-2	от $577	PENTA TOUR	
	Кушадасы	О+Э	12	авиа	пост.	2-5*	п/панс., экск., гид, медстрах	Минск-2	от $545	PENTA TOUR	
УКРАИНА	р-н г.Вилково (Одесская обл.)	О+Э	12	авто	пост.	домики	панс., экск. прогр.	Минск	$160	PENTA TOUR	
ХОРВАТИЯ	все курорты	О+Э	от 8	авиа, а/м	пост.	отели, апарт.	п/панс., обширная экск. прогр., виза	Минск, Москва	по спр.	PENTA TOUR	
ЧЕХИЯ	Северная Моравия (горы), детский лагерь	Д	30	авто	пост.	2-4-мест. (с удоб.)	5-раз. пит., воспитатели, медстрах	Минск	$350	PENTA TOUR	
МОЛДОВА	Воду-луй-Водэ (15 км от Кишинева, р.Днестр)	О	от 10	ж/д	пост.	2-мест. санат.	панс., леч., экск.	Минск	от $120	ТехноТурСервис	227-79-56
СИРИЯ	Дамаск, Алеппо	Ш+О	8	авиа	пост., сб	3*	п/панс.	Минск	$600 + 400.000 руб.	ТехноТурСервис	
	ОТДЫХ В ЧЕХИИ, БОЛГАРИИ, ФРАНЦИИ. ВАУЧЕРЫ В БОЛГАРИЮ, ЧЕХИЮ, ВЕНГРИЮ, ХОРВАТИЮ. ЕВРОВИЗЫ (от 14 дней до 3 мес.). ПОЕЗДКИ ЗА АВТО В ГЕРМАНИЮ									ТехноТурСервис	
ГРЕЦИЯ	ЗАКАЗЫВАЙТЕ РАНЬШЕ - ПЛАТИТЕ МЕНЬШЕ! ВПЕРВЫЕ В БЕЛАРУСИ! КРУГЛЫЙ ГОД - АФИНЫ-о.КРИТ, АФИНЫ-ЗАКИНТОС, о.САНТОРИНИ, о.МИКОНОС, о.РОДОС (9-16 дней). УВЛЕКАТЕЛЬНОЕ ПОДВОДНОЕ САФАРИ (о.Закинф). КРУИЗЫ									CONVECTA TRAVEL	226-99-32 226-99-96
ИСПАНИЯ	СУПЕРПРЕДЛОЖЕНИЕ! ЗАМЕЧАТЕЛЬНЫЙ ОТДЫХ 13-27/08 НА о.ТЕНЕРИФЕ								по спр.	CONVECTA TRAVEL	
УКРАИНА	р-н г.Вилково (Черное море)	О	12, по жел.	авто	пост.	пансионат, 2-4-мест.	1-3-раз. пит.	Минск	$150-175	CONVECTA TRAVEL	
РАЗНОЕ	ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ УСЛУГИ: ВАУЧЕРЫ В ЧЕХИЮ, БОЛГАРИЮ									CONVECTA TRAVEL	

Лицензии турфирм, разместивших рекламу в «Конъюнктуре» (выданы МСТ РБ сроком на 2 года)

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-75/90, AMD-75/90

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
VA											Компьютеры Pentium - конфигурация по заказу	24	от 300	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Jet	K5/75	256p	8	850		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD, S3V+, изм. конф., ПО	24	590	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
NTT-572	K5/75	256p	8	1080	EIDE/PCI	14"	28	mono	1	PCI	AMD CPU, Samsung, серт.РБ	30	609	TAIR	229-2999
NTT-572	K5/75	256p	8	1080	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	AMD CPU, Samsung, серт.РБ	30	634	TAIR	229-2999
XeriusEasy	K5/75	256	8	1300		14"	28	LR, NI	1	PCI	MT, серт.РБ	24	663	ELKO	236-9754, 236-8663
XeriusEasy	K5/75	256	8	1700		14"	28	LR, NI	1	PCI	MT, серт.РБ	24	672	ELKO	236-9754, 236-8663

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-100, AMD-100

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
SI	K5/100	256	8	1080	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel VX2, S3V+, Samsung SM 3Ne	18	660	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
INCOMAG	K5/100	256	8	1080	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD, EDO, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	675	ASBIS	249-5792, 238-8661
IBM PC 140	P/100	256	8	1200	ISA/PCI	?	?		1	PCI	DOS, Win., опт. скидки, изм. конф.	12	980	IBA	262-5190, 232-5122
FALCON OPTIMA	K5/100	256	8	1300	ISA/PCI	?	?		1	PCI	DOS, склад, скидки, серт.РБ	36	515	FALCON	234-4356, 234-4470
XeriusEasy	K5/100	256	8	1300		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, серт.РБ	24	697	ELKO	236-9754, 236-8663
XeriusEasy	K5/100	256	8	1700		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, серт.РБ	24	705	ELKO	236-9754, 236-8663
IBA	P/100	256	16	1200	PCI/ISA	14"	28		1	PCI	изм. конф.	24	794	IBA	262-5190, 232-5122
INCOMAG	K5/100	256	16	1270	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD, EDO, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	715	ASBIS	249-5792, 238-8661
FALCON OPTIMA	K5/100	256	16	1300	ISA/PCI	?	?		1	PCI	DOS, склад, скидки, серт.РБ	36	556	FALCON	234-4356, 234-4470
ICS	P/100	256	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	735	ICS	230-6482
ICS	P/100	256	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung, SB ESS 16bit, Speak.20W, серт.РБ	24	920	ICS	230-6482
ICS	P/100	256	16	1350	PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 15GLe, серт.РБ	24	897	ICS	230-6482
ICS	P/100	256	16	2000	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	815	ICS	230-6482

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-120

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
Jet	P/120	256p	8	850		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V+, изм. конф., ПО	24	640	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
NIKROSH	P/120	256	8	1080	PCI	14"	28	LR, NI	1	PCI	S3V+, ПО, доставка, установка, серт.РБ	24	649	ПЕОЛА&M	266-2150, 266-5456
SI	P/120	256	8	1080	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel VX2, S3V+, Samsung SM 3Ne	18	699	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
INCOMAG	P/120	256	8	1080	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	700	ASBIS	249-5792, 238-8661
NTT-520	P/120	256p	8	1080	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel CPU, Triton, Samsung, серт.РБ	30	719	TAIR	229-2999
Jet	K5/120	256p	8	1350		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD, S3V+, изм. конф., ПО	24	635	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
NTT-521	P/120	256p	16	1080	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel CPU, Triton, Samsung, серт.РБ	30	759	TAIR	229-2999
IBM PC 350	P/120	256	16	1200	ISA/PCI	?	?		1	PCI	DOS, Win., опт. скидки, изм. конф.	12	1587	IBA	262-5190, 232-5122
SI	P/120	256	16	1200	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel VX2, S3V+, Samsung SM 3Ne	18	740	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
INCOMAG	P/120	256	16	1270	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	735	ASBIS	249-5792, 238-8661
Jet	P/120	256p	16	1350		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V+, изм. конф., ПО	24	690	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
NTT-522	P/120	256p	32	2100	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	2	PCI	Intel CPU, Triton, Samsung, Seagate, ET6000, серт.РБ	30	879	TAIR	229-2999

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-133, AMD K5-133, CYRIX-133

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
Jet	P/133	256	8	850		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V+, изм. конф., ПО	24	675	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
COMPAQ Deskpro 2000	P/133	256	8	1080	EIDE/PCI	?	?	LR, MPRII, TCO	1	PCI	5 слотов, 4 уст. мест, предоб. гар., HDD, Win95, изм. конф.	36	1170	BELABM	234-3666
INCOMAG	P/133	256	8	1080	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	755	ASBIS	249-5792, 238-8661
IBM PC 140	P/133	256	8	1200	ISA/PCI	?	?		1	PCI	DOS, Win., опт. скидки, изм. конф.	12	1025		
IBM PC 300 CL	P/133	256	8	1200	ISA/PCI	?	?		1	PCI	DOS, Win., опт. скидки, изм. конф.	12	1270		
IBA	P/133	256	16	1200	ISA/PCI	14"	28		1	PCI	изм. конф.	24	845		
IBM APTIVA	P/133	256	16	1200	ISA/PCI	15"	28	G50 IBM		PCI	8xCD, SB, Act. Sp.	36	1744		
IBM PC 330	P/133	256	16	2500	ISA/PCI	?	?		1	PCI	DOS, Win., опт. скидки, изм. конф.	12	1637		
FALCON OPTIMA	P/133	256	8	1300	ISA/PCI	?	?		1	PCI	DOS, склад, скидки, серт.РБ	36	590	FALCON	234-4356, 234-4470
SI	K5/133	256	16	1200	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel VX2, S3V+, Samsung SM 3Ne	18	735	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
SI	P/133	256	16	1200	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel VX2, S3V+, Samsung SM 3Ne	18	770	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
INCOMAG	P/133	256	16	1270	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	795	ASBIS	249-5792, 238-8661
FALCON OPTIMA	P/133	256	16	1300	ISA/PCI	?	?		1	PCI	DOS, склад, скидки, серт.РБ	36	630	FALCON	234-4356, 234-4470
Jet	P/133	256	16	1350		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V+, изм. конф., ПО	24	725	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ICS	P/133	256	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	737	ICS	230-6482
ICS	P/133	256	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	802	ICS	230-6482
ICS	P/133	256	16	1350	PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 15GLe, серт.РБ	24	927	ICS	230-6482
ICS	P/133	256	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung, SB ESS 16bit, Speak.20W, серт.РБ	24	950	ICS	230-6482
Limens	P/133	256	16	1300		14"	28	LR	1	PCI	EDO, MT	24	878	LIMENS	228-1908, 228-1909
COMPAQ Deskpro 2000	P/133	256	16	1620	EIDE/PCI	?	?	LR, MPRII, TCO	1	PCI	5 слотов, 4 уст. мест, предоб. гар., HDD, Win95, изм. конф.	36	от 1270	BELABM	234-3666
INCOMAG	P/133	256	16	1620	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	810	ASBIS	249-5792, 238-8661
Gateway 2000PRO	P/133	256p	16	2000		?	?		1	PCI	EDO, 12xCD, Win95, Office95Pro	30	1644	LIMENS	228-1908, 228-1909
ICS	P/133	256	16	2000	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	845	ICS	230-6482
ICS	P/133	256	16	2500	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	880	ICS	230-6482
INCOMAG	P/133	256	16	2520	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	845	ASBIS	249-5792, 238-8661
SI	P/133	256	32	1600	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel VX2, S3V+, Samsung SM 3Ne	18	870	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
Jet	P/133	256p	32	2100		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V+, изм. конф., ПО	24	860	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722

ЛАЗЕРНЫЕ ПРИНТЕРЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Epson EPL-5500	A4, 600dpi, 6ppm, 1(до 32)Mb	12	485	TAIR	229-2999
Epson EPL-5500	A4, 600dpi, 6ppm, 5(до 32)Mb	12	505	TAIR	229-2999
Epson EPL-5500	A4, 600dpi, 6ppm, 1-10Mb, рус., склад	12	408	ICS	230-6482
Epson EPL-9000	A3, 600dpi, 8ppm, 2-32Mb, рус., RET, заказ	12	1370	ICS	230-6482
Epson EPL-N1200	A4, 600dpi, 12ppm, 2-64Mb, рус., BiRET, заказ	12	1320	ICS	230-6482
Epson EPL-N2000	A4, 600dpi, 20ppm, 4-64Mb, рус., BiRET, Net, заказ	12	2640	ICS	230-6482
HP LaserJet 5L	A4, 600dpi, 4ppm, 1Mb	12	420	АРТРОНАС	268-7627
HP LaserJet 5L	A4, 600dpi, 4ppm, 1Mb, склад	12	425	FALCON	234-4356, 234-4470
HP LaserJet 5L	A4, 600dpi, 4ppm, 1Mb, склад	12	440	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
HP LaserJet 5L	A4, 600dpi, 4ppm, 1Mb, склад	12	420	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
HP LaserJet 5	A4, 600dpi, 12ppm, 4Mb, рус., серт.РБ, склад(5M)	12	от 1288	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, склад	12	465	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, рус., склад	12	490	FALCON	234-4356, 234-4470
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, рус., склад, серт.РБ	12	481	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 6P	A4, 600dpi, 8ppm, 2Mb, рус., склад, серт.РБ	12	891	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 6P	A4, 600dpi, 8ppm, 2Mb	12	889	АРТРОНАС	268-7627
HP LaserJet 6P	A4, 600dpi, 8ppm, 2Mb, рус., склад	12	889	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
HP LaserJet 6MP	A4, 600dpi, 8ppm, 3Mb, рус., склад, серт.РБ	12	1152	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 6MP	A4, 600dpi, 8ppm, 3Mb	12	1149	АРТРОНАС	268-7627
OkiPage OL 610ex	600dpi, 6ppm, 2Mb(18Mb), PCL4.5, 42 fonts	12	589	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OkiPage 4W	600dpi, 4ppm, fast Win. printing	12	349	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OkiPage 16N	600x1200dpi, 16ppm, 2Mb(66Mb)	12	1499	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Xerox DocuPrint4508	A4, 600dpi, 8ppm, 2Mb	12	695	TAIR	229-2999
Xerox 4520	A3, 600dpi, 20ppm, 4Mb	12	2900	TAIR	229-2999

СТРУЙНЫЕ ПРИНТЕРЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Canon BJC-240	A4, 720x360dpi, 3ppm, фотореал., цв., рус.	12	190	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Canon BJC-240	A4, 720x360dpi, 3ppm, фотореал., цв., рус.	12	210	Электросервис и К	266-0215
Epson Stylus 200	A4, 720dpi, 3ppm, 64kb	12	180	TAIR	229-2999
Epson Stylus 200	A4, 720dpi, 3ppm, 15kb, NEW, склад	12	173	ICS	230-6482
Epson Stylus 600C	A4, 1440x720dpi, 6ppm, 32kb, NEW, склад	12	327	ICS	230-6482
Epson Stylus 800C	A4, 1440x720dpi, 8ppm, 32kb, NEW, склад	12	480	ICS	230-6482
Epson Stylus 1000	A3, 720dpi, 300 cps, склад	12	485	FALCON	234-4356, 234-4470
Epson Stylus 1000	A3, 360dpi, 2.5ppm, 128kb, рус., склад	12	477	ICS	230-6482
Epson Stylus 1520	A3, 1440x720dpi, 4ppm, 64kb, рус., склад	12	851	ICS	230-6482
Epson Stylus Color 200	A4, 720dpi	12	210		
Epson Stylus Color 600	A4, 1440x720dpi	12	340		
Epson Stylus Color 800	A4, 1440x720dpi	12	510		
Epson Stylus Color IIs	A4, 720dpi Matrix	12	195		
Epson Stylus ColorProXL+	A3, 720dpi, 3ppm, 128kb рус., склад	12	1150	ICS	230-6482
Epson Stylus Photo	A4, 720dpi, 4ppm, 64kb, 6 color, NEW, склад	12	518	ICS	230-6482
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi, 4ppm, склад	12	180	FALCON	234-4356, 234-4470
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi, color kit, рус. под DOS	12	200	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi, color kit, рус. под DOS	12	190	АРТРОНАС	268-7627
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi, аппар. русиф.	12	190	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
HP DeskJet 400	600x300dpi, 3ppm, 512kb, color Kit, склад	12	180	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 400	600x300dpi, 256gray, а/под. 50л. + кабель Centronics	12	от 175	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
HP DeskJet 670C	600x300dpi, 2ppm, 512kb, color, рус., склад, серт.РБ	12	246	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DeskJet 690C	A4, 600dpi, 300dpi, color, фото	12	280	FALCON	234-4356, 234-4470
HP DeskJet 690C	A4, 600dpi, 300dpi, color, фото	12	299	АРТРОНАС	268-7627
HP DeskJet 690C	600dpi, 512Kb, 5ppm, color, склад	12	290	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 690C	600x300dpi, 3ppm, 512kb, color, PhotoKit, рус., склад, серт.РБ	12	289	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DeskJet 690C	600dpi, color, 2 картр. + кабель Centronics	12	от 270	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
HP DeskJet 820Cx	A4, 600dpi, 5ppm, 128kb, color, рус., склад, серт.РБ	12	359	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DeskJet 870	A4, 600dpi, color	12	570	АРТРОНАС	268-7627
Lexmark	1020/2030/2050/2070 color Jetprinter	12	223-454	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Olivetti JP 170	A4, 300dpi, 3ppm, цв., рус.	18	229		
Olivetti JP 370	A4, 300dpi, 3ppm, цв., рус.	18	239		
Olivetti JP 450	A4, 500dpi, 5ppm, цв., рус.	18	289		
Olivetti JP 790	A4, 6ppm, проф., полноцв. (5цв.), фотопечать, рус.	18	320		

Продолжение таблицы «ПРАЙС» — на с.К21

Бизнес и право

ЕЖЕНЕДЕЛЬНОЕ ОБОЗРЕНИЕ 21 июля 1997г.

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ БАНКРОТСТВА

ПОСОБИЕ ДЛЯ УПРАВЛЯЮЩИХ В ПРОЦЕДУРЕ БАНКРОТСТВА

Эдуард БРАУН, юрист (США)

(Продолжение. Начало в номерах за 19 июня -- 14 июля 1997 г.)

РОЛЬ УПРАВЛЯЮЩЕГО В ПРОВЕДЕНИИ ПРОЦЕДУРЫ САНАЦИИ

Предположим, что альтернативного плана санации или мирового соглашения у собственника нет и что вами уже получено согласие кредиторов и суда на продажу действующей компании (согласно статьям 26-28 проекта закона «О санации»). Предположим также, что вы и кредиторы пришли к соглашению относительно времени, начальной цены и требуемого задатка -- тех спорных вопросов, которые внесены в объявление.

Остальные сведения в объявлении о продаже являются менее спорными, но даже о тех из них, которые приведены в статье 27, необходимо хотя бы информировать кредиторов. В объявлении должно быть указано, что предложение следует подавать в письменной форме и что заявление должен подписать уполномоченный представитель предлагающего. В него следует включить финансовую и другую информацию о предлагающем, которая убедит продавца, что предлагающий обладает достаточными ресурсами, чтобы выполнить свое обязательство (если оно будет принято). В объявлении должны указываться время и место подачи предложения. Оно также должно содержать оговорку, что предложения, поданные с опозданием, рассматриваться не будут.

В объявлении необходимо указать, что при наличии более одного предложения кредиторы будут выбирать наиболее выгодное из них и что комитет оставляет за собой право устанавливать дополнительные условия для определения того, какое предложение рекомендовать суду для одобрения. В объявлении должно быть также указано, что продажа производится в соответствии с законом «О санации».

Объявление о продаже может содержать и другую информацию, кроме той, которая устанавливается статьей 27. В нем может быть указано, что после поступления всех предложений содержание каждого предложения будет сообщено всем остальным предлагающим. Можно подготовить пакет финансовых и других материалов о продаваемой компании, в которых она будет показана в выгодном свете, но в то же время эти материалы должны быть вполне объективными в отношении ее финансового положения. В объявлении стоит указать имя и номер телефона лица в компании, к которому следует обращаться за получением таких материалов и которое может предоставить любую другую информацию на интересующую покупателя тему.

Объявление о продаже должно распространяться как можно шире, а не только публиковаться в официальном издании. Кредиторы, особенно поставщики, могут оказаться весьма полезным источником для торговых журналов и брокеров, которым следует выслать объявление и дополнительные финансовые материалы. Необходимо избрать как можно более гибкий подход, позволяющий рассматривать самые разные предложения и создающий как можно больший интерес. Срок на подготовку предложения колеблется между двумя неделями и месяцем (месяц -- крайний срок согласно ст. 27 проекта закона «О санации»). По собственному опыту знаю: чем срок больше, тем выше интерес. Но, указав в объявлении условия продажи, вы сами должны строго придерживаться этих условий.

Предположим, что получено несколько предложений и все они выше начальной цены. На этом этапе вам необходимо встретиться с комитетом кредиторов и с бухгалтером, чтобы обсудить предложения. Следует учесть все нюансы: в одном предложении может содержаться готовность выплатить сумму наличными; в другом -- более крупная сумма, выплачивать которую предполагается в определенный период времени из будущих доходов новой компании; в третьем в качестве условия может требоваться, чтобы управляющий расторг трудовое соглашение с работниками прежде, чем предложение будет выполнено. Необходимо тщательно рассмотреть и взвесить множество условий.

Один из вариантов, который можно избрать, -- проведение очередного «аукциона» (точнее, второго раунда конкурсной продажи), позволяющего тем, кто уже подал предложение и изучил заявки остальных, подать дополнительные предложения -- естественно, в письменной форме и в короткий срок). Вы должны предупредить, что после истечения названного времени другие заявки рассматриваться не будут и что кредиторы внесут свои рекомендации на основе обзора всех предложений.

Это предпринимается для того, чтобы дать возможность любому предлагающему или кредитору, который не согласен с решением большинства в комитете кредиторов, выступить с возражением. В большинстве случаев, особенно если возникнут споры в отношении наиболее выгодного предложения, вам придется созвать собрание кредиторов и попытаться получить от них поддержку предложения (ст. 16 проекта закона «О санации»).

Возможно также, что кредиторы не смогут прийти к согласию ни по одной из заявок. Это может случиться, если нет предложения, обеспечивающего выплаты кредиторам низших классов, и они надеются на что-то большее, пусть даже в отдаленной перспективе. Если предложение, которого вы добились для кредиторов, является по вашему мнению оптимальной ценой, если вы прошли через все процедуры и советовались с кредиторами, но не смогли их убедить, то вы должны обратиться в суд за подтверждением продажи (даже если большинство кредиторов ваши действия не одобряет).

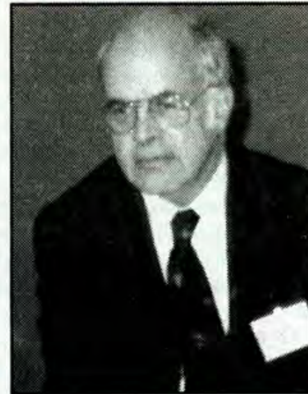
Все вышесказанное предполагает, что ни собственник, ни кто-либо другой не представил альтернативного плана и что ваша продажа является единственным реальным планом. Но закон «О санации» дает право на выдвижение и других планов, помимо продажи имущества банкрота. Статья 29 предполагает возможность обмена долгов на акции (но это редкий случай, так как невозможно заменить существующих держателей акций, а новые акции можно выпустить в количестве, не превышающем величину уставного (акционерного) фонда должника. Кроме того, кредиторы обычно отрицательно относятся к обмену долгов на акции, особенно на акции несостоятельной компании, если у них нет уверенности, что она вновь станет рентабельной).

Еще одна альтернатива плану санации содержится в главе 3 проекта закона «О санации». Подробные характеристики для этой главы еще разрабатываются. Представляется, что они будут предусматривать сочетание свежих инвестиций и выплат кредиторам из будущих доходов компании. Но период выплат из будущих доходов ограничен 24 месяцами плюс 18 месяцев на возможное продление с одобрения суда. Кроме того, предлагающий такой план должен получить одобрение большинства на собрании кредиторов.

Может случиться, что собственник предложит свой план санации или мирового соглашения после того, как вы получили одобрение кредиторов и суда на продажу. Я считаю, что статья 72 проекта закона «О банкротстве» не предотвращает продажи в соответствии с планом санации, так как при такой продаже вы сохраняете предприятие в качестве действующего. Я бы также рекомендовал управляющему (если только он не опасается, что предлагаемая продажа не привлечет предложений) продолжать процедуру продажи, а после ее завершения кредиторы могут решить: поддержать им продажу с выручкой большей суммы или же план собственника по санации или мировому соглашению.

Если наряду с предложением или предложениями в связи с объявлением о продаже имущества имеется предложение собственника, то каждой стороне, стремящейся приобрести бизнес, следует дать возможность представить дополнительные предложения с оповещением собственника и предлагающих. Но правила игры опять-таки должны быть одинаковыми для всех.

Чем позже собственник подаст свое предложение, тем более скептично должен относиться управляющий к его до-



брой воле. Предложение, сделанное после поступления предложений о покупке или даже после объявления о продаже, должно рассматриваться критично -- как возможная попытка задержать или помешать продаже.

После того как наиболее выгодное предложение одобрено кредиторами, управляющий может подкрепить свои доводы в пользу подтверждения плана продажи по предложению покупателя следующим аргументом: план санации собственника не отвечает требованиям статьи 16 проекта закона «О санации», так как не указывает финансовых гарантий и не может быть успешно реализован. В случае представления в последнюю минуту плана мирового соглашения управляющий может возразить, что в соответствии со статьей 90 проекта закона «О банкротстве» предлагаемое мировое соглашение не дает оснований предположить, что оно может быть выполнено, а потому должно быть отклонено.

В заключение отмечу, что в случае продажи бизнеса в соответствии со статьями 26-28 управляющий согласно статье 28 должен распределить выручку от продажи в соответствии со статьями 79 и 81 проекта закона «О банкротстве». Специального требования в отношении плана санации или мирового соглашения в главе проекта закона «О санации» не содержится. Тем не менее кредиторы категории высокого приоритета по статье 8 в переговорах с собственником или другим лицом, предложившим план санации, будут постоянно иметь в виду продажу бизнеса в соответствии со статьями 26-28 или ликвидацию. Поскольку большинство предложений будет предполагать нехватку средств для выплат всем классам, собственник окажется вынужден что-то отнять у кредиторов классов высокого приоритета и предоставить классам более низкого приоритета, чтобы добиться их голосов в поддержку плана санации или мирового соглашения. Если кредиторы низших уровней не получат ничего, они не станут голосовать за план; но если деньги для выплат низшим уровням забираются у кредиторов высших уровней, последние, в свою очередь, будут с неохотой голосовать за план или мировое соглашение. Поэтому вероятность того, что кредиторы одобрят план или мировое соглашение, предложенное кем-то помимо управляющего, не так велика, как может показаться.

После подтверждения плана санации перед управляющим, по моему мнению, все еще стоит задача анализа требований и распределения имущества среди кредиторов. Обязанности подавать иск на третьих лиц согласно главе 6 проекта закона «О банкротстве» представляются менее ясными. Статья 30 устанавливает, что управляющий может уступать требования банкрота к третьим лицам, но из этого не следует, что управляющий должен это делать. Если суд будет настаивать, чтобы управляющий распорядился этим требованиям, он может заключить соглашение с юридической фирмой, по которому фирма взыскивает по суду такие требования за определенный процент и возвращает остаток управляющему для дополнительного распределения среди кредиторов. В то же время управляющий должен получить согласие нового владельца компании на то, чтобы отчеты и записи компании, относящиеся к требованиям по главе 6, а также работники, имеющие информацию по таким требованиям, оставались в распоряжении либо управляющего, если он будет сам подавать иск по этим требованиям, либо юридической фирмы, которой он уступил эти требования.

МОНИТОРИНГ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА

ПОСТАНОВЛЕНИЯ СОВЕТА МИНИСТРОВ

· О дополнительных мерах по обеспечению эффективного использования топливно-энергетических ресурсов от 2.07.97 г. N 819.

Введены экономические санкции к субъектам хозяйствования за использование топлива, электрической и тепловой энергии без утвержденных в установленном порядке норм их расхода на производство единицы продукции (работ, услуг) -- в размере 5 процентов стоимости израсходованных за период ненормированного потребления топливно-энергетических ресурсов;

за перерасход топлива, электрической и тепловой энергии -- в размере двукратной стоимости израсходованных сверх установленных норм топливно-энергетических ресурсов за отчетный квартал, предшествующий дате обнаружения этого перерасхода;

за нарушение сроков оснащения котельных приборами учета расхода топлива и тепловой энергии -- в размере 10 процентов стоимости израсходованного топлива за период после истечения сроков, указанных в пункте 1 настоящего постановления.

· О дополнительных мерах по улучшению организации работы с детьми, подростками и молодежью по месту жительства от 7.07.97 г. N 825.

Постановление содержит предписание Государственному комитету по делам молодежи, Министерству образования, Министерству жилищно-коммунального хозяйства до 1 июня 1998 г. разработать республиканскую межведомственную программу по организации работы с детьми, подростками и молодежью по месту жительства.

· О некоторых вопросах выпуска ценных бумаг и документов с определенной степенью защиты от 8.07.97 г. N 829.

Внесены изменения в ряд постановлений правительства, касающиеся выпуска ценных бумаг и документов с определенной степенью защиты. В соответствии с изменениями вопросы производства акцизных марок находятся в исключительной компетенции Министерства финансов. Для осуществления деятельности по разработке и производству государственных знаков, бланков ценных бумаг и документов с определенной степенью защиты, специальных материалов для защиты их от подделки требуется получение лицензии, выдавать которую уполномочен Комитет государственных знаков.

· О подписании Соглашения между правительством Республики Беларусь и правительством Словацкой Республики об избежании двойного налогообложения и предотвращении уклонения от уплаты налогов в отношении налогов на доходы и имущество от 8.07.97 г. N 834.

· О проведении переговоров по заключению Соглашения между правительством Республики Беларусь и правительством Республики Кипр об избежании двойного налогообложения и предотвращении уклонения от уплаты налогов в отношении налогов на доходы и имущество от 8.07.97 г. N 835.

· О подписании Соглашения между правительством Республики Беларусь и Союзным правительством Союзной Республики Югославия об избежании двойного налогообложения в отношении налогов на доходы и имущество от 8.07.97 г. N 836.

· Об утверждении Правил индивидуального (персонифицированного) учета застрахованных лиц в системе государственного социального страхования от 8.07.97 г. N 837.

Правилами устанавливается общий порядок ведения учета сведений о каждом застрахованном лице при взимании страховых взносов в Фонд социальной защиты населения.

· О выделении бюджетной ссуды департаменту внешних связей Белорусского Экзархата от 08.07.97 г. N 841.

· О выделении средств комбинату общественного питания и торговли Управления делами президента Республики Беларусь от 8.07.97 г. N 842.

· Вопросы Государственной службы судебно-медицинской экспертизы при Министерстве здравоохранения Республики Беларусь от 9.07.97 г. N 850.

Внесены изменения и дополнения в Положение о Государственной службе судебно-медицинской экспертизы при Министерстве здравоохранения Республики Беларусь, утвержденное постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 28 февраля 1997 г. N 154.

В соответствии с изменениями структуру службы составляют главное бюро; областные и городские бюро с межрайонными и районными отделениями; межрегиональные специализированные центры.

Руководителям учреждений службы разрешено занимать на условиях совместительства должности начальников факультетов подготовки и переподготовки судебно-медицинских специалистов, заведующих кафедрами (курсами) судебной медицины вузов при условии выполнения ими полного объема предусмотренных функций.

· Об образовании в аппарате Совета Министров Республики Беларусь управления по вопросам оздоровления и санаторно-курортного лечения населения от 9.07.97 г. N 851.

· О заключении Соглашения между правительством Республики Беларусь и правительством Турецкой Республики о взаимных безвизовых поездках граждан от 9.07.97 г. N 856.

· О заключении Соглашения между правительством Республики Беларусь и правительством Республики Куба о взаимных безвизовых поездках граждан от 9.07.97 г. N 857.

· Об освобождении Белорусского государственного концерна по нефти и нефтепродуктам от уплаты государственной пошлины от 12.07.97 г. N 878.

КОНСТИТУЦИОННЫЙ СУД

· О соответствии пункта 3 раздела III «Заключительные положения» Закона от 17 мая 1997 года «О внесении изменений и дополнений в Уголовный и Уголовно-процессуальный кодексы Республики Беларусь» Конституции и Международному пакту о гражданских и политических правах от 9.07.97 г. N З-57/97.

В результате рассмотрения дела «О соответствии пункта 3 раздела III «Заключительные положения» Закона от 17 мая 1997 года «О внесении изменений и дополнений в Уголовный и Уголовно-процессуальный кодексы Республики Беларусь» Конституции и Международному пакту о гражданских и политических правах» был признан не соответствующим Конституции Республики Беларусь и Международному пакту о гражданских и политических правах пункт 3 названного раздела.

В пункте 3 раздела III содержалось положение о невозможности пересмотра вступивших в законную силу приговоров в отношении лиц, осужденных до введения в действие данного закона.

ВЕДОМСТВЕННЫЕ НОРМАТИВНЫЕ АКТЫ

МИНИСТЕРСТВО СТАТИСТИКИ И АНАЛИЗА

· Порядок утверждения плана статистических работ (наблюдений) от 20.06.97 г. N 131. Гос. рег. N 1960 от 7.07.97 г.

План статистических работ изменяется и утверждается Министерством статистики и анализа РБ на основании предложений министерств и других республиканских органов государственного управления, заинтересованных в получении статистической информации, по совершенствованию форм статистической отчетности.

МИНИСТЕРСТВО ФИНАНСОВ

· Изменения и дополнения в Требования к содержанию проспекта эмиссии ценных бумаг от 12.11.96 г. N 122 (от 30.06.97 г. N 72. Гос. рег. N 1962 от 7.07.97 г.).

В дополнение установлено, что в проспекте эмиссии при регистрации акций создаваемого акционерного общества, а также при продаже облигаций должны содержаться сведения о порядке перехода прав собственности на акции на вторичном рынке ценных бумаг.

· О внесении изменений в Методические указания о порядке списания имущества, относящегося к основным средствам, организациями и учреждениями, состоящими на бюджете, от 17.12.96 г. N 72 (от 12.07.97 г. N 31 , гос. рег. N 1979 от 15.07.97 г.).

Установлено, что организации и учреждения, состоящие на бюджете, самостоятельно производят списание основных средств стоимостью до 60 минимальных заработных плат. Списание имущества, стоимость которого находится в пределах от 60 до 160 минимальных заработных плат, производится указанными организациями и учреждениями с разрешения вышестоящей организации. Для списания имущества стоимостью свыше 160 минимальных заработных плат требуется получение разрешения министерств, других органов республиканского управления или исполнительных комитетов в зависимости от подчиненности.

МИНИСТЕРСТВО ТРАНСПОРТА И КОММУНИКАЦИЙ

· Общие правила по определению стоимости транспортных средств от 30.06.97 г. N - . Гос. рег. N 1963 от 7.07.97 г.

Настоящие правила определяют методы и устанавливают порядок расчета остаточной стоимости транспортного средства с учетом его технического состояния, естественного и морального износа, старения, комплектности и дополнительной оснащенности, стоимости запасных частей, работ и материалов, необходимых для выполнения ремонта.

Правила позволяют выполнить следующие работы по определению стоимостной оценки транспортных средств:

-- определение стоимости транспортных средств без аварийных повреждений с учетом естественного износа, на основе фактического технического состояния, комплектности и дополнительной оснащенности;

-- определение стоимости аварийного транспортного средства, а также стоимости его ремонта;

-- определение размера ущерба по величине затрат на восстановление транспортного средства, поврежденного в дорожно-транспортном происшествии, при стихийном бедствии, в результате противоправных действий третьих лиц.

Правила выдаются предприятиям, осуществляющим оценку стоимости транспортных средств, при получении ими разрешения на производство этого вида работ.

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ТАМОЖЕННЫЙ КОМИТЕТ

· О внесении изменений в приказ ГТК РБ от 28.03.97 г. N 95-ОД (от 2.07.97 г. N 210-ОД, гос. рег. N 1964 от 9.07.97 г.).

Внесены изменения в «Ставки таможенных сборов за оказание услуг таможенными органами и выдачу таможенных документов, предоставляющих лицам права в сфере таможенных отношений». За выдачу свидетельства о пригодности автотранспортного средства к международным перевозкам взимается сбор в размере 10 минимальных заработных плат. За повторную выдачу свидетельства -- пять минимальных заработных плат.

· О внесении изменений в приказ ГТК от 30 мая 1997 г. N 167-ОД (от 12.07.97 г. N 225-ОД, гос. рег. N 1976 от 14.07.97 г.).

В новой редакции утверждена номенклатура лома и отходов черных и цветных металлов, включая полуфабрикаты и заготовки, ограниченных к вывозу из Республики Беларусь. Приказ об утверждении номенклатуры вступает в силу со дня его официального опубликования.

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ НАЛОГОВЫЙ КОМИТЕТ

· Дополнения в Методические указания Главной государственной налоговой инспекции при Кабинете Министров Республики Беларусь «О порядке исчисления и уплаты платежей за землю юридическими лицами» от 29.05.96 г. N 16 (зарегистрированы в Реестре Государственной регистрации 7 июня 1996 г., рег. N 1454/12) от 2.07.97 г. N 11. Гос. рег. N 1967 от 9.07.97 г.

В дополнение к Методическим указаниям установлено, что земельные участки, занятые искусственными водоемами и водоканалами, а также земельные участки, переданные предприятиям по строительству и эксплуатации водохозяйственных систем на время производства строительных и ремонтно-эксплуатационных работ, за исключением земельных участков, предназначенных для рекреационных целей, подлежат налогообложению в общеустановленном порядке.

· Методические указания о порядке исчисления и уплаты в бюджет подоходного налога с фонда заработной платы колхозников в 1997 году от 7.07.97 г. N 12. Гос. рег. N 1972 от 12.07.97 г.

МИНИСТЕРСТВО ТРУДА

· О признании утратившими силу постановлений Госкомтруда Республики Беларусь от 11 января 1994 г. N 2, Министерства труда от 17 апреля 1997 г. N 35 (от 8.07.97 г. N 55, гос. рег. N 1971 от 12.07.97 г.).

Признаны утратившими силу следующие постановления:

постановление Госкомтруда Республики Беларусь от 11 января 1994 N 2 «Об утверждении «Положения о порядке и условиях оказания материальной помощи безработным за счет средств Государственного фонда содействия занятости населения Республики Беларусь» (зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 13.01.1994 г. N 149/12);

постановление Министерства труда Республики Беларусь от 17 апреля 1997 г. N 35 «Об утверждении Временного порядка установления месячной нормы участия безработных в оплачиваемых общественных работах» (зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 18.04.1997 г. N 1836/12).

· О внесении изменения в Положение о порядке исчисления стажа работы по специальности (в отрасли) и повышения тарифных ставок и окладов работников предприятий, учреждений и организаций бюджетной сферы за стаж работы по специальности (в отрасли), утвержденное постановлением Министерства труда от 30.12.96 г. N 96 (от 9.07.97 г. N 57, гос. рег. N 1973 от 12.07.97 г.).

В соответствии с изменениями работникам, получающим пенсии по возрасту, в стаж работы по специальности для повышения тарифных ставок (окладов) засчитывается весь период их работы по специальности при условии, что в средний заработок для исчисления пенсии указанное повышение ставок (окладов), а также установленная ранее процентная надбавка за стаж работы по специальности (выслугу лет) не включались.

Из стажа работы по специальности для повышения тарифных ставок (окладов) таких работников исключается период работы, в котором работники получали повышение ставок (окладов) за стаж работы по специальности, а также установленные ранее процентные надбавки за стаж работы по специальности (выслугу лет), включенные в дальнейшем в среднемесячный заработок для исчисления пенсии.

· О внесении изменения и дополнения в постановление Министерства труда Республики Беларусь от 30.01.96 г. N 6 (от 8.07.97 г. N 56, гос. рег. N 1974 от 12.07.97 г.).

В дополнение к постановлению Министерства труда Республики Беларусь от 30.01.1996 г. N 6 «О введении в действие с 1 января 1996 г. Единой тарифной сетки работников Республики Беларусь и приведении в соответствие с ней условий оплаты труда работников бюджетной сферы» установлено, что ставки заработной платы (должностные оклады) отдельных категорий работников, деятельность которых непосредственно связана с инвалидами и лицами с недостатками в физическом развитии, повышаются в размере до 120 процентов от тарифной ставки первого разряда, установленной правительством Республики Беларусь.

Конкретный перечень работников, имеющих право на повышение ставок заработной платы (должностных окладов), и размер этого повышения определяются руководителем учреждения в зависимости от степени и продолжительности общения с инвалидами и лицами с недостатками в физическом развитии.

МИНИСТЕРСТВО СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА И ПРОДОВОЛЬСТВИЯ

· Прейскурант стоимости услуг, оказываемых учреждениями государственного ветеринарного надзора на госгранице и транспорте от 10.06.97 г. N . Гос. рег. N 1975 от 12.07.97 г.

К услугам, оказываемым учреждениями государственного ветеринарного надзора на госгранице и транспорте, относятся консультации по таможенному оформлению международных перевозок животных, продуктов и сырья животного происхождения, ветеринарных препаратов и т.п.; ветеринарный надзор, оказание лечебной помощи животным, дезинфекция, ветеринарно-санитарная обработка транспортных средств.

НАЦИОНАЛЬНЫЙ БАНК

· О финансовой реструктуризации задолженности субъектов хозяйствования перед банками от 15.07.97 г. N 23010/158.

Под финансовой реструктуризацией задолженности субъектов хозяйствования понимается внесудебная процедура проведения банком и предприятием комплекса мероприятий, направленных на погашение просроченной задолженности предприятий.

Возможно заключение между банком и должником соглашения о порядке погашения имеющейся просроченной банковской задолженности должника, в котором предусматривается снижение процентной ставки, отказ от начисления процентов на некоторое время или рассрочку уплаты процентов. Также банк вправе с согласия должника обменять его задолженность на долю участия в уставном фонде или акции предприятия.

Информация предоставлена Республиканским центром правовой информации.

РЫНОК ЦЕННЫХ БУМАГ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

ПРАВОВЫЕ ОСНОВЫ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ С ЦЕННЫМИ БУМАГАМИ

Анатолий НАУМЕНКО

В нашей стране уже несколько лет подряд идет героическая борьба за белорусский рынок ценных бумаг. Полноценного рынка ценных бумаг, в общем-то, пока нет, хотя законодательная база нового сегмента финансового рынка постепенно расширяется.

Профессиональными участниками рынка ценных бумаг являются юридические лица любой организационно-правовой формы, обладающие соответствующей лицензией Инспекции по ценным бумагам Министерства финансов на осуществление профессиональной деятельности с ценными бумагами.

Характерные признаки профессиональной деятельности с ценными бумагами.

Проведение операций (деятельности), которые должны носить систематический характер. Совершение единичных операций к деятельности не относится.

Цель таких операций -- получение дохода, то есть это вид предпринимательской деятельности. Если деятельность не направлена на получение дохода от ценных бумаг, а преследует иные цели (например, потребительские), то такая деятельность к профессиональной не относится.

Это деятельность с ценными бумагами либо их производными, признанными законодательством Республики Беларусь. Профессиональная деятельность требует получения лицензии при проведении операций со всеми ценными бумагами, которые являются денежными документами не только с акциями и облигациями, но и векселями, депозитными сертификатами и др. Перечнем видов деятельности, на осуществление которых требуется специальное разрешение (лицензия), и органов, выдающих эти разрешения (лицензии), утвержденным постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 21 августа 1995 года N456, установлено, что профессиональная деятельность с государственными ценными бумагами также подлежит лицензированию Комитетом по ценным бумагам при Министерстве финансов РБ .

Эта деятельность осуществляется с ценными бумагами третьих лиц. Не являются профессиональной деятельностью операции, проводимые со своими ценными бумагами (купля-продажа собственных акций либо хранение и учет собственных ценных бумаг).

Профессиональная деятельность может проявляться в совершении сделок (купли-продажи, залога, доверительного управления), исчерпывающий перечень которых заранее установить невозможно.

Профессиональный участник рынка ценных бумаг Беларуси получает право на проведение операций с ценными бумагами с момента получения соответствующей лицензии Комитета по ценным бумагам при Министерстве финансов РБ. Лицензия выдается на ведение одновременно нескольких видов профессиональной деятельности по ценным бумагам или на отдельный вид деятельности (посредническую, коммерческую, депозитария, специализированного регистратора, трастовую, консультационную, фондовой биржи) и определяется Законом «О ценных бумагах и фондовых биржах» 1992 года с изменениями и дополнениями, Временным порядком лицензирования профессиональной и биржевой деятельности, утвержденным Инспекцией по ценным бумагам Министерства финансов в 1994 г., Едиными требованиями к профессиональным участникам рынка ценных бумаг, фондовым биржам, их руководителям и сотрудникам (1994 г.), а также Инструкцией о порядке ведения реестра владельцев именных акций акционерного общества Министерства финансов 1996 года с изменениями и дополнениями.

При осуществлении профессиональной деятельности без лицензии юридическое лицо несет ответственность в соответствии со ст.9 п.6 Закона «О налогах и сборах, взимаемых в бюджет РБ» от 1991 года. С нарушителя взыскиваются полученный доход от такой деятельности и штраф в размере такого дохода. Санкции налагаются налоговыми инспекциями.

Профессиональный участник рынка ценных бумаг обязан до совершения сделки ознакомить клиента в устной или, по его желанию, в письменной форме:

-- с документами, дающими право заниматься профессиональной деятельностью (лицензия, квалификационные аттестаты сотрудников);

-- с размерами брокерского и дилерского сбора, платы за консультационные услуги и других сборов и платежей за оказание услуг по обращению ценных бумаг;

-- порядком сохранения коммерческой тайны о всех сделках, совершенных с клиентами в соответствии с Положением о коммерческой тайне, утвержденным постановлением Совета Министров РБ N670 1997 г.

Профессиональный участник рынка ценных бумаг в соответствии со статьей 42 Закона «О ценных бумагах и фондовых биржах» несет материальную ответственность перед инвестором за ущерб, нанесенный ему осуществлением сделок:

-- с поддельными ценными бумагами;

-- с бумагами несуществующих эмитентов или подтверждающими владение несуществующими ценностями;

-- с бумагами, не прошедшими государственную регистрацию;

-- с бумагами, на которые профессиональный участник рынка ценных бумаг не имеет прав владения или распоряжения;

-- по продаже одной бумаги нескольким инвесторам;

-- связанных с иным нарушением законодательства.

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ПОСРЕДНИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРОФУЧАСТНИКА

В соответствии со статьей 14 Закона «О ценных бумагах и фондовых биржах» посреднической деятельностью считается купля-продажа ценных бумаг за счет и по поручению клиента. Посреднические операции с ценными бумагами могут осуществляться заключением с клиентами договоров поручения (купля-продажа ценных бумаг от имени и за счет клиента), что регулируется главой 36, статьями 394-401 Гражданского кодекса РБ.

По договору поручения доверитель поручает поверенному совершить от его имени и за его счет гражданско-правовую сделку с ценными бумагами, а поверенный обязуется совершить ее и дать отчет о ходе выполнения поручения. В основе договора поручения лежат доверительные отношения между доверителем и поверенным. Поверенный не обязан и не дает гарантии выполнения данного ему поручения, поэтому в случае невыполнения договора поручения, по общему правилу, поверенный материальной ответственности не несет, кроме случаев, когда невыполнение было результатом прямого умысла поверенного. Если в договоре поручения указан конкретный срок выполнения поручения, то поверенный обязан исполнить поручение, в противном случае он может нести ответственность за просрочку исполнения поручения. Поверенный обязан исполнить данное ему поручение в соответствии с указаниями доверителя. Он вправе отступить от этих указаний, если по обстоятельствам сделки это необходимо в интересах доверителя и поверенный не мог предварительно запросить доверителя либо не получил своевременно ответа на свой запрос. В этом случае поверенный обязан уведомить доверителя о допущенных отступлениях, как только уведомление стало возможным. Поверенный обязан исполнить данное ему поручение лично. Он вправе передать исполнение поручения другому лицу (заместителю) лишь в следующих случаях:

-- если уполномочен на это доверителем;

-- если это вынудило поверенного силой обстоятельств для охраны интересов доверителя. В этих случаях поверенный отвечает лишь за выбор заместителя. Доверитель вправе отвести заместителя, избранного поверенным.

Доверитель обязан без промедления принять от поверенного все исполненное последним в соответствии с договором. Доверитель обязан также, если иное не предусмотрено договором:

-- обеспечить поверенного средствами, необходимыми для исполнения поручения;

-- возместить поверенному понесенные исдержки, которые были необходимы для исполнения поручения;

-- после исполнения поручения уплатить поверенному вознаграждение, если оно предусмотрено договором.

Договор поручения прекращается: с истечением срока, с исполнением поручения, в случае физической смерти гражданина или ликвидации юридического лица, в случае утраты гражданской дееспособности либо реорганизации юридического лица, в случае объявления гражданина умершим.

Если договор поручения прекращен до того, как поручение исполнено полностью, доверитель обязан возместить поверенному понесенные при исполнении поручения издержки, а если поверенному причиталось вознаграждение -- также уплатить ему вознаграждение соразмерно выполненной им работе. Это правило не применяется к исполнению поверенным поручения после того, как он узнал или должен был узнать о прекращении поручения.

По договору поручения правопреемственность не допускается. В случае смерти поверенного его наследники обязаны известить доверителя о прекращении договора поручения и принять меры, необходимые для охраны ценных бумаг доверителя. Такие же обязанности лежат на ликвидаторе юридического лица, бывшего поверенным.

Посреднические операции могут осуществляться посредством договора комиссии (купля-продажа ценных бамаг от своего имени, но за счет клиента), что регулируется главой 37, статьями 402-419 Гражданского кодекса РБ.

По договору комиссии одна сторона -- комиссионер -- обязуется по поручению другой стороны -- комитента -- совершить для него гражданско-правовую сделку с ценными бумагами за вознаграждение от своего имени за счет комитента.

Комиссионер обязан:

-- реализовать принятые на себя обязательства на условиях, наиболее выгодных для комитента, в том числе через третьих лиц;

-- если ценные бумаги комитента реализованы более выгодно, чем определено условиями комитента, то всю выгоду независимо от договора он обязан передать комитенту;

-- в случае когда ценные бумаги комитента реализованы по цене ниже указанной комитентом, он компенсирует разницу в цене, если комиссионер не докажет, что реализация по указанной комитентом цене уже невозможна либо это предотвратило еще большие убытки;

-- если комиссионер приобрел ценные бумаги по цене выше условленной комитентом, то комитент обязан немедленно высказать свое мнение, в противном случае сделка считается одобренной;

-- дать письменный отчет о ходе исполнения сделки. Если комитент имеет возражения по отчету комиссионера, то он может их довести до комиссионера в течение трех месяцев со дня представления отчета;

-- нести ответственность перед комитентом за неисполнение заключенной им сделки с третьим лицом только тогда, когда он взял на себя поручительство перед комитентом (делькредере).

Комиссионер имеет право отказаться от договора комиссии в одностороннем порядке (без неблагоприятных последствий для комиссионера), если невозможно исполнить договор комиссии в силу обьективных причин, форсмажорных обстоятельств или же если комитент не исполняет принятые на себя обязательства по договору комиссии. В этом случае комиссионер вправе получить как возмещение комиссионных расходов, так и комиссионное вознаграждение. При этом он извещает комитента письменно, и в течение двух недель со дня отправки сообщения комитенту договор комиссии сохраняет силу для комиссионера. Комитент, получив такое сообщение, в течение одного месяца обязан распорядиться своими ценными бумагами. Если такого распоряжения от комитента не поступило, то комиссионер вправе принять эти ценные бумаги на хранение за счет комитента либо реализовывать их по договору купли-продажи.

Комитент обязан принять по договору комиссии ценные бумаги и при наличии замечаний сообщить о них комиссионеру, выплатить комиссионеру вознаграждение и понесенные расходы. Комитент имеет право требовать все то, что получено по договору комиссии, в законное владение.

Если выступающее в качестве комитента физическое лицо умрет, будет признано недееспособным, ограниченно дееспособным, безвестно отсутствующим (для юридического лица -- в случае прекращения деятельности), то комиссионер обязан исполнять договор комиссии до соответствующего распоряжения правопреемников или представителей комитента. Для наследника умершего комитента этот срок составляет 6 месяцев плюс 1 месяц после получения наследниками свидетельства о праве наследования. Если наследники комитента отказались от вступления в наследственные права, то комиссионер вправе прекратить исполнение договора комиссии сразу после того, как ему стало известно о таком отказе.

Комиссионер несет ответственность за всякую утрату, порчу или повреждение ценных бумаг в размере всей стоимости или ее части, если не докажет, что это произошло не по его вине.

Если комиссионер обязан был застраховать ценные бумаги комитента и они погибли (утрачены) или были повреждены, то комиссионер несет ответственность и за страховой случай. Все остальные вопросы решаются либо в самом договоре комиссии , либо в делькредере (поручительстве).

Особенности совершения посреднических операций с ценными бумагами по сравнению с общими нормами Гражданского кодекса РБ, регулирующими договоры поручения и договоры комиссии, установлены Временными едиными стандартными правилами заключения и оформления операций с ценными бумагами, ведения учета и отчетности по этим операциям 1994 года, в отношении акций и облигаций:

-- при заключении договоров на совершение сделок с ценными бумагами стороны, помимо общих условий, установленных ГК РБ, должны прийти к соглашению и по другим условиям: вид, категория и полное наименование ценных бумаг; наименование эмитента ценных бумаг; предельные уровни (минимальный и максимальный) цены, задаваемой в любой форме, при которой выполнение сделки возможно; сроки и способ передачи ценных бумаг; срок и форма оплаты ценных бумаг после выполнения сделки; размер и форма оплаты вознаграждения;

-- профучастник обязан осуществлять регистрацию договоров в специальном журнале, прошнурованном и пронумерованном в Комитете по ценным бумагам при Министерстве финансов РБ или уполномоченным им органом на месте. Эти договоры хранятся у профучастников не менее пяти лет и предъявляются по первому требованию инспекции;

-- профучастник, являющийся поверенным, должен потребовать у клиента документально оформленные гарантии оплаты совершенной сделки в установленные сроки. Это может быть договор гарантии (поручительство), залог, вексель, документ, предусматривающий возможность списания цены сделки в бесспорном порядке со счета клиента. В случае непредоставления такого рода гарантий профучастник обязан отказаться от сделки;

-- профучастник при приеме поручений клиентов на продажу ценных бумаг обязан документально зафиксировать обязательство клиента предоставить возможному покупателю предлагаемые к продаже ценные бумаги в течение пяти рабочих дней со дня подачи поручения, что является дополнительной гарантией для участников сделки купли-продажи ценных бумаг, в первую очередь, для покупателя;

-- профучастник обязан сообщить клиенту о факте и условиях заключения сделки сразу же после ее совершения, то есть в течение того же рабочего дня;

-- не оговоренные в договоре условия выполнения сделки осуществляются профучастником за свой счет и могут быть обжалованы клиентом в установленном законодательством порядке.

В соответствии с Временными правилами профучастник, выполняющий поручения лица, после приобретения более 5 процентов акций одного эмитента с правом голоса в течение 5 дней должен сообщить о таком приобретении Комитету по ценным бумагам при Министерстве финансов РБ, фондовой бирже, эмитенту. Аналогичные требования предъявляются в случае приобретения данным лицом каждых дополнительных 5% акций данного эмитента. Сообщение о таком приобретении направляется в Комитет по ценным бумагам при Министерстве финансов РБ в письменной форме с указанием данных о наименовании (ФИО физического лица) и адресе с приложением экземпляров договоров о сделках, в результате которых было приобретено более 5% акций какого-либо эмитента.

АВТОРСКОЕ ПРАВО

ПРАВО, КОТОРОЕ ДОЛЖНО СТАТЬ РЕАЛЬНОСТЬЮ

Елена ЖГИРОВСКАЯ, юрист

Все большее значение приобретают правовые отношения, связанные с созданием и использованием произведений, охраняемых авторским правом. В Беларуси эти отношения регулируются Гражданским кодексом Республики Беларусь и Законом «Об авторском праве и смежных правах».

В соответствии с Гражданским кодексом авторским правом охраняются все произведения науки, литературы и искусства независимо от их содержания, назначения и способа воспроизведения. Произведение должно быть выражено в какой-либо объективной форме, которая фиксирует и позволяет воспроизводить результат творческой деятельности автора: устной, письменной, в форме звуко- или видеозаписи и др. Авторским правом не охраняются идеи автора. Однако если идея разработана и выражена, авторским правом охраняется форма выражения идеи -- чертежи, знаки, слова и т.п.

В Гражданском кодексе РБ нет определения термина «произведение», но исходя из характера его положений можно сделать вывод, что под этим термином понимается результат интеллектуального творчества, т.е. произведение, созданное в процессе творческой деятельности автора, по своей сути оригинальное (не копия), содержащее особенности, которые позволяют отличить это произведение от сходных с ним. Оригинальность произведения не подразумевает элемента новизны, так как произведение может не содержать в себе новой идеи, но быть оригинальным. Например, два художника, устанавливая мольберты в одном месте, рисуют один и тот же пейзаж, но создают разные произведения. Т.е. оригинальность в данном случае означает наличие творчества.

Гражданский кодекс содержит перечень произведений, которые могут быть предметом авторского права. Перечень не является исчерпывающим и носит примерный характер. В нем предусматриваются только основные виды охраняемых произведений:

1. Устные произведения. К ним относятся речи, доклады, обращения, проповеди. Необходимо отметить, что авторско-правовая охрана подобным произведениям предоставляется не всегда. Например, исключение составляют случаи, когда использование произведения необходимо для цитирования или демонстрации по телевидению, радио.

2. Письменные произведения. Охватываются все произведения, выраженные в письменном виде, как то: книги, брошюры, рукописи и др.

3. Произведения в форме звуко- или видеозаписи (магнитной, цифровой), музыкальные, кинематографические произведения.

4. Произведения живописи, скульптуры, архитектуры, графики, иллюстрации, рисунки, чертежи, т.е. существующие в виде изображения или в объемно-пространственной форме.

5. Фотографические произведения, к которым приравниваются произведения, выраженные способом, аналогичным фотографии. Однако авторское право на произведения данного вида признается только в том случае, когда на каждом экземпляре произведения указаны имя автора, место и год его выпуска в свет.

Следует также подчеркнуть, что авторское право не однозначно распространяется на все перечисленные произведения. В законе указывается, что они только могут быть предметом авторского права. Этим предусматривается возможность отказа в предоставлении авторско-правовой охраны отдельным видам произведений.

Что касается авторства, то исходя из положений Гражданского кодекса РБ автором может быть не только физическое лицо, но и юридическое. Авторское право у юридического лица возникает при выпуске периодических изданий, энциклопедических словарей, научных сборников и т.п., а также в случае, когда юридическое лицо приобретает авторские права по договору.

Автором считается и лицо, создавшее произведение по поручению или в порядке исполнения служебного задания.

В том случае, когда произведение создано не одним лицом, а коллективом, речь идет о соавторстве и совместном обладании авторским правом. Однако за каждым из соавторов сохраняется авторское право на созданную им часть произведения, если ее можно использовать независимо от других частей.

К авторам произведения приравниваются правопреемники автора, т.е. его наследники, а также те, кто стал обладателем авторского права по другим причинам. Правопреемники и наследники обладают такими же правами, что и автор произведения.

Автор может опубликовывать и распространять свое произведение всеми законными способами как под своим именем, так и под псевдонимом или анонимно.

Для использования произведения другими лицами требуется согласие автора. Кроме того, за использование произведения автор вправе получать вознаграждение. Ставки авторского вознаграждения утверждает правительство Беларуси по отдельным видам произведений. При отсутствии утвержденных ставок размер вознаграждения автора определяется по договоренности.

В том случае, когда автор предоставляет свое произведение для использования другим лицам, им следует заключить договор в письменном виде. Гражданский кодекс РБ предусматривает два типа авторских договоров:

1. Авторский договор о передаче произведения для использования, по которому автор создает, а затем передает произведение организации для издания, переиздания, хранения или размножения рукописи, публичного исполнения или для использования другим способом.

2. Авторский лицензионный договор, на основании которого организация приобретает право использовать созданное произведение, в том числе переводить на другой язык и переделывать, на срок и в пределах, установленных договором.

Однако Гражданский кодекс предусматривает возможность использования произведения без согласия автора и (или) без уплаты авторского вознаграждения, но с указанием фамилии автора.

В частности, произведение может быть использовано без согласия автора и без уплаты авторского вознаграждения для создания нового произведения, для сообщений информационного характера в печати, кино, по телевидению, в виде рефератов, аннотаций. Публично произнесенные речи, доклады могут быть опубликованы в газетах.

Гражданский кодекс РБ предусматривает, что произведение охраняется авторским правом в течение всей жизни автора и 25 лет после его смерти. Однако в силу принятия Закона «Об авторском праве и смежных правах», который устанавливает срок действия авторского права (50 лет после жизни автора), это положение кодекса не применяется. Также не применяются иные положения законодательства, противоречащие названному закону (часть 2 раздела VI Закона «Об авторском праве и смежных правах»).

Закон содержит и другие существенные особенности и отличия от Гражданского кодекса РБ.

По сравнению с Гражданским кодексом Закон «Об авторском праве и смежных правах» от 16 мая 1996 г. N 370-XIII более обстоятельно регламентирует отношения, связанные с авторским правом. Прежде всего закон разграничивает авторское право и смежные права. Если в понимании закона авторское право регулирует отношения, связанные с созданием и использованием произведений, то смежные права -- отношения по поводу исполнения произведений, постановок, изготовления фонограмм, передач по радио и телевидению. Для обладателей смежных прав закон предусматривает отдельные права и обязанности. Граждане и организации, обладающие смежными правами, пользуются ими на основании договора между ними и автором.

Приводится расширенный перечень произведений, на которые распространяется авторское право, а также толкование терминов, употребляемых при наименовании этих произведений.

Отдельно предусматривается охрана программ ЭВМ.

Вводится понятие «производные произведения». Под производными понимаются произведения, которые основываются на других, ранее существующих произведениях. К ним относятся: переводы на другой язык, обработки, аннотации, рефераты, инсценировки и др. Закон предоставляет авторскоправовую охрану производным произведениям наравне с оригинальными, без ущерба правам автора оригинальных произведений.

Как уже говорилось выше, Гражданским кодексом РБ предусмотрена возможность отказа в охране отдельных видов произведений. Используя эту возможность, Закон «Об авторском праве и смежных правах» устанавливает, что авторское право не распространяется на официальные документы, т.е. законы, судебные решения и другие тексты административного и судебного характера. Такое положение для указанных документов предусматривается по той причине, что в силу своего характера и назначения они должны быть доступны большому кругу людей. Также не охраняются права авторов государственного флага, гимна, орденов, денежных знаков и других государственных символов.

Более детально описаны права автора. По отношению к созданному произведению автор обладает имущественными и личными неимущественными правами. К имущественным правам относятся право на воспроизведение и распространение произведения, публичный показ или исполнение, перевод на другой язык, переработку. Автор также вправе уступить эти права другим лицам, т.е. передать произведение для использования. В силу обладания личными неимущественными правами автор имеет право признаваться автором произведения, использовать или разрешать использовать произведение под своим именем, псевдонимом или анонимно, а также право на защиту произведения от искажения и своей репутации как автора. Личные неимущественные права сохраняются за автором даже после уступки имущественных прав.

В том случае, когда автор или обладатель смежных прав не имеют возможности защищать свои авторские права самостоятельно, они могут обратиться в Комитет по авторским и смежным правам при Министерстве юстиции. Названный комитет осуществляет охрану авторских и смежных прав на основании договоров.

Что касается авторского вознаграждения, то закон, также как и Гражданский кодекс, предусматривает право автора получать вознаграждение за использование произведения другими лицами в размере и порядке, определяемыми в договоре между сторонами. Закон лишь уточняет, что размер вознаграждения по договору должен быть не меньше размера, установленного правительством РБ.

Сегодня в Беларуси действуют следующие нормативные акты, касающиеся ставок авторского вознаграждения:

-- постановление Совета Министров РБ от 8 мая 1997 г. N452 «Об управлении имущественными правами авторов на коллективной основе и минимальных ставках авторского вознаграждения за использование некоторых видов произведений литературы и искусства»;

-- постановление Кабинета Министров РБ от 23 мая 1996 г. N342 «О ставках авторского вознаграждения за выполнение заказов на создание произведений литературы и искусства для публичного исполнения или за право первого публичного исполнения неопубликованных произведений»;

-- постановление Кабинета Министров РБ от 12 декабря 1994 г. N243 «О ставках авторского вознаграждения за создание произведений изобразительного и декоративно-прикладного искусства»;

-- постановление Совета Министров РБ от 27 декабря 1993 г. N868 «О ставках и порядке выплаты авторского и других видов вознаграждения за издание произведений науки, литературы и искусства, художественно-графические и фотографические работы для печати и материалы, передаваемые по телевидению и радио».

С сумм авторского вознаграждения уплачивается подоходный налог по ставкам, предусмотренным в Законе «О подоходном налоге с граждан» от 21 декабря 1991 г. Кроме того, начисляются страховые взносы в Фонд социальной защиты населения в соответствии с Законом «Об основах государственного социального страхования» при условии, что творческие работники работают по найму. Разъяснение об уплате страховых взносов содержит письмо Министерства социальной защиты РБ от 24 мая 1995 г. N09-2.437 (зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 26 мая 1995 г., рег. N899/12)

За нарушение законодательства об авторском праве и смежных правах установлена административная и уголовная ответственность. Так, статья 167-9 КоАП РБ предусматривает наложение штрафа в размере до 50 МЗП за неправомерное изготовление или распространение экземпляров произведения. Выпуск под своим именем чужого произведения науки, литературы и искусства, присвоение авторства либо незаконное воспроизведение или распространение произведений влечет ответственность в соответствии со статьей 138 УК РБ, наказывается исправительными работами на срок до двух лет или штрафом либо влечет применение мер общественного воздействия.

МНЕНИЕ

ПРОБЕЛЫ В ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ МОГУТ БЫТЬ ВОСПОЛНЕНЫ

Елена МАКСИМОВА

Уважение авторских прав, их защита со стороны государства в цивилизованном обществе являются общим принципом, в соответствии с которым строятся взаимоотношения между его членами. В связи с этим «БДГ» попросила прокомментировать ситуацию, которая сложилась у нас в республике с защитой авторских прав юриста минского общества потребителей Петра Попкова.

-- Петр Георгиевич, какова Ваша оценка действующего в Республике Беларусь законодательства по авторскому праву?

-- В последнее время в Беларуси был принят ряд нормативных актов, направленных на защиту интеллектуальной собственности. Однако говорить о том, что в стране существует нормативная база, которая реально защищала бы права автора, пока преждевременно.

Авторское право защищается Законом «Об авторском праве и смежных правах», который регулирует отношения, возникающие в связи с созданием и использованием произведений науки, литературы и искусства, а также защищает смежные права, которые возникают в процессе исполнения, осуществления постановок, изготовления фонограмм, при организации передач эфирного или кабельного вещания. Правоотношения в авторском праве регулируются не только вышеупомянутым законом, но и нормами гражданского права, а также другими нормативными актами.

Юридический процесс защиты права всегда необходимо рассматривать в комплексе. И если, например, произошло нарушение авторских прав, а при этом были нарушены права потребителя, то в таком случае мы начинаем руководствоваться Законом «О защите прав потребителей». У нас в практике были случаи, когда мы в судебном порядке защищали и неоднократно выигрывали эти дела.

-- Насколько положения Закона «Об авторском праве и смежных правах», принятого 16 мая 1996 года, соответствуют требованиям сегодняшнего дня?

-- Что касается закона об авторском праве, то я считаю, что он недостаточно продуман. В нем даны только общие направления, реализация которых на практике без соответствующего правового механизма весьма затруднительна. А ведь защита авторского права -- эта защита интеллекта, способностей, которые человек вкладывает в создаваемое им произведение, поэтому такой закон должен быть если не идеальным, то по крайней мере соответствовать сложившейся мировой практике.

-- С какими проблемами, касающимися авторского права, Вам приходится сталкиваться?

-- Занимаясь защитой прав потребителей, мы так или иначе приходим к тому, что многие наши беды -- именно от несовершенства норм авторского права. Посмотрите, насколько сегодня белорусский рынок заполнен «пиратской» продукцией, качество которой общеизвестно! Права же потребителя находятся в прямой зависимости от эффективности действия этих норм. Сумеет государство защитить права автора -- уменьшится поток людей, обманутых в своих надеждах на хорошее качество товара.

Что же касается «пиратской» продукции, появления на рынке, допустим, той же обычной аудиокассеты, которую вы по дороге домой купили в соседнем киоске, то до сегодняшнего дня этот вопрос всерьез не поднимался, его обходили стороной. Между тем мы имеем очень много жалоб по этому поводу. Например, в последнее время не прекращаются нарекания по поводу качества аудиопродукции, приобретенной на вещевом рынке в Ждановичах. Конечно, все это заслуживает особого внимания. Необходимо в этом вопросе навести порядок. И чтобы пресечь этот негативный процесс уже в ближайшее время, Мингорисполкому необходимо решить вопрос о лицензировании торговли аудиопродукцией. Мы будем ставить этот вопрос перед нашими городскими властями в надежде на то, что эти пробелы в законодательстве будут устранены.

МЕЖДУНАРОДНОЕ ПРАВО

МЕЖДУНАРОДНАЯ КУПЛЯ-ПРОДАЖА ТОВАРОВ: СРОК ИСКОВОЙ ДАВНОСТИ УВЕЛИЧИВАЕТСЯ ДО ЧЕТЫРЕХ ЛЕТ

Игорь ФИСЕНКО, член президиума Международного арбитражного суда при Белорусской ТПП, кандидат юридических наук



1 августа 1997 года в отношении Республики Беларусь вступит в силу Конвенция об исковой давности в международной купле-продаже товаров.

Более двадцати лет потребовалось сначала БССР, а затем Республике Беларусь, чтобы прийти к ратификации конвенции, принятой в рамках ООН 12 июня 1974 года. Представитель Белорусской ССР подписал конвенцию в первый же день, когда она была открыта для подписания, -- 14 июня 1974 года. Однако вскоре после этого из Москвы последовало указание приостановить процесс оформления участия в конвенции. Одновременно поставленные под документом подписи представителей Союза ССР и двух союзных республик -- Белорусской и Украинской -- стали вдруг неактуальны. За давностью лет забылась причина такого резкого изменения отношения к конвенции, и свидетельств о ней нет даже в архиве. Лишь через двадцать два года о конвенции вновь вспомнили в Беларуси, а еще через пять месяцев Верховный Совет в числе последних принятых им актов 14 ноября 1996 года ратифицировал документ. Пожалуй, прецедента такого долгого и в чем-то даже драматичного пути от подписания до ратификации в истории участия Беларуси в международных договорах еще не было.

Итак, вскоре Беларусь окажется в клубе еще двадцати (на данный момент) государств, которые, кто более, кто менее, но все же быстрее оформили свое участие в конвенции. Причем членство в этом клубе постоянно расширяется (к примеру, через три месяца после Беларуси ее участником станет Уругвай). Среди его членов немало торговых партнеров Беларуси: Аргентина, Чехия, Египет, Венгрия, Мексика, Норвегия, Польша, Румыния, Словакия, США, а также Украина и другие государства.

Уникальность ситуации объясняется еще и тем, что в условиях тотальной рецепции (которую почему-то называют унификацией или сближением законодательств) российского законодательства, обычно с непростительным опозданием (как в случае с новым Гражданским кодексом), это один из немногих самостоятельных шагов в области регулирования гражданско-правовых отношений вообще и гражданско-правовых отношений с иностранным элементом в частности.

Самым значительным результатом вступления этой конвенции в силу в отношении Беларуси станет увеличение срока исковой давности до четырех лет в отношении требований, вытекающих из договоров международной купли-продажи товаров.

В сферу применения конвенции входят сделки международной купли-продажи товаров. Для того чтобы считать договор купли-продажи товаров международным согласно статье 2 конвенции, он должен отвечать следующим требованиям: в момент заключения договора коммерческие предприятия сторон (а не просто формальный центр -- место, где лицо зарегистрировано) должны находиться в разных государствах (независимо от того, являются они участниками конвенции или нет).

Однако договор не будет считаться международным и, следовательно, не будет подпадать под действие конвенции, если одна из его сторон не знала или не имела оснований полагать в любое время до или в момент заключения договора, что коммерческое предприятие другой стороны находится в ином государстве. Это положение призвано гарантировать сторону, обоснованно предполагающую при заключении договора купли-продажи, что коммерческие предприятия сторон находятся в одном государстве, от последующего выяснения, что заключен договор международной купли-продажи товаров, подпадающий под действие конвенции. Таким образом, при определении международного характера договора важную роль играет субъективный фактор -- осведомленность сторон о нахождении их коммерческих предприятий в разных государствах на момент заключения договора.

Использованный в конвенции термин «коммерческое предприятие» нуждается в пояснении. В белорусском законодательстве под предприятием понимается *«самостоятельный хозяйствующий субъект, обладающий правами юридического лица»* (статья 1 Закона «О предприятиях в Республике Беларусь» от 14 декабря 1990 года). В конвенции в понятие «коммерческое предприятие» вкладывается иной смысл. Хотя в самой конвенции содержание этого термина не раскрывается, анализ отдельных ее положений, использованных понятий на других языках («place of business» на английском языке, «l'etablissement» на французском) показывает, что речь идет о постоянном месте осуществления деловых операций.

Место, где велись переговоры и/или был заключен договор, не может рассматриваться как коммерческое предприятие по смыслу конвенции. Место деятельности агента, совершающего сделку для любой из сторон договора международной купли-продажи товаров, также не может считаться коммерческим предприятием. Однако если место деятельности агента, а также центрального офиса, представительства, филиала одной из сторон тесно связано с договором и его исполнением, то их следует рассматривать как коммерческое предприятие для целей конвенции.

Конвенция применяется в отношении сделок международной купли-продажи, заключенных с контрагентами из государств -- участников конвенции, а также в любом случае международной купли-продажи (независимо от национальной принадлежности сторон сделки), если к сделке применяется белорусское право. Таким образом, конвенция с момента вступления в силу в отношении Республики Беларусь становится частью белорусского права.

Нужно отметить, что конвенция применяется ко всем договорам международной купли-продажи товаров, заключенным в день или после даты ее вступления в силу. Для Беларуси это 1 августа 1997 года. Конвенция подлежит применению независимо от наличия или отсутствия ссылок на нее в контрактах между субъектами хозяйствования. Однако стороны могут в ясно выраженной форме исключить применение конвенции к определенному контракту. Однако это вряд ли уместно, т.к. режим конвенции выгоден белорусским покупателям хотя бы потому, что увеличивается срок, в течение которого можно реализовать свои претензии к продавцу.

Конвенция подробно регулирует вопросы начала течения, перерыва и продления срока исковой давности, возможности изменения срока исковой давности сторонами (до сих пор такой возможности не существовало), общего ограничения срока исковой давности, последствий истечения срока исковой давности.

Некоторые положения конвенция носят новаторский характер для гражданского права Республики Беларусь. Несмотря на эту новизну, а также на относительную сложность регулирования, устанавливаемого конвенцией, оформление участия в ней Беларуси имеет несомненное положительное значение. Ратификация Беларусью конвенции позволила вывести регулирование этого небольшого, но весьма важного вопроса права международной купли-продажи товаров на высокий юридический уровень, соответствующий современной юридической практике.

ГРАЖДАНСКОЕ ПРАВО

О НЕКОТОРЫХ ПРОБЛЕМАХ ЗАЛОГОВ ДВИЖИМЫХ ИМУЩЕСТВ

Людмила РУСАК

Практика применения залогового законодательства показывает, что нередко, нуждаясь в деньгах, залогодатели-должники продают оставленное у них заложенное имущество без согласия залогодержателей-кредиторов, хотя хорошо знают о запрете отчуждения предмета залога, содержащемся в законе либо в договоре о залоге. Наиболее часто это происходит при залогах движимого имущества (оборудования и т.п.). Если залогодержатель-кредитор и отыщет приобретателя заложенного имущества, то возместить долг все равно не получится. Суд признает такого приобретателя добросовестным лицом (он не знал и не имел возможности узнать, что приобретенное им имущество обременено залогом). Соответственно суд не примет решения об изъятии вещи, а возложит на залогодателя обязанность возместить залогодержателю убытки.

На самом деле никакого возмещения не происходит, т.к. у должника уже нет никаких средств (если бы они были, то ему не понадобилось бы нарушать соглашение с кредитором, продавая залог без его ведома). В то же время теория залогового права говорит о том, что залог -- это вещное обеспечение долга кредитору, т.е. существует имущество как источник погашения долга. На практике же получается, что залогодержатель-кредитор ничем не обеспечен.

Залог -- это вещное право залогового кредитора, направленное против третьих лиц.

1. Гражданский кодекс разделяет все права, которыми наделены субъекты гражданских прав, на вещные и обязательственные. Среди всех вещных прав основополагающим является право собственности. Помимо права собственности, закон относит к вещным правам сервитуты -- право пожизненного наследуемого владения земельным участком, право постоянного пользования земельным участком и т.д.

Все правовые системы мира, основываясь на источниках римского права, относят залог к числу вещных прав. Например, Германское гражданское уложение (ГГУ), вступившее в силу 1.01.1900 г. и имевшее огромное значение для развития европейского права, помещает залог в раздел «Вещное право». То же самое делал и ГК РСФСР 1922 г. Наш ГК, как и ГК РФ, помещает нормы, регулирующие залог, в раздел «Общая часть обязательного права». Однако это не означает, что у нас залог утратил вещный характер. Хотя в литературе высказывались разные мнения, большинство известных ученых по гражданскому праву называют право залога кредитора вещным правом

Как и законодательство других стран, проект ГК закрепляет два критерия, в соответствии с которыми гражданские права относятся к вещным:

а) право следования (носитель этого права вправе требовать вещь, в чьих бы руках она ни находилась);

б) право преимущества (носитель этого права пользуется преимуществом перед другими лицами, в частности, перед кредиторами).

2. Переход права собственности на имущество к другому лицу не является основанием для прекращения иных вещных прав на это имущество; вещные права лица, не являющегося собственником, защищаются от их нарушения любым лицом, в том числе и против собственника (ст. 216 проекта ГК РБ).

Для залога право следования означает, что в случае перехода права собственности или права хозяйственного ведения от залогодателя к другому лицу право залога сохраняет силу. Поскольку залог относится к вещным правам, в силу указания ст. 216 проекта ГК РБ оно является абсолютным и направлено против всех третьих лиц. Можно ли отсюда сделать вывод, что в случаях, когда владеющий предметом залога залогодатель продал имущество третьему лицу, а кредитор требует изъять его у покупателя, суд обязан признать сделку купли-продажи недействительной и вернуть имущество залоговому кредитору?

Ответ на этот, казалось бы, простой вопрос, оказался очень сложным для теории и практики залога. Необходимость дальнейшего регулирования залогов движимого имущества с оставлением его у залогодателей требует анализа теории и истории этого вопроса.

Современное гражданское право предоставляет вещным правам так называемую абсолютную защиту (отсюда два указанных выше правомочия: право следования и право преимущества). Носитель вещного права наделен правом требовать от любых третьих лиц не вторгаться в его правомочия, не нарушать его господства над вещью и не препятствовать ему при осуществлении им своих прав.

В отличие от вещных обязательственные права называют личными правами, поскольку здесь управомоченное лицо (кредитор) имеет только личное право над действиями должника (например, право требовать вернуть заем и т.д.). Кредитор противостоит только должнику (должникам), т.е. лицу, связанному данным правоотношением. Он связан только с должником, а не со всеми третьими лицами. Потому его право называется относительным, а иск из обязательства дается только против должника (относительная защита), а не против любых третьих лиц.

Обязательственные права, по общему правилу, не связаны ни с правом следования, ни с правом преимущества.

Исторически залог возник как особый вид вещных прав. В чем заключается его специфика? Для ответа следует обратиться к практике великой «юридической лаборатории» цивилизации -- Древнего Рима.

История гражданского права свидетельствует, что уже в глубокой древности люди знали и применяли различные имущественные способы обеспечения обязательств (поручительство, задаток и т.д.). Первоначально Древний Рим в целях вещного обеспечения долга применял фидуцию (fides -- доверие), при которой закладываемая вещь передавалась кредитору в собственность, но с условием возврата ее после уплаты долга. Если кредитор был честным человеком, то после исполнения обязательства он возвращал вещь должнику. Но с исчезновением римской родовой общины, расширением государства и увеличением его населения стало увеличиваться количество случаев, когда должники выплачивали долг, но не получали от кредиторов свои вещи обратно, так как те их давно продали. Поскольку покупатель приобретал вещь у самого собственника (напомню, что при фидуции право собственности переходило на кредитора, хотя и с условием обратной выдачи вещи), то изъять эту вещь у покупателя считалось невозможным. Кредитор, продавший вещь, присуждался судом к возмещению убытков, но из-за отсутствия имущества он не мог заплатить. Поэтому юристам Древнего Рима пришлось искать юридические способы защиты должников, чтобы, с одной стороны, вещи не передавались бы кредитору в собственность, а с другой -- обеспечивали бы им право истребовать залог от любых третьих лиц.

Создавая теоретическую концепцию права залога, юристы Рима воспользовались тем способом, которым защищались права землевладельца-арендодателя на своевременное и полное получение арендной платы от арендатора. Дело в том, что граждане Рима, получая от государства земельные участки в провинциях, находили для себя более удобным отдавать их в аренду. Однако по окончании аренды арендаторы нередко исчезали, ничего не заплатив собственникам земли. Землевладельцы несли значительные убытки, поэтому было необходимо найти способы охраны их интересов. В результате появилось судебное решение, по которому в случае неуплаты в срок по договору аренды собственник земельного участка получал право взять инвентарь в свое владение (interdictum saloianum), т.е. он мог забрать все вещи арендатора, используемые последним на арендуемом участке.

В целях защиты интересы землевладельца в случае, когда арендатор уже продал инвентарь третьим лицам, появился иск, который давал собственнику земельного участка право истребовать заложенный инвентарь из чужого незаконного владения любых третьих лиц (виндикация залога).

С течением времени подобная защита стала предоставляться всем залоговым кредиторам по любым обязательствам. Само право залога стало пониматься как вещное право, обременение, которое «лежит на имуществе», «прикрепляется к нему» независимо от того, что это имущество было кому-то передано. Римские источники прямо указывают на вещный характер залога: *«истребование залога дает кредитору вещный иск»*, *«истребование заклада или залога носит вещно-правовой характер»*.

ХРОНИКА

НЕ ВСЕ МОЖНО ЗАЛОЖИТЬ

Президент Беларуси Александр Лукашенко подписал указ N 389, который содержит перечень государственных предприятий, организаций, учреждений и государственного имущества, которые не могут являться предметом залога.

В этот перечень включены военное имущество, боевая военная и специальная техника, оборонные объекты, оружие и боеприпасы (кроме разрешенных к приобретению физическими и юридическими лицами), объекты гражданской обороны, основные фонды, относящиеся к мобилизационным резервам; химические субстанции, устройства и технологии, которые могут быть использованы для создания и производства химического и биологического оружия, взрывные вещества и устройства, радиоактивные вещества и материалы; предприятия по производству, хранению и сбыту наркотических и психотропных средств, сильнодействующих ядовитых веществ, по добыче, переработке руд цветных металлов и камней; учебные учреждения всех типов, детские дошкольные учреждения; полиграфические предприятия; автомобильные дороги, железнодорожные пути, внутренние водные пути, метрополитен и городской электрический транспорт; предприятия по производству ликеро-водочных изделий; республиканское и местное телевидение, радиовещание; музеи и библиотеки, театрально-зрелищные учреждения, архивы; крематории, кладбища и т.д.

МИНИСТР ЭКОНОМИКИ ЕЗДИЛ В ПАРИЖ С «КРУГЛЫМ СТОЛОМ»

Глубокий и всесторонний обмен мнениями по перспективам сотрудничества белорусских и французских предприятий состоялся в ходе прошедшего в посольстве Республики Беларусь в Париже заседания круглого стола, посвященного проблемам дальнейшего развития двусторонних торгово-экономических отношений.

Белорусская делегация, возглавляемая министром экономики Владимиром Шимовым, ознакомила представителей французских деловых и финансовых кругов с экономической ситуацией в Беларуси, инвестиционным климатом в стране и наиболее перспективными направлениями сотрудничества. Среди участников встречи были не только представители крупных концернов (таких, как «Алкатель», «Си-Эс Телеком», «Солетанш»), Объединение производителей комплектующих для автомобильной промышленности), но и представители малых и средних предприятий из разных секторов экономики и различных регионов Франции. В заседании приняли также участие представители руководства министерства экономики Франции, французского центра внешней торговли и организации, объединяющей крупнейших предпринимателей страны, -- Национального совета французского патроната. Круглый стол подтвердил заинтересованность деловых кругов Франции в развитии взаимовыгодных двусторонних экономических связей, которые пока еще в немалой степени сдерживаются нехваткой взаимной информации о возможностях и потребностях партнеров с обеих сторон. Белорусская делегация провела серию отдельных встреч и бесед с участниками круглого стола, в ходе которых достигнуты конкретные договоренности о продолжении их контактов с различными министерствами и предприятиями Беларуси.

БелаПАН

ХОЗЯЙСТВЕННОЕ ПРАВО

ВЫСШИЙ ХОЗЯЙСТВЕННЫЙ СУД РАЗЪЯСНЯЕТ

О ПОРЯДКЕ СДАЧИ ПОМЕЩЕНИЙ В АРЕНДУ, НАХОДЯЩИХСЯ В ГОСУДАРСТВЕННОЙ СОБСТВЕННОСТИ

Указом президента Республики Беларусь от 21.08.1996 г. N 302 установлен «Порядок определения минимальных ставок арендной платы за помещения в административных зданиях и сооружениях, находящихся в государственной собственности», в котором установлено, что минимальные ставки арендной платы за помещения в административных зданиях и сооружениях, находящихся в государственной собственности, являются обязательными для всех арендодателей помещений в административных зданиях и сооружениях, находящихся в государственной собственности, и применяются для арендаторов всех форм собственности.

Этот порядок применяется также и в случае сдачи помещений в субаренду, независимо от того, как они определены для арендатора.

О ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ, РЕГУЛИРУЮЩЕМ ИСЧИСЛЕНИЕ НАЛОГОВ С ПРИБЫЛИ ПРЕДПРИЯТИЙ

Основным актом, регулирующим эти правоотношения, является Закон Республики Беларусь «О налогах на доходы и прибыль предприятий, объединений и организаций». Согласно пункту 8 статьи 4 данного закона прибыль предприятий облагается налогом по ставке 30 процентов. Законом установлена также льготная ставка налога на прибыль в размере 15 процентов для предприятий, балансовая прибыль и среднегодовая численность работников которых не превышает установленных законом критериев.

Пунктом 2 статьи 2 вышеназванного закона установлено, что облагаемая налогом прибыль исчисляется исходя из балансовой прибыли, представляющей собой сумму прибыли от реализации продукции (работ, услуг), иных ценностей (включая основные фонды и т.д.) и доходов от внереализационных операций, уменьшенных на сумму расходов по этим операциям.

В пункте 14 раздела IV Методических указаний Главной государственной налоговой инспекции от 18.06.1996 г. N 21 «О порядке исчисления и уплаты в бюджет налогов на доходы на прибыль» из числа предприятий, уплачивающих налог на прибыль по льготной ставке 15 процентов, исключены предприятия, которые за отчетный период не имели выручки от реализации продукции, а имели только доходы от внереализационных операций, реализации основных средств и прочих активов. Представляется, что в Методических указаниях ГГНИ вводится новое (сверх предусмотренных в законе) условие отнесения предприятий, в зависимости от видов получаемой прибыли, к общей (30 процентов) либо льготной (15 процентов) ставкам налогообложения.

Так, если в соответствии с законом по ставке 15 процентов облагаются предприятия, балансовая прибыль которых составляет в год не более 5000 минимальных заработных плат со среднегодовой численностью работающих на них, например, «в других отраслях непроизводственной сферы» до 25 человек, то по Методическим указаниям ГГНИ в число таких предприятий входят лишь те из вышеназванных, которые за отчетный период имеют выручку от реализации продукции, товаров (работ, услуг).

ОСНОВАНИЕ ВОЗНИКНОВЕНИЯ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА ДЛЯ ПОРУЧИТЕЛЯ (ГАРАНТА)

Основанием возникновения обязательства для поручителя (гаранта) служит договор, заключаемый кредитором обеспечиваемого обязательства и поручителем (гарантом), то есть обязательство возникают с момента заключения договора.

Обязанность поручителя (гаранта) по выполнению взятых на себя обязательств возникает только в случае невозможности их выполнить должником, то есть когда исполнительный документ, по которому взыскание не производилось, возвращен взыскателю в силу отсутствия доходов и имущества, на которое может быть обращено взыскание.

Что касается сроков исковой давности, то часть 2 статьи 184 Гражданского кодекса Республики Беларусь устанавливает 3 месяца со дня наступления срока обязательства. Это пресекательные сроки и поэтому восстановлению не подлежат.

ОБ УПЛАТЕ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОШЛИНЫ ПРИ ОБРАЩЕНИИ В ХОЗЯЙСТВЕННЫЙ СУД

Государственная налоговая инспекция по городу Минску письмами от 4.01.96 г. N 07-6/26, от 15.02.96 г. N 07-6/1135 и от 22.01.97 г. N 07-6/551 сообщила перечень расчетных и корреспондентских счетов, указание которых обязательно при оформлении платежных поручений на безналичное перечисление государственной пошлины в доход республиканского бюджета для обращения с иском в хозяйственный суд Республики Беларусь субъекта хозяйствования, зарегистрированного за ее пределами.

В платежном поручении в строке «Назначение платежа» указывается: «Государственная пошлина по иску к какому субъекту или за какие действия уплачивается госпошлина, цена иска или обжалуемый нормативный документ». Зачисляется госпошлина в республиканский бюджет раздел II, параграф I.

Получателем государственной пошлины является Государственная налоговая инспекция по г. Минску.

Для зачисления государственной пошлины из-за пределов Республики Беларусь Государственной налоговой инспекции по г. Минску в главном управлении Национального банка Республики Беларусь по г. Минску и Минской области (код банка 153001007) открыты следующие расчетные счета:

-- в белорусских рублях -- 3780901010002;

-- в российских рублях -- 3325901018010;

-- в молдавских леях -- 3325901018023;

-- в украинских гривнах -- 3325901018036.

Зачисление указанных выше валют на расчетные счета осуществляется через корреспондентские счета главного управления Национального банка Республики Беларусь по городу Минску и Минской области, которые открыты последнему в управлении межбанковских корреспондентских отношений Национального банка Республики Беларусь (МФО 153005042).

Для зачисления государственной пошлины, оплачиваемой в СКВ, Государственной налоговой инспекции по г. Минску в главном управлении Национального банка Республики Беларусь по г. Минску и Минской области (код банка 153001007) открыт расчетный счет N 3325901015042/840 (где 840 -- код валюты, в данном случае -- доллары США), корреспондентский счет 5920000075019.

При уплате государственной пошлины в других СКВ в платежном поручении после номера расчетного счета -- 3325901015042 -- вместо «840» -- код доллара США -- необходимо указать код той СКВ, в которой осуществляется оплата пошлины.

При уплате государственной пошлины резидентом Республики Беларусь последняя перечисляется на счета, указанные государственными налоговыми инспекциями, по месту регистрации плательщика госпошлины.

О ПОДВЕДОМСТВЕННОСТИ СПОРОВ, СВЯЗАННЫХ С ОСВОБОЖДЕНИЕМ ИМУЩЕСТВА ОТ АРЕСТА

В связи с поступающими запросами о порядке рассмотрения споров, связанных с освобождением имущества от ареста, Высший хозяйственный суд Республики Беларусь и Верховный суд Республики Беларусь разъясняют:

Согласно ч. 2 статьи 341 ГПК Республики Беларусь и ч. 2 статьи 66 ХПК Республики Беларусь арест имущества должника состоит в производстве описи имущества и объявлении запрета распоряжения им.

В случае несогласия должника или взыскателя с действиями судебного исполнителя по аресту имущества должника и взыскатели, независимо от того, являются ли они юридическими и физическими лицами, в соответствии со статьей 388 ГПК Республики Беларусь вправе обратиться с жалобой на действия судебного исполнителя в суд, при котором состоит судебный исполнитель.

Однако должник и взыскатель не вправе обратиться в суд с иском об освобождении имущества от ареста.

Иски об освобождении имущества от ареста согласно статье 389 ГПК Республики Беларусь могут быть предъявлены лицами, чьи права затрагиваются исполнением. Эти иски могут предъявляться как собственниками, так и правомерными владельцами имущества, не принадлежащего должнику. Такие иски предъявляются к взыскателю и должнику.

Если сторонами по делу об освобождении имущества от ареста являются юридические лица либо граждане -- предприниматели, такие дела подведомственны хозяйственному суду, а дела, по которым хотя бы одной из сторон является физическое лицо, подведомственны общим судам.

Иски об освобождении имущества от ареста относятся к категории неимущественных споров.

О НАЛОЖЕНИИ АРЕСТА НА РАСЧЕТНЫЙ СЧЕТ ДОЛЖНИКА И ЕГО ДЕБИТОРА

В связи с поступающими запросами банков о порядке наложения ареста на расчетный счет должника и его дебитора в счет обеспечения иска Высший хозяйственный суд Республики Беларусь разъясняет.

При вынесении определения в порядке статьи 66 Хозяйственного процессуального кодекса Республики Беларусь о наложении ареста на денежные суммы, хранящиеся на расчетном счете должника или его дебитора, хозяйственные суды должны в определении указывать предмет иска, т.е. указывать очередность платежа, поскольку при получении определения об аресте счета банки не вправе производить операции по расчетам только той очереди платежа, которая указана в определении.

Следует иметь в виду, что очередность платежей в настоящее время установлена подпунктом 1.1 Указа президента Республики Беларусь от 15.05.1997 N 279 «О внесении изменений и дополнений во Временный порядок нормализации расчетов между субъектами хозяйствования в Республике Беларусь».

Независимо от наложения ареста банки вправе производить денежные операции по расчетам с кредиторами первоочередных платежей.



21 июля 1997 года № 49 (392)

ДОКУМЕНТ

О ВРЕМЕННЫХ ПРАВИЛАХ ПО ТОРГОВЛЕ ПРОДУКЦИЕЙ, СОДЕРЖАЩЕЙ ЭЛЕМЕНТЫ ЭРОТИКИ

В целях упорядочения торговли продукцией, содержащей элементы эротики, приказом Министерства торговли от 2 июня 1997 г. N 76 (регистрационный N 1946/12 от 23 июня 1997 г.) на территории Республики Беларусь с 1 августа 1997 года вводятся в действие Временные правила по торговле продукцией, содержащей элементы эротики. Органам управления торговли облисполкомов и Мингорисполкома, министерствам и другим республиканским органам государственного управления, имеющим розничную торговую сеть поручено определить торговые предприятия, в которых может осуществляться реализация продукции, содержащей элементы эротики, исключив «стихийную» торговлю такой продукцией в неустановленных местах.

ВРЕМЕННЫЕ ПРАВИЛА ПО ТОРГОВЛЕ ПРОДУКЦИЕЙ, СОДЕРЖАЩЕЙ ЭЛЕМЕНТЫ ЭРОТИКИ

Утверждено приказом Министерства торговли Республики Беларусь 2 июня 1997 г. N 76.

1. Настоящие Временные правила по торговле продукцией, содержащей элементы эротики (в дальнейшем именуются Временные правила), разработаны в соответствии с законами Республики Беларусь «О защите прав потребителей», «О печати и других средствах массовой информации» (Ведомости Верховного Совета Республики Беларусь, 1993 г., N 35, ст. 447; 1995 г., N 11, ст. 121), Основными правилами ведения розничной торговли и торгово-производственной деятельности на территории Республики Беларусь, утвержденными постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 4.11.1992 г. N 666 (СП Республики Беларусь, 1992 г., N 31, ст. 568; 1993 г., N 19, ст. 358), Временным положением о порядке публичной демонстрации кино-, аудиовизуальных произведений, выпуска печатной продукции, их распространения, рекламирования любым способом физическими и юридическими лицами продукции эротического содержания и пропагандирующей культ насилия и жестокости, утвержденным Советом Министров Республики Беларусь от 12.05.1992 г. (разработанным в соответствии с постановлением Президиума Верховного Совета Республики Беларусь от 21.01.1992 N 1436-XII «О мерах по предотвращению пропаганды порнографии, культа насилия и жестокости»), и определяют порядок реализации такой продукции.

2. Временные правила распространяются на все субъекты хозяйствования независимо от формы собственности и подчиненности, которые осуществляют реализацию продукции, содержащей элементы эротики.

3. Работники, осуществляющие реализацию продукции, содержащей элементы эротики, руководствуются законодательными и иными нормативными актами Республики Беларусь, регламентирующими розничную торговлю.

4. Торговое предприятие обязано предоставить покупателю необходимую и достоверную информацию о наименовании и принадлежности предприятия, цене, потребительских свойствах интересующих его товаров, условиях их приобретения, гарантийных обязательствах и порядке предъявления претензий, способах и правилах использования товаров, их хранения и безопасной утилизации, а также другую информацию, обеспечивающую возможность компетентного выбора товара, его хранения и использования.

5. Субъекты хозяйствования, осуществляющие реализацию продукции, содержащей элементы эротики, должны иметь на каждое наименование продукции заключение Республиканской экспертной комиссии по предотвращению пропаганды порнографии, культа насилия и жестокости при Министерстве культуры Республики Беларусь (РЭК) на соответствие ее предъявляемым РЭК требованиям.

6. К продукции, содержащей элементы эротики, относятся:

6.1. Печатная продукция, в т.ч. продукция средств массовой информации:

6.1.1. Специализирующаяся на сообщениях и материалах эротического характера (собственно эротической проблематики) -- произведения художественной литературы разных жанров; публицистика; издания фольклора (сказки, анекдоты, частушки, песни, и т.п.); просветительная литература на сексуальные темы, сексуальные гороскопы и т.п.; эротические журналы, газеты, бюллетени, брошюры; продукция малых печатных форм (календари, плакаты, открытки, рекламные проспекты, фото изделия, игральные карты); книжно-журнальная оформительская и упаковочная продукция (художественные фотографии, рисунки, эстампы, этикетки для спичек, обложки, обертки и вкладки для видео- и аудиокассет, компакт-дисков, жевательной резинки, презервативов, изображения на упаковочной продукции, одежде и т. п.); печатная продукция и периодические издания эротического характера, полностью и систематически эксплуатирующие интерес к сексу, тема, идея и приемы их воплощения связаны сугубо с сексуальными фантазиями и переживаниями в отношениях людей, где человек и предмет представлены как объект эротических чувств.

6.1.2. Литература по сексуальному просвещению и половому воспитанию -- энциклопедии и энциклопедические словари сексологического направления: научные монографии по сексологии, сексопатологии, проблемам семьи и брака; сексологическая литература культурологического характера (история секса в культурах мира, история проституции и т.п.); научные учебные пособия, методические, научно-популярные издания (газеты, журналы, словари, брошюры, продукция малых печатных форм, листовки, плакаты и т.п.) по физиологии и психологии полового акта, по профилактике СПИДа и венерических заболеваний; половому воспитанию, проблемам семьи и брака.

6.1.3. Содержащая элементы эротики -- массовые периодические издания, не относящиеся к эротическим, использующие эротические компоненты (фотографии, коллажи, рисунки, карикатуры, статьи, новеллы, комментарии специалистов, стихи, анекдоты, реклама, объявления о продаже предметов эротического характера, а также о встречах с целью знакомств). Данные материалы должны иметь публицистическо-обличительный, юмористическо-сатирический или информационный характер и являться эпизодическими (объем таких материалов в конкретном издании не должен превышать 5% от общего объема публикаций, материалы медицинского и сексологического характера, а также связанные с описанием преступлений должны быть снабжены комментарием специалистов).

6.2. Продукция сексуального предназначения:

6.2.1. Препараты (таблетки, порошки, капли, аэрозоли, кремы, мази, дражже, ампульные растворы и другие лекарственные формы), применяемые в сексологии и сексопатологии и для улучшения половой функции.

6.2.2. Изделия, аппараты, приборы и приспособления, предназначенные для сексуального стимулирования (искусственные фаллосы, вагины, стимуляторы, кольца, эректоры, вибраторы, надувные куклы, предметы и аксессуары для садомазохистских сексуальных игр, разные виды сексуального нижнего белья, презервативы, сексуальная косметика, сувениры, санитарно-гигиенические принадлежности и др.).

6.3. Продукция электронных средств массовой информации и пропаганды:

6.3.1. Видео-, аудиокассеты (эротические видеофильмы, видеопрограммы, видеокассеты с рекламой продукции сексуального предназначения, программы эротической музыки).

6.3.2. Компьютерные эротические программы (компакт-диски и дискеты с сексуальными энциклопедиями, с наборами эротических фотографий и рисунков, с сексуальными играми и рассказами, сборники эротических клипов и мультфильмов).

6.4. Продукция изобразительного искусства:

произведения живописи, графики, скульптуры, объемной пластики, оформительского искусства, дизайнерская продукция, искусство игрушки, сувениры, предметы народных промыслов и самодеятельного творчества.

7. Реализация продукции, содержащей элементы эротики, осуществляется в специализированных торговых объектах, а также в иных торговых объектах, имеющих разрешение местных исполнительных и распорядительных органов.

Место, способ и условия реализации литературы по сексуальному просвещению и половому воспитанию (п.6.1.2), печатной продукции, содержащей элементы эротики (п.6.1.3), продукции электронных средств массовой информации и пропаганды (6.3), продукции изобразительного искусства (6.4) в каждом конкретном случае определяются РЭК и отражаются в экспертном заключении комиссии.

8. Розничная реализация продукции средств массовой информации, специализирующихся на сообщениях и материалах эротического характера, допускается только в запечатанных непрозрачных упаковках.

9. Запрещается:

9.1. Реализация печатной продукции средств массовой информации, специализирующихся на сообщениях и материалах эротического характера, не зарегистрированных в соответствии с Законом Республики Беларусь «О печати и других средствах массовой информации», а также реализация видеокассет с записью эротических фильмов и видеопрограмм без классификационных удостоверений Государственного регистра кино видеофильмов и кино видеопрограмм, созданного во исполнение постановления Совета Министров Республики Беларусь от 24.12.92 N 773 «О дополнительных мерах по предотвращению на территории республики пропаганды порнографии, культа насилия и жестокости» (СП Республики Беларусь, 1992 г., N 36, ст. 657).

9.2. Привлечение несовершеннолетних лиц к продаже продукции, содержащей элементы эротики.

9.3. Продажа продукции, содержащей элементы эротики, а также ознакомление с ней лиц, не достигших 16 лет, а в отдельных случаях (отражается в экспертном заключении РЭК) -- и 18 лет.

10. Настоящие Временные правила помещаются в торговом зале предприятия в доступном для покупателей месте. При невозможности указанного они должны быть предъявлены покупателю по его требованию для ознакомления.

11. Контроль за соблюдением требований настоящих Временных правил осуществляют уполномоченные органы в пределах своей компетенции, в порядке, установленном законодательством Республики Беларусь.

12. Настоящие Временные правила вводятся в действие с 1 августа 1997 г.

ТАМОЖЕННОЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ТАМОЖЕННЫЙ КОМИТЕТ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

• О классификации комплектного оборудования, поставляемого отдельными партиями. Письмо ГТК РБ от 19 мая 1997 г. N 08/5098.

Государственный таможенный комитет Республики Беларусь сообщает, что в связи с отсутствием в Товарной номенклатуре внешнеэкономической деятельности Содружества Независимых Государств (ТН ВЭД СНГ) Положения, определяющего классификацию под единым кодом комплектного оборудования, поставляемого отдельными партиями в течение определенного периода времени, и, учитывая подход к данному вопросу в Государственном таможенном комитете Российской Федерации, с 1.06.97 г. по вопросам классификации поставок комплектов оборудования необходимо обращаться в Государственный таможенный комитет Республики Беларусь.

Для получения разрешения на оформление товаров, входящих в состав комплектного оборудования, по единому коду ТН ВЭД при разбитой по времени поставке участник внешнеэкономической деятельности должен подать заявление в Таможенный комитет в срок не позднее чем за 1 месяц до предоставления первой партии товаров к таможенному оформлению. В заявлении должны быть указаны:

-- реквизиты контракта;

-- сроки поставки (начало и конец);

-- реквизиты грузополучателя.

К заявлению должны быть приложены следующие документы(допускается представлять копии документов):

-- контракт;

-- общая спецификация товаров (частей), входящих в состав комплектного оборудования, поставляемого по контракту;

-- сборочный чертеж (схема) с указанием на нем порядковых номеров позиций спецификации;

-- краткое техническое описание комплектного оборудования, позволяющее определить назначение и выполняемые функции как всего оборудования в целом, так и его составляющих частей.

НАЛОГОВОЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО

О ПОРЯДКЕ ПРИМЕНЕНИЯ АДМИНИСТРАТИВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА СОКРЫТИЕ, ЗАНИЖЕНИЕ ПРИБЫЛИ, ДОХОДА ИЛИ ИНЫХ ОБЪЕКТОВ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ

Разъяснение Государственного налогового комитета Республики Беларусь от 21 мая 1997 г. N 09/72.

Государственный налоговый комитет Республики Беларусь в связи с продолжающими поступать вопросами о порядке применения административной ответственности за сокрытие, занижение прибыли, дохода или иных объектов налогообложения сообщает для сведения следующее.

Статья 154/1 КоАП и п.12 ст. 9 Закона Республики Беларусь «О налогах и сборах, взимаемых в бюджет Республики Беларусь «предусматривает административную ответственность за одно и то же правонарушение, а именно: сокрытие, занижение прибыли, доходов или иных объектов налогообложения, уклонение от подачи декларации о доходах и расходах от занятия предпринимательством и об иных доходах, облагаемых подоходным налогом. Нормы двух законодательных актов едины в описании состава административного правонарушения (имеющиеся редакционные расхождения несущественны), однако не согласованы по санкциям. В ст. 154/1 КоАП за указанное административное правонарушение предусмотрено наложение штрафа в размере от пятисот до трех тысяч рублей, а в п. 12 ст. 9 упомянутого закона -- в размере от двух- до пятикратной месячной минимальной заработной платы.

В соответствии с ч. 2 ст. 2 КоАП законодательные акты Республики Беларусь об административных правонарушениях применяются на территории Республики Беларусь непосредственно. Поскольку после принятия Закона «О налогах и сборах, взимаемых в бюджет Республики Беларусь» от 20 декабря 1991 г. (в редакции от 22 декабря 1992 г.) изменения в ст. 154/1 КоАП не вносились (последняя корректировка этой нормы была сделана 14 ноября 1991 г.), то именно п. 12 ст. 9 названного закона следует применять для оценки сокрытия, занижения прибыли, доходов или иных объектов налогообложения, уклонения от подачи декларации о доходах и расходах от занятия предпринимательством и об иных доходах, облагаемых подоходным налогом.

Наличие в уголовном деле о преступлении, предусмотренном ст. 160/1 УК постановления начальника государственного налогового органа, в котором делается ссылка на ст. 154/1, а не на п.12 ст. 9 упомянутого закона, обязывает судью вынести оправдательный приговор на основании п.2 ч.1 ст. 5 УПК ввиду отсутствия одного из признаков состава преступления -- административной преюдиции как признаков субъекта преступления. Если признак административной преюдиции инкриминирован подсудимому наряду с другими признаками состава преступления, судья должен исключить его из обвинения. Одновременно с указанными решениями судья обязан поставить вопрос об отмене незаконного постановления о применении административного взыскания за совершение упомянутого нарушения ввиду игнорирования положений ст. 2 и 261 КоАП.

НАЛОГОВОЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО

БЕЛАРУСЬ — РОССИЯ: НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ, КОТОРОЕ НЕ ВПИСЫВАЕТСЯ В ИНТЕГРАЦИОННЫЕ ЛОЗУНГИ

Семен ДРЕЙЗЕНШТОК,
заместитель председателя Белорусского союза налогоплательщиков, член Международной академии информационных процессов и технологий



Недавно Государственная налоговая служба России официально опубликовала полный перечень действующих на апрель с.г. соглашений об избежании двойного налогообложения, заключенных СССР и Российской Федерацией с иностранными государствами. В этом перечне фигурируют 29 стран, в том числе с 10 из них соответствующие договоры были подписаны в 1990-е годы уже независимой Россией. В эту десятку входят Польша, Болгария, Румыния, Узбекистан и др. Беларуси в перечне, к сожалению, нет.

Казалось бы, учитывая, что на протяжении последних 3-4 лет постоянно звучат заявления о необходимости интеграционных процессов между двумя государствами, соглашение об избежании двойного налогообложения между Россией и Беларусью должно было уже давно работать и реально содействовать воплощению соглашения «О Таможенном союзе между Республикой Беларусь и Российской Федерацией» от 6.01.95 г., договора «Об образовании Союза Беларуси и России» от 24.04.97 г. и соответствующего устава от 23.05.97. Отметим, что все вышеуказанные акты были оперативно ратифицированы и вступили в силу в обоих государствах.

Соглашение между правительством Беларуси и правительством России «Об избежании двойного налогообложения и предотвращении уклонения от уплаты налога в отношении налогов на доходы и имущество» было подписано еще 21.04.1995 г., ратифицировано ВС РБ 25.04.96 г. и вступило в силу по завершении всех процедур, предусмотренных ст. 25 этого соглашения, 21.01.97 г. Трудно понять, почему с момента подписания соглашения до вступления его в силу прошло целых два года. Мало того, согласно п.2 ст.25 все положения этого документа в отношении налогов, взимаемых у источников с доходов и в отношении других налогов будут применяться лишь с 1 января 1998 года.

Таким образом, несмотря на то, что Россия является нашим основным партнером во внешнеэкономической деятельности, в части налогообложения наше законодательство по отношению к ней более требовательно, чем к ряду других государств, с которыми аналогичные соглашения вступили в силу: с Польшей (1994 г.), с Украиной (1995 г.), с Литвой (1996 г.), с Латвией (1996 г.) и др.

К каким последствиям это приводит? Рассмотрим этот вопрос на конкретных примерах нашего налогового законодательства с учетом введенных с 1.04.96 г. принципиальных изменений и дополнений. Постараемся назвать лишь основные, типичные ошибки, которые (порой неумышленно) допускаются белорусскими налогоплательщиками.

1. Закон «О налогах на доходы и прибыль предприятий, объединений, организаций».

Статьи 7, 8, 9 и 10 главы II «Особенности исчисления налога на доходы и прибыль иностранных юридических лиц» претерпели значительные изменения. Регулирование порядка налогообложения иностранных юридических лиц, к которым относятся и российские, осуществляется Методическими указаниями ГТНИ при КМ РБ от 21.05.96 г. N14 «По исчислению налога на доходы и прибыль иностранных юридических лиц» и ГНК РБ от 2.05.1997 г. N7 «По налогообложению «других доходов» иностранных юридических лиц, не осуществляющих деятельность в РБ через постоянное представительство».

Иностранные юридические лица, не осуществляющие деятельность в Беларуси через постоянное представительство, получающие доходы из источников, находящихся на территории РБ и являющихся резидентами Беларуси, уплачивают налог по дивидендам, роялти, лицензиям и «другим доходам» по ставке 15%. При этом перечень «других доходов» установлен постановлением КМ РБ от 26.07.96 г. N 492. К ним относятся доходы от реализации на территории РБ ввозимых из-за рубежа товаров на условиях торгового посредничества или консигнации; за оказание услуг по обучению; за оказание информационных, управленческих, посреднических, аудиторских услуг; за консультации и услуги, необходимые для установки и эксплуатации линий, механизмов и приспособлений; за услуги по сопровождению и охране грузов; от проведения концертно-зрелищных мероприятий; от штрафов и пеней за нарушение договорных и долговых обязательств и т.д.

По доходам от долговых обязательств любого вида налог уплачивается по ставке 10%, а при плате за фрахт в связи с осуществлением международных перевозок -- по ставке 6%. При этом потенциальному белорусскому налогоплательщику необходимо обратить внимание на два существенных момента:

1.1. Методические указания N7 от 2.05.97 г. были зарегистрированы в Министерстве юстиции 7.05.97 г. В соответствии с п.10 Положения «О порядке государственной регистрации нормативных актов министерств, государственных комитетов и ведомств», утвержденного постановлением СМ РБ от 13.05.93 г. N316, данные указания вступили в силу со дня их государственной регистрации, т.е. с 7.05.97 г.

1.2. В п.7 раздела II указаний, по глубокому убеждению автора, нельзя было включать в перечень информационных услуг такие виды деятельности, как инжиниринг, консалтинг, маркетинг, рейтинг, а также весьма «четкое» определение *«и т.п.»*. К сожалению, указание N7 вступило в силу и взято на вооружение контрольными органами. Еще прискорбнее то, что кое-где налоговые органы уже используют новое понятие информационных услуг и привлекают к ответственности налогоплательщиков за неудержание налогов по этим услугам во 2-й половине 1996 года. Безусловно, налогоплательщики в данной ситуации имеют все основания для оспаривания претензий проверяющих в соответствующих судебных инстанциях.

При налогообложении доходов за оказание информационных, управленческих, посреднических, аудиторских услуг, за оказание услуг по обучению, консультациям, сопровождению и охране грузов, услуг в области страхования, а также от штрафов и пеней за нарушение договорных и долговых обязательств налог взимается с суммы платежа, причитающегося иностранному юридическому лицу. В таком же порядке производится налогообложение доходов от фрахта, при этом под доходом понимается плата за предоставление услуги по перевозке грузов или пассажиров исходя из контрактной стоимости или согласованного тарифа на перевозки.

По всем иным видам деятельности при исчислении налога на доходы расходы, понесенные иностранными юридическими лицами, должны быть подтверждены подписанными документами либо нотариально заверенными копиями. Вышеупомянутые налоги с доходов иностранных юридических лиц из источников в РБ удерживаются лицом, выплачивающим доход с полной суммы дохода. В случае выплаты дохода не в денежном виде налог уплачивается от денежного эквивалента дохода. Налог удерживается при начислении платежа.

Таким образом, если белорусский субъект хозяйствования приобрел в России товар по цене франко-склад продавца и отдельно оплатил российской фирме за перевозку груза или его охрану в пути, то при оплате предприятиям в России необходимо удержать за перевозку товара 6% и за охрану 15%. Удержанные суммы налогов перечисляются в бюджет РБ в установленном порядке. В аналогичном порядке необходимо поступить, если нашим предприятием размещена реклама в СМИ России и т.д.

Совершенно иная картина получается в случае, если наше предприятие, приобретя в России товар, оговаривает в контракте ряд условий, влияющих на установление конечной цены товара (его стоимость, погрузку на транспортные средства, транспортные расходы, охрану и сопровождение товара от склада продавца до склада покупателя, страхование в пути и т.д.).

Таким образом, наш покупатель оплачивает российскому продавцу за конкретный товар по цене, включающей и ряд услуг. Но в связи с тем, что эти услуги непосредственно оплачивает иным российским субъектам хозяйствования российский продавец товара, надобность в удержании вышеуказанных налогов на доходы отпадает.

Аналогичная ситуация складывается в случае, когда наш продавец передал российскому партнеру товар на реализацию, при этом оговорив условия оплаты за оказанные комиссионные услуги. Если российский партнер, реализовав в России товар и получив на свой расчетный счет денежные средства от покупателя в полном объеме, перечислит белорусскому партнеру денежные средства за реализованный товар за минусом причитающегося ему вознаграждения, то в данном случае налогообложение на доходы за оказанные услуги не производится (российский партнер получил доход не от резидента Беларуси).

Если бы в данной ситуации при реализации товара в России покупатели перечисляли полную стоимость реализованного товара непосредственно белорусскому партнеру, а он после этого перечислял российской фирме согласно контракту денежные средства за оказанные посреднические услуги, то необходимо было бы удерживать с этих сумм налог на доходы в размере 15% от причитающейся суммы платежа.

Предположим, белорусская фирма нарушила условия контракта, вследствие чего должна перечислить российской фирме BLR 100 млн. в виде штрафов и пени. Из этой суммы белорусскому субъекту хозяйствования необходимо удержать BLR 15 млн., перечислив их в бюджет, а в Россию перечислить лишь BLR 85 млн. Безусловно, во всех случаях российским партнерам необходимо направлять соответствующим образом оформленные документы об удержании налогов на доходы, ибо они им впоследствии будут необходимы при расчете налогов за отчетные периоды, т.к. удержанные суммы подлежат учету при соответствующих расчетах.

2. Закон «Об акциях».

В данном случае необходимо руководствоваться Методическими указаниями ГТНИ при КМ РБ от 21.05.96 г. «О порядке исчисления акцизов». При этом следует обратить серьезное внимание на следующие моменты:

2.1. Плательщиками акцизов являются субъекты хозяйствования, не только реализующие произведенную подакцизную продукцию или же ввозящие ее на территорию Беларуси, но и реализующие ввезенные ими подакцизные товары (в российском законодательстве последняя норма отсутствует).

2.2. Под реализацией понимаются продажа, обмен, безвозмездная передача товаров, использование на собственные нужды.

2.3. Товары, происходящие и ввозимые с территории государств -- участников СНГ (кроме подлежащих маркировке), акцизами при ввозе их на территорию Беларуси не облагаются, а при их реализации уплата налога производится в порядке, определенном Законом «Об акцизах», по ставкам, установленным ВС РБ.

Таким образом, если белорусский субъект хозяйствования приобрел в России даже для собственных нужд 10 т бензина А-76 и 10 т А-72, а также 5 комплектов шин для своей легковой автомашины, то он обязан в установленные законом сроки уплатить в бюджет акцизный налог по ставке:

25% -- за использованный бензин А-76;

30% -- за использованный бензин А-72;

10% -- за установленные на собственный автомобиль шины.

При этом днем совершения оборота для исчисления акциза считается день отпуска указанных подакцизных товаров со склада субъекта хозяйствования. Отметим, что в России за реализованный бензин акциз был уже уплачен по единой ставке 25%, а шины для легковых автомобилей с 1996 г. не являются подакцизным товаром.

3. Закон «О подоходном налоге с граждан».

В соответствии со ст.17 с граждан России, которые не проживают или временно проживают (менее 183 дней в любом двенадцатимесячном периоде) в Беларуси, с сумм выручки, полученной на территории РБ, налог удерживается у источника выплат этих сумм или исчисляется налоговой инспекцией по ставке 20% без применения льгот. Данная норма не касается налогообложения сумм заработков, получаемых гражданами за выполнение ими трудовых обязанностей, и доходов, полученных от выполнения разовых работ (ст.N7,8,9).

Таким образом, если московский автор направил в какое-либо белорусское издание свою статью, то из суммы гонорара, к примеру BLR 500 тыс., бухгалтерии необходимо удержать подоходный налог по ставке 20%, т.е. BLR 100 тыс. В то же время если бы автор был гражданином Беларуси или проживал у нас более 183 дней, то налог исчислялся бы по ставке 9%, т.е. составил бы лишь BLR 45 тыс.

Сложнее дело будет обстоять в случае, если житель, например, Волгограда или Астрахани привезет в Минск арбузы или помидоры. По закону он должен уплатить подоходный налог в размере 20% от суммы реализации. До 1.04.96 г. у нас (а в настоящее время и в России) этот налог исчислялся от дохода. Ясно, что сумма реализации и дохода -- далеко не одно и то же. При этом ранее законом было предусмотрено, что не облагаются налогом доходы иностранных граждан, полученные от сдачи и реализации сельхозпродукции. Перечень не облагаемой налогом продукции устанавливался правительством РБ. До 1.04.96 г. согласно постановлению СМ РБ от 30.04.93 г. N264 в этом перечне были следующие столь необходимые для населения продукты:

-- свежие овощи: баклажаны, помидоры, перец, репчатый лук, чеснок;

-- свежие фрукты: абрикосы, виноград, гранаты, персики, хурма и т.д.;

-- бахчевые: арбузы, дыня;

-- цитрусовые: апельсины, лимоны, мандарины;

-- орехи: грецкие, фундук и т.д.

-- крупа: рис, гречка;

-- бобовые: фасоль, горох, бобы;

-- растительные масла: подсолнечное, хлопковое, кукурузное и т.д.

Если россиянин решил сдать свои арбузы или помидоры белорусской торгово-закупочной фирме оптом, а у последней есть живые деньги для оплаты за товар по факту его получения, то схема удержания налога ясна (правда, вряд ли у нас появятся поставщики дефицитных продуктов питания при такой схеме налогообложения). А вот как налоговая служба должна исчислять этот же подоходный налог в случае, если россиянин решил продать свои помидоры на рынке, где цена существенно колеблется в течение дня? Ведь неясно, сколько он их продаст, а сколько за это время сгниет. С момента введения этой прогрессивной, с точки зрения авторов, нормы прошло более года, однако нормативный документ, регламентирующий порядок взимания этого налога при розничной торговле, так и не появился. Таким образом, фантазии некоторой категории контролеров обеспечен полный простор, что порой приводит к незаконным решениям конфликтных ситуаций или к полному удовлетворению сторон, но в ущерб покупателям и государству в целом. Не по этой ли причине на прилавках наших торговых точек указанных сельскохозяйственных продуктов в последнее время становится все меньше, а цены на них постоянно растут, значительно опережая среднемесячные темпы инфляции?

И в заключение -- об одном официальном документе, который белорусская сторона обязалась выполнять. В соглашении «О Таможенном союзе между Республикой Беларусь и Российской Федерацией» ст.2 п.1.2 предусматривалось: *«Унификация в течение четырех месяцев с даты подписания настоящего Соглашения внешнеторгового, таможенного, валютно-финансового, налогового и другого законодательства, затрагивающего внешнеэкономическую деятельность, относящуюся, в частности, к экономическим условиям хозяйствования на основе рыночных принципов, обеспечивающих равные возможности и гарантии для субъектов хозяйственной деятельности государств Договаривающихся Сторон»*. Напомним, соглашение было подписано 6 января 1995 года. Думается, комментарии здесь излишни.

Продолжение. Начало таблицы — на с.K12

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-150

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
NTT-551	K5/150	256p	8	1080	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	AMD CPU, Samsung, серт.РБ	30	694	TAIR	229-2999
INCOMAG	K5/150	256	8	1080	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD, EDO, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	695	ASBIS	249-5792, 238-8661
NTT-552	K5/150	256p	16	1080	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	AMD CPU, Samsung, серт.РБ	30	734	TAIR	229-2999
INCOMAG	K5/150	256	16	1270	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD, EDO, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	735	ASBIS	249-5792, 238-8661
Jet	K5/150	256p	16	1350		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD, S3V+, изм. конф., ПО	24	690	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	P/150	256p	16	1350		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V+, изм. конф., ПО	24	760	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ICS	P/150	256p	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	748	ICS	230-6482
ICS	P/150	256p	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	836	ICS	230-6482
ICS	P/150	256p	16	1350	PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 15GLe, серт.РБ	24	961	ICS	230-6482
ICS	P/150	256p	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung, SB ESS 16bit, Speak. 20W, серт.РБ	24	984	ICS	230-6482
NTT-553	K5/150	256p	16	2100	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	AMD CPU, Samsung, Seagate, ET6000, серт.РБ	30	774	TAIR	229-2999
Jet	P/150	256p	32	2100		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V+, изм. конф., ПО	24	895	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-166

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
NIKROSH	P/166	256	8	1080	PCI	15"	28	LR, NI	1	PCI	Intel inside, S3V+, ПО, доставка, установка, изм. конф., серт.РБ	24	799	ПЕОЛА&М	266-2150, 266-5456
NTT-751	P/166	512p	16	1080	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel TX, Samsung, Seagate, серт.РБ	30	869	TAIR	229-2999
SI	P/166	256	16	1200	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel VX2, S3V+, Samsung SM 3Ne	18	870	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
INCOMAG	P/166	256	16	1270	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	830	ASBIS	249-5792, 238-8661
FALCON OPTIMA	P/166	256	16	1300	ISA/PCI	?	?		1	PCI	DOS, склад, скидки, серт.РБ	36	720	FALCON	234-4356, 234-4470
Jet	P/166	256p	16	1350		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V+, изм. конф., ПО	24	810	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ICS	P/166	256p	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	817	ICS	230-6482
ICS	P/166	256p	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	856	ICS	230-6482
ICS	P/166	256p	16	1350	PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 15GLe, серт.РБ	24	1023	ICS	230-6482
ICS	P/166MMX	256p	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung, SB ESS 16bit, Speak. 20W, серт.РБ	24	1046	ICS	230-6482
COMPAQ Deskpro 2000	P/166	256	16	1620	EIDE/PCI	?	?	LR, MPRII, TCO	1	PCI	5 слотов, 4 уст. мест, предсб. гар., HDD, Win95, изм. конф.	36	1515	BELABM	234-3666
INCOMAG	P/166MMX	256	16	1720	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	975	ASBIS	249-5792, 238-8661
Gateway 2000PRO	P/166MMX	256	16	2000		?	?		2	PCI	EDO, 12xCD, Win95, Office95Pro	30	1930	LIMENS	228-1908, 228-1909
ICS	P/166	256p	16	2000	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	952	ICS	230-6482
ICS	P/166	256p	16	2500	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	987	ICS	230-6482
Limens	P/166MMX	256	16	2500		14"	28	LR	1	PCI	EDO, MT	24	1206	LIMENS	228-1908, 228-1909
INCOMAG	P/166	256	16	2520	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	995	ASBIS	249-5792, 238-8661
NTT-752	P/166	512p	32	2100	EIDE/PCI	14"	28		2	PCI	Intel TX, 8xCD, SB, Samsung, Seagate, ET6000, серт.РБ	30	989	TAIR	229-2999
Jet	P/166	256p	32	2100		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V+, изм. конф., ПО	24	945	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722,
SI	P/166	256	32	2100	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel VX2, S3V+, Samsung SM 3Ne	18	999	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
COMPAQ Deskpro 6000	P/166MMX	512	32	2150	UWSCSI	?	?	LR, MPRII, TCO	2	PCI	6xCD-R SCSI, SB, Win NT, 10/100 Ethernet, Matrox	36	3526	BELABM	234-3666

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-200

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
NTT-620	K6/200	512p	16	1080	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel TX, AMD CPU, Samsung, Seagate, серт.РБ	30	1139	TAIR	229-2999
NTT-720	P/200MMX	512p	16	1080	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel TX, Samsung, Seagate, серт.РБ	30	1209	TAIR	229-2999
ICS	P/200	256p	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	941	ICS	230-6482
ICS	P/200	256p	16	1350	PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 15GLe, серт.РБ	24	1066	ICS	230-6482
ICS	P/200MMX	256p	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung, SB ESS 16bit, Speak. 20W, серт.РБ	24	1089	ICS	230-6482
INCOMAG	P/200	256	16	1720	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	1230	ASBIS	249-5792, 238-8661
ICS	P/200	256	16	2000	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	995	ICS	230-6482
ICS	P/200	256	16	2500	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	1030	ICS	230-6482
Limens	P/200MMX	256	16	2500		14"	28	LR	1	PCI	EDO, MT	24	1433	LIMENS	228-1908, 228-1909
FALCON OPTIMA	P/200	256	32	1300	ISA/PCI	?	?		1	PCI	DOS, склад, скидки, серт.РБ	36	890	FALCON	234-4356, 234-4470
IIC	P/200MMX	512p	32	1600	EIDE	15"	28	LR, NI	4	PCI	Intel, TX, CL5464 Laguna, серт.РБ	36	1788	ИНТИС	278-8490, 278-6405
COMPAQ Deskpro 2000	P/200	256	32	1620	EIDE/PCI	?	?	LR, MPRII, TCO	1	PCI	5 слотов, 4 уст. мест, предсб. гар., HDD, Win95, изм. конф.	36	2100	BELABM	234-3666
NTT-621	K6/200	512p	32	2100	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	2	PCI	Intel TX, AMD CPU, Samsung, Seagate, ET6000, серт.РБ	30	1305	TAIR	229-2999
NTT-721	P/200MMX	512p	32	2100	EIDE/PCI	14"	28		2	PCI	Intel TX, 8xCD, Samsung, Seagate, ET6000, SB, серт.РБ	30	1350	TAIR	229-2999
Jet	P/200	256	32	2100		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V+, изм. конф., ПО	24	1025	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM PRO

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
COMPAQ Deskpro 4000	PPro/180	256	16	1620	EIDE/PCI	?	?	LR, MPRII, TCO	2	PCI	8xCD, SB, WinNT, предсб. гар., HDD, изм. конф.	36	2841	BELABM	234-3666
INCOMAG	PPro/200	256	16	1720	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	1430	ASBIS	249-5792, 238-8661
NTT-702	PPro/200	256p	32	1080	EIDE/PCI	14"	28		2	PCI	Intel, 8xCD, Samsung, Seagate, ET6000, SB, серт.РБ	30	1570	TAIR	229-2999
IBM PC 365 P	PPro/200	256	32	2500	ISA/PCI	?	?		1	PCI	WinNT, 16xCD	36	?	IBA	262-5190, 232-5122
NTT-703	PPro/200	256p	64	3200	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	2	PCI	Intel, Samsung, Seagate, ET6000, 8xCD, SB, серт.РБ	30	1835	TAIR	229-2999
COMPAQ Workstation 5000	2xPPro/200	512	128	4100	UWSCSI	?	?	LR, MPRII, TCO	6	PCI	6xCD-R SCSI, SB, WinNT, 10/100 Ethernet, Gloria L graphcard, склад	36	9279	BELABM	234-3666

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
NTT-2701	PII/233MMX	256p	32	2100	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	2	PCI	Intel TX, Samsung, серт.РБ	30	1965	TAIR	229-2999
Gateway 2000Pro	PII/233MMX	512p	32	3200		?	?		2	PCI	EDO, 16xCD, Win95, Office97Pro	30	2953	LIMENS	228-1908, 228-1909
Gateway 2000Pro	PII/266MMX	512p	64	6400		?	?		2	PCI	EDO, 16xCD, Win95, Office97Pro	30	3597	LIMENS	228-1908, 228-1909
COMPAQ Deskpro 4000	PII/233	512	32	2500	EIDE/PCI	?	?	LR, MPRII, TCO	2	PCI	8xCD, SB, WinNT, 10/100 Ethernet, предсб. гарант. HDD	36	3440	BELABM	234-3666
COMPAQ Deskpro 6000	PII/233	512	32	2150	UWSCSI	?	?	LR, MPRII, TCO	2	PCI	6xCD-R SCSI, SB, WinNT, 10/100 Ethernet, Matrox, склад	36	4362	BELABM	234-3666

ДОМАШНИЕ КОМПЬЮТЕРЫ

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $
FINIST	P/120	256	16	1080	EIDE/PCI	15"	28	NI, MPRII	1	PCI	мультимедиа. 8xCD, SB, int. Sp., mic.	24	1119
FINIST	P/120	256	16	1700	EIDE/PCI	15"	28	NI, MPRII	1	PCI	мультимедиа. 8xCD, SB, int. Sp., mic.	24	1151
FINIST	P/133	256	16	1080	EIDE/PCI	15"	28	NI, MPRII	1	PCI	мультимедиа. 8xCD, SB, int. Sp., mic.	24	1163
FINIST	P/133	256	16	1270	EIDE/PCI	15"	28	NI, MPRII	2	PCI	мультимедиа. 8xCD, SB, int. Sp., mic.	24	1211
FINIST	P/133	256	16	1700	EIDE/PCI	15"	28	NI, MPRII	2	PCI	мультимедиа. 8xCD, SB, int. Sp., mic.	24	1222
FINIST	P/133	256	16	2500	EIDE/PCI	15"	28	NI, MPRII	2	PCI	мультимедиа. 8xCD, SB, int. Sp., mic.	24	1265
FINIST	P/166	256	16	1700	EIDE/PCI	15"	28	NI, MPRII	2	PCI	мультимедиа. 8xCD, SB, int. Sp., mic.	24	1305
FINIST	P/166	256	16	2500	EIDE/PCI	15"	28	NI, MPRII	2	PCI	мультимедиа. 8xCD, SB, int. Sp., mic.	24	1348

ГРАФИЧЕСКИЕ СТАНЦИИ, СЕРВЕРЫ, МНОГОПРОЦЕССОРНЫЕ СИСТЕМЫ

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $
IBM PC SERVER 310	P/166	256	16	?		?	?				2 PCI, 3 ISA, PCI Ultra SCSI Ethernet adapter, CD-ROM	36	от 2350
IBM PC SERVER 325	PPro/200	256	32	?		?	?				EISA/PCI, Ultra SCSI Ethernet adapter, CD-ROM	36	4440
IBM PC SERVER 330	PPro/200	256	32	?		?	?				EISA/PCI, Ultra SCSI Ethernet adapter, CD-ROM	36	6400

УНИВЕРСАЛЬНЫЕ ЭВМ НА ПЕРСОНАЛЬНЫХ СЕРВЕРАХ (PC - MAINFRAME)

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $
IBM PC Server3** System/370	P*/P370	256	16	от 1 Gb		14"	28	IBM	1	PCI	ЕС ЭВМ на столе архитектуры System/370 на персон. сервере	12	?
IBM PC Server5** System/390	P*/P390	256	32	от 2Gb		14"	28	IBM	1	PCI	ЕС ЭВМ на столе архитектуры System/370, System/390	12	?
IBM RISC/6000 System/370	Power2/P370		32	от 2Gb		?	?		?	?	ЕС ЭВМ архитектуры System/370 на RISC-сервере	12	?

ЭВМ СРЕДНЕГО КЛАССА

Модель	Процессор	Примечание	Гар	Цена, $
IBM AS/400 Advanced Series		RAM 8/4096, HDD 1/514.4Gb, лок. подключ. раб. станций: Twinaxial- до 4800 терминалов, ASCII-до 2160 портов LokalTalk - до 3720 раб. станций, поддержка до 8 ЛВС, от 1 до 96 коммуник. линий, ПО, ОС/400	12	?
IBM RISC Sistem/6000	Power/Power2 PowerPC	RAM 16/2000, HDD 0.5/2000Gb, графич. и раб. станций, сетевые серверы (файловые, БД, вычислит., коммуник. и т.д.), параллельные мультипроц. системы, ОС AIX (UNIX), 10000 пакетов	12	?

КОМПЬЮТЕРЫ MACINTOSH

Модель	Процессор	RAM	HDD	Монитор	VRAM	Примечание	Поставка	Г	Цена	Продавец	Телефон
Macintosh LC 475	MC68040/25	8	250	14" int	1Mb	сеть, клавиатура, возм. аренда, бартер на полигр. усл.	склад	-	?	ОРГАНИЗАЦИЯ	262-0544
Power Macintosh	PowerPC 604/120	80	4000	21" int	4Mb	сеть, клавиатура, возм. аренда, бартер на полигр. усл.	склад	-	?	ОРГАНИЗАЦИЯ	262-0544

КОМПЬЮТЕРЫ NOTEBOOK

Модель	Процессор	R	HDD	Монитор		Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
Toshiba T105CS	P/75	8	540	DSTN	10,4"	PCMCIA II,EDO,Win95,640x480,trackpoint,склад	12	1500	МИКРОДОМ	232-7666
Compaq Armada 1120	P/100	8	810	DSTN	10,4"	PCMCIA II,EDO,Win95,640x480,trackball,склад	12	1500	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba T110CS	P/100	8	810	DSTN	11,3"	PCMCIA II,EDO,Win95,800x600,trackpoint,склад	12	1700	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba T205CDS	P/100	8	810	DSTN	11,3"	PCMCIA II,EDO,Win95,trackpoint,800x600x64K,SB,Sp.,mic.,6xCD,встр.БП,склад	12	2100	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba T425CDT	P/100	8	810	TFT	11,3"	PCMCIA II,EDO,2Mb VRAM,MPEG,Win95,trackpoint,800x600x16млн,6xCD,SB,Sp.,Mic.,F/M,IrDA,встр.БП,склад	12	2600	МИКРОДОМ	232-7666
Hitachi E-100D	P/100	8	810	DSTN	11,3"	PCMCIA II,EDO,Win95,800x600,SB,Sp.,Mic.,touchpad,IrDA,склад	12	1700	МИКРОДОМ	232-7666
IBM TinkPad365XD	P/120	8	1100	DSTN	10,4"	1Mb VRAM,Win95,кириллизованный 6xCD	36	3030	IBA	262-5190, 232-5122
RoverBook Discovery	P/120	8	1080	DSTN	11,3"	PCMCIA,8xCD,SB,IrDA,touchpad,Россия	36	1445	LIMENS	228-1908, 228-1909
LEO DesigNote 3510T	P/120	16	810	TFT	11,3"	PCMCIA,touchpad,SB,IrDA,800x600,optional CD-ROM,Тайвань	12	2083	LIMENS	228-1908, 228-1909
Compaq Armada 1130T	P/120	16	1070	TFT	10,4"	PCMCIA II,EDO,Win95,trackball,800x600,склад	12	2100	МИКРОДОМ	232-7666
IBM TinkPad 365XD	P/133	8	1350	DSTN	11,3"	1Mb VRAM,Win95,кириллизованный 6xCD	36	3590	IBA	262-5190, 232-5122
Hitachi E-133T	P/133	16	810	TFT	11,3"	PCMCIA II,EDO,Win95,800x600x64k,SB,Sp.,Mic.,IrDA,touchpad,склад	12	2500	МИКРОДОМ	232-7666
LEO DesigNote 3510T	P/133	16	1350	TFT	11,3"	PCMCIA,touchpad,SB(16),optional CD-ROM,IrDA,800x600,склад	12	2274	LIMENS	228-1908, 228-1909
RoverBook Voyager Plus	P/133	16	1440	TFT	12,1"	PCMCIA,16xCD,SB,IrDA,Li-Ion,touchpad,Россия	36	2895	LIMENS	228-1908, 228-1909
LEO DesigNote 3510T	P/133	16	1800	TFT	11,3"	PCMCIA,touchpad,SB(16),10xCD,IrDA,800x600,склад	12	2624	LIMENS	228-1908, 228-1909
Toshiba T510CDT	P/133	16	2100	TFT	12,1"	PCMCIA II,EDO,2Mb VRAM,MPEG,Win95,trackpoint,800x600x16млн,10xCD,F/M,SB,Sp.,Mic.,IrDA,встр.БП,склад	12	3900	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba T730CDT	P/150	16	2100	TFT	12,1"	PCMCIA II,EDO,2Mb VRAM,MPEG,Win95,trackpoint,1024x768x64k,6xCD,F/M,SB,Sp.,Mic.,IrDA,склад	36	5600	МИКРОДОМ	232-7666
Chicony MP975A	P/166MMX	16	1350	TFT	13,3"	PCMCIA II,EDO,touchpad,SB,PAL Input,10xCD,IrDA,XGA,1024x768,VRAM 2Mb,Тайвань	12	4651	LIMENS	228-1908, 228-1909
RoverBook Explorer	P/166	16	1440	TFT	12,1"	PCMCIA,10xCD,SB,Li-Ion,IrDA,touchpad,Россия	36	3295	LIMENS	228-1908, 228-1909
RoverBook Explorer M	P/166MMX	16	1440	TFT	12,1"	PCMCIA,10xCD,SB,Li-Ion,IrDA,touchpad,Россия	36	3495	LIMENS	228-1908, 228-1909
Chicony MP975A	P/200MMX	16	1350	TFT	13,3"	PCMCIA II,EDO,touchpad,SB,PAL Input,10xCD,IrDA,1024x768,VRAM 2Mb,Тайвань	12	4987	LIMENS	228-1908, 228-1909
RoverBook Navigator SL	P/200MMX	32	2160	TFT	14,2"	PCMCIA,20xCD,SB,Li-Ion,IrDA,touchpad,Россия	36	5995	LIMENS	228-1908, 228-1909
Compaq Armada 1130T	P/120	16	1000	CTFT	10,4"	1Mb VRAM,PCMCIA,Win95,всемирная гарантия	12	2506		
Compaq Armada 1550	P/133	16	1400	CTFT	12,1"	1Mb VRAM,PCMCIA,IrDA,Win95/NT,touchpad,CD,стерео,встр.AC адапт.,всемирн.гар.	12	от 3854		
Compaq Armada 4131T	P/133	16	1400	CTFT	12,1"	1Mb VRAM,PCMCIA,Win95,IrDA,touchpad,CD,стерео,всемирн.гар.,мод.дизайн	36	от 3499		
Compaq Armada 4150	P/150MMX	16	1400	CTFT	12,1"	1Mb VRAM,PCMCIA,IrDA,Win95/NT,touchpad,CD,стерео,мод.дизайн,всемирн.гар.	36	от 4854		
Compaq Armada 1580	P/150	16	2000	CTFT	12,1"	1Mb VRAM,PCMCIA,IrDA,Win95/NT,touchpad,CD,стерео,встр.AC адапт.,всемирн.гар.	36	от 4997		
Compaq Armada 7710	P/150MMX	16	1600	CTFT	12,1"	1Mb VRAM,PCMCIA,IrDA,Win95/NT,touchpad,CD,стерео,встр.AC адапт.,всемирн.гар.	36	от 5139		
Compaq Armada 4160T	P/166MMX	16	2000	CTFT	12,1"	1Mb VRAM,PCMCIA,IrDA,Win95,touchpad,CD,стерео,мод.дизайн,всемирн.гар.	36	от 5425		
Compaq Armada 7730	P/166MMX	16	2160	CTFT	12,1"	1Mb VRAM,PCMCIA,IrDA,Win95/NT,touchpad,CD,стерео,встр.AC адапт.,всемирн.гар.	36	от 5853		
RoverBook	DX2/66	4	200	DSTN	10,4"	PCMCIA,склад	12	800		
CTX EzBook	5x86/100	8	810	TFT	10,4"	PCMCIA,touchpad,SB(16),склад	12	1600		
CTX Cybernote	P/120	16	810	TFT	12,1"	800x600,6xCD,PCMCIA,touchpad,SB(16),IrDA,TV out,наушн.,Win95,склад	12	3090		
DTK DNB-586T	P/120	16	810	TFT	12,1"	800x600,2Mb VRAM,8xCD,PCMCIA,touchpad,SB(16),IrDA,TV out,Win95,склад	12	2950		
DTK DNB-586T	P/120	16	1350	TFT	12,1"	800x600,2Mb VRAM,8xCD,PCMCIA,touchpad,SB(16),IrDA,TV out,Win95,склад	12	3080		
DTK DNB-586T	P/133	16	810	TFT	12,1"	800x600,2Mb VRAM,8xCD,PCMCIA,touchpad,SB(16),IrDA,TV out,Win95,склад	12	3040		
DTK DNB-586T	P/133	16	1350	TFT	12,1"	800x600,2Mb VRAM,8xCD,PCMCIA,touchpad,SB(16),IrDA,TV out,Win95,склад	12	3170		
CTX Cybernote	P/133	16	1350	TFT	12,1"	800x600,6xCD,PCMCIA,touchpad,SB(16),IrDA,TV out,наушн.,Win95,склад	12	3290		
CTX Cybernote	P/166MMX	16	1350	TFT	12,1"	800x600,6xCD,PCMCIA,touchpad,SB(16),IrDA,TV out,наушн.,джойст.,Win95,склад	12	3490		

МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ ФОРМАТА А4

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Epson LQ-100	24 pin, 360x360dpi, 200cps, ESC-P2, 11kb, склад	12	150	ICS	230-6482
Epson LX-300	9 pin, 216x240dpi, 240cps, color upgrt, склад	12	143	ICS	230-6482
Epson LX-300	9 pin, 216x240dpi, 240 cps, склад	12	143	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Epson LX-300	9 pin, 216x240dpi, 240 cps, рус.	12	155	FALCON	234-4356, 234-4470
OKI ML 3320	9pin, 435/387/73cps, 80 column	12	439	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OKI ML 520 elite	9pin, 433/81cps, 80 col., intellig. head	12	549	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Panasonic KX-1150	9 pin, 240 cps, a/подача, рус., склад	12	125	ПЕОЛА&М	266-9660, 266-5456

МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ ФОРМАТА А3

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Epson FX-1170	9pin, 216x240dpi, 380cps, рус., 24kb, склад	12	428	ICS	230-6482
Epson FX-1170	9pin, рус., 380cps, склад	12	440	FALCON	234-4356, 234-4470
Epson LX-1050+	9pin, 216x240dpi, 240cps, рус., 1kb, склад	12	278	ICS	230-6482
Epson LX-1050+	9pin, рус., 240cps, склад	12	280	FALCON	234-4356, 234-4470
Epson LX-1050+	9pin, рус., 240cps, склад	12	280	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
OKI ML 3321	9pin, 435/387/73cps, 136 column	12	489	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OKI ML 521 elite	9pin, 433/81cps, 136 col., intellig. head	12	619	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011

ПРИНТЕРЫ ДЛЯ ПЕЧАТИ ПЛАСТИКОВЫХ КАРТ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Persona ID	85x54, 300dpi, 16.7 color	12	7150	ДЕЛОВАЯ ИНИЦИАТИВА	229-3546, 224-7929
Persona Plus ID	85x54, 300dpi, печать в край пластик карты	12	8500	ДЕЛОВАЯ ИНИЦИАТИВА	229-3546, 224-7929
Persona Cheetah ID	85x54, 300dpi, 0.5Mb, 2-х сторонняя печать	12	9150	ДЕЛОВАЯ ИНИЦИАТИВА	229-3546, 224-7929

ПЛОТТЕРЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
HP DesignJet 330c	A1, 600x600dpi, mono, склад	12	2214	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DesignJet 350c	A1, 600x600dpi, color, склад	12	2654	ELKO	236-9754, 236-8663

СКАНЕРЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Epson GT 5000	300x1200dpi, SCSI, цв., 24bit, OCR, рус., склад	12	408	ICS	230-6482
Genius ScanMate	цветной, планшетный	12	280	TAIR	229-2999
Genius ScanMate Delux	3200dpi, 24bit color, склад	12	99	ELKO	236-9754, 236-8663
Genius Color Delux	800/3200dpi, 16млн цв., 122мм	12	120	АРТРОНАС	268-7627
Genius Color Page-SP2		12	350	АРТРОНАС	268-7627
Genius Color Page-SP2		12	350	Эллай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
HP ScanJet 4c	600x2400dpi, color, склад	12	824	ELKO	236-9754, 236-8663
HP ScanJet 4c	600dpi, color	12	906	АРТРОНАС	268-7627
HP ScanJet 5p	300x1200dpi, color, склад	12	384	ELKO	236-9754, 236-8663
HP ScanJet 5p	300x1200dpi, color, склад	12	409	Эллай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
HP ScanJet 5p	300x1200dpi, color, склад	12	430	АРТРОНАС	268-7627
Paragon 600sp	A4, 600/1200dpi, 24/32bit color	12	235	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722

УСТРОЙСТВА АРХИВИРОВАНИЯ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Mobile Disk	1350Mb, портативный винчестер, LPT-порт	+	450	LIMENS	228-1908, 228-1909
ZIP Drive Iomega	100Mb, SCSI, внутренний	12	162		
JAZ Drive Iomega	1000Mb, SCSI, внутренний	12	548		
ZIP Disk Iomega	100Mb	12	18		
JAZ Disk Iomega	1000Mb	12	120		

МОНИТОРЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Daewoo CMC1427S	14", 0.28, MPRII (CMC1502B/1511B), склад	12	от 198	ELKO	236-9754, 236-8663
Targa	14", 0.28, 1024x768, NI, LR, MPRII, Dig., склад	12	195		
GoldStar Studioworks 44i	14", 0.28, 1024x768, NI, LR, MPRII, Dig.	24	210		
GoldStar 1505	15", 0.28, 1024x768, NI, LR, MPRII, склад	12	270		
GoldStar Studioworks 55i	15", 0.28, 1024x768, NI, LR, MPRII, Dig.	36	310		
GoldStar Studioworks 56m	15", 0.28, 1280x1024, NI, LR, MPRII, Dig., Act. Sp. 2W	36	335		
GoldStar Studioworks 56i	15", 0.28, 1280x1024, NI, LR, MPRII, Dig.	12	325		
GoldStar Studioworks 5D	15", 0.28, 1024x768, NI, LR, MPRII, Dig., Act. Sp. 5W	36	350		
GoldStar 1727	17", 0.28, 1280x1024, NI, LR, MPRII, Dig.	12	600		
GoldStar Studioworks 76i	17", 0.28, 1280x1024, NI, LR, MPRII, Dig.	12	605		
GoldStar Studioworks 76m	17", 0.28, 1280x1024, NI, LR, MPRII, Dig., Sp. 2W	12	625		
GoldStar Studioworks 78i	17", 0.25, 1280x1024x76Hz, NI, LR, MPRII, Dig.	12	680		
GoldStar Studioworks 78m	17", 0.25, 1280x1024x76Hz, NI, LR, MPRII, Dig., Sp. 5W	12	700		
GoldStar Studioworks 78	17", 0.25, 1280x1024x76Hz, NI, LR, MPRII, Dig., Diamond Tron	12	750		
GoldStar 2010	20", 0.28, 1600x1280 LR, NI, MPRII, Dig., OSD	12	1100		
Hyundai HL-2882	21", 0.28, 1600x1280 LR, NI, MPRII, PM, склад	12	1650		
MAG InnoVision DX15T	15", 0.26, 1280x1024, NI, Trinitron	36	430		
Samsung SM 15Gle	15", 0.28, 1024x768, NI, Invar	36	345		
Samsung SM 15Gli	15", 0.28, 1280x1024, NI, DDC, Invar	36	425		
Samsung SM 15Me	15", 0.28, 1024x768, NI, sound 2x3W	36	400		
Samsung SM 17Gli	17", 0.28, 1280x1024x60, NI, Invar, OSD	36	760		
Samsung SM 17Glsi	17", 0.26, 1600x1200, NI, DDC, Invar, UUC	36	860		
Samsung 3Ne	14", 0.28, 1024x768x62, 50-85Hz, NI, P&P, Dig.	12	204	ICS	230-6482
Samsung 15GLe	15", 0.28, 1024x768x62, 50-100Hz, Dig.	12	315	ICS	230-6482
Samtron, Samsung	14", 1024x768, MPRII, I/NI	12	180	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Sony 100SX/SFT	15", 1024x768, MPRII, TCO92, Dig.	10	420	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Sony CDP-200SF	17", 0.25, MPRII, TCO(15" 100/200 sf/sx), склад	12	от 408	ELKO	236-9754, 236-8663
ViewSonic E655	15", 1280x1024, MPRII, Dig.	10	360	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ViewSonic E655	15", 1280x1024, MPRII, Dig.	10	333	ICS	230-6482

ОБОРУДОВАНИЕ И КОМПЛЕКТУЮЩИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
FDD Techmedia	1,44, склад	12	19	ELKO	236-9754, 236-8663
Mouse		6	от 10	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Multimedia Desktop	серия LV 8000	6	от 105		
Desktop		6	от 35		
MiniTower	2 вида	6	40		
MiddleTower	ATF ff	6	от 95		
MiniTower	MT-101D-VDE, 230W, TUV, серт.РБ,(Winner/Big/Midi)	12	35	ELKO	236-9754, 236-8663
Genius mouse	easy, 3, MyMouse Treasure/Coral/Cobra, PAL PRO3B	12	от 5	ELKO	236-9754, 236-8663
Keyboard	KME KB-4501R+9 WIN95 RU/US, склад	12	11	ELKO	236-9754, 236-8663
Наклейки русские на клавиатуру		+	5	LIMENS	228-1908, 228-1909
Пластмассовые приборные корпуса		12	?	КОМПОНЕНТЫ И СИСТ.	229-2103, 229-2110

МОДЕМЫ, ФАКС-МОДЕМЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Cirrus Logic 1414	14.4 PCMCIA, for Notebook	12	90	ASBIS	249-5792, 238-8661
IIC 1414 int. C.Logic	14.4/14.4, V42bis, MNP2-5, G3 Class 1, Voice	24	85	ИНТИС	278-8490, 278-6405
Motorola 3400 Pro	V34, V34+, V42, V42bis, 220V, кабель	60	195	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
US Robotics Sportser	14.4-33.6, int/ext, склад	60		ТУССОН	236-4288, 236-5931
US Robotics Sportser	33.6kbps, V34+/V34/V42, voice, наушн., кабель, ext., 220В	60	177	ICS	230-6482
US Robotics Sportser	14.4kbps, V42, V42bis, int/ext	12	от 50	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
US Robotics Sportser	V34, V34+, V42, V42bis, 220V, кабель	60	180	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
ZyXel U1496E+	ext., 19.2kbps, V42, V42bis, Voice, ZyCELL, 220V, серт.РБ	24	310	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
ZyXel Omni288S	ext., 28.8kbps, V34, Zyx19.2, Zyx16.8, V42, V42bis, Voice, АОН, 220V	24	350	DATASTREAM	226-5447, 220-3095

МУЛЬТИМЕДИА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Act. Speakers	Creative Labs CS-100, 2x3W, 80Hz-18kHz, 220V	24	23		
Act. Speakers	Creative Labs CS-120, 2x3W, 80Hz-18kHz, тембр, 220V	24	25		
Act. Speak. Creative Labs SBS-380, 2x10W, 2-way, 60Hz-20kHz, тембр/бал., 3D, Surround, 220V		24	85		
SB 32	Creative Labs SB 32, PnP	24	125		
SB AWE 64	Creative Labs SB AWE 64, PnP, микрофон	24	220		
Act. Speakers, 8x, 10xCD-ROM Samsung, SB, mouse в асс.		+	?	АРТРОНАС	268-7627
Speakers	YS 260/280/320 (40W/70W/120W)	6	от 30	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
Speakers	Encore P601-60W PNPO, 401-150W PNPO	12	от 21	ELKO	236-9754, 236-8663
CD-ROM-диски	Corel Photo Library, 20000 фотографий	+	?	LIMENS	228-1908, 228-1909
CD-ROM	4-speed, 128kb, 600kb/s, склад		59	ПЕОЛА&М	266-9660, 266-5456
CD-ROM	Panasonic, 12/16/24-speed, склад	6	100	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
CD-ROM	8/10/12/16-speed, EIDE	6	от 100	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
CD-ROM	6/8/12/16-speed	12	от 62	COMTRIS	221-3876
CD-ROM	4-speed Vertos ATAPI, 12-speed BTC BCD ATAPI, 16-speed TEAC ATAPI	12	от 85	ELKO	236-9754, 236-8663
SB ESS 1688	перемычки	12	19	COMTRIS	221-3876
SB Crystal	CS-4232/CS-9233, W95, wavetable, PnP, ISA, 6W	24	48	ИНТИС	278-8490, 278-6405
SB Pro Genius 18Pnp	3D, 16bit, WSS, IDE CD-ROM, MIDI (OPTI)	12	от 16	ELKO	236-9754, 236-8663
SB ESS 1868	16bit, DOS/Win95 drv	6	от 28	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
Микрофон	Creative SB MC-1000, на стойке	24	18	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Цифровая студия видеомонтажа Miro DC1-DC30		12	от 450	DAMODARA	233-5693
Цифровая студия видеомонтажа MiroVideoDC, SVHS, MPEG		+	960	LIMENS	228-1908, 228-1909

ПЛАТЫ И МИКРОСХЕМЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
CPU IBM 6x86	150+/166+/200+	6	от100		
CPU AMD K5	PR-100	6	от 82		
CPU Intel Pentium	100/133/166 MMX/200	6	от 95		
MB Intel VX/VXc/HX	256k, EIDE, PnP	6	90		
MB Intel VX	ATX ff	6	120		
MB P 75-233	Intel Triton 430VX/HX/TX, 256/512k PLcache	6	69	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
MB P 75-233	Asus, Iwill, Zida, 256/512k PLcache	6	от 105	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
MB Abit PH5/G5/N5/R5R2/SM5(A), 256/512k, 75-200MHz, DataExpert, склад		12	от 89	ELKO	236-9754, 236-8663
SIMM	1/4/8Mb, 30/72 pin	12	от 11	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
SIMM	1/4/16Mb, 30 pin	12	от 10	COMTRIS	221-3876
SIMM	4/8/16Mb, 72 pin	12	от 18	COMTRIS	221-3876
SIMM	8/16 Mb, EDO, 60ns, 72pin	6	от 46	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
SVGA card S3 WinFast280/Trio64V+/Virge600/ALLIANCE, MPEG, 3D, 1/2/4Mb		12	от 25	ELKO	236-9754, 236-8663
Программаторы	XELTEK, EPROM, PAL, GAL, PALCE, FLASH, MACH, MP	24	от 260	ИНТИС	278-8490, 278-6405

ДИСКЕТЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
3M 3,5"	1.44Mb, DS/HD, 10шт.	+	7,5	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Basf 3,5"	DOS format, 1.44Mb (10 шт.)	+	5	TAIR	229-2999
Verbatim	DataLifePlus, цв. бокс, склад		от 5	ELKO	236-9754, 236-8663

ИСТОЧНИКИ БЕСПЕРЕБОЙНОГО ПИТАНИЯ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
APC UPS	Back, 250-1200 VA, Powercom	12	от 95	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
APC UPS	Back 250/400/420VA, PnP, США, склад	24	от 118	ELKO	236-9754, 236-8663
APC UPS	Back, 250/420/600VA, PnP, США, склад	12	117	ICS	230-6482
Tripp Lite	BC Pers Int. 280, 2 IEC-320 outlets	24	117	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Tripp Lite	BC Internet 300-675, 3 IEC-320 outlets, modem/fax protection	24	133-254	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Tripp Lite	Omni Smart int 280-2000, Line interact, LAN port, 3-7 IEC-320 outlets	24	173-1170	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Tripp Lite	UPSNet 450-1400, LAN port, 3 IEC-320 outlets, PowerAlert soft	24	192-571	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Tripp Lite	Smart Int. 280-3000, LAN UPS, 3 IEC-320 outlets	24	306-2291	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Tripp Lite	APS Int. 400-1250, 230V, 50Hz, 2 outlets, 12V, 10A regulated	24	366	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011

HDD

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Fujitsu	1700Mb, ATA-2, ATA-3	12	от 180	COMTRIS	221-3876
Fujitsu	2100Mb, EIDE, PIO4, fast ATA2	6	230	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
Fujitsu	2500Mb, EIDE, PIO4, fast ATA2	6	250	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
Fujitsu	2560Mb, EIDE	12	220	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
IBM	3200Mb, EIDE	12	255	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722

СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
3C509B-TPC	EtherLink III ISA UTP&BNC	99	85	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
3C16720	Office Connect Hub 4/8UTP	12	135	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
3Com EtherLink III	ISA TP/Combo, 3C509T/C, склад	99	от 68	ELKO	236-9754, 236-8663
3Com EtherLink XL	PCI Combo, 3C900, склад	99	от 85	ELKO	236-9754, 236-8663
3Com Office Connect	Hub 4/8TP/+Coax., склад	99	от 85	ELKO	236-9754, 236-8663
Ethernet Card	NE-2000, Genius, ISA, BNC/UTP	12	21		
Ethernet Card	Genius, PCI, BNC/UTP	12	24		
Ethernet Hub	Genius, 8 ports UTP/1 port BNC	12	78		
Ethernet Hub	Genius, 16 ports UTP/1 port BNC/1 AUI, RM	12	195		
Print Server	Genius, Multiprotocol-Novell, UNIX, NT	12	166		
Кабель UTP	5 кат., solid, strand (NEK/CDT)	?	0.4		
Патч-корды, патч-панели, розетки		?	?		
Локальные вычислительные сети (проектирование, монтаж, обслуживание)		?	?		
Ethernet Card NE-2000	PCMCIA, BNC+UTP, for Notebook	12	90	ASBIS	249-5792, 238-8661
Genius LAN adapter	GE2000II-2/2500 ISA/PCI	12	от 17	ELKO	236-9754, 236-8663
LTC EN2000 PnP/T	Ethernet card ISA, 10-BaseT PnP, full duplex, TPO	60	23		
LTC PCI-Net/32T	Ethernet card PCI 32-bit PnP, 10-BaseT PnP, full duplex, TPO	60	25		
LTC FastNet/TX PCI	Ethernet card PCI 32-bit PnP, 100-BaseT PnP, full duplex, TPO	60	68		
LTC FastLink 1200R	12x100BaseTX Hub, 12TP+1 UpLink, 19" RM	60	771		
LTC FlexSwitch 2060	2x100BaseTX + 6x10BaseT switch, 19" RM	60	1134		
LTC FlexSwitch 6000	6x100/10BaseTX switching hub w/Auto negotiation, 19" RM	60	2117		
Surecom EP-325	Ethernet 32-bit, BNC&TP, PCI, PnP	12	35	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Surecom EP-508T	Ethernet mini HUB 8 UTP+1BNC	12	100	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Surecom EP-517T	Ethernet mini HUB 16 UTP+1BNC	12	175	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Кабель	RG-58, 50 Om	+	0,4	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Кабель	UTP 5 кат., 4 пары, Швеция	+	0,45	DATASTREAM	226-5447, 220-3095

ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
IBM OS/2 Warp	32-разр. ОС, FullPack, Connect, Merlin	+	от 161	IBA	234-4746
IBM DB2/2	сист. упр. БД для OS/2, версии SingleUser, Client-Serv.	+	от 609	IBA	234-4746
IBM communication Manager, PC3270, TCP/IP и др. комуникацион. продукты		+	от 653	IBA	234-4746
Lotus Notes платформа "Клиент-сервер" для автоматич. офиса под OS/2, Win, UNIX		+	?	IBA	234-4746
Oracle 7	Oracle Server - Enterprise Edition	+	от 14960		
Oracle 7	Oracle Server	+	от 1850		
Oracle 7	Personal Oracle	+	от 245		
OS/2 Warp Server v.4	сетевая ОС, включ. LAN Server 5.0	+	от 851	IBA	234-4746
Power ++ 2.0	Разработка для клиент-сервер, Internet	+	499		
PowerBuilder 5.0	быстрое создание бизнес-приложений	+	295		
PowerDesigner 6.0	создание баз данных для более 30 СУБД	+	995		
SQL Anywhere 5.5	многоплатформенный сервер баз данных	+	299		
SQL Server Prof	промышленный сервер баз данных	+	995		
VisualAge, VisualGen	виз. ср-ва разр. прилож. "клиент-сервер"	+	?	IBA	234-4746
"Эффект-Офис"	сист. управления документами, до 100 пользователей	+	?	РЕГИСТР	249-4128

ОБУЧЕНИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Oracle 7, авторизованные курсы, выдача сертификата		+	?	COMPIT SYSTEMS	221-2311, 221-5351

БАЗЫ ДАННЫХ, СПРАВОЧНИКИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
БД по законодательству РБ, (DOS/WIN) с еженед. актуализ.		+	?	РЕГИСТР	249-4128
БД по законодательству РФ, цена на 20%, чем в России		+	?	РЕГИСТР	249-4128
"Новости внешней торговли": еженедельно, экспресс-информация		+	?	ДЕКЛА-С	222-5800, 232-3171
нормативные акты, конъюнктура, контакты		+	?	ДЕКЛА-С	222-5800, 232-3171
БД "Судебная практика"	кодексы РБ, международные договоры	+	?	РЕГИСТР	249-4128
"ЮрИнформ"	БД по зак-ву РБ, DOS/Win., актуализ. 2р./нед.		299/400	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
"ЮрИнформРос"	БД по зак-ву РФ, DOS/Win., актуализ. 2р./нед.		299/400	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
"БизнесИнформ"	компьют. каталог предпр. и орг. РБ, Win., актуализ. еженед.		40	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
Справочники и БД по предпр. РБ, СНГ, Польши, Европы, ТНВЭД		+	?	ЧП КОМЛЕВ	226-0604

ВСЕ ДЛЯ БУХГАЛТЕРА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
1С:Бухгалтерия	проф. 6.0, Win3.11/95, сетевая, дост., установка	+	165-395		
1С:Торговля	Win95, локальная, дост., установка	+	280		
1С:Бухгалтерия	разработка новых документов и отчетов	+	от 10		
1С:Бухгалтерия	обучение на рабочем месте Заказчика (за час)	+	10		
Анжелика - бухучет, зарплата, склад, плат. док., сметы, Windows		+	20-150	GOLDEN SOFTWARE	263-8971

КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Canon FC-210/FC-230/PC-770/NP-6012		12	?	КОПИПРО	239-6721
Canon FC-210/230	A4, 4 к/мин, E16, ручн./автоподача	12	от 395	ПЕОЛА&М	266-9660, 266-5456
Canon FC-210	A4, 4-6 к/мин	+	400	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Canon FC-210	A4, 4 к/мин, E-16	12	от 400	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Canon FC-230	A4, 4-6 к/мин, автоподача бумаги	+	500	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Canon FC-230	A4, а/подача, 4 к/мин	12	от 500	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Canon FC 230	A4, 4к/мин, 1000 к/мес	12	495		
Canon NP 1215	A3, 15к/мин, 8000 к/мес; 50-200%	12	1550		
Canon NP 6012	A4, 12к/мин, 5000 к/мес, 70-141%	12	1230		
Canon NP 6212	A4, 12к/мин, 5000 к/мес, 70-141%, ADF	12	1620		
Canon NP 6216	A3, 16к/мин, 10000 к/мес, 50-200%	12	1770		
Canon FC 210	A4, 4к/мин	12	395	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Canon FC 230	A4, 4к/мин	12	495	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Canon NP 1215	A3, 15к/мин, 50-200%	12	1555	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Canon NP 6216	A3, 16к/мин, 50-200%	12	1770	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Canon 150	A3, 15 к/мин	12	650		
Canon 155	A3, 15 к/мин, 65-142%	12	730		
Canon NP-4040	A3, 40 к/мин, 50-150%, 2 цв.	12	899		
Canon NP-4540	A3, 40 к/мин, 50-150%, 2-стор., 2 цв., а/подача	12	1199		
Ricoh FT-5010	A3, 30 к/мин, 50-200%, а/подача	12	1090		
Konica 1012	A3, 12 к/мин, масшт.	12	1897	НИССА	230-6754
Konica 1015	A3, 15 к/мин, масшт.	12	2199	НИССА	230-6754
Konica 1212	A3, 12 к/мин, масшт., доставка, установка	12	1800	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Olivetti 8004	A4, 4 к/мин, подача до 50 листов	12	527		
Olivetti 8020	A3, 20 к/мин, 50-200%, бар на 60000 коп.	12	2290		
Olivetti 8021	A3, 21 к/мин, 50-200%, бар на 60000 коп.	12	3720		
Olivetti 8515	A3, 15 к/мин, 50-200%, бар на 60000 коп.	12	1960		
Canon NP-4000	A3, 40 к/мин, 50-150%, цена сниж. до 30.07.97	12	890		
Ricoh FT 3030/3055	A4/A3, 15к/мин, масшт., цена сниж. до 30.07.97	15	от 599		
Ricoh FT-4070	A4/A3, 20 к/мин, масшт., цена сниж. до 30.07.97	12	898		
Mita CC-35/55	A4/B4, 4/10к/мин, скидки	12	?		
Mita DC-1856	A3, 18к/мин, скидки	12	?		
Sharp Z-20/25	A4, 3к/мин, скидки	12	?		
Sharp Z-52	A4, 8 к/мин, скидки	12	?		
Sharp SF-2114	B4, 14 к/мин, масшт., скидки	12	?		
Sharp SF-2116	A3, 16 к/мин, масшт., скидки	12	?		
Sharp SF-2118	A3, 18 к/мин, масшт., скидки	12	?		
Mita CC-35	A4, 4к/мин, 750 к/мес.	?	?	БЕЛКОПИРСНАБ	213-2804, 213-2001
Mita CC-55	B4, 10к/мин, 3000 к/мес.	?	?	БЕЛКОПИРСНАБ	213-2804, 213-2001
Mita DC-1260	B4, 12к/мин, 4000 к/мес.	?	?	БЕЛКОПИРСНАБ	213-2804, 213-2001
Mita DC-1556	A3, 15к/мин, 7800 к/мес.	?	?	БЕЛКОПИРСНАБ	213-2804, 213-2001

Цена 1 строки и 1 кв.см логотипа в таблице «ПРАЙС» — 50.000 руб. Скидки только рекламным агентствам. Т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976)

КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ (продолжение)

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Mita CC-35	A4, 4к/мин	12	520		
Mita CC-55	B4, 10к/мин	12	999		
SHARP Z-20	A4, 3 к/мин	+	379		
Z-25	A4, 3 к/мин	+	?		
Z-52	A4, 8 к/мин	+	?		
SF-2114	B4, 14 к/мин, масшт.	+	?		
SF-2116	A3, 16 к/мин, масшт.	+	?		
Z810	B4, 8к/мин, 1000к/мес., масшт., фото, цв.тонер	+	?		
SF-2050	A3, 50 к/мин, масшт.	+	?		
XEROX XC-520	A4, 5 к/мин, 600 к/мес., склад	12	?		
XC-822	A4, 8 к/мин, 1000 к/мес., масшт., фото, склад	12	?		
5009 RE	B4, 8к/мин, 1500к/мес., масшт., цв.тонер, склад	12	?		
5316	A3, 13к/мин, 6000к/мес., масшт., склад	12	?		
SHARP Z-20/25	A4, 3к/мин, 300/400к/мес., цв.тонер, склад	12	?		
Z-52II	A4, 8к/мин, 800к/мес., склад	12	?		
Z-810	B4, 8к/мин, 1000к/мес., масшт., фото, цв.тонер	12	?		
SF-2014/2114	B4, 14к/мин, 5000к/мес., масшт., а/под., цв.тонер, склад	12	?		
SF-2116/2118	A3, 16/18к/мин, 10/12тыс.к/мес., масшт., а/под., сорт., склад	12	?		
Sharp Z-20/25	A4, 3к/мин, цв.тонер, 300/400 коп./мес.	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp Z-52	A4, 8 к/мин, цв.тонер	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp Z-810/830/840	A4, 8/10/12 к/мин, 70-141%	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp SF-2114	B4, 14 к/мин, 64-129%	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp SF-2116/2118	A3, 16/18 к/мин, 50-200%, 10000 коп./мес.	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp SF-2025/30/35/40	A3, 25/30 к/мин, 50-200%	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp SF-2020/2120	A3, 20 к/мин, 50-200%	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp SF-2050/2260	A3, 50/60 к/мин, 50-200%	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp	A4, персональные	12	?	ТЕХ	239-9847, 239-9805
Sharp	A3, офисные	12	?	ТЕХ	0152-440225, 720174
Sharp	дупликаторы от 60 к/мин	12	?	ТЕХ	0162-440225
Sharp Z-20/25	A4, 3 к/мин, 300 к/мес., лоток, склад, дост.	12	от 410		
Sharp Z-52	A4, 8 к/мин, 1000 к/мес., склад, дост.	12	725		
Sharp Z-810/830	A4, 8/10 к/мин, 1000 к/мес., масшт., склад, дост.	12	от 950		
Xerox XC-520	A4, 5 к/мин, 500 к/мес., лоток, склад, дост.	12	575		
Xerox 5009 RE	A4, 8к/мин, 1500к/мес., масшт., цв. тонер, склад	12	965		
Xerox 5616	A3, 16к/мин, 5000к/мес., масшт., склад, дост.	12	1950		
Xerox 5334	A3, 34к/мин, дуплекс, а/под., масшт., цв. тонер, склад, дост.	12	5200		
Xerox XC-822	A4, B4 5 к/мин, масшт.	12	999		
Xerox 5201	A4, 4 к/мин	12	485		
Xerox 5616	A3, 16 к/мин, масшт.	12	1999		
К/а	Sharp все модели	?	от 389	АЙРОНТЕЛ	220-0067

ПОЛНОЦВЕТНЫЕ КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Canon CLC-350	A4/A3, 4-20к/мин, 50-400%	+	6400	Электросервис и К	266-0215
Полноцветные к/а	A4/A3, 2-16 к/мин, до 200%	12	от 3800	БИСПРИС	220-0926

РИЗОГРАФЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Riso TR 1510	A4, 300x300dpi, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 1700	A4, 300x400dpi, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 1750	A4, 400x400dpi, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 2710	A4, 300x400dpi, планш.сканер	12	?		
Riso GR 2750	A4, 400x400dpi, планш.сканер	12	?		
Riso GR 3750	A3, 400x400dpi, планш.сканер	12	?		
Ricoh Priport	A3/A4, 140 к/мин, электр. редактор	15	от 4200	БИСПРИС	220-0926

ПОЛИГРАФИЧЕСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Типография от А до Я	комплектация под ключ	?	?	БИСПРИС	220-0926
Копирама Eu Master	B2, вакуум, прижим, 12 ультрафиолет. ламп	?	?	БИСПРИС	220-0926
Машина листорезальная	2ПР2-120		8900	НОВИК	227-3803, 227-2356
Ромайор 314			11400	НОВИК	227-3803, 227-2356
Переплетное, фальцевальное, бумагорезочное оборудование		?	?	БИСПРИС	220-0926

ПЕРЕПЛЕТНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Обложки	пластиковые, картонные, формат до A3			ДИКТУМ	268-4529, 268-4143
Перфобиндеры	3 вида, 7 моделей: 14, 28.3: 1, спирали	12	от 232	ДИКТУМ	268-4529, 268-4143
Пружины	пластиковые, 6 цветов, от 1 до 500 листов			ДИКТУМ	268-4529, 268-4143
Пружины	метал., 3 видов, от 1 до 500 листов			ДИКТУМ	268-4529, 268-4143
Термобиндеры	4 модели	12	от 180	ДИКТУМ	268-4529, 268-4143
Термообложки	от 1 до 500 листов, 2 вида			ДИКТУМ	268-4529, 268-4143

ЛАМИНАТОРЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Excelam 355/655/1055	рулонный, ЖКИ, регул. темп., 9-скор.	12	от 1612	ДИКТУМ	268-4529, 268-4143
Lamiart 7/9/13/LSI	ЖКИ, регул. темп., 6-скор., гор. пласт.	12	от 372	ДИКТУМ	268-4529, 268-4143
Mylam 4/9/12	регул. темп., 1-скор., пласт. корп.	12	от 180	ДИКТУМ	268-4529, 268-4143
Photonex 175/235/325/LSI	ЖКИ, регул. темп., 6-скор., гор. валы	12	от 497	ДИКТУМ	268-4529, 268-4143
Пленка для ламиниров.	стандарт., матовая, фольга			ДИКТУМ	268-4529, 268-4143
Аксессуары	баджи, клипсы, округлители			ДИКТУМ	268-4529, 268-4143

УНИЧТОЖИТЕЛИ, ТРИММЕРЫ, ГИЛЬОТИНЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Гильотины	RC, 10 моделей		от 150	ДИКТУМ	268-4529, 268-4143
Дыроколы	Ta-Ta, до 500 листов, 2/4 отверстия		от 147	ДИКТУМ	268-4529, 268-4143
Триммеры	Lamirel, 4 модели		от 115	ДИКТУМ	268-4529, 268-4143
Уничтожители	Kobra, 15 моделей	60	от 179	ДИКТУМ	268-4529, 268-4143

ПРОЕКЦИОННАЯ ТЕХНИКА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
3M	графопроекторы, 2100-11000 лм.	12	от 415		
3M	видео/компьютерные проекторы и ЖК-панели	12	от 470		
3M	экраны проекционные	+	от 101		
3M	все виды пленок для графопроекторов	+	от 7		
TK-TEAM	доски для объявлений и эмалированные	+	от 28		
CTX	видео/компьютерные проекторы	+	?	ASBIS	249-5792, 238-8661
Sharp	видео/компьютерные проекторы	+	?	АРЧИБА	268-4233, 268-5397
Sharp	видео/компьютерные проекторы и панели	+	от 1858		
Liesegang	графопроекторы, эпископы	+	от 383		
MW	все типы проекционных экранов	+	от 45		
Kindermann	слайд-проекторы	+	от 209		
Белые доски	учебные, офисные	+	от 59		

КАЛЬКУЛЯТОРЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Citizen	карманные, научные	12	от 5	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen	8-16 р., 70 наименований	12	от 2	ДЕВИЛОН	250-8594, 276-8475
Citizen SDC-888	12 р., дв. пит., скидки	+	566т.р.	АРЧИБА	0239-570-700
Citizen SDC-395	16 р., дв. пит.	12	от 19,8	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen SDC-414	14 р., дв. пит.	12	от 18,7	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen SDC-435	16 р., дв. пит.	12	от 21,8	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen SDC-435/428	16р., бухгалтерские, двойное питание, скидки	12	б/нал.		
Citizen SDC-888/852	12р., бухгалтерские, двойное питание, скидки	12	б/нал.		
Citizen SDC-888	12 р., дв. пит.	12	от 15,4	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen SDC-888	12 р., двойное питание	12	15,5	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Citizen, Casio, Sharp в ассортименте		+	от 3	АРЧИБА	0239-570-700

ЭЛЕКТРОННЫЕ ЗАПИСНЫЕ КНИЖКИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Citizen, Casio, Sharp	8-128 kb, рус., переводчики	12	от 10	ДЕВИЛОН	250-8594, 276-8475
Citizen, Casio	8-128kb, русифицированная, PC-совм., переводчики	+	б/нал.	CCM	249-3006, 249-9103
Citizen	рус., 32-64kb, календарь, буд., алф.	12	от 37,7	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Language Teacher, анг./рус. перев., зап.кн., 450 тыс. сл., 5 моделей		12	от 65	МИКРОДОМ	232-7666

РАДИОТЕЛЕФОНЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
L-от 200 м до 1.5 км, 900МГц		12	от 55	ПЕОЛА&М	266-9660, 266-5456

ТЕЛЕФОНЫ, СИСТЕМНЫЕ ТЕЛЕФОНЫ, АВТООТВЕТЧИКИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
АОН "Элис", "Русь"	в ассортименте, определение номера, а/дозвон и др.	6	от 29	ОМТ	220-9356, 263-3000
АОН	говорящий, память, секретарь	+	от 38	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Panasonic KX-T	спикер, дисплей, память, а/отв., а/дозвон	12	от 35	ПЕОЛА&М	266-9660, 266-5456
Panasonic KX-T2365	ЖКИ, спикер, память 28 ном.	12	от 49	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Panasonic KX-T2365	а/дозвон, ЖКИ, память 28 ном.	+	47	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Samsung	SP-F201/203/203A	?	от 29	АЙРОНТЕЛ	220-0067
Siemens Euroset 805	автодозвон, спикер, память	12	32	ТТЦ Bosch	231-6997, 239-6153
Siemens Euroset 815	автодозвон, спикер, память, ЖКИ	12	55	ТТЦ Bosch	231-6997, 239-6153

МИНИ-АТС

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Alcatel 4220	0-3вход./8-128внутр., монтаж, серт.РБ	12	?	КОМПЛЕКС	262-0611
AT&T Merlin Legend	4x8-80x200 абон., США, серт.РБ	12	?		
AT&T Partner	2x6-16x48, США, серт.РБ	12	?		
AT&T Сист.оператив.связи, до200 абон., цена согл.конф.		+	?		
Definity G3si	до 400x2400, США, серт.РБ	12	?		
Устройство записи телефонных разговоров		+	250		
GoldStar	от 1x4 до 38x112, установка, склад	12	от 188	FALCON	234-4322, 234-4470
Harris 20-20	80-10000, США, монтаж	12	?	КОМПЛЕКС	262-0611
Meridian	цифр., от 32 и более, консульт., поставка, монтаж	12	?	ДТР	231-9621
NorStar, Meridian	3x8, 6x16, 8x32 и более, поставка и монтаж	12	?	ТУССОН	236-4288, 235-6483
Samsung	офисные АТС, поставка со склада, монтаж	12	от 300	ТУССОН	236-4288, 235-6483
Samsung	от 3/8 до 120 портов, поставка, монтаж, обслуживание	12	?	ДИЗИС	220-1621, 222-6735
Samsung 308II	3/8	12	от 299	АЙРОНТЕЛ	220-0067
Samsung 816II	от 4/8 до 8/16	18	от 358	АЙРОНТЕЛ	220-0067
Samsung 36II	от 6/18 до 120 портов	18	от 690	АЙРОНТЕЛ	220-0067
Siemens	любые модификации, поставка, монтаж, обслуживание	12	?	ДИЗИС	220-1621, 222-6735
Siemens, GoldStar	3-200 аб., серт.РБ, монтаж, обслуживание	12	от 46	САТУРН-ИНФО	[illegible]
Panasonic KX-T	офисные станции, от 2х6	12	от 9,4 мн.	ЧП ЯНОН	222-3807
Panasonic KX-T	офисные станции, ЖКИ, поставка, монтаж, сервис, ПО, серт.РБ	12	от 260	ПЕОЛА&М	266-9660, 266-5456

ТЕЛЕФАКСЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
OKIFAX 350	Thermal, A4/30 meter roll, 9.6kbps, 16 grayscales	12	289	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OKIFAX 460	Thermal, w/cutter, TAD&ECM stand., 48н. пам., 64 grayscales	12	389	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OKIFAX 4100	LED/4ppm, 100 sheet out, PC I/O option, 56н. пам., 14.4kbps	12	979	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Olivetti OFX 1000	об. бум.	12	469		
Olivetti OFX 1200	об. бум., а/отв.	12	499		
Olivetti OFX 3100/T	струйный, об. бум., пам. 1Мб, подкл. к ПК	12	830		
Panasonic KX-F130BX	ЖКИ, пам., а/отв.	12	от 330	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Panasonic KX-F680/780	а/отв., а/дозвон, ЖКИ	+	350/390	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Panasonic KX-F680BX	ЖКИ, пам 16 стр., а/отв.	12	от 340	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Panasonic KX-F680/780	ЖКИ, цифр. а/отв, спикер, а/дозв., а/обр., пам.	12	от 338	ПЕОЛА&М	266-9660, 266-5456
Panasonic UF-S1/V60	ЖКИ, цифр. а/отв, спикер, корр. ош., память	12	от 325	ПЕОЛА&М	266-9660, 266-5456
Samsung SF-100	ЖКИ, 35 номеров ускор. набора	12	279		
Samsung SF-600	ЖКИ, 70 номеров ускор. набора, а/под. 10л.	12	312		
Samsung SF-2800	ЖКИ, а/обр., а/под. 10л.	12	389		
Samsung SF-5500	лаз. печ, ЖКИ, а/обр., а/под. 10л.	12	895		
Samsung SF-30	домашний	12	233		
Samsung SF-100	ЖКИ, 35 н. пам., уск. наб., интерф. для а/отв.	12	279		
Samsung SF-600	а/загрузка, реж. отлож. пер., интерф. для а/отв.	12	312		
Samsung SF-800	90н. пам., а/загрузка, цифр. а/отв.	12	354		
Samsung SF-1600	а/загрузка, реж. отлож. пер., интерф. для а/отв., а/обр.	12	334		
Samsung SF-2800	90н. пам., а/загрузка, ДУ, цифр. а/отв.	12	389		
Samsung SF-30/100/2800, дом., память/ЖКИ/цифр., а/отв., а/обр., склад, серт.РБ		12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5068, 232-5376
Samsung SF-30/100/800	серт.РБ	?	?	АРЧИБА	268-4233, 268-5397
Sharp FO-155/355/455	ЖКИ, память/цифр. а/отв., а/обр., а/под.		?	ДИЗИС	220-1621, 222-6735
Sharp FO-155/355/455	ЖКИ, память/цифр. а/отв., а/обр., а/под.	12	?	СКАНЭКС	220-6206, 220-3012
Sharp FO-155/355/455	ЖКИ, память/цифр. а/отв., а/обр., склад	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5068, 232-5376
Sharp FO-155/355	50 н. пам., ф-я экон. бум. и времени, а/обр.(355)	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp FO-455	50 н. пам., ф-я экон. бум. и времени, цифр. а/отв., а/обр.	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp	ЖКИ, серт.РБ	12	?	ТЕХ	239-9847, 239-9805
Телефаксы	Sharp, высокая контрастность, серт.РБ	?	от 270	АЙРОНТЕЛ	220-0067

ПИШУЩИЕ МАШИНКИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Canon QS-100	A4, рус./лат., луч.маркер, 14 зн./сек.	12	190	Электросервис и К	266-0215
Olivetti ETP 510	A4, рус./лат., кор.	12	от 135	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Olivetti ETP 510	A4, рус./лат., корр.ош., пам. 80, автозапр.	12	135/145	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Olivetti ET 2450MD	A3, рус./лат., ЖКИ, 32К пам.	12	580	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Optima SP 50	330мм, центрирование, рус., скидки, серт.РБ	?	?		
Optima SP 520	330мм, центрирование, люкс, рус., скидки, серт.РБ	?	?		
Optima SP 523	330мм, центрирование, 8К пам., рус./англ., скидки, серт.РБ	?	?		
Optima SP 524	330мм, центрирование, 32К пам., рус., скидки, серт.РБ	?	?		
Optima SP 528	330мм, центрирование, 64К пам., рус., скидки, серт.РБ	?	?		
Optima SM 40	240мм, механическая, скидки, серт.РБ	?	?		
Samsung SQ-1000	A4, рус./лат.кор.лента	12	110	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Samsung SQ-1000	A4, рус./лат., кор.	12	от 105	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635

ОФИСНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ, КАНЦЕЛЯРСКИЕ ПРИНАДЛЕЖНОСТИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
3M	проекторы, пр.панели, аксессуары	12	?	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Датеры, нумераторы, подушки, мастика, самонаборн. штампы и др. (лиц. №36)			?	АДЛ-МЕД	268-5707, 268-5506
Канцтовары 1500 наим., калькул., печати, штампы, бухбланки, доставка			?	ОСНОВАНИЕ	226-4904
Магазин	канцтовары (более 300 наимен.), бумага, кл.карандаши		?	АДЛ-МЕД	268-4712
"Товары для офиса"	деловые наборы, дискеты, папки, ручки 50 видов (лиц. №36)		?	АДЛ-МЕД	268-4712
Печати, штампы (защита, гарантия) за 1 час - 6 дней (лиц. №36)			?	АДЛ-МЕД	268-5707, 268-5506
Печати металлические, пломбаторы, пломбы, шпагат, гнезда (лиц. №36)			?	АДЛ-МЕД	268-5707, 268-5506
Счетчики банкнот	МСК-3, МСК-4	+	200	ТУССОН	236-4288, 236-5931

КАССОВЫЕ АППАРАТЫ, ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Olibell CRF-1000, "Прима", BM 8005, денежн., госреестр, низкие цены		12	?	САБИ ПУРТА ПЛЮС	230-3648, 230-8261
Olibell CRF-1000, б/у, денежн., госреестр, документы для рег. в ГНИ		18	?	САБИ ПУРТА ПЛЮС	230-3648, 230-8261
Olibell CRF-1000	госреестр, 8 отд., работа с валютой	12	520/560	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Elite ECR-1200	госреестр, 10 отд.,програм., отчеты, 2 дисплея, денежн.	12	650/750	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Этикет-пистолет Open Data, расходные материалы		+	52,4	АРЧИБА	268-4233, 268-5397

УПАКОВКА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Клейкие ленты скотч, 2-стор., маскировочные, монтажные			?		
Машины для упаковки в термоусадочную пленку, тунельные, вакуумные			?		
Этикет-пистолеты одно- и двурядные			?		
Упаковочные аппараты:настольные, ручные;для уп.коробов, мешков			?		
Пленка пищевая для продуктов, ширина 30, 45 см, термоусадочная			?		
Машина для фасовки и упаковки сыпучих и мелких штучных товаров			?		

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ КОПИРОВАЛЬНЫХ АППАРАТОВ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Барабаны, тонеры, картриджи для Sharp, Canon, Mita, Xerox		+	?	ТРУШО	247-7416, 246-2009
Девелопер к к/а Ricoh FT 3000/4000 (60000 копий)			60	БИСПРИС	220-0926
Картриджи, тонеры для Sharp, Canon, Xerox, Panasonic, Mita, заправка		+	от 7,5	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи, тонер к Canon, Mita, Xerox, Sharp, HP LJ		+	?	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи E16/300 для Canon 230/210		-	75	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Расходные материалы для Canon в ассортименте		+	?	Электросервис и К	266-0650
Ремонт копировальной техники Sharp, Xerox			?	КопиТрейдСервис	266-5225
Ремонт копировальной техники Canon, Konica			?	КопиТрейдСервис	266-5225
Селеновый барабан к Ricoh FT 3000 (100000 копий)			110	БИСПРИС	220-0926
Тонер	Canon 4000, 1500 г, черный, цветной		80	ЮНИЛЭНД	245-2206
Тонеры, картриджи, барабаны, заправка, ремонт, Canon, Ricoh, Mita, Sharp, Lanier			?	КОПИПРО	239-6721
Тонеры, картриджи, барабаны, запчасти для Xerox		12	?	СКАНЭКС	220-6206, 220-3012
Тонеры, девелоперы, картриджи для Canon, Ricoh, Mita, Sharp, RX			?	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Тонер	Canon NP 4000, 1,5 кг-20000 копий		80	БИСПРИС	220-0926
Тонер	Ricoh 4000, 250 г-6000 копий		15	БИСПРИС	220-0926
Фоточувствительный барабан к Canon NP 4000 (100000-300000 копий)			300	БИСПРИС	220-0926
Sharp, Mita - картриджи, тонеры, девелоперы, барабаны для всех моделей		+	?	АРЧИБА	268-4233, 268-5397
XEROX, SHARP	тонеры и запчасти к любым моделям Xerox и Sharp	+	?	БИ-ПРОЕКТ	232-4349, 231-9576

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ПРИНТЕРОВ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Картриджи	к HP LJ, HP DJ, Canon, Epson Stylus		?	КОПИПРО	239-6721
Картриджи	к HP DJ, Canon, Epson; color, black, заправка		от 6	COMTRIS	221-3876
Картриджи	к Epson, Star, Oki, HDP, CPF		от 3	COMTRIS	221-3876
Картриджи	к HP 4, 4L, 4P, 5L, заправка		от 68	COMTRIS	221-3876
Картр. к HP DJ3x, 5x, 600, 850C, 1200c, 1600c, Canon, Epson, чернила, запр.			?	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Картриджи	к матр. принтерам Epson LX, FX, LQ, DFX, Star	-	от 3	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Картриджи	к струйн. принтерам Epson, Canon, HP	-	от 27	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Картриджи	к лазерным принтерам HP LJ 4L, 4V, 5L, 4MP	-	от 80	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Картриджи	к HP DJ 3xx, 5xx, 6xx, 850C, 750, 1XXX, b/w, color, original HP	12	от 27	ELKO	236-9754, 236-8663
Картриджи	к HP DJ 3xx, 5xx, 6xx, 850C, 1200C, 1600C	+	от 27	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи	к матр.пр.Epson, Panasonic, Olivetti, Oki, Star и др.	+	от 4	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи	к Canon BC01/02/20/21, Epson400/800/820/1000, цв.	+	от 13,5	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи, тонер к Epson EP-L3000/5000/5200/2600, Panas.		+	?	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи, тонер к HP LJ 2/3, 2P/3P, 4L/4P, 4/4+/4M, 4V, 5L5P/5MP		+	?	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи для лаз. принт. HP LJ, Oki, Panasonic, заправка		+	от 14	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи к матр. принт. Epson, Oki, Star, Fujitsu, Panasonic		-	нал,б/н	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Картриджи для струйных принтеров HP DJ, Epson, Canon, Fujitsu		-	нал,б/н	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Картриджи	для лазерных принтеров HP LJ, доставка	-	нал,б/н	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Картриджи для струйных принтеров Canon, HP DJ, Epson		+	от 13	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи для матричных принтеров Epson, Oki, Star и др.		+	от 3	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Расходные материалы	HP LJ, II, III, IIP, IIIP, 4P, 4L, 4, 4M, 4M+, 5L, 5P	+	?	ТРУШО	247-7416, 246-2009
Расходные материалы для Canon в ассортименте		+	?	Электросервис и К	266-0650
Тонер-картридж	HP LJ II(D,P/+), III(D,P,Si), 4(L/P,V,+,Si), original HP	12	от 70	ELKO	236-9754, 236-8663
Тонеры, картр. к HP LJ 2/3, 2P/3P, 4L/P/M/V, 5L/P, Epson, Panas.запр.			?	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Тонер	к лазерным принтерам HP, Panasonic, заправка	-	от 14	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Чернила Black, HP, Canon, Epson, Olivetti, Fujitsu, Oki, Apple, Xerox, Samsung			1,5-6	ЭКВАДА	223-1596, 226-7660
Чернила 3 color, HP, Canon, Epson, Olivetti, Oki, Apple, Lexmark, Samsung			от 5	ЭКВАДА	223-1596, 226-7660
Чернила	Fullmark, Basf к HP DJ, Epson, Canon	+	от 6	АРТРОНАС	268-7627
Чернила, заправка	HP, Epson, Canon, BJ	-	от 6	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478

ТЕРМОБУМАГА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Термобумага	210x30, Германия	-	от 1,36	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Andrax fax	210x30, Германия	-	1,25	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Термобумага	210x30, 210x15, 216x30, доставка		?	ОСНОВАНИЕ	226-4904
Термобумага	210x30		от 3	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Термобумага	210x30, 216x30, доставка		нал,б/н	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Термобумага	210x30, Финляндия, Германия		1,35	ДАВТРЕЙД	234-2298, 234-1649
Термобумага	210x30			ПЕОЛА&М	266-2150, 266-5456

БУМАГА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Amicus office	A4, 80г/м, 500л.		от 4,7	ПОЛИГРАФСИСТЕМ	221-7010
Polspeed, Policopy, Pollux, A4, 80г/м, 500л.			от 4	ПОЛИГРАФСИСТЕМ	221-7010
Canon, A4, A3, 80 г/м, 100 г/м, 130 г/м, Финляндия			от 165т.р.	Электросервис и К	266-0215
Copy Paper Diplomat	A4, 500 листов, 80 г/м, белее белого, Австрия		от 4.5	Байко	231-6498
Copy Paper Diplomat	A3, 500 листов, 80 г/м, скидки, доставка		от 9	Байко	231-6498
Бумага A4, A3, писчая, для факсов, к/а, беспл. доставка			?	ЛОРМА	250-5961
Писчая	A4, доставка		нал,б/н	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Офисная	A4/A3, 50-80 г/м., Финляндия		2,4	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Офисная	A4/A3, 500 л., 75-80 г/м., Финляндия, доставка		нал,б/н		
Цветная	A4, 500 л., 80 г/м, Финляндия, доставка		нал,б/н		
ЛБК-1-210/240/390/420 мм x 12", 2000л., перфорация, стопа, доставка			нал,б/н		
Лента 210, 420 мм, рулон, 100 п.м, пластмассовая втулка, доставка			нал,б/н		
Чековая лента 38, 40, 44, 57, 57x2, 69, 76, 76x2 мм, доставка			нал,б/н		
Самокопир. A4/A5; 2, 3, 4, 5-слоевая, перф., стопа, доставка			нал,б/н		
Бланки накладных ТТН-1, ТН-2 для ПЭВМ, самокопир., доставка			б/н		
Бумага для факса, принтера, для копира, писчая, самокопирующая, доставка			?	ОСНОВАНИЕ	226-4904
Кассовая лента			?	КОНДОР	226-4387, 224-1151
Для принтеров			?	КОНДОР	226-4387, 222-2123
Для множительной техники и пиш. машинок			?	КОНДОР	224-1151, 222-2123
DataCopy	Швеция		?	КОНДОР	224-1151, 222-2123
Бумага	A4/A3, 65-100 г/м, 500 л., доставка		от 75т.р.	ПЕОЛА&М	266-2150, 266-5456
DataCopy	A4/A3, 500 л, 80 г/м		от 4-8	ДАВТРЕЙД	234-1649
DataCopy, Eurooffice, Bio top color, Kaskad, A4/A3, 29 цв., 80-270 г/м					
Supraet, Royal Parade, этикеточн., 70-100 г/м в листах, в ролях 64, 73, 84см (1т)			от 1578		
Supraart, Zanders Mega, мелов. (бел., цв.), 80-300 г/м, листы 62x94, 70x100см (1т)			от 1578		
Transplot, Utoplex, Data Copy Overhead калька, пленка для ориг.-макетов (100 листов)			от 9.15		
CopySeven	A4/A3, 500л, 80 г/м		от 3,8-7.8	ДАВТРЕЙД	234-1649
MasterCopy	A4/A3, 80 г/м, Россия		от 35т.р.	ДАВТРЕЙД	234-1649
KaskadCopy	цветная в ассорт., A4/A3, 500л, 80 г/м		от 8,6	ДАВТРЕЙД	234-1649
ЛБК 210/240/420x12, короб 2 т. лист.			от 14,5	ДАВТРЕЙД	234-1649
Лента для принтеров (рулоны 210, 310, 420мм), доставка			?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Лента чековая (ширина ролика любая), доставка			?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Офисная, писчая, для к/аппаратов, (A3, A4), доставка			?	ТНФ	263-8616, 263-8257
ЛБК-1, перфорированная в столе, доставка			?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Термобумага (210x30), доставка			?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Коробки из гофрокартона, доставка			?	ТНФ	263-8616, 263-8257
VilatCopy	A4/A3, 80 г/м, 500л, белизна 93%		от 85т.р.		
VilatWriting	A4/A3, 65 г/м, 500л, белизна 86%		от 75т.р.		
VilatWriting	A4/A3, 60 г/м, 500л, белизна 90%		от 60т.р.		
VilatTyping	A4/A3, 5 кг, белизна 75%, за 1 кг		17т.р.		
Газетная	за тонну		14000т.р.		
Офсетная №1	за тонну		24000т.р.		
Книжно-журнальная для офсетной печати, за тонну			19000т.р.		
Типографская №2	за тонну		16000т.р.		
Самоклеящаяся белая 3-х видов			от 1,05		
Самоклеящаяся флуоресцентная			от 1,85		
Пленка самоклеящаяся в ассортименте			от 2		
Пленка FasCal, цвет любой, срок службы 2-10 лет (за 1кв.м)			от 2		

СИСТЕМЫ БЕЗОПАСНОСТИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
C&K Systems. Распродажа систем охранно-пожарной сигнализ. и видеонабл.		12	?	САТУРН-ИНФО	223-4803, 226-7757

АУДИО-, ВИДЕО-, ФОТО- И БЫТОВАЯ ТЕХНИКА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
ВП GoldStar RN-800AW	2 гол., а/трекинг., а/очист.гол., PAL/SECAM/NTSC	12	168		
TV GoldStar CF20E20B	51 см, ДУ, 24 Systems, часы, будильник	12	290		
TV GoldStar CF29C36X	72 см, ДУ, 24 Systems, стерео, рус. TXT	12	680		
TV Casio LCD color	диагональ 7, 8, 10 см, карманные, автомобильные	12	б/нал.		
Цифр. фотокамеры Casio, 320x240, 640x480, PC-link for Windows		12	б/нал.		

ТОВАРЫ ДЛЯ СПОРТА И ОТДЫХА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Аксессуары для спорта, Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 4	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Бег. дорожки Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 380	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Бильярды всех размеров с доставкой и установкой			?	РУПТУР	255-2024
Велотренажеры Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 135	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Гимнастические снаряды и оборудование для спортивных игр		+	?	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Гребные тренажеры Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 333	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Солярии Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 646	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Степперы Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 80	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Теннисные столы Kettler, Fitness Club, дост., сб. б/п		+	от 280	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Тренажеры для бодибилдинга Kettler, Fitness Club, дост., сб. б/п		+	от 90	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Шары, кии, лампы, аксессуары для игры в бильярд			?	РУПТУР	255-2024
Штанги, гири, гантели, доставка, сборка б/п		+	от 1,3	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193

РЕКЛАМА И ПОЛИГРАФИЯ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Бланки, этикетки, листовки, визитки и др. полиграф. услуги (лиц №316)			?	БИСПРИС	220-0926
Бланки, этикетки, листовки и др. полиграфические услуги (лиц №36)			?	АДЛ-МЕД	268-5707, 268-5506
Баджи, ярлыки, буклеты, удостоверения, упаковки (лиц №36)			?	АДЛ-МЕД	268-5707, 268-5506
Визитные карточки, бланки, рекламные листовки, брошюры			?	АЛЬТИОРА	232-9161, 210-0169
Визитки (офсет, тиснение, шелкография, срочные, лиц №36)			?	АДЛ-МЕД	268-5707, 268-5506
Все виды наружной рекламы, паспортизация, полиграфия			?	NEW CONNECTION	226-1903
Голография - защита для лидера, любые виды этикеток (2D, 3D, 2D/3D			?	ДЕЛОВАЯ ИНИЦИАТИВА	229-3546, 224-7929
Изготовление полноцветных самоклеящихся этикеток			?	UNIFLEX	269-1375, 210-1292
Изготовление оригинал-макетов этикеток				ПЛАНТЕЯ	241-8744, 240-0303
Календари, буклеты, плакаты, папки - разработка и изготовление				ПУШНОВ и К	264-1365
Нанесение информации на ручки, папки, ежедневники и др. (лиц №36)			?	АДЛ-МЕД	268-5707, 268-5506
Офсетная печать: полноцв. журн., этик., листовки, календ., брошюры и т.д.			?	НОВИК	227-3803, 227-2356
Печать на ризографе быстро и дешево (1000 A4-19$, 1000 A3-25$, 5000 A4-47$)				ДЕЛОВАЯ ИНИЦИАТИВА	229-3546, 224-7929
Печать на упаковочных материалах			?	UNIFLEX	269-1375, 210-1292
Пластик-карты (баджи, пропуска, удостоверения, дисконтные карты и т.д.			?	ДЕЛОВАЯ ИНИЦИАТИВА	229-3546, 224-7929
Поставка самоклеящихся этикеток				ПЛАНТЕЯ	241-8744, 240-0303
Сувенирная продукция - поставка и нанесение информации				ПУШНОВ и К	264-1365
Трехлетний опыт работы на рекламном рынке Минска			?	NEW CONNECTION	226-1903
Цветная и черно-белая ксерокопия			от 850руб.	БИСПРИС	220-0926
Цветная и черно-белая ксерокопия A4-A3				МВС	261-2523
Этикетки, брошюры, буклеты, бланки			?	КАМТАТ	231-9405
Этикетки (в т.ч. самоклеящиеся)			?	АЛЬТИОРА	232-9161, 210-0169
Grawerton - перенос компьютерной графики на металл (офисные таблички, поздравления, дипломы)				ДИКТУМ	268-4529, 268-4143
Визитки, фирменные бланки, наклейки (шелкография)			?		
Наружная реклама всех видов (вывески, витрины, транспорт)			?		
Разработка фирменного стиля (знак, логотип и т.д.)			?		
Изготовление визиток, бланков, наклеек и т.п.			?		
Разработка рекламной и полиграфической продукции			?		
Щиты, вывески, световые короба, объемные буквы			?		
Все виды наружной и внутренней рекламы			?		
Плоттерная резка пленки			от 1		
Цветная печать на струйном плоттере			?		
Издательские услуги (плакаты, проспекты, календари, этикетки, упаковка)					
Наружная реклама (выносные и стац. щиты, вывески, указатели)					
Оформление рекламных экспозиций и выставок					
Фирменный стиль (знаки, визитки, бланки, приглашения, конверты)					
Цветная печать на струйном плоттере. Плоттерная резка пленки					

ТЕХНИЧЕСКИЕ И КОНСУЛЬТАЦИОННЫЕ УСЛУГИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Диагностика и ремонт к/а, принтеров, факсов, восстановление и заправка картриджей Canon FC-2/300/310/210/230, Sharp Z-20/30/50, Xerox 5305/5009/5310/5220/XC-520, HP LJ 2/3/2P/3P/4/4P/4L/5/5P/5L/6P				Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Запись на CD-ROM, скидки		+	?	DAMODARA	233-5693
Запись и копирование на CD-ROM		+	?	IBA	234-4746
Заправка, техобслуживание любого оборудования Xerox и Sharp		+	?	БИ-ПРОЕКТ	232-4349, 231-9576
Заправка картриджей к/а Sharp, Xerox		+	?	ТЕХ	239-9865
Модернизация и ремонт компьютеров			?	COMTRIS	221-3876
Модернизация компьютеров, сети "под ключ"		+	?	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
Ремонт бытовой техники Sharp и др.		+	?	ТЕХ	239-9865, 220-0897
Ремонт копировальной техники Sharp, Xerox			?	КопиТрейдСервис	266-5225
Ремонт копировальной техники Canon, Konica			?	КопиТрейдСервис	266-5225
Ремонт копировальной техники		+	?	ТЕХ	239-9865
Ремонт копировальных аппаратов и принтеров			?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Расходные материалы, заправка и ремонт к/а			?	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Техпомощь и консультации по ОС (OS/2, Windows) а также прогр.продуктам, сетевым технол., лекции, семинары, обучение		+	?	IBA	234-4746
Internet	разм. презентаций, консалтинг, поиск возможных дел. партнеров		?	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
Sharp, Mita - ремонт, сервисное обслуживание к/а		+	?	АРЧИБА	268-4233

СТРОИТЕЛЬСТВО, РЕМОНТ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
ДВП, лист 2140x1520x3,2 мм			?	СНЕЧКУС	276-8372, 226-0828
Гидроизоляционные и кровельные работы			?	РИГЕТИ	278-4034
Известь гидратная в мешках, 18 кг, доставка			55000	ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571
Керамическая плитка (Испания, Италия за 1кв.м)			11-16	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Клей для керамической плитки Keracoll (Италия) наруж./внутр. работ, (1кг)			0.4	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Компакты (Италия)			14-16	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Краны (Италия)			60-110	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Линолеум в широком ассортименте, ширина 1.5, 2, 3, 4 м (лиц. №669)				Магазин "Линолеум"	266-0154, 266-2730
Линолеум (Словения)			5.4-6	ТРОИЦА	227-0010, 229-2150
Маты и плиты теплозвукоизоляционные			?	ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571
Обои (Италия)			6-14	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Пена монтажная полиуретановая, баллон 750 мл (лиц. №669)			от 4.8	Магазин "Линолеум"	266-0154, 266-2730
Плитка Гресс (Италия за 1кв.м)			14-16	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Плиты отдел. гипсоволокнистые Авангард-Knauf, доставка			3	ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571
Ремонтно-строительные работы			?	ТАНОВА	222-3442, 227-0660
Ремонтно-строительные работы			?	РИГЕТИ	278-4034
Сантехника (Италия-Валле Багина)			?	ВАЛЛЕ БАГИНА	220-7193
Смеси шпаклевочные, облицовочные			?	ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571
Стекло оконное, узорчатое, услуги по нарезке			?	ОРГАНИЗАЦИЯ	294-3788, 294-1473
Трубы медные (Италия за 1п.м)			2.6-3.5	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Умывальники (Италия)			90	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Цемент М400/М500 в мешках, 50 кг, доставка			95000	ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571
Шифер 8-волновой, доставка			60000	ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571

РАЗНОЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Женские гигиенические пакеты, в ассортименте			?	СНЕЧКУС	276-8372, 226-0828
Изготовление памятников			?	ОЛДРИН	241-4133
Лечебная косметика Мертвого моря, Израиль, в ассортименте			?	СНЕЧКУС	276-8372, 226-0828

АВТОМОБИЛИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Урал-4320 - дизель-кунг			7900	НОВИК	227-3803, 227-2356

ЗАПЧАСТИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Запчасти к тракторам в ассортименте					224-4667

ШИНЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Шины для сельхозтехники легковые, грузовые в ассортименте			?	МАЯРД	266-9872, 266-9439
Шины легковые, грузовые, для сельхозтехники			?	НЕРОТРАНС	213-3764

ТРАНСПОРТНЫЕ СРЕДСТВА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Трактора МТЗ всех модификаций			?	ОРГАНИЗАЦИЯ	232-5354, 232-5790

ТРАНСПОРТНЫЕ УСЛУГИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Автоуслуги (1-25 т, 8-100 куб.м, лицензия), любые страны, любая форма оплаты			?	ОРГАНИЗАЦИЯ	221-1390
Грузоперевозки по СНГ попутным автотранспортом, лицензия			?	ОРГАНИЗАЦИЯ	221-1390
Грузоперевозки по СНГ (тент, 0,5-20 т, 3-82 куб.м, лицензия)			?	АВИСА	255-4228, 251-6114

АВТОМОБИЛИ В САЛОНАХ

Модель	Комплектация	Тип двигателя	Раб. объем, куб.см	Мощность, л.с.	Макс. скор., км/ч	Тип кузова	Дверей/мест	Год выпуска	Цвет	Примечание		Цена	Продавец	Телефон
MAZDA														
121 1,3i	ЦЗ,ГУ,И,А2	Б	1300	75	168	Х	5/5	97	на выбор	не растаможен	$	9.200	ХОЛПИ	259-0085, 259-5872
323 1,4i	ЦЗ,ГУ,И,ПБ,А2	Б	1350	75	170	Х	3/5	97	на выбор	не растаможен	$	11.480	ХОЛПИ	259-0085, 259-5872
323 1,5i	ЦЗ,ГУ,И,А2	Б	1491	90	176	С	4/5	97	на выбор	не растаможен	$	12.380	ХОЛПИ	259-0085, 259-5872
323 1,8i	ЦЗ,ГУ,И,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЭЗ	Б	1840	115	194	С	4/5	97	на выбор	не растаможен	$	13.870	ХОЛПИ	259-0085, 259-5872
626 2,0i	ЦЗ,ГУ,И,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЭЗ	Б	1991	117	202	С/Х	4/5	97	на выбор	не растаможен	$	16.800	ХОЛПИ	259-0085, 259-5872
626 2,5iV6	ЦЗ,ГУ,И,КС,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЛД,К,ЭЗ	Б	2497	167	230	Х	5/5	97	на выбор	не растаможен	$	21.950	ХОЛПИ	259-0085, 259-5872
XEDOS 6 2,0iV6	ЦЗ,ГУ,И,КС,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЛД,К,ЭЗ	Б	1995	145	230	С	4/5	97	на выбор	не растаможен	$	23.400	ХОЛПИ	259-0085, 259-5872
XEDOS 9 2,5iV6	ЦЗ,ГУ,И,КС,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЛД,К,ЭЗ,А,АП,С,ЛТ,С,Б,К	Б	2497	167	230	С	4/5	97	на выбор	не растаможен	$	29.950	ХОЛПИ	259-0085, 259-5872
MPV 3,0iV64	ЦЗ,ГУ,И,КС,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЛД,К,ЭЗ,О,Б,Б,К,Л,ТС	Б	2998	155	210	М	5/7	97	на выбор	не растаможен	$	25.390	ХОЛПИ	259-0085, 259-5872

РЕГИОНЫ

ЭКСПОРТ И ИНВЕСТИЦИИ: БРЕСТСКИЕ РЕАЛИИ

Олег СУПРУНЮК

Пресс-конференция, состоявшаяся недавно в Брестском облисполкоме, была посвящена ситуации с экспортом, который, как известно, назван белорусскими властями одним из важнейших приоритетов экономической политики государства.

Как рассказал начальник управления внешнеэкономической деятельности, промышленности, транспорта и связи облисполкома Юрий Подковко, возглавляемая им структура, не претендуя на широкие полномочия, выступает в роли координатора внешнеэкономической деятельности предприятий Брестчины (на сегодняшний день в области зарегистрировано около 20 тысяч субъектов хозяйствования). При этом эффективным средством привлечения предприятий и организаций к импортно-экспортным операциям является участие в международных ярмарках. Правда, из-за проблем с финансами дела в этой сфере с каждым годом обстоят все хуже. Так, участие в недавнем экономическом форуме в швейцарском городе Кран-Монтана обошлось каждому представителю почти в $8 тыс. «Домашние» мероприятия обходятся гораздо дешевле, а потому за последний год Брестский облисполком провел уже пять семинаров, посвященных зарабатыванию СКВ.

Внимание журналистов было обращено на парадоксы внешнеторговой деятельности на Брестчине. Речь идет в первую очередь об отрицательном сальдо, в то время как импортные поставки на территорию области превышают возможности экспорта. По мнению Юрия Подковко, такая ситуация обусловлена геополитическим положением Бреста: сегодня провести «растаможку» груза на западной границе Беларуси гораздо дешевле, нежели по месту нахождения получателя. Этим успешно пользуются, к примеру, итальянские и немецкие поставщики труб большого диаметра, предназначенных для строительства газопровода «Ямал -- Западная Европа» на территории России (в Бресте в нынешнем году уже растаможено таких труб почти на $30 млн.). Аналогичным образом поступают и импортеры сахара, которые таможенные платежи за поставленное кубинское сырье вносят исключительно на западе нашей страны, а готовый продукт впоследствии реализуется по всей Беларуси.

Именно поэтому брестские власти сетуют на «несправедливо» отражаемую в статотчетности действительность, которая не красит реальную картину экспортных возможностей области, и ждут принятия мер от правительства. На пресс-конференции было заявлено, что по настоянию брестчан первый вице-премьер Петр Прокопович дал указание до 15 августа с.г. навести порядок в таможенном декларировании поступающих в Беларусь грузов.

Определенные надежды на увеличение экспорта в Брестском облисполкоме связывают со вступлением области в еврорегион «Буг». Прежде всего местная «вертикаль» рассчитывает на финансирование совместных проектов через программы TACIS и PHARE, которые позволят приблизить местную инфраструктуру к европейским стандартам. Правда, ожидания эти выглядят неоправданно оптимистичными, поскольку в связи с известными белорусскими событиями в прошлом году реализация большинства программ, финансируемых через ЕС, была приостановлена.

> ***СПРАВКА «БДГ».***
> *Объем внешней торговли в Брестской области за январь--апрель 1997 года составил в текущих ценах $221,1 млн., в том числе экспорт товаров -- $92 млн., импорт -- $129,1 млн. Сальдо внешнеторгового оборота сложилось отрицательное в сумме $37,1 млн.*
> *Основными торговыми партнерами области были Россия -- 46,5% общего объема внешней торговли, Украина -- 9%, Германия -- 7,1%, Польша -- 4,3%, Италия -- 3,2%, США -- 2,8%, Литва -- 2,2%.*
> *Экспортный потенциал Брестчины в страны дальнего зарубежья включает поставки лесоматериалов, клееной фанеры, облицовочной плитки, электроламп, ковровых изделий, льноволокна, торфа, продуктов переработки овощей, отходов шерсти и др.*

> ***СПРАВКА «БДГ».***
> *Сегодня в свободной экономической зоне «Брест» прошли официальную регистрацию семь резидентов: СП «Вест Лайн» АО (заявленный объем инвестиций -- DEM 10 млн.), колхоз «Пограничник» Брестского района, НПФ «Вариант-Плюс» (заявленный объем инвестиций -- $300 тыс.), ИП «Брест Фарма Интернешнл Ко. Лтд» ($500 тыс.), ПКФ «Никор» ($100 тыс.), ИП «АГ-МАР-БЕЛ» ($1 млн.), ИП «ЛЕС-ПРОМ» ($300 тыс.).*
> *В списке подавших официальные заявки в администрацию СЭЗ «Брест» значится более десятка фирм из Германии, Польши, КНР, Италии, России, Словакии.*

В должности первого заместителя главы администрации СЭЗ «Брест» перед журналистами впервые выступил Валерий Раинчик, ранее работавший председателем Барановичского райисполкома. По его словам, наивно уже в первый год ожидать крупных вложений, хотя к зоне присматриваются и весьма влиятельные инвесторы. При этом руководство администрации брестской СЭЗ пытается опровергнуть слухи о том, что созданное в зоне производство при помощи налоговых и иных льгот составит серьезную конкуренцию отечественной индустрии. Хотя правительство и не вмешивается в деятельность СЭЗ, оно имеет возможность устанавливать свои правила игры, в частности, проводить конкурс среди инвесторов. Кроме того, администрация СЭЗ вправе сама делать выводы о целесообразности размещения на территории зоны того или иного производства.

Из прошедших официальную регистрацию семи резидентов зоны ближе всего к реализации проект итальянской фирмы «Брест Фарма», которая собирается заняться производством лекарств и медицинских препаратов. Активно идет работа и у польского предприятия «АГ-МАР-БЕЛ», в планах которого -- производство на территории СЭЗ мебели.

А вот с реализацией широко разрекламированного проекта первого резидента зоны (СП «Вест-Лайн АО») по строительству под Брестом трех фабрик (кондитерской, макаронной и по производству шампанских вин) возникли проблемы. По мнению Валерия Раинчика, во многом это связано с позицией немецкого правительства, которое не поощряет вложение капитала отечественных фирм в экономику Беларуси.

Многие инвесторы заявляют, что их не устраивает сегодняшняя экономическая политика нашей страны в части обеспечения свободной конвертации валют и перехода границы в упрощенном порядке (к примеру, около недели простоял на таможне груз одного из резидентов зоны, занимающегося завозом оборудования для будущего производства). Кроме того, резиденты настаивают, чтобы белорусским парламентом был принят закон о СЭЗ. Как стало известно, проект такого закона уже подготовлен с участием специалистов администрации СЭЗ «Брест», его рассмотрение запланировано на осень.

Заместитель главы администрации СЭЗ весьма критически отозвался о наработках Министерства предпринимательства и инвестиций Беларуси, которые предполагают создание зон свободной торговли и предпринимательства на территории бывших военных городков. Если учесть, что термин «свободная торговля» понимается в нашей стране весьма своеобразно, а число экс-военных городков только на Брестчине приближается к пятнадцати, то опасения по поводу реализации вынашиваемого в недрах «предпринимательского» ведомства проекта начинают выглядеть вполне оправданными. Трудно не согласиться с Василием Раинчиком, считающим, что *«умнее было бы все отработать на одном месте»* (естественно, речь идет именно о СЭЗ «Брест»).

ПРЕЗЕНТАЦИЯ

ЗАЩИТИТЕ ПИТАНИЕ ВАШИХ ЭЛЕКТРОСИСТЕМ

Как правильно питаться, если в качестве «пищи» выступает информация? Как и в случае с пищей реальной, рекомендаций может быть очень много. Но чтобы окончательно не испортить себе аппетит, мы советуем прислушаться к совету «диетологов» из AMERICAN POWER CONVERSION: защитите питание Ваших электросистем!

Важных документов, как и хороших друзей, не бывает слишком много. И наше желание сохранить как первое, так и второе вполне понятно. Но если от друзей все же можно ждать какого-нибудь подвоха, то в отношении документов мы имеем право придерживаться жесткой линии: ни один из них не должен быть утерян! Но...

Ситуация может быть до банальности простой. Именно сегодня и именно сейчас Вам необходимо провести пару часов за компьютером. Вы работаете и даже не подозреваете о том, что именно сегодня и именно сейчас на обслуживающей Вас подстанции решили провести профилактические работы и отключить электричество... Хорошо, если Вы потеряете пару строчек незначительного текста. А если это десять страниц важнейшей информации, которую Вам через пять минут нужно отправлять по электронной почте? От подобных неприятностей не защищен практически никто.

Исключение составляют лишь те, кто стал использовать в повседневной работе ИБП -- источники бесперебойного питания. Спектр решаемых ИБП проблем весьма широк. Однако основными полезными их свойствами можно назвать, во-первых, обеспечение автономной работы аппаратуры при продолжительном отсутствии в сети напряжения. И во-вторых, защиту от колебаний напряжения в сети и от возникающих опасных для аппаратуры помех.

Сегодня бесспорным лидером на мировом рынке ИБП является AMERICAN POWER CONVERSION. Именно она является производителем известных ИБП серии Back-UPS. Что же сделало их столь популярными среди пользователей?

Чем больше электросистем Вы используете в процессе работы, тем мощнее должны быть ИБП, их охраняющие. С другой стороны, иногда нет необходимости обзаводиться мощными ИБП. Серия Back-UPS включает в себя пять систем. Back-UPS 250 -- для узлов локальных сетей, 386SX, 286, межсетевого оборудования, POS. Back-UPS 400 -- для настольных систем и серверов на 386 и 486 процессорах. Для систем сложной конфигурации и рабочих станций CAD/CAM предназначены ИБП серии Back-UPS Pro. Оберегать от неприятностей несколько систем и приложений с большим временем работы призваны ИБП серий Back-UPS Pro 1000 и Back-UPS Pro 1400. Причем, последняя предназначена также для телекоммуникаций и мини-компьютеров.

Источники бесперебойного питания Back-UPS обеспечат максимальную защиту от отключений и пониженного напряжения в сети. Моментальная подача напряжения от батарей приборов предотвратит потерю данных. К тому же ИБП этой серии обладают превосходной постоянной встроенной стабилизацией, что служит улучшению качества локальной сети без использования дополнительных стабилизаторов. Замену батарей может производить сам пользователь, что резко снижает расходы на сервисное обслуживание. Пользователь сам выбирает порог, при котором должно будет включиться автономное питание. Это позволяет приспособиться к любым особенностям местного энергоснабжения.

Учитывая развернутую по всему миру торговую и сервисную сеть, а также соответствие продукции APC международным стандартам безопасности и качества, нетрудно понять, почему именно эту фирму рекомендует большое количество производителей компьютерного оборудования и программного обеспечения. И почему именно она получила больше наград специализированных изданий, чем все ее конкуренты.

...Вы не помните, когда на вашей подстанции последний раз была профилактика?

НОВОСТИ

СОЗДАЕТСЯ БЕЛОРУССКО-РОССИЙСКАЯ РЫБОПРОМЫШЛЕННАЯ КОМПАНИЯ

Отдел информации «БДГ»

Как стало известно «БДГ», Минсельхозпрод республики подготовил и согласовал с правительством Беларуси и администрацией Калининградской области проект создания белорусско-российской рыбопромышленной компании. Предполагается, что основной ее целью будет создание рыбопромыслового флота Беларуси.

Рыбопромышленная компания займется также обеспечением поставок в Беларусь высококачественных рыбопродуктов, использованием рефрижераторных складов на территории страны для накопления и дальнейшей транспортировки рыбной продукции в регионы России, организацией производства различных видов рыбной продукции, способных конкурировать с аналогичной продукцией западных фирм.

Окажется ли создаваемая рыбопромышленная компания монополистом на рынке Беларуси, вероятно, станет известно после окончательного формирования состава учредителей. В настоящее время Минсельхозпрод занимается подготовкой учредительных документов компании.

ЯКУТИЯ — ПОСРЕДНИК МЕЖДУ МИНСКОМ И МОСКВОЙ?

Отдел информации «БДГ»

Стали известны некоторые ранее не разглашаемые подробности визита президента Республики Саха (Якутия) Михаила Николаева в Беларусь. Напомним, руководитель этого российского региона находился в Минске с 30 июня по 2 июля.

На переговорах с г-ном Николаевым, как и во время встреч с представителями других субъектов Российской Федерации, официальные лица Беларуси решали проблемы погашения задолженности за российский газ. Саха-Якутия согласилась принять продукцию, производимую на территории Беларуси, в счет проведения зачета за полученные ею российский природный газ и электроэнергию. Предполагается, что в течение третьего квартала РАО «ЕЭС России» делегирует такое право Республике Саха. Стороны намерены также изучить возможность расчета за поставляемую продукцию (в основном это продукция машиностроения -- «БелАЗы», «МАЗы», тракторы МТЗ) векселями банков и предприятий России, поставками по лизингу и встречными поставками.

ПО «БелАЗ» в том же третьем квартале обязано командировать своего специалиста в Якутию для проработки вопроса об открытии сервисного центра. Вместе с тем большинство достигнутых договоренностей можно охарактеризовать скорее как намерения. В частности, нерешенными оказались такие вопросы, как приобретение Нацбанком Беларуси сертификатов золота для создания золотовалютного запаса страны и перспективы сотрудничества гомельского ПО «Кристалл» с предприятиями Якутии. В течение ближайших трех месяцев планируется обсудить возможности поставок сурьмы на могилевское ПО «Химволокно», пушно-мехового сырья из Якутии и белорусского текстильного сырья на якутское АО «Швея Севера», а также сельхозпродукции. Особое внимание уделяется созданию торгового дома «Беларусь» в Якутске.

Для расширения транспортных возможностей стороны договорились обратиться в Высший совет Союза Беларуси и России с предложением о снижении железнодорожных тарифов в межгосударственных сообщениях между Беларусью и Республикой Саха. Кроме того, до конца года планируется решить вопрос об открытии авиарейса «Якутск--Минск--Якутск». Для проработки возможных направлений торгово-экономического сотрудничества с Якутией будет создана смешанная комиссия. Не исключено также, что Республика Саха пришлет в Минск своего полномочного представителя.

СТАНКОСТРОЕНИЕ

«ВИСТАН» В ПОИСКАХ НОВОГО МЕСТА НА РЫНКЕ

Эдуард ТРОШИН

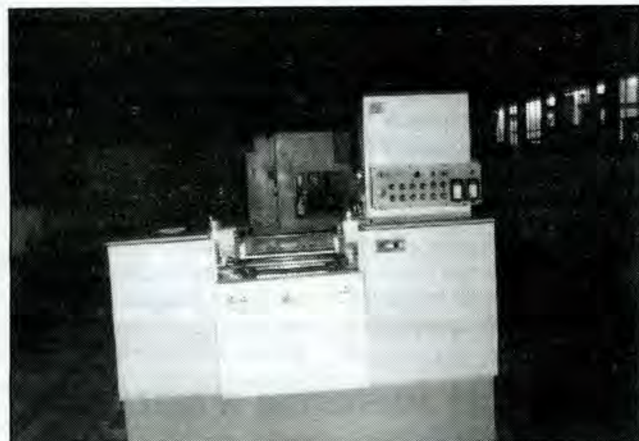
Как и почти на всех других предприятиях Беларуси, на витебском заводе «Вистан» в последние годы положение устойчивым не назовешь. Это обусловлено и низкой платежеспособностью заказчиков, и задержками платежей, и удельным весом бартерных операций. Разумеется, все это порождает задержки с зарплатой, дефицит оборотных средств и многие другие проблемы. Однако, несмотря на трудности, руководство предприятия считает, что у завода неплохие перспективы.

«Вистан» активно ищет новых партнеров. В частности, налажены контакты с Гомельским заводом станочных узлов: «Вистан» производит для него узлы токарно-винторезного станка ГС-526. Токарные станки для Беларуси -- новая продукция. Руководство «Вистана» рассчитывает на то, что эти изделия найдут свой стабильный рынок. Ведь в России основные производители аналогичной продукции переживают не лучшие времена. Кроме того, российское оборудование дороже белорусского.

Предприятие работает и с подшипниковой промышленностью, в частности, с Минским подшипниковым заводом. В 1996 году «Вистан» поставил ему новое оборудование. Это станки для шлифования сферы конических роликов. Кроме того, подшипниковый концерн получил от витебчан новую технику для обработки шариков.

СПРАВКА «БДГ».

Витебский станкостроительный завод «Вистан» основан в 1914 году в результате расширения ремесленной артели. В послереволюционные годы на заводе производили артиллерийские лафеты. Во время войны был эвакуирован в Сибирь, выпускал продукцию для фронта. В послевоенные годы построен заново на старой площадке.



Один из образцов новой продукции «Вистана» -- машина для удвоения верха кожаной обуви

«Вистан» ищет заказчиков и во многих других сферах, внимательно изучая любые предложения. К примеру, недавно здесь изготовлена машина для удвоения верха кожаной обуви.

Основной профиль «Вистана» -- бесцентрошлифовальные станки. На их базе завод производил автоматические линии. Также «Вистан» занимался производством станков типа «обрабатывающий центр».

Предприятие начало выпускать машины для получения комбинированной пряжи пневматическим способом. Этот проект реализуется в рамках программы Легпрома, а поставляться продукция будет на завод «Красный Октябрь».

Завод ремонтирует компрессоры, пытается найти покупателей для товаров народного потребления, ассортимент которых постоянно расширяется. Здесь выпускают даже оконные решетки.

В России витебские станки покупают АвтоВАЗ, ГАЗ и многие другие предприятия. Но рассчитываться часто приходится при помощи бартера. Вместо денег завод получает запчасти к автомобилям или сами автомобили, или другую продукцию. «Вистан» организовал у себя коммерческий центр, службу маркетинга.

Труднее стало инженерной службе, так как номенклатура товаров, выпускаемых «Вистаном», расширилась. Появились новые направления в работе, сократились сроки изготовления заказываемой продукции. Назрела необходимость повышения качества -- заказчики имеют возможность выбора и отдают предпочтение оборудованию более качественному и дешевому.

Ценовая политика определяется в основном требованиями рынка. На ценообразование влияют многие факторы, в особенности -- рост цен на электроэнергию.

С 1990 года завод сократился более чем наполовину. Ликвидированы институты главного технолога, главного инженера. Однако сейчас предприятие во многом вынуждено пересматривать свою прежнюю политику, налаживать связи с Витебским технологическим институтом, Новополоцким политехническим институтом. У «Вистана» уже есть планы по приему на работу молодых специалистов.

Оборудование на заводе старое. В нормальном состоянии оно сохранилось, пожалуй, лишь благодаря специалистам ремонтного цеха. Кое-что «Вистан» покупал на других предприятиях, которые по каким-то причинам распродавали свой станочный парк.

В последнее время «Вистан» выпускает небольшие деревообрабатывающие станки, которые активно приобретают частные предприниматели и небольшие коммерческие структуры. Широкую гамму деревообрабатывающего оборудования уже заказывают белорусские деревообрабатывающие заводы. На госзаказ в ближайшее время «Вистан» не рассчитывает. Заказанную технику оплатил только Легпром. Так что партнеров предприятию приходится искать самостоятельно.

ТЕКСТИЛЬНАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

ПРОИЗВОДИТЕЛИ БЕЛОРУССКОГО СИТЦА МЕЧТАЮТ ВЫБРАТЬСЯ ИЗ ДОЛГОВОЙ ЯМЫ

Вадим СЕХОВИЧ

10 июля на коллегии Министерства экономики Беларуси была рассмотрена и одобрена программа финансово-экономического оздоровления Барановичского производственного хлопчатобумажного объединения (документ разработан экономистами предприятия при участии концерна «Беллегпром» и Минэкономики). Главная цель программы сформулирована достаточно лаконично -- стабилизировать в течение 1997-2000 гг. финансово-экономическое положение предприятия *«с последующим устойчивым функционированием объединения на основе максимально возможного само—обеспечения валютными средствами для закупки хлопка».*

«БДГ» неоднократно писала о проблемах белорусских текстильщиков, главной из которых является обеспечение производств сырьем. В 1997 году ситуация осложнилась, так как руководство Узбекистана отказалось от поставок хлопка на клиринговой основе и потребовало производить оплату в валюте. Это грозит остановкой текстильных фабрик Беларуси, так как неудовлетворительное финансовое положение большинства из них оставляет мало надежд на то, что они самостоятельно найдут необходимые денежные средства. При этом следует учитывать проблемы, с которыми неизбежно столкнулись бы предприятия на валютном рынке Беларуси.

Правительство на протяжении нескольких последних лет пыталось помочь отрасли. Но вместо того, чтобы выделить средства на техническое перевооружение производств с целью снижения себестоимости продукции и повышения ее конкурентоспособности, предприятиям предоставлялись кредиты или государственные гарантии на закупку сырья. Как считают некоторые специалисты, такая политика государства не только не улучшила экономическое положение текстильных фабрик, но и привела к росту задолженности.

В мае этого года барановичское объединение получило под правительственную гарантию кредит «Беларусбанка» в размере $2 млн. После вынужденного бездействия в весенние месяцы предприятие заработало, но закупленного с помощью этого кредита сырья хватит лишь на месяц. Руководство объединения надеется на давальческое сырье трикотажных фабрик, которым был выделен кредит ($1 млн.) под закупку хлопкового волокна для собственных производств, а также на готовящееся кредитное соглашение с «Белпромстройбанком» (BLR 150 млрд.), однако отдает себе отчет в том, что эти деньги не смогут стабилизировать работу, покрыть все расходы по самостоятельной закупке сырья, по кредитам и задолженностям.

Как отмечено в программе, для того чтобы стабилизировать работу, обеспечить непрерывность производственного цикла и приемлемые финансово-экономические показатели, Барановичскому производственному хлопчатобумажному объединению необходимо загрузить свои мощности на 50-60%. А это не менее 14 тыс. тонн хлопкового волокна в год, на приобретение которых потребуется около $25 млн.

В ближайшее время многими экспертами прогнозируется рост потребления хлопчатобумажных тканей на мировом рынке. В этой связи для Барановичского предприятия открываются заманчивые перспективы. Уже сегодня квота, предоставленная ЕС Беларуси по этим тканям, выбирается полностью и встает вопрос о ее увеличении. Однако в лучшем случае барановичский комбинат в 1998 году сможет поставить на экспорт продукции на сумму $15 млн. В программе же для загрузки мощностей на 60% и обеспечения рентабельности и прибыльности производства предусматривается сумма в $25 млн.

Поэтому в документе намечен ряд мероприятий, которые, как предполагают его разработчики, позволят повысить экономическую эффективность производства. С этой целью намечены меры по снижению энергоемкости и материалоемкости производства. Сокращение общих расходов должно произойти также за счет роста объемов производства. Ключевым пунктом программы являются предложения по реструктуризации объединения. Сегодня в структуру предприятия входят 4 фабрики: прядильная, выпускающая товарную пряжу для отечественных трикотажных фабрик; прядильная -- для нужд собственного производства; отделочная и ткацкая. Намечается выделить со статусом юридического лица первую прядильную фабрику, а на базе второй создать производство суровых тканей, которые сегодня успешно реализуются на внешнем рынке. Кроме этого, руководство объединения готово передать свои социальные объекты в коммунальный фонд города, продать барановичскому отделению Белорусской железной дороги недостроенный жилой дом и профилакторий. На освободившихся площадях ткацкой фабрики планируется создать СП с итальянской фирмой «Калсар» по производству широких хлопчатобумажных тканей.

В программе намечен ряд шагов по повышению технического уровня производства. В первую очередь это касается отделочной фабрики. Если на аналогичных производствах в мире оборудование по отделке тканей меняется раз в 8 лет, то в Барановичах оно работает уже 30 лет. Объем инвестиций на техническое перевооружение отделочной фабрики, по предварительным расчетам, равен $8-9 млн. Но, как считают эксперты, овчинка стоит выделки. Причем пуск в действие новой отделочной фабрики решит проблемы не только собственно барановичского комбината, но и Кобринской прядильно-ткацкой фабрики. Последняя вместо того, чтобы увеличить объемы выпуска пользующейся спросом на рынках плащевой ткани, вынуждена из-за отсутствия отделочного производства производить дешевые технические ткани.

Особое внимание в документе уделено собственно вопросам поставки на предприятие хлопкового волокна. Как уже говорилось выше, даже при увеличении объемов экспорта за рубеж суровых хлопчатобумажных тканей предприятие к 2000 году не в состоянии будет самостоятельно приобретать необходимое количество сырья для рентабельного производства. В мировой практике закупка партий хлопкового волокна производится сразу после завершения уборки хлопка, в осенне-зимний период. Именно в это время цены на хлопковое волокно наиболее низкие, и производители стараются создать запасы на производственный год. Такая система в обеспечении хлопчатобумажной промышленности сырьем существовала во времена СССР. Весь производимый в стране хлопок свозился в одно место, на склад в Рязанской области, откуда централизованно отправлялся на фабрики. У барановичского комбината запасы хлопкового волокна составляли иногда до 2 лет.

В соответствии с программой для закупки сырья в осенне-зимний сезон правительство должно ежегодно выделять кредиты барановичскому комбинату в размере $12 млн. Кроме этого, ставится вопрос об освобождении предприятия от уплаты налогов на вторую половину 1997 года и на 1998 год. Обосновывая свои предложения, текстильщики приводят следующие расчеты. В том случае, если объединению будут предоставлены испрашиваемые налоговые льготы во втором полугодии 1997 года (BLR 35 млрд.), то бюджет получит с швейных и трикотажных предприятий, которым Барановичи поставят ткани, BLR 280 млрд. Соответственно в 1998 году освобождение барановичского предприятия от уплаты в бюджет BLR 116 млдр., которые будут направлены на пополнение оборотных средств и увеличение объемов производства, принесет бюджету BLR 430 млрд.

Что касается сегодняшнего положения комбината, то, получив кредит в начале июня, предприятие закупило хлопок, и в июле ситуация несколько стабилизировалась. Но правительство внесло свою «лепту» в спасение отрасли. Освободив в апреле текстильщиков от обязательной продажи части валюты, направляемой на закупку хлопка, к лету Совет Министров вновь вернулся к этой практике. Ввиду острой нехватки валютных средств в государственной копилке для предприятий отрасли была вновь введена обязательная продажа 30% валютной выручки. Как говорится, недолго музыка играла...

СПРАВКА «БДГ».

Барановичское производственное хлопчатобумажное объединение в системе легкой промышленности Беларуси является единственным предприятием по производству хлопчатобумажных тканей (бязи, сатины, ситцы, фланели и т.д.) и одним из крупнейших производителей хлопчатобумажной пряжи (кроме него, пряжа выпускается на Гродненском производственном прядильно-ниточном объединении, на Ветковской хлопкопрядильной фабрике и в СП «Сопотекс»).

Годовая мощность объединения по производству тканей составляет 94 млн. кв. м, пряжи -- 27 тыс. тонн. Продукция объединения поставляется на более чем 30 фабрик швейной, трикотажной и обувной отраслей концерна «Беллегпром», а также на предприятия художественного промысла («Белхудожпромыслы»), местной промышленности («Белместпром») и в розничную торговлю. Барановичское производственное хлопчатобумажное объединение -- крупнейший экспортер хлопчатобумажных тканей в страны СНГ. Численность персонала -- 7 тыс. человек.

Выбор будет сделан через мгновение.



Для MAGICAM мгновения вполне достаточно...



Излишняя задумчивость — обычная болезнь видеотехники. Но, в то время, **когда** большинство видеокамер в некотором замешательстве после включения теряют бесценные секунды неповторимых мгновений, быстрый механизм деки **MagiCam** позволяет начать запись практически мгновенно — всего через 0.2 с после нажатия кнопки. Все! Теперь Вам остается только держать в кадре объект съемки — обо всем остальном уже позаботится **MagiCam**. Многоступенчатая программируемая автоэкспозиция, автофокус, цифровая обработка сигнала, компенсация заднего света, двухскоростной трансфокатор — будьте уверены — все, что Вы успеете увидеть, Вы успеете снять.

magiCam PAL



VP-H65/66



VP-K70/75



VP-K80/85

Обращайтесь к официальным дилерам «САМСУНГ Электроникс» в Минске:
тел. (0172) 22-31-67; факс 29-24-09.
Фирменный салон-магазин SAMSUNG:
Минск, пр.Машерова, 51, тел. (0172) 29-28-09.
ЭЛЕКТРА-СК тел. (0172) 64-99-56, тел./факс 64-02-08.

Приглашаем посетить магазины «САМСУНГ»:
Гомель, ул.Советская, 97, тел.:(0232) 57-56-85, 57-56-88.
Витебск, ул.Кирова,15/24, тел./факс (8-0212) 36-65-21.
Мозырь, ул.17 Сентября,2 (к-р "Мир"), тел.(8-02351) 2-52-52.
Брест, ул.Московская,82, тел.(0162) 26-70-37.
Гродно, ул.Горького,49, тел.(0152) 39-92-79.

Представительство «Самсунг Электроникс» в Санкт-Петербурге:
тел.(812) 312-56-01/10, факс(812) 219-62-74.

TECHNOLOGY THAT WORKS FOR LIFE

SAMSUNG

ELECTRONICS

ТОРГОВЛЯ

БЕЛАРУСЬ ПОРАДУЕТ РОССИЮ ДЕМПИНГОВЫМИ ЦЕНАМИ НА ПРОДОВОЛЬСТВИЕ

Виктор МАРТИНОВИЧ

Несмотря на недавние заявления министра торговли Петра Козлова о том, что Минторг не станет сдерживать цены на продовольственные товары, 30 июня региональные органы управления торговли получили очередной документ министерства, свидетельствующий как раз об обратном.

По информации пресс-службы Минторга, в июне было допущено превышение фиксированного уровня инфляции. Вина за это поначалу была возложена на торговлю. Чем это обвинение могло обернуться для министра, кресло под которым уже покачнулось во время зимнего продовольственного кризиса, догадаться несложно. Поэтому Министерство торговли инициировало проведение анализа ценообразования на торговых предприятиях страны.

Как известно, максимально допустимый уровень надбавки для розничной торговли социально значимыми товарами Совет Министров определил в размере 30%. Проверка Министерства торговли показала, что большинство торговых предприятий Беларуси сегодня применяет надбавку в размере 15%. В связи с повышением фиксированного уровня инфляции волевым решением исполнительной власти надбавки на социально значимые товары были уменьшены на 5%. Таким образом, в Беларуси сегодня действует средняя надбавка в пределах 10%. Средний размер торговой надбавки за первое полугодие 1997 года составлял 19%. А издержки обращения в торговле в этот период приблизились к 13%. Таким образом, благодаря многочисленным ограничительным мерам рентабельность белорусской торговли постепенно приближается к нулю. Рентабельность по продовольственным товарам, к примеру, составила 0,6%.

Несмотря на то, что размер торговой надбавки остается неизменным, сегодня в стране наблюдается рост цен на продовольственные товары. Так, к примеру, цены на хлеб в Могилевской области Беларуси выросли за июнь на 3-8%, в Брестской области свинина подорожала на 5,72%, говядина -- на 2,72%. В целом за период с февраля по июнь цены выросли в среднем на 50%.

В чем же причина роста цен в розничной торговле? По мнению сотрудников Министерства торговли, это связано прежде всего с ростом отпускных цен производителей продукции. Так, скажем, Министерство сельского хозяйства и продовольствия с 20 июня повысило цены на мясопродукцию на 19%. Найдя таким образом «виновника» роста инфляции, Министерство торговли разослало в региональные органы управления торговли и торговые предприятия республиканского подчинения письмо, в котором, в частности, сказано: «*Статистические данные за июнь показывают рост розничных цен на потребительские товары. В связи с этим Министерство торговли требует производить закуп товаров по экономически обоснованным ценам, критерием которых является установленный уровень инфляции. Запретить закуп товаров, если изменение отпускных цен превышает уровень инфляции*».

Инструкций относительно того, каким образом осуществлять поиск производителей, рост цен у которых не превышает установленного уровня инфляции, в письме не содержится. Тем не менее, превосходно сознавая, что если национальные торговые предприятия станут выполнять требование исполнительной власти, то их прилавки, как в доперестроечные времена, мгновенно опустеют, Министерство торговли включило в письмо следующий пункт: «*Под персональную ответственность руководителей предприятий обеспечить контроль за ценами и наличием необходимого ассортимента товаров в торговой сети*».

Сегодня сложно предвидеть, как отреагируют участники белорусского рынка на новую «ограничительную» инициативу Министерства торговли. Ясно одно: очередная мера исполнительной власти, направленная на сдерживание роста цен продовольственных товаров в белорусских магазинах, будет выгодна прежде всего российским предпринимателям, хаотично вывозящим эти товары из нашей страны. Красноречивый факт: Минский хладкомбинат N1 за первое полугодие 1997 года превысил плановый показатель экспорта продукции на 232%. В целом по стране за 6 месяцев этот показатель составил 131%, причем 80% белорусских товаров, направленных на экспорт, получила Россия. В нормальной стране этой цифре можно было бы только радоваться. Но для Беларуси, где собственные запасы продовольствия не слишком велики, подобное увеличение экспорта нежелательно. Тем более, что реальных механизмов защиты внутреннего рынка у исполнительной власти сегодня нет. Как известно, три месяца назад Совет Министров принял постановление о внутреннем квотировании. Согласно постановлению группа перечисленных в нем товаров должна в соответствии с определенной в постановлении квотой отпускаться национальным торговым предприятиям, а остальное может направляться на экспорт. Однако сегодня, спустя три месяца, становится понятно, что постановление не работает. Производители отдают определенные квотой объемы продукции не республиканской торговле, а торговым фирмам, которые все равно направляют продукцию за рубеж. Таким образом очевидно, что никакими превентивными мерами вывоз в Россию белорусского продовольствия и прочих социально значимых товаров не остановить. Меры же экономические (уравнивание цен или установление таможенного пункта на границе с «восточным братом») для белорусской исполнительной власти пока недоступны.

РЫНОК ПОДЕРЖАННЫХ АВТОМОБИЛЕЙ

ВЫИГРЫВАЕТ ТОТ, КТО НЕ ТОРОПИТСЯ

Сергей КАНУННИКОВ, Гродно

Озабоченность белорусских автолюбителей, ошарашенных неожиданным скачком автоштрафов, налогов, цен на бензин и прочее, отразилась на ситуации на рынке подержанных автомобилей. В июне-июле тут установилось затишье. Что касается Гродно, то торговля бывшими в употреблении иномарками в последний месяц стала тут делом не только бесперспективным, но еще и опасным, о чем свидетельствует перестрелка днем 15 июня с.г. на центральной (Советской) площади города, в результате которой погибли три человека.

Так стоит ли игра свеч? Попробуем разобраться.

Что касается предложения, то к 30 мая с.г. гродненские рекламные издания (приложение к «Гродненской правде», «Гродненская ярмарка», «Инфобиржа», где сконцентрировано 95% авторекламы) упоминали о 730 выставленных на продажу б/у автомобилях (465 импортных и 265 производства СНГ). К 26 июня предложение упало в 1,7 раза (!) и составило 417 автомобилей (292 импортных и 125 производства СНГ). Причем предложение импорта упало не так обвально (в 1,59 раза), как предложение отечественных автомобилей (в 2,12 раза). Возможно, это объясняется тем, что автопродукция производства СНГ теряет свои позиции на гродненском и вообще на белорусском рынке. Да и возраст представленных в рекламе отечественных авто продолжает внушать серьезные опасения: «старички» (т.е. машины старше 10 лет) составляют 68% (в мае было 71%), 7-10-летние -- 18,6%, 4-6-летние -- 9,7%. Из б/у машин производства стран СНГ (до 3-х лет) в рекламных объявлениях прелагалось всего 3 автомобиля. 62% представленных постсоветских машин составляли «Жигули». Резко возросло и количество авто, сразу же продававшихся на запчасти -- 67 штук (27 импортных и 40 производства СНГ). Да и предложение б/у автозапчастей в Гродно тоже выросло -- 130 объявлений.

С импортом дела обстоят не так безнадежно, хотя и поводов для особого оптимизма нет. Поток сравнительно новых авто из Польши иссяк в связи с закрытием местных полулегальных авторынков (об этом «БДГ» писала в начале июня), а профессиональные автогонщики сильно сбавили обороты доставок автомобилей из Германии и Бенилюкса из-за резкого падения покупательского спроса и некоторой «взвинченности» польских полицейских. Если в конце мая в гродненских рекламных объявлениях спрос на импортные б/у авто составлял всего 4 автомобиля, то в конце июня -- 5.

Удельный вес «старичков» среди импортных машин в мае составил 60,5%, авто возрастом 7-10 лет -- 32,7%, 4-6 лет -- 8,6% плюс еще 6 автомобилей возрастом до 3 лет (на гродненском «рекламном» авторынке). Самой популярной маркой подержанных автомобилей среди гродненских автопродавцов в июне оказалась «Ауди» (20% рынка). Затем следуют «Фольксваген» и «Опель» (по 18,8%), «БМВ» (11,2%), «Форд» (9,8%), «Мерседес» (7,1%), «Мазда» и «Фиат» (по 3,75%), «Пежо» (3,5%) и прочие (менее 2%).

Теперь обратимся к ценам. «Запорожец», продукт хрущевской оттепели, в Гродно «тянет» от $100 до $200. Подороже стоят «Москвичи»: от $600 за «М-412» 1982 года до $2350 за «М-2141» 1989 года. В ценах на «Жигули» разбег более широкий: «ВАЗ-2121» (1979 год) стоит $850, «ВАЗ-06» (1986 год) -- $2350, «ВАЗ-07» (1990 год) -- $3500 т.д.

Цены на импортные модели более дифференцированы. Стоимость наиболее привлекательных 4-6-летних авто следующая: «Ауди» (растаможенная, 1991 год -- $18000); «БМВ-730» (раст., 1991 год) -- $15500; «VW-Венто GTI» (н/р, 1992 год) -- $8700; «Фиат-Темпра» (1,9, диз., раст., 1992 год) -- $8000; «Мазда-626» (б/н, 1991 года) -- $7800; «Мицубиси-Галант» (1991 год) -- $5500.

Если за «Мазду-626»и «VW-Венто» просят реальную цену, то стоимость «Ауди-100» явно «зашкаливает», тем более, что фирма «Атлант-М» поставляет в Гродно новые нерастаможенные «VW-Пассат B5» по цене $14700 и «VW-Транспортер» по цене от $11800 и выше (так указано в рекламе). Неужели фирма не может удовлетворить потребности всех желающих, и, как в прежние времена, возникла очередь на полгода? Если так, то индивидуалы будут и дальше накручивать цены на далеко не новые автомобили.

Для того чтобы оценить временную динамику цен, необходимо обратиться к таблице. На «VW-Пассат» («старички») средняя цена в гродненской рекламе за месяц не изменилась и осталась на уровне $1600 за единицу. Но если вспомнить, что еще 9 мая с.г. в польских Огродниках за 10-летний «Пассат» литовцы просили $1000 (!), то становится очевидным некоторый рост. «Старичок» «Опель-Рекорд» за месяц подорожал на $185, стоимость «Мерседеса-190» осталась прежней, «Ауди-80» -- тоже. Но 7-10-летние «Опель-Кадеты» в среднем подорожали на $200, «Ауди-80» -- на целых $350. И весьма заметно подорожали (на $500-$700, а некоторые авто практически в 2 раза) б/у автомобили в группе 4-6-летних машин. Вот к чему приводят перебои в работе каналов доставки автомобилей -- к олигополизации рынка с соответствующим ростом цен. Конкуренцию автобизнесменам-индивидуалам сейчас могут составить только фирмы-дистрибьютеры, если они этого захотят. А покупатель не должен торопиться: следует «осадить» продавца.

Косвенным доказательством обреченности автобизнеса в секторе б/у автомашин в условиях Беларуси служит и резкое уменьшение рекламных объявлений о полуоптовой распродаже авто (когда один рекламодатель предлагает три и более автомобилей). Полностью пропали из рекламы и объявления литовских автокоммерсантов, что также настораживает. Литовцы разочаровались в гродненском авторынке и уже нашли более эффективные каналы реализации своих авто. Поляки из Кузницы и Сокулки пока еще держатся в гродненской рекламе, но надолго ли это? Похоже, что они распродают свои остатки после майского огродниковского «пиршества».

Средняя цена автомобилей, представленных в гродненской рекламе (на 26.06.97 г.)

Марка авто	возраст	ср.цена
«Ауди-80», н/р	Старше 10 лет	$2250
«Ауди-100», н/р		$2400
«Ауди-80», н/р	7 -- 10 лет	$5350
«Ауди-100», раст.		$7000
«БМВ-318»	Старше 10 лет	$1800
«БМВ-520», н/р		$1500
«БМВ»,раст.	7 -- 10 лет	$7800
«Мазда-626» Д		$2500
«Мерс-190»,бенз., н/р	Старше 10 лет	$3900
«Мерс-комби» Д		$2000
«Опель-кадет», н/р		$1500
«Опель-Рекорд»		$1725
«Опель-Аскона»		$1700
«Опель-Кадет»	7 --10 лет	$2560
«VW-Пассат», н/р	Старше 10 лет	$1600
«VW-Гольф», диз.		$1800
«VW-Джетта»		$1800
«VW-Пассат»	7! лет	$6300
«Форд-Сиерра»	Старше 10 лет	$2200
«Форд-Сиерра»	7 -- 10 лет	$2600
«Фиат-Панда»		$1650
«Фиат-Ритмо»	Старше 10 лет	$ 2300

ПРОЕКТЫ

НОВЫЕ МЕТОДЫ БОРЬБЫ С КОНТРАБАНДОЙ ТАБАКА

Виктор МАРТИНОВИЧ

Около месяца назад на заседании Совета Министров Беларуси вице-премьер Василий Долголев поручил Минэкономики, Минторгу и Минфину разработать предложения по снижению НДС, таможенной пошлины и залоговых платежей для субъектов хозяйствования, импортирующих в Беларусь табачные изделия.

Мера эта продиктована отнюдь не стремлением улучшить наполняемость доходной части белорусского бюджета. Несколько месяцев назад, во время визита на Гродненскую табачную фабрику, Василий Долголев сделал заявление о том, что правительством разработаны новые меры по борьбе с контрабандным рынком табака. Этот рынок, по некоторым данным, формирует в Беларуси около 80% общего табачного оборота.

Основой государственной политики в области борьбы с контрабандой табака должны были стать экономические методы, то есть снижение стоимости сигарет, ввезенных в страну с уплатой акциза, импортной пошлины и НДС. Сегодня табачные изделия, которые продаются в Беларуси легально, по уровню цен, пожалуй, опережают все соседние страны -- сказывается жесткость национального налогового законодательства. В связи с дороговизной «легальных» сигарет потребители все чаще отдают предпочтение табачным изделиям, завезенным незаконным путем. В результате белорусский бюджет недополучает существенные суммы. Превентивные меры борьбы с оборотом контрабандного табака ни к чему не привели.

Представители компаний-производителей табачных изделий относятся к разрабатываемому министерствами торговли, финансов и экономики документу достаточно скептически. Дело в том, что в доходную часть республиканского бюджета уже заложены объемы импортной пошлины и НДС, которые должны поступить от торговли сигаретами. Таким образом, ожидать, что исполнительная власть пойдет на их снижение, сегодня просто наивно. Единственное, что, по мнению специалистов, может сделать белорусское правительство для снижения стоимости легально ввозимых сигарет -- это снизить ставки залоговых платежей.

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

ВЫЗОВ СОВЕТСКОЙ СИСТЕМЕ СТРОИТЕЛЬСТВА

Ирина МАКОВЕЦКАЯ, Гомель

Несмотря на декларируемое становление рыночных отношений, частный бизнес в Беларуси власти по-прежнему недолюбливают. Вроде бы, одной рукой чиновники путь перед предпринимателями открывают, но одновременно первый человек в государстве обеими руками навешивает на всех ярлыки «жуликов» и «спекулянтов». Ментальность же местного населения такова, что большего для выработки стойкого иммунитета к предпринимательству и не надо.



Особенно восприимчива к этому периферия. Гомель хоть и считается вторым по величине городом в стране, не является в этом смысле исключением. Для многих (особенно молодых) фирм это препятствие оказывается непреодолимым. А вот предприятия попытнее уже научились с ним справляться. Именно к таким следует отнести производственно-строительное объединение «Гамма».

Его генеральный директор Владимир Кунцевич по образованию инженер-строитель. Опыт руководящей работы приобрел в УКСах гомельского областного и городских исполнительных комитетов, а затем закрепил его в партийной системе. В частный бизнес ушел в начале 1990 года, но только спустя 3 года в «Гамме» нашел по-настоящему свое дело. Тогда фирма переживала не лучшие времена, зато сейчас она может считаться уникальным явлением в Беларуси, поскольку при штате в 30 человек имеет лицензию генподрядчика на выполнение всего комплекса строительных работ.

«БДГ» попросила Владимира Кунцевича ответить на несколько вопросов.

-- Что повлияло на Ваше решение прийти директором в «Гамму»?

-- Прежде всего ее непростая история и заманчивые перспективы. Еще в 1985 году в конструкторском бюро Гомельского радиозавода образовалась группа людей, которых объединила идея строительства молодежного жилищного комплекса (МЖК). Присущий тому времени дух коллективизма подсказал вариант создания жилых комплексов, имеющих в своем составе и объекты соцкультбыта по типу широко рекламируемых сегодня кондоминиумов. Но в отличие от нынешних времен тогда идея совместного домовладения изначально была базой лишь для разговора. Разговоры же велись в последующие два года, в течение которых инициативная группа доказывала разнокалиберному начальству своевременность и эффективность такого подхода к решению жилищной проблемы. Тогда подобный эксперимент впервые был начат в Свердловске. Но «довесок» в виде гомельского варианта брать на себя никому не хотелось.

И все-таки власти отважились. Министерство радиоэлектронной промышленности СССР выделило целевые средства, а Гомельский горисполком разрешил создать МЖК как общественное объединение и определил место для строительства. Правда, было поставлено условие: каждый за свою квартиру строит еще одну -- для государства. Но для молодых семей, окрыленных надеждой получить собственное жилье, это уже было не так важно. Затем последовали дни напряженной работы, бесчисленные субботники, и в результате в 1989 году первая очередь первого корпуса МЖК на 64 квартиры была построена.

-- Но после распада СССР «Гамма» едва не стала банкротом...

-- Вы правы. Фирма просуществовала в экстремальных условиях несколько лет. Но нам удалось найти возможность продолжить реализацию проекта. Изменившаяся экономическая ситуация в стране откорректировала лишь финансовую сторону. Для строительства второго корпуса были привлечены уже средства предприятий и будущих жильцов, а соцкультбыт финансировала непосредственно «Гамма». Однако никто не мог предположить, чем обернется для нас завершение строительства первой очереди этого корпуса. Все началось с того, что мы пригласили на открытие дома руководителей исполкома Советского района, где расположен МЖК. Они-то и посчитали непозволительной роскошью использование помещений первого этажа для детских яслей, спортивного клуба, библиотеки. Аргументы райисполком нашел быстро -- с помощью омоновцев, которые, вышвыривая детей, как котят, учинили там настоящий погром. Пожалуй, эти дети уже никогда не смогут уважать людей в милицейской форме. Последовавшие затем многолетние судебные разбирательства, к сожалению, ситуацию не изменили, и МЖК навсегда лишился 20 квартир. (Кстати, так рьяно отбиравший жилплощадь Советский райисполком лишь недавно закончил ее «распределение» -- *прим. ред.*)

А что касается сегодняшнего МЖК, то уже построено три корпуса, где получили жилье 440 семей. Строится четвертый, заканчиваем подготовку проектной документации пятого корпуса. Конечно, пришлось отказаться от многих планов, например, от строительства молодежного центра, несмотря на то, что проект был готов. Также не нашли средств, чтобы открыть стоматологическую поликлинику. Это был дорогой проект -- порядка $100 тыс. И все же некоторым успехом можно считать то, что «Гамма» не сдала когда-то занятых позиций. Мы по-прежнему не только сами строим, но сами и эксплуатируем жилье, содержа собственную коммунальную службу. Также в структуре фирмы есть гомеопатический центр и парикмахерская.

-- В 1995 году «Гамма» построила 2% всей жилой площади, введенной в Гомельской области. Но не только это позволило ей укрепить свой авторитет. Говорят, жильцы, въезжая в третий корпус, сданный вами в том же году, вместо привычного строительного мусора обнаруживали чисто вымытые полы и окна...

-- Первопричина такого уважительного отношения строителей к объекту и его будущим жильцам -- требования, которые предъявляет «Гамма» как генподрядчик. Этический аспект -- тоже одна из составляющих эксперимента, ради которого наша фирма получила лицензию генподрядчика.

-- Значит, суть эксперимента заключается в отличной от общепринятой трактовке функций генподрядчика?

-- Совершенно верно. Как известно, генподрядчик -- та организация, которая берется строить объект «под ключ». Однако это не значит, что все работы она обязана выполнить сама. На Западе в качестве генподрядчика выступают именно инжиниринговые фирмы, в компетенцию которых входит выполнение функций технадзора, снабжения и контроля за ходом выполнения работ. Еще со времен СССР у нас сложилась практика разделения функций заказчика и генподрядчика, поэтому получилась чрезвычайно длинная ведомственная цепочка. Первым звеном выступает застройщик -- тот, кому надо построить. Вторым -- заказчик, то есть фирма, которая курирует строительство от имени застройщика. Она в свою очередь ищет генподрядчика, который примет на себя выполнение всего комплекса строительных работ. Затем следуют субподрядчики, то есть те, кому поручено выполнение конкретного вида работы. В мировой практике используется совсем другая система: застройщик, или инвестор, объявляет тендер на соответствующую его требованиям инжиниринговую фирму, которая и должна обеспечить выполнение всех работ ею освоенными методами. Мы считаем, что это наиболее практичный и эффективный способ организации строительства, что и хотим доказать в ходе эксперимента, который проводит в Заславле Министерство архитектуры и строительства.

-- В чем заключается этот эксперимент?

-- В Заславле мы ведем строительство обычного 48-квартирного панельного дома, используя свою методику. Но из-за неритмичного финансирования его строительство превратилось в настоящую эпопею. Объект был крайне убыточным, его надо было просто спасать, так как в строительство уже были вложены деньги людей. Мы решили рискнуть и выиграли тендер, объявленный министерством. В конце июля, надеемся, на объекте начнет работу приемная комиссия. По моему мнению, это -- лучшее доказательство перспективности нашей системы.

-- Фактически в осваиваемой вами системе генподрядчик выполняет функции нынешних УКСа и треста. Упразднение двух таких громоздких аппаратов не могло не принести существенной экономии. Означает ли это, что «Гамма» стремится в целом к удешевлению строящегося жилья?

-- Разумеется, этот аспект никогда не перестанет быть актуальным в нашей работе. Есть ряд моментов, где возможность сэкономить неисчерпаема. Речь идет о поставках материалов. Как генподрядчик «Гамма» работает по прямым договорам: мы заказываем тот материал, который нужен, и на то время, на которое он требуется. Впрочем, мы и наши партнеры еще не можем работать так, как на Западе, когда заказ доставляется точно в назначенный час. Но даже на этапе освоения этого принципа мы достигли существенной экономии. Еще один момент -- взаимоотношения с субподрядчиками. Доверяя своим партнерам, мы тем не менее их проверяем. Фирмой разработана достаточно мобильная система договоров, по которым мы обеспечиваем стабильное финансирование, а субподрядчик гарантирует качество строительства и все огрехи оплачивает из собственного кармана. Так что двойного счета нет, и поэтому увеличить себестоимость объекта под силу разве что форс-мажорным обстоятельствам.

Но снижение издержек для нас -- не самоцель. Экономия нужна для апробации новых планировочных, конструкторских, эксплуатационных решений, которые также способны стать базой для последующей экономии. По этой причине мы не строим одинаковых объектов. Каждый следующий объект рассматривается нами как шаг вперед. И себестоимость в нашем понимании -- понятие относительное. Кроме внедряемых новаторских предложений, каждая квартира строится под конкретного жильца, начиная от изменений в планировке (естественно, там, где это технологически безопасно) и заканчивая поклейкой именно тех обоев, которые хочет видеть клиент. Вероятно, стоимость такой квартиры будет равна цене жилплощади на вторичном рынке недвижимости. Однако вся разница, которую никто никогда не считает, заключается в том, что клиент может вселиться в такую квартиру, какую хотел, практически в день сдачи дома «под ключ».

-- Говоря о цене, мы оставили в стороне ее базовый аспект -- кредитование строительства. Как складываются взаимоотношения «Гаммы» с банками?

-- Даже если бы на месте «Гаммы» оказалась другая фирма, то ситуация все равно не была бы иной. Обойдя все гомельские банки и часть минских, я не нашел среди них такого, который мог бы кредитовать строительство под 25-30% годовых. А ведь на сегодняшний день только такая процентная ставка оптимальна для строительного комплекса. Более высокий процент резко повысит стоимость жилья.

Вся беда в том, что под строительство «добровольно» вообще не предлагают кредиты. Единственная возможность получить кредит -- участвовать в какой-либо государственной программе. Хотя здесь есть свое «но», с которым наша фирма пробует спорить. Система расчета суммы кредита отнюдь не способствует снижению сметной стоимости объекта. Наоборот, все участвующие в проекте стороны (естественно, кроме жильца) заинтересованы в ее увеличении. Попытки Министерства архитектуры и строительства перевести всю систему жилищного строительства на тендерную основу пока не увенчались успехом именно по причине того, что это «невыгодно» для строительного комплекса республики, так как потребует кардинальной ломки всех привычных, прежде всего психологических, принципов работы. Пока конкурсная система применяется только в отношении уникальных объектов, застройщик которых заинтересован потратить на строительство именно столько средств, сколько реально необходимо. И все же моя мечта -- найти банк, способный предоставить кредит не больше чем под 30% годовых. В этом случае мы могли бы в еще большей степени стимулировать качественное выполнение субподрядчиком своих обязательств, производя расчет по факту приема закрепленного за ним участка работ.

-- Несмотря на напряженный рабочий график, Вы несете еще и общественную нагрузку, являясь членом Союза предпринимателей, Белорусской гильдии недвижимости, Торгово-промышленной палаты. Как в целом складываются Ваши отношения с органами власти?

-- Я часто говорю своим коллегам: «Будьте хорошими бюрократами и вы станете хорошими специалистами». Иными словами, бюрократизм полезен, но в разумных пределах. Принимая форму нездоровой патологии, он ничего, кроме вреда, принести не может. К сожалению, сегодня это -- самая распространенная болезнь власти. Но я научился ее лечить делом. Пока в кабинетах перебирают бумажки, мы строим и, надеюсь, будем строить больше и лучше.

СТРОИТЕЛЬНЫЙ КОМПЛЕКС

ЛУЧШИЙ СТИМУЛ — УГРОЗА УВОЛЬНЕНИЯ

Вадим СЕХОВИЧ

В конце прошлой недели состоялось очередное заседание коллегии Министерства архитектуры и строительства. В своем обращении к представителям директорского корпуса глава этого ведомства Виктор Ветров призвал не ждать заказов, а самим проявлять *«предприимчивость, настойчивость и изворотливость»*. В том случае, если директора не примут к сведению это пожелание, их ожидает участь руководителей Радошковичского керамического завода, Могилевского и Гомельского ДСК, Бобруйского завода СЖБ N2. Как известно, главы этих предприятий были освобождены от занимаемых должностей в течение второго квартала *«за низкий уровень исполнительской дисциплины в подведомственных организациях»*.

Помимо повышения исполнительской дисциплины, *«с целью безусловного выполнения целевых показателей 1997 года»* на коллегии были рассмотрены итоги работы строительного комплекса за первое полугодие. В целом произошел некоторый подъем, который объясняется увеличением объемов государственных капиталовложений в жилищное строительство. Тем не менее на коллегии было отмечено, что к концу первого полугодия 1997 года объемы финансирования сократились. Например, полностью использован кредит в BLR 2,9 трлн., выделенный из бюджета на строительство жилых зданий для ЖСК и КиЗов. Привлечение средств индивидуальных застройщиков ограничено печально знаменитым декретом N2 (о декларировании доходов населения). Руководство министерства озабочено сложившейся ситуацией, особенно учитывая, что во второй половине 1997 года в соответствии с плановыми показателями белорусским строителям предстоит ввести в эксплуатацию 2,2 млн. кв.м жилых площадей -- в 2 раза больше, чем в первом полугодии.

По статистике, в рассматриваемый период отраслью освоено более BLR 19 трлн. капитальных вложений, что в сопоставимых ценах на 14,7% больше соответствующего периода прошлого года. В 1,5 раза больше по сравнению с первой половиной 1996 года введено в эксплуатацию общей площади жилых домов.

В то же время целая группа предприятий не только не обеспечила прирост объемов производства, но и значительно сократила их. В числе злостных саботажников президентских и правительственных директив фигурируют Радошковичский керамический завод (снижение объемов производства по сравнению с аналогичным периодом 1996 года на 35%), Любанский комбинат строительных материалов (на 78%), Петриковский кирпичный завод (на 46%) и другие. Несмотря на то, что в нынешнем году несколько сократилась доля убыточных предприятий (с 208 до 150), этот показатель в строительной отрасли остается одним из самых высоких в Беларуси.

Близость профессионального праздника (10 августа) и в целом все же неплохие показатели, достигнутые отраслью по итогам первого полугодия, настроили Виктора Ветрова на благодушный лад. Поэтому в отличие от предыдущих коллегий, после которых своих кресел лишились директора «особо отличившихся» предприятий, на этот раз почти никто не пострадал. За исключением разве что директора гомельского завода «Стромавтолиния» Александра Болотовского, по инициативе которого в нарушение президентского указа были начислены премии руководителям при наличии задолженности в бюджет. Но на коллегию 17 июля он не явился, сославшись на болезнь.

Резкой критике были подвергнуты руководители предприятий, имеющих задолженность по заработной плате. Сегодня в структуре ведомства такие заводы составляют до 20% (их общая задолженность по заработной плате -- BLR 52 млрд.). Причем около BLR 2 млрд. составляют долги еще за первый квартал. Полностью не расплатились с трудовыми коллективами за апрель АО «Стеклозавод «Октябрь», Гомельский ДСК и два предприятия «Витебскоблсельстроя». Объединение «Спецсельстрой» имеет задолженность за февраль и март.

Много нареканий услышали из уст главного строителя страны и директора заводов, не выполнившие требования правительства по своевременному расчету за текущее потребление природного газа, электро- и теплоэнергии («Лидастройматериалы», АП «Березовский комбинат строительных материалов», АО «Гомельстекло», АО «Красносельскцемент» и АО «Доломит»). Такое промедление из-за курсовой разницы приводит к росту долгов за энергоносители, которые в общей структуре задолженности предприятий строительной отрасли составляют около 45%.

По итогам первого полугодия 1997 года кредиторская задолженность строительного комплекса составила около BLR 6 трлн., дебиторская -- BLR 4 трлн. На коллегии называлось много причин ухудшения финансово-экономического положения предприятий -- это и чрезмерная налоговая нагрузка, и недостаток кредитных и инвестиционных ресурсов, и несвоевременное финансирование, в том числе и по бюджетным программам. Так, на Радошковичском керамическом заводе кредиторская задолженность составляет BLR 37 млрд. (превышает дебиторскую в 10 раз), на АО «Стекло-Глуша» -- BLR 35 млрд. (в 4 раза). В списке причин неудовлетворительного финансового положения предприятий вновь названы и низкие профессиональные качества руководящего персонала. Поэтому когда директор Березовского комбината строительных материалов, где кредиторская задолженность превысила BLR 39 млрд. (при дебиторской в BLR 8 млрд.), пообещал стабилизировать производство к 1999 году, Виктор Ветров заметил, что *«к этому времени мы многих из вас недосчитаемся»*.

КИТАЙ

КАПИТАЛИСТИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ СОЦИАЛИСТИЧЕСКОЙ НЕДВИЖИМОСТИ

Виктор ДЕМИДОВ

В 2000 году в Китае завершается девятая пятилетка. Согласно ее планам в КНР ежегодно должно строиться порядка 250 млн. кв. м жилья, благодаря чему к началу третьего тысячелетия средний уровень обеспеченности жильем в Китае предполагается довести до 10 кв.м на человека. Но стремительно развивающийся рынок недвижимости уже внес свои коррективы в эти планы: из-за высоких цен на жилье в стране пустует порядка 55-100 млн. кв.м жилплощади. В то же время на одного китайца приходится в среднем лишь 4 кв. м жилой площади.



Шэньчжэнь -- бывшая рыбацкая деревушка

Прежде, до начала реформ, рынка жилья в Китае, как и в СССР, не существовало. Жилплощадь обычно распределялась через предприятия и учреждения, что придавало ей характер служебной. Сегодня такая система сохранилась для преподавателей вузов и для научных сотрудников. Но по мере внедрения капиталистического «социализма с китайской спецификой» государство постепенно стало освобождаться от обременительной обязанности. Фактически жилищный вопрос стал проблемой исключительно рыночной.

Жилищное строительство, как и строительство вообще, превратилось в весьма прибыльный сектор вложения средств, обещающий быструю окупаемость и высокие прибыли. К слову, так произошло во всех странах, перешедших от социалистической экономической системы к свободному рынку. Сегодня наибольшие средства вкладываются в строительство престижного жилья повышенной комфортности, ориентированного на конкретный, не очень широкий круг покупателей -- «новых китайцев» и обеспеченных иностранцев. Особенно активно такое строительство для богатых идет в наиболее перспективных городах -- Пекине, Шэньчжэне и Шанхае. Тем не менее выбор подходящей и не слишком дорогой квартиры порой превращается для иностранцев в серьезную проблему. Шанхай, один из самых динамичных городов Китая, является, пожалуй, лучшим примером, иллюстрирующим сегодняшнюю ситуацию на рынке недвижимости.

Расположенные в Шанхае представительства зарубежных фирм предпочитают не арендовать жилье, а просто выплачивать своим сотрудникам так называемые «квартирные» в размере от одной до пяти тысяч долларов (в зависимости от должности), предоставляя полную свободу в выборе жилья. Статистика показывает, что после первого года пребывания в Шанхае иностранец, как правило, переезжает в квартиру подешевле,-- благо, их выбор в пятнадцатимиллионном городе весьма велик. В свою очередь, теряют привлекательность популярные некогда расположенные в городской черте виллы, арендная стоимость которых составляет от $6 тыс. до $12 тыс. в месяц. В Шанхае пустует порядка 80% таких домов, но их владельцы в большинстве случаев не хотят снижать арендную плату за особняки.

Основная забота китайских властей состоит в том, чтобы включить рыночные механизмы в процесс обеспечения жильем рядового гражданина. В Шанхае с 1993 года введена в действие система, в соответствии с которой квартиросъемщикам предоставляется возможность выкупить по ценам гораздо ниже рыночных жилье, которое было им прежде выделено предприятиями и учреждениями (этакий китайский вариант приватизации жилья).

Уже в нынешнем году китайское руководство предприняло несколько масштабных мер для обеспечения жильем малоимущих слоев населения. На целевое строительство дешевого («социального») жилья выделено более $1 млрд. Вводится специальная гибкая система цен, которая позволит приобретать жилье различным слоям населения с различным уровнем доходов -- с тем, чтобы и дешевые, и средние по ценам квартиры нашли своих владельцев. Как считают эксперты китайского правительства, денежные накопления населения, которые в 1996 году выросли на 37%, в прошлом году составили почти $400 млрд. -- более половины ежегодного китайского ВВП. Естественной стала и реакция правительства, старающегося привлечь хотя бы часть этих средств в качестве инвестиций на строительство жилья.

Тем не менее продажная стоимость квартир в крупных городах остается на уровне ниже среднемирового (хотя и выше белорусского). При высокой стоимости аренды это, в общем-то, удивительно. Кроме того, китайцы имеют возможность беспрепятственно пользоваться всеми благами развитой системы ипотечного кредитования. В соответствии со специальной государственной программой так называемые государственно-коммерческие банки осуществляют массовое ипотечное кредитование граждан. Уже в 1997 году срок погашения кредита увеличен с 15 до 20 лет. Правда, для самих банков предоставление жилищного кредита невыгодно, так как, например, самый длительный срок срочного депозита составляет 5 лет. В результате общая сумма строительных кредитов, выданных, например, Строительным банком (одним из четырех ведущих), начиная с 1990 года составила только $1,5 млрд., или 1% всех предоставленных им кредитов.

В Шанхае проводят собственные эксперименты. Тем иногородним, кто купил по рыночной стоимости квартиру площадью более 80 кв.м, властями предоставляется право временной прописки (от проблем с пропиской китайцы страдают даже больше белорусов). Кстати, после введения этой меры шанхайский рынок жилья, по свидетельству властей, заметно активизировался. Это позволило, в частности, стимулировать строительство. Сейчас Шанхай строят три миллиона рабочих-мигрантов из глубинных областей Китая, которым также обещана временная, а затем и постоянная прописка в городе. Понятно, что, имея такую возможность, из Шанхая они не уедут и население города значительно пополнится.

Стоимость квартирной платы и коммунальных услуг пока не входит в сферу рыночного регулирования, но уже сегодня составляет значительную для среднего китайца сумму -- порядка 30% средней зарплаты. Причем в структуре цен преобладает оплата электроэнергии, а вода и природный газ достаточно дешевы.

Не менее велика активность в сфере строительства офисных и производственных зданий. Стремительно развивающийся частный бизнес требует все больше торговых, административных и производственных площадей. Здесь предложению приходится догонять спрос. Недавно даже объявлено о том, что 27 августа в восточной части все того же Шанхая японская фирма «Мори Билдинг» заложит первый камень в фундамент Мирового финансового центра, которому предстоит стать самым высоким зданием в мире (460 метров, 94 этажа) и превзойти по высоте нынешнего рекордсмена -- небоскреб в Куала-Лумпуре. Стоимость запланированного на четыре года строительства составляет $960 миллионов. Финансировать его будет ассоциация, в которую входят около тридцати банков и финансовых компаний в самом Китае и в других странах.

РЕЙТИНГ

МИНСКИЕ АГЕНТСТВА НЕДВИЖИМОСТИ В ИЮНЕ-ИЮЛЕ 1997 ГОДА

ГРУППА «НОВАЦИЯ»

На этот раз рейтинг отражает исключительно известность различных агентств недвижимости Минска среди их потенциальных клиентов -- предпринимателей. При составлении рейтинга опрошено 1452 человека, среди которых -- частные предприниматели, руководители и владельцы фирм, высокопоставленные сотрудники компаний и банков. Большинство опрошенных отождествляли себя или свою фирму с малым бизнесом.

Основная часть респондентов выбрала конкретное агентство исключительно по газетной рекламе (29%) или по совету знакомых, воспользовавшихся услугами той или иной риэлтерской фирмы (20%). В то же время многие опрошенные (35%) вообще не смогли назвать агентство, в которое они обратились бы в случае необходимости, так как *«слабо разбираются в этом рынке»*.

МИНСКИЕ АГЕНТСТВА НЕДВИЖИМОСТИ, июнь-июль 1997 года

Название	Перечень услуг	Известность среди коллег (в баллах)	Известность среди клиентов (в баллах)
1. «Белорусский центр торговли недвижимостью»	Торговля жилой и нежилой недвижимостью; оценка недвижимости; юридические услуги	78	89
2. «ДинасИстейт»	Торговля жильем; услуги по оформлению документов	75	81
3. «Алиго»	Торговля квартирами; обмен жилья; оформление документов; помощь в кредитовании под залог жилья; расселение квартир	72	77
4. «Центростиль»	Торговля жильем; аренда квартир; оценка недвижимости; юридические услуги	68	70
5. «ULS»	Торговля квартирами и жилыми домами; оформление документов; расселение квартир	67	51
6. «Пакодан»	Купля-продажа квартир, домов; аренда и купля-продажа объектов нежилого фонда; юридические услуги; оценка недвижимости	60	55
7. «Криста»	Купля-продажа, обмен, расселение квартир; юридические услуги	55	60
8. «Арива»	Купля-продажа жилья; обмен квартир; ремонт и отделка помещений	51	39
9. «Поллари-Риэл»	Торговля жильем и объектами нежилого фонда; юридические услуги	49	24
10. «Славянский стиль»	Купля-продажа квартир, домов; аренда недвижимости; юридические услуги		44

ТЕНДЕНЦИИ

НОВАЯ ЭПОХА, ГДЕ НЕ БЫВАЕТ ПОБЕДИТЕЛЕЙ И ПОБЕЖДЕННЫХ

Юрий ШЕВЦОВ,
Центр европейских гуманитарных исследований

Для маленьких стран глобальные проблемы всего человечества актуальны в незначительной степени. Судьба небольших государств в основном зависит от ситуации в крупных странах. Когда же речь идет о таких громадных геополитических единицах, как Россия, США, Китай или Европейский союз, анализировать ситуацию приходится с учетом неких глобальных, эпохальных процессов. С другой стороны, коль уж Беларусь стала «союзницей» России и вынашивает претензии на нечто большее, чем просто союз, то и нам придется вспомнить о таком значимом для России моменте, как проблема взаимоотношений находящейся в распоряжении человечества технологии с обществом. В свое время сам Советский Союз и весь марксизм начались с этой проблемы -- проблемы производственных отношений. Однако в 1960-е годы XX века, на наш взгляд, начался процесс куда более значимый, чем даже промышленная революция, породившая капитализм и коммунизм.

ЦИВИЛИЗАЦИЯ СТАЛА ВЗРОСЛОЙ

Запасы накопленных Советским Союзом и США ядерных вооружений к середине 1960-х годов достигли такого количества, что их применение даже одной стороной угрожало уничтожением всего человечества. Впервые уровень развития производственных технологий заставил осознать, что существование людей стало зависеть от них самих, от их умения организовать контроль за своими ядерными стратегическими силами, от ответственности политических руководителей за свои нации, от умения политических лидеров подняться над любыми ранее значимыми духовными ценностями, за которые велись войны, и не начать ядерную войну во имя «доядерных» ценностей, от умения предотвратить случайную провокацию войны вследствие технической неполадки или психопатического поведения отдельного человека или группы людей. В некотором смысле ответственность за жизнь человечества теперь само человечество разделило с Богом.

На первый взгляд, на фоне фашистского и коммунистического геноцида новая угроза не выглядела чем-то исключительным и не вызывала особого трепета. Да и нам в нашем маленьком и далеко не самом демократическом государстве какое сейчас дело до проблем ядерных сверхдержав? Можно сказать: вот была бы у президента Бомба, тогда и стоило подумать о человечестве. Действительно, не было бы Союза с Россией -- о проблемах человечества всерьез размышлять не было бы надобности, как не думают, например, об этом прибалты. Но мы живем в иной реальности.

1960-е годы -- это принципиальный рубеж в развитии человечества. До этого на протяжении столетий -- во времена фараона Рамзеса II, Александра Македонского, Чингисхана, Сталина и Гитлера -- люди могли позволять себе убивать друг друга в любых количествах, культивировать любые самоубийственные учения и навязывать их другим людям. Какого бы прогресса тогда ни достигли в своих «увлечениях» очередные иваны грозные, ленины и торквемады, какими бы мощными ни были эпидемии и природные катаклизмы -- это не угрожало уничтожением человечества как явления. В худшем случае погибали племена, народы, страны.

Но всегда после очередного кровопускания или природной катастрофы наступал этап стабилизации. После Калигулы и Нерона остались и Рим, и Римская империя. После геноцида испанцев в отношении индейцев в Америке -- множество смешанных наций и народов. После многих столетий работорговли негры продолжают жить в Африке и Америке. Наконец, ни один холокост не уничтожил ни евреев, ни цыган. Даже после многих средневековых эпидемий чумы в Европе и Азии люди не вымерли, хотя целые империи теряли треть и даже половину своего населения.

Раньше народы или какие-то отдельные человеческие группы могли увлекаться какими угодно (даже самыми опасными) учениями и гибнуть из-за них, как, например, многие индейские племена Северной Америки, не желавшие вестернизации. Люди имели возможность целыми цивилизациями возвращаться из городов в леса, как это произошло с майя в Центральной Америке. Могли переживать экологические катастрофы из-за своей глупости, как это бывало в древности в Мессопотамии, Китае и Италии. Но никогда ранее не стояла угроза существованию людей как явления.

После кровопускания начинал действовать один и тот же биологический закон: детей рождалось больше, мальчиков по-прежнему примерно столько, сколько и девочек, никаких генетических совместимостей людей, скажем, с иными видами живых существ, не формировалось. Человеческая популяция восстанавливалась сама по себе, по обычному закону, который сейчас изучается даже в школах: если есть человек 400, среди которых примерно равное количество мужчин и женщин одного возраста, -- генетические отклонения гасятся и группа может развиваться относительно устойчиво. Кстати, именно с этого уровня популяции и действуют одни и те же популяционные законы рождения примерно одинакового числа мальчиков и девочек.

С 1960-х годов нашего века ситуация в этом плане принципиально изменилась. Теперь стало возможным преднамеренное или невольное самоубийство человечества. Это, вероятно, и есть совершеннолетие цивилизации.

СПАСИТЕЛЬНОЕ БРЕМЯ СИЛЫ И ОТВЕТСТВЕННОСТИ

Но не только опасность исходила и исходит для человечества от накопленного технического потенциала. Именно ядерное сдерживание остановило многих и на Западе, и на Востоке от попыток навязать человечеству свое видение мира ценой всеобщей войны. Несколько раз ядерные силы приводились в боеготовность, но всегда обе стороны отступали, и мир пополнялся новой оригинальной нацией или учением, будь то китайский коммунизм, кубинский антиимпериализм, арабский национализм или израильский сионизм.

Принципиально важно, что ядерное оружие было лишь первой ласточкой новой эпохи. После 1960-х годов технический прогресс привел к появлению других и быстрых, и долговременных угроз существованию людей, созданных их же руками.

1. Успех развития технологий сельскохозяйственного производства и медицинского обеспечения спровоцировал демографический взрыв в странах третьего мира, не способных прокормить свое растущее население. Рост производительности экономик этих государств не поспевает за демографическим взрывом. В результате человечество получило постоянно увеличивающийся разрыв в уровне развития бедных и богатых стран и политическую напряженность во взаимоотношениях отсталого Юга и богатого Севера. Об этом вспомнили после того, как Китай испытал свою водородную бомбу. И совсем не исключено, что в XXI веке КНР станет лидером именно бедного Юга в его противостоянии богатому Северу. И ведь придется с Югом делиться, ибо воевать с Китаем вряд ли под силу кому бы то ни было, несмотря на преимущество в военной технике.

Прогресс в развитии биотехнологий уже сегодня дошел до такой степени, что угрожает генетическому коду человека. В развитых странах стало технологически возможным даже клонирование (искусственное размножение из клетки) человека. Два месяца назад президент США наложил десятилетнее вето на действия американских ученых по клонированию человека -- пока общество не подготовится «выдержать» столь крупное научное достижение.



Еще недавно ракеты казались ключом к решению всех глобальных проблем

Еще 60 лет назад германские фашисты стремились сохранить чистоту своей крови и освободить человечество от «недочеловеков». Сегодня же с помощью клонирования теоретически можно «отштамповать» из клеток одного лишь потенциального «отца» все человечество. Будь это возможно в 1933 году, нацисты выдвинули бы программу уничтожения не только евреев и цыган, но и всех остальных наций -- дескать, зачем мучиться с человечеством, очищая его природу от семитской или славянской крови постепенно, проще «размножить» клетки фюрера. Разве можно быть уверенным в том, что в наше время не найдется подобный психопат? Иное дело, что последствия нацистского эксперимента сейчас могут быть куда разрушительнее, чем 60 лет назад. Существует же генетическое оружие, способное вызывать смертельные болезни только у лиц определенных народностей и рас. Проблема биологической безопасности человечества и защиты его генного кода сегодня обостряется. Не исключено, что совсем скоро 400 особей вовсе не обязательно будут гарантом выживания популяции.

2. В этой же глобальной плоскости находится и большое количество «долгоиграющих» проблем: истощение природных ресурсов, защита озонового слоя Земли, исчезновение лесов и т.д.

Мир перестал быть лоскутным, хотя еще остается рыхлым. Он уже является единым технологическим целым, в рамках которого внутренняя интеграция идет все более быстрыми темпами. Расширяются не только Европейский союз и НАФТА. Формируется еще и единое информационное пространство планеты и планетарная система безопасности. Да и единая идеология планеты в виде защищаемого Западом принципа прав человека также уже охватила едва ли не весь мир. Еще нет единой энергосистемы земного шара, единой финансовой системы и единой полиции, но все идет к тому. Самое же главное -- по мере развития технологии растет и технологическая уязвимость человечества. Количество глобальных угроз, связанных с новым уровнем развития производства, повышается пропорционально техническим достижениям.

ПОДРОСТКОВЫЕ МАНЕРЫ ВЗРОСЛЫМ НЕ ИДУТ

Увеличение количества технологических угроз существованию человечества ломает практически все отработанные в прежние эпохи духовные ценности, формы самоорганизации и идеологии.

Кто может позволить себе в нашу эпоху жить, например, традиционными этническими ценностями? Язык, традиционное хозяйство, особая одежда, специфичные мифы о своей истории и своем месте в мире, национальное государство как высшая форма сомоорганизации этноса -- все это ломается информационными потоками, транснациональными корпорациями, массовой культурой индустриальных стран, глобальными идеологиями, мировым сообществом, если нация выходит в своем «творчестве» за рамки глобальной безопасности. Так произошло, например, с Ираком, попытавшимся захватить очень важный с точки зрения снабжения Запада и Японии нефтью Кувейт. Это испытали и испытывают на себе арабы, латиноамериканцы, да и все народы мира, включая европейцев и американцев. Недаром в каждом государстве существуют своего рода «почвенники», которые стремятся бороться с массовой культурой, вестернизацией и прочими явлениями с помощью местного традиционализма. Пока этих усилий недостаточно для отражения мощного наката глобальной модернизации.

Та нация, которая опирается на принципы исторического самосознания, обращенного в прошлое, на внешние черты культуры (язык, фольклор, одежда, тип жилья и традиционного хозяйства), остается на периферии мирового развития. В лучшем случае она попадает в более-менее комфортабельную своеобразную резервацию. Именно резервациями в смысле культуры является сейчас большинство стран Средней Европы, многие арабские государства, не говоря уже об Африке. Чтобы не отстать от современности, нации сегодня вынуждены менять акценты в своей самоидентификации. Не внешние формы культуры -- язык или выдумки о своей истории -- сегодня обеспечивают «модернизированным» нациям первенство, а общее для передовых наций понимание своего места, пути, миссии в мире. Помогая друг другу двигаться вверх по лестнице социальной иерархии нового человеческого общества, люди, относящие себя к разным нациям, сохраняют и себя, и свой народ. Ни государственность, ни мощная старая культурная традиция не могут выдержать ассимиляционный удар новой реальности. Сильный традиционный национализм, национализм на принципах первой половины XX века ведет к отставанию от прогресса и направлен в резервацию. Прогресса достигают те, кто может себя модернизировать и самоорганизоваться в борьбе за максимально высокое место в складывающейся глобальной иерархии.

Чем-то новая эпоха напоминает Советский Союз: вместо предприятий союзного подчинения и ведомств -- транснациональные корпорации, вместо Политбюро и Совета Министров -- Совет безопасности ООН и разные «семерки-восьмерки» развитых стран, вместо клановой солидарности выдвиженцев из разных регионов и народностей -- такая же солидарность по конфессиональному или цивилизационному признаку. Белорусы, не потерявшие опыт выживания в империи, в новом мире точно не потеряются и в резервацию явно не пойдут. Кстати, и в СССР для разных наций были разные варианты развития. Одни (такие, как белорусы) сделали ставку на научно-индустриальный взлет и до сих пор сохраняют промышленный потенциал и надежду на относительно высокий статус в новом мире. Другие (как молдаване или литовцы) стремились сохранить в первую очередь язык, традиции и привычную среду обитания. В результате они потеряли инициативу и сегодня лишены заметной индустриальной базы и системы образования.

ЗАКАТ ИМПЕРИЙ?

С другой стороны, разве можно выжить в интегрированном мире нации с имперским самосознанием и с реальной имперской практикой? Современное общество исключительно уязвимо даже для терроризма, не говоря уже об организованном действии относительно крупных групп людей, направленном на разрушение. Недаром именно в 1960-е годы расцвел международный терроризм, а также его теория. Взрыв на нефтепроводе, химическом производстве или АЭС, компьютерный вирус, захват оружия массового поражения и его использование, зомбирование населения с помощью специальных методик через СМИ -- все это в распоряжении не только индустриальных наций, но и их противников.

Борьба между разными группами людей в новую эпоху с помощью оружия возможна только в отсталых регионах с отсталыми народами, которые не могут перейти к диверсионной деятельности внутри индустриального мира. Противостояние, скажем, исламскому фундаментализму, объективно обладающему очень ограниченными ресурсами по сравнению с западными странами, угрожает даже европейской интеграции. Та же Франция нарушила в своем противостоянии терроризму фундаменталистов Шенгенские соглашения. Менее двадцати убитых во время взрывов в метро могут стать основанием для замедления евроинтеграции! В то же время миллион человек, погибших в ирано-иракской войне, на Европу серьезно не подействовал. Так же, как и 50-60 тысяч жертв гражданской войны в Алжире.

Чем дальше продвигается технический прогресс, тем больше сужается сфера допустимых, относительно безопасных для человечества «горячих» конфликтов. В постиндустриальном обществе традиционная имперская практика становится просто опасной и невозможной. Чем-то уязвимость постиндустриального общества перед ударами со стороны даже небольших групп населения напоминает ядерное сдерживание времен «холодной» войны. Либо надо останавливать технический прогресс (что невозможно), либо развитые страны должны брать на себя ответственность за все человечество и «вытягивать» преимущественно за свой счет все глобальные проблемы, порожденные прогрессом. Какой уж тут империализм! Даже традиционно имперская Россия не сумела победить маленькую Чечню. И заметьте, чем угрожали чеченцы -- взрывами на АЭС, химических заводах и плотинах высотных ГРЭС, распространением контейнеров с радиоактивными материалами в крупных городах, захватами населенных пунктов в глубине российской территории. И кое-что в этом направлении они сделали.

Перефразируя известную мысль Льва Толстого, можно сказать: приспособиться к новому миру тяжело всем -- и нациям небольшим, и нациям имперским. Но всем сложно по-своему. Все традиционные общности новая эпоха ломает. Особенно тяжело сегодня, вероятно, России. Этой стране приходится не только выдерживать внутреннюю модернизацию, но и мучительно отказываться от империи в условиях, когда большинство окружающих ее народов от модернизации далеки, а внутренние источники существования исчерпаны.

Кстати, прячась от реальности в составе по крайней мере «духовного тела» России, Беларусь все равно не избежит необходимости модернизироваться исходя из требований времени. Слишком глубоко интегрируясь с Россией, Минск просто попадает из огня да в полымя, прибавляя к своим проблемам проблемы великой нации, переставшей быть ядром сверхдержавы.

Настоящей статьей завершается публикация газетного варианта книги «Евразийская сверхдержава -- путь на Север (геополитические тенденции, в сфере действия которых оказалась в конце XX-го века Россия)».

ДЕТИ И БИЗНЕС

ЭКСПОРТ ИСКАЛЕЧЕННЫХ СУДЕБ

Вероника ЧЕРКАСОВА

Всем памятен скандал со смещением бывшего генерального прокурора Беларуси Василия Шолодонова. Тогда на высшем уровне говорилось, что Василий Иванович якобы причастен к торговле детьми. Наше собственное журналистское расследование показало, что столь серьезное обвинение было вызвано только одним фактом биографии опального чиновника -- по приглашению одной из организаций он принимал участие в семинаре по проблемам международного усыновления. Спустя два года после упомянутого скандала, в июне нынешнего года, стало известно, что в Беларуси появился Республиканский центр по международному усыновлению детей. Но означает ли это, что и в нашей стране прижился этот своеобразный вид бизнеса?

ЖИВОЙ ТОВАР ИЛИ АКТ ГУМАНИЗМА?

Споры вокруг международного усыновления белорусских детей ведутся давно. Одни видят в нем единственную возможность помочь детям, у которых здесь нет ни единого шанса на нормальное существование, другие считают, что, позволяя иностранцам усыновлять наших малышей, мы разбазариваем генофонд нации. Сегодняшнее равновесие вокруг этой темы столь зыбко и ненадежно, что в соответствующем отделе Министерства образования меня предупредили: «Ваша публикация может стать надгробным камнем этого процесса». Хотелось бы, чтобы получилось наоборот.

Основной поток детей для международного усыновления традиционно идет из Южной Америки, Африки, Индии, Юго-Восточной Азии. В последнее время к этому списку прибавились страны новой демократии -- Польша, Чехия, Румыния. Однако ни одна страна не заинтересована в расширении этого процесса. По мнению специалистов, правительства в данном вопросе руководствуются политическими соображениями, а не интересами детей: просто не хочется признавать, что страна не в состоянии заботиться о своих маленьких гражданах лучше, чем кто-то другой.

Присматриваться и примериваться к существующему во всем мире международному усыновлению детей первой из стран бывшего СССР начала Россия. Причем устраивать судьбы бедных сирот поначалу кинулись все, кому не лень. В 1992 году первый заместитель министра образования России Владимир Новичков подписал приказ о создании при министерстве консультативно-правового агентства «Право ребенка». Имея в силу служебного положения доступ к федеральному банку данных на детей-сирот, руководители агентства требовали от американских агентств и усыновителей за ребенка по $5 тыс. Крутые боссы российской мафии тоже внезапно прониклись небывалой любовью к несчастным детям. Их теплые чувства объяснялись тем, что на Западе «детский» бизнес не только приносит фантастическую прибыль, но и позволяет уходить от налогов и «отмывать» грязные деньги. К примеру, президентом действующего в Израиле международного неправительственного фонда «Дом детей-сирот» являлся арестованный в Швейцарии известный глава «солнцевской» группировки Сергей Михайлов. Об истоках его любви к бедным малюткам можно догадаться, прочитав заявление генерального директора израильского Национального совета защиты детей Ицхака Кадмана, который утверждает, что в Израиле существует подпольный рынок усыновления детей из России, а стоимость ребенка на нем составляет $20 тыс.

Потенциал российского рынка усыновления оценивается примерно в миллиард долларов и формируется из детей суррогатных матерей, брошенных в родильных домах младенцев, малышей из домов ребенка и так далее. В ближайшее время в России состоится первый судебный процесс о купле-продаже детей. Мать двух новорожденных близнецов передала их за полторы тысячи долларов некоему фонду помощи малообеспеченным семьям.

Само собой, в России существовали и существуют организации, на законной основе осуществляющие усыновления детей за рубеж. Но криминальная деятельность на этом поприще бросается в глаза быстрее и ярче, чем их кропотливый труд.

Возможно, неудачный опыт «старшего брата» повлиял на то, что изначально к зарубежным усыновлениям в Беларуси отнеслись с большим недоверием.

ПРОЦЕСС ПОДТОЛКНУЛА ЧЕРНОБЫЛЬСКАЯ КАТАСТРОФА

Как ни странно, но толчком к развитию процесса зарубежных усыновлений в Беларуси стала катастрофа на Чернобыльской АЭС. С началом поездок наших детей-сирот на оздоровление за границу на соответствующие органы обрушилась лавина заявлений от иностранных граждан на усыновление наших детей. Бездетные семьи брали на месяц изголодавшегося по общению и ласке маленького детдомовца, и когда приходило время расставаться, отрывать их друг от друга порой приходилось силой.

Зарубежное усыновление в Беларуси осуществляется следующим образом: соответствующая государственная служба страны, граждане которой хотят усыновить нашего ребенка, направляет их досье в белорусское посольство, откуда оно поступает в Министерство иностранных дел. В свою очередь, МИД направляет документы в Министерство образования, где и решаются вопросы зарубежного усыновления. Механизм усыновления, когда переговоры между собой ведут государственные органы передающей и принимающей стран, предусмотрен Гаагской конвенцией. Такой порядок исключает прямые контакты между службой усыновления и конкретной семьей и соответственно сокращает возможность злоупотреблений и мошенничества. Еще до начала любых переговоров по этой проблеме соответствующая служба при Министерстве образования выясняет, какие функции какие государственные органы принимающей страны берут на себя, кто будет обследовать семью до усыновления и осуществлять контроль за жизнью ребенка после него, направлять документы в посольство, составлять отчеты и так далее. Пока не ясен хоть один из этих вопросов, начало процесса усыновления невозможно.

Особый вопрос -- контроль за жизнью наших детей, усыновленных за рубеж. Согласно все той же Гаагской конвенции Беларусь не работает со странами, где государственные структуры, компетентные в вопросах усыновления, не дали гарантий, что все наши дети в течение трех лет будут находиться под контролем государственных служб, которые дважды в год посылают в Минск подробнейшие отчеты. В случае, если министерства, компетентные в этих вопросах, такой гарантии предоставить не могут, а соответствующие службы не получили команды осуществлять контроль, наши дети остаются дома. Именно в таком избирательном и строгом подходе кроется причина того, что за прошлый год за границу был усыновлен всего 51 ребенок, и сотрудничаем в этом вопросе мы с очень небольшим количеством стран. Сегодня это Дания, Швеция (там действует национальный комитет по усыновлению детей-иностранцев, который возглавляет спикер шведского парламента), Бельгия. Существует договор с пятью штатами США. В настоящее время заканчиваются переговоры с одним из департаментов Франции, в перспективе -- договоры с Великобританией, Италией.

В основе подхода к проблеме зарубежного усыновления лежит весьма важный принцип: в первую очередь мы предлагаем для усыновления иностранным гражданам тех детей, которые нуждаются в медицинской помощи, а также тех, у кого уже исчерпаны шансы быть усыновленными здесь. Временным положением «О порядке усыновления детей-граждан Республики Беларусь, оставшихся без родительской опеки, и установления опеки над ними зарубежных граждан» предусмотрено, что для усыновления иностранным гражданам может быть передан лишь ребенок, который не менее шести месяцев был доступен для любого усыновителя нашей страны. Совсем недавно в Беларуси был открыт Национальный центр усыновления, где ведется централизованный учет всех подлежащих усыновлению детей. И только после того, как в течение полугода никто из белорусских граждан не изъявил желания принять малыша в свою семью, его можно предложить иностранным усыновителям. Однако наши граждане, как правило, ищут детей как можно более раннего возраста и без каких-либо родственных связей. Но в первую очередь всех, конечно, интересуют здоровье и внешность ребенка. Так что с иностранными усыновителями действуют в полном соответствии со старым принципом «На тебе, Боже, что нам негоже».

Когда процесс усыновления осуществляется в полном соответствии с буквой закона, он превращается для обеих сторон в тяжелый каторжный труд: на решение одной-единственной судьбы уходят тонны бумаги, часы телефонных переговоров, тысячи долларов на дорогу и обратно, а также -- на оформление многочисленных запросов и справок. Кстати, наши дети усыновляются абсолютно бесплатно, иностранцы оплачивают лишь положенные в этом случае документы и справки.

Одна из главных инстанций, которая регулирует ввоз наших детей в США,-- иммиграционная служба этой страны. Без ее разрешения усыновление невозможно. А начинается этот процесс с того, что у всех членов семьи берутся отпечатки пальцев, которые потом «крутятся» по компьютерной сети всех пятидесяти штатов. Соответствующая служба проверяет настоящее и прошлое всех членов семьи, нет ли за кем-нибудь криминального «хвоста», контролируется финансовое состояние будущих родителей, чтобы потом не пришлось платить пособие или оказывать социальную помощь. Все это -- лишь первый этап усыновления зарубежного ребенка. Затем следует медицинский осмотр малыша, который осуществляет специальный врач в американском посольстве в Варшаве. В большинстве случаев иммиграционная служба США дает разрешение на въезд ребенка в страну, даже если у него имеется тяжелое заболевание. Дело в том, что согласно законодательству весь процесс усыновления рассматривается исходя из интересов ребенка, который при этом даже не является гражданином США. Во всем мире уже давно поняли, что рука, качающая колыбель, правит миром, а посему готовы принять детей-инвалидов с огромными медицинскими проблемами. Власти разрешают усыновление таких детей, заведомо зная, что со временем им придется оказывать медицинскую и реабилитационную помощь. Правда, перед тем, как разрешить усыновить такого малыша, особенно тщательно проверяется финансовое состояние семьи, определяется, сможет ли она решить проблемы данного ребенка. Поэтому усыновление -- удел людей небедных.

ЧИНОВНИЧЬИ ПРЕПОНЫ И ГАРАНТИИ ДЛЯ РЕБЕНКА

У нас контроль за процессом усыновления осуществляет Генеральная прокуратура республики, которая ежегодно скрупулезно проверяет законность каждого усыновления. Дважды за свою историю в Беларуси процесс усыновления приостанавливался из-за претензий прокуратуры к оформлению документов. Впрочем, претензии случаются разные. Например, в ходе последней проверки службу, занимающуюся зарубежными усыновлениями, упрекнули в том, что матери, отказывающиеся от своих детей в роддоме, не удостоверяли нотариально свою подпись под отказным письмом. Однако, во-первых, это не предусмотрено законом; во-вторых, главврач дома ребенка имеет право заверения этой подписи; в-третьих, за такую процедуру нотариусу надо заплатить сто тысяч рублей, что для этих матерей -- большие деньги. Узнав о необходимости платить, матери тайком сбегают в неизвестном направлении, оставив ребенка без права быть усыновленным не только за границей, но и в родной стране. Нотариусы в свою очередь эти заявления отказываются заверять даже за деньги, потому что данная процедура не предусмотрена законом.

Вообще же, в нашем законодательстве есть лишь одна строка, регулирующая весь процесс зарубежного усыновления: «Усыновление допускается только в отношении несовершеннолетних детей и в их интересах». Правда, есть еще статья, которая оговаривает, кто может быть усыновителем, а кто -- нет. Но там не предусмотрено, какие болезни могут помешать западному гражданину стать родителем нашего ребенка, а также то, может ли третий или четвертый брак одного из супругов стать препятствием на этом пути (ведь очевидно, что распад новой семьи для ребенка может стать настоящей трагедией).

Однако все это -- легальная сторона усыновления и вывоза за границу наших детей. Но встречаются попытки сделать это нелегально. Причем с ростом рядов беспризорников, пьющих семей, у которых за мизерную сумму можно выкупить ребенка, женщин, которые не могут прокормить своих детей, этот бизнес, несомненно, будет расти. Кроме того, не стоит забывать об открытых границах с Россией, где при усыновлении положения Гаагской конвенции не соблюдаются, и, по признанию Генеральной прокуратуры этой страны, существуют отлаженные каналы транспортировки детей на Запад.

Впрочем, на территории нашей республики тоже появились такие каналы. По сведениям Государственного комитета пограничных войск Республики Беларусь, осевшие в Бресте армянские группы наладили торговлю детьми из армянских семей по весьма нехитрой схеме: группы формируются в Армении под предлогом поездки на оздоровление, доставляются самолетом в Беларусь, а отсюда следуют в Польшу, где детей продают покупателям из Германии. Есть и еще несколько достаточно простых схем официального провоза детей на продажу через границу, которые по этическим соображениям мы раскрывать не будем. Поскольку до сих пор не существует правового механизма, перекрывающего эти каналы, любой желающий может ими воспользоваться.

Но принятие новых законов -- дело долгое и сложное. Между тем есть гораздо более простые пути контроля. К примеру, когда группа детей выезжает из страны, достаточно внести на границе ее список в компьютер, указать согласно визе предполагаемый срок возвращения, а потом проверить, все ли вовремя приехали домой. Министерство образования еще полгода назад безрезультатно обращалось с этим предложением в прокуратуру республики...

Однако вернемся к официальной стороне проблемы усыновления. Один из основных аргументов противников зарубежных усыновлений -- тезис о «разбазаривании генофонда нации». О тех, кто руководствуется этим принципом, со стопроцентной уверенностью можно сказать, что они никогда не видели ни медицинских карточек детей, о которых идет речь, ни самих «хранителей национального генофонда». Как правило, дети погибших в результате трагических случайностей нормальных родителей в сиротские учреждения не попадают. Как показывает практика, чаще всего их берут на воспитание родственники. В детские дома попадают дети из семей, лишенных родительских прав из-за беспробудного пьянства. Если раньше врожденный сифилис был настоящим ЧП, о котором потом много лет рассказывали студентам, то сегодня в домах ребенка сплошь и рядом можно встретить зараженных им во время беременности матери грудных младенцев. Это наш генофонд? Если мы всерьез думаем о здоровье нации, то зарубежные усыновления, возможно, и есть шанс, который позволит прервать эту чудовищную преемственность поколений.

Только за прошлый год в Беларуси зафиксировано 3270 случаев лишения родительских прав. И почему-то никто не считает, сколько стоит государству вырастить ребенка-инвалида, а потом содержать его всю последующую жизнь, в которой он, вероятнее всего, будет никому не нужен. Ярким примером может служить судьба недавно усыновленного за рубеж сироты Игоря Павловца. «Чернобыльский ребенок» родился с одной рукой и коротенькими ластами вместо ног. Не будем говорить об участи, которая ждала бы его, останься он здесь. Сегодня Игорь находится в Великобритании, где ему сделали особые протезы, с которыми он может даже играть в футбол. А главное, его там любят и делают все, чтобы мальчик не чувствовал себя чужим в этом мире. У них это получается. У нас -- вряд ли... Но если в ближайшее время Беларусь и Великобритания не договорятся о механизме усыновления, Игорю придется вернуться домой, где он в доме инвалидов для психохроников пополнит ряды представителей столь оберегаемого нашими чиновниками генофонда Республики Беларусь.

РЫНОК ОРУЖИЯ

МАЗ ПЫТАЮТСЯ ВТЯНУТЬ В МЕЖДУНАРОДНЫЙ СКАНДАЛ

Сергей АНИСЬКО

На прошлой неделе известная своими скандальными публикациями газета «Вашингтон таймс» опубликовала статью корреспондента Билла Герца, в которой идет речь о сотрудничестве Беларуси и Китая в области ракетной технологии. Автор материала утверждает, что официальный Минск помогает Пекину в разработке новой мобильной межконтинентальной баллистической ракеты, *«обеспечивая Китай важнейшей технологией и оборудованием для пусковой установки»*. При этом подчеркивается, что, создав новую ракету, дальность полета которой составляет 5 тыс. миль, Китай получит возможность нанесения ядерного удара по западной части США.

По утверждению корреспондента, разведорганам заокеанской страны стало известно о поставках мобильных шасси для ракетных установок с минского автозавода МАЗ. Речь идет о выпускаемом Минским заводом колесных тягачей еще с советских времен автомобиле «МАЗ-543», на котором монтировались ракеты средней дальности «СС-20», впоследствии демонтированные и уничтоженные в соответствии с договором от 1987 года.

В статье делается однозначный вывод, что *«улучшенные характеристики ходовой части пусковой установки, в свою очередь, увеличат возможность ее передвижения по пересеченной местности и тем самым будут способствовать увеличению числа мест ее потенциального развертывания»*.

Однако обвинения в адрес белорусских автомобилестроителей не совсем справедливы. Как известно, «МАЗ-543» является машиной двойного назначения и, помимо Минобороны, с успехом используется нефте- и газодобытчиками российского Севера. Если уж и обвинять кого-то, то в первую очередь Москву. Именно нынешнее российское правительство сочло возможным продать Китаю в 1992-1993 гг. 350 таких машин. Прошло пять лет, и китайцы столкнулись с проблемами ремонта и техобслуживания «МАЗов». Поэтому вполне логично, что они обратились за помощью к руководству завода-производителя. В результате визита министра обороны Китая в Минск и ответной поездки Александра Лукашенко в Пекин было подписано соглашение о многолетнем сотрудничестве, которое предполагает создание за великой китайской стеной совместного производства по сборке колесных тягачей. Со временем Китай планирует собирать некоторые узлы шасси с использованием собственной базы.

КАДРЫ

РУКОВОДСТВО «БЕЛАРУСБАНКА» ОТПРАВИЛО В ОТСТАВКУ ГЕНЕРАЛА ПИЛИПЕНКО

Алесь ШКЛОВСКИЙ

В руководстве АСБ «Беларусбанк» произошло существенное кадровое изменение: отправлен в отставку заместитель председателя правления банка Борис Пилипенко, возглавлявший службу безопасности.

По информации «БДГ», этому событию предшествовала работа специальной комиссии, изучавшей деятельность службы безопасности банка. Ревизоры пришли к выводу, что СБ не приняла должных мер для предотвращения выдачи невозвратных кредитов. Формально за это и поплатился должностью Борис Пилипенко, хотя, как известно, руководитель службы безопасности (пусть даже и в ранге заместителя председателя правления банка) непосредственно не занимался выдачей кредитов.

Но, очевидно, заключение комиссии стало лишь поводом для увольнения г-на Пилипенко. Существует мнение, что он отстранен от должности отнюдь не за просчеты СБ. Дело в том, что на работу в «Беларусбанк» Бориса Захаровича в свое время пригласила сама Тамара Винникова. Поэтому генерала считали «человеком Винниковой».

С приходом в «Беларусбанк» нового председателя правления старые руководящие кадры почувствовали себя неуютно. А после ареста Тамары Винниковой участь ее протеже, похоже, была решена окончательно. По сведениям «БДГ», Борису Пилипенко предлагали добровольно уйти в отставку, но он отказался, и тогда была создана специальная комиссия из представителей МВД, Прокуратуры и других ведомств, которая успешно выполнила свою работу.

Конечно, нельзя утверждать, что это заключение комиссии абсолютно безосновательно. В работе АСБ «Беларусбанк», безусловно, были определенные недостатки. Но, по мнению специалистов, Борис Пилипенко создал одну из самых эффективных банковских служб безопасности, в которой работают профессионалы очень высокого класса. И это неудивительно. Ведь до прихода в «Беларусбанк» генерал Пилипенко на протяжении многих лет возглавлял управление внутренних дел Минска.

Кстати, у нового начальника службы безопасности «Беларусбанка» г-на Грудницкого тоже немалый опыт милицейской работы. В свое время он был заместителем начальника УВД Гомельской области. Но после того, как его сын, тоже сотрудник милиции, застрелил в Минске девочку, выгуливавшую собаку, г-н Грудницкий подал рапорт и ушел на пенсию. Кто составил г-ну Грудницкому протекцию и способствовал его назначению на пост начальника службы безопасности «Беларусбанка», доподлинно пока неизвестно.

КРИМИНАЛ

ДРАМА В ВАГОНЕ. КТО ВИНОВАТ?

Сергей АНИСЬКО

Пресс-служба внутренних войск МВД Беларуси распространила информацию о беспрецедентной попытке массового побега заключенных из-под стражи.

13 июля в спецвагоне, перевозящем осужденных из пересыльной тюрьмы в Барановичах, произошло вооруженное нападение на личный состав караула. В пути следования один из «зэков» попросился в туалет. Воспользовавшись тем, что дверь в купе-камеру несколько секунд была приоткрыта, пятеро преступников набросились на часовых. Осужденные, используя заточки, сумели ранить в схватке пятерых солдат. Один из караульных, рядовой Сергей Свентецкий, получивший удар в голову, сейчас находится в реанимации.

В результате стрельбы на поражение, которую первым открыл начальник караула старший сержант сверхсрочной службы Андрей Копонцев, один из нападавших был убит, четверо получили ранения различной степени тяжести. Один из них уже умер в больнице.

Находящихся в госпитале солдат посетил министр внутренних дел Беларуси Валентин Аголец, поблагодаривший их за мужество и заверивший, что все они будут представлены к государственным наградам.

Эта трагическая история порождает много вопросов. Во-первых, почему о планах заключенных ничего не знали барановичские оперативники, осуществляющие агентурную работу среди спецконтингента (наверняка решение о побеге возникло не спонтанно). Во-вторых, каким образом у заключенных, которых перед посадкой в вагон тщательно проверяли, появилось пять заточек. Возможно, на эти вопросы ответит следствие.

ТЕНДЕНЦИИ

ЗВЕЗДЫ СПОРТА В БЕЛАРУСИ НЕ МОГУТ ЧУВСТВОВАТЬ СЕБЯ В БЕЗОПАСНОСТИ

Алесь ШКЛОВСКИЙ

В отличие от цивилизованных демократических государств, где известные спортсмены пользуются всеобщей любовью, почетом и уважением, в Беларуси спортивные знаменитости находятся под постоянной угрозой разбойных нападений.

За последнее время жертвами преступных посягательств стали, например, такие всемирно известные звезды белорусского спорта, как Виталий Щербо, Марина Лобач, Наталья Зверева, Игорь Железовский, Светлана Паромыгина и Татьяна Самусенко. Этот печальный список на днях пополнил еще один выдающийся спортсмен нашей страны, чемпион мира по биатлону Вадим Сашурин.

В воскресенье, 13 июля, примерно около 23 часов в дверь квартиры Вадима позвонили. Ничего не подозревавший хозяин открыл дверь и сразу же получил удар рукояткой пистолета по голове. Затем трое преступников в масках связали его. Один из грабителей, держа пистолет у виска Сашурина, сообщил, что они получили «заказ» перерезать Вадиму сухожилия, чтобы тот не смог выступать на зимней олимпиаде в Нагано. Скорее всего, преступники таким образом просто решили запугать спортсмена, чтобы тот сообщил, где хранятся ценные вещи и деньги. По крайней мере, бандиты унесли наградные, не побрезговав даже комплектом спортивной формы, прихватили все имевшиеся в доме деньги и скрылись, не нанеся Вадиму больше никаких телесных повреждений. Вскоре после ухода грабителей Вадиму Сашурину удалось развязать веревку и сообщить о случившемся в милицию.

Однако преступников к тому времени уже и след простыл. На момент подготовки публикации бандиты еще не были задержаны. Но, по сведениям «БДГ», у следствия есть несколько версий ограбления. По одной из них, преступники действовали по чьей-то наводке либо кто-то из них ранее сам бывал в гостях у Сашурина. Ведь они безошибочно вычислили объект нападения и хорошо ориентировались в квартире Вадима. Хотя, по информации «БДГ», никого из нападавших Сашурин не узнал, поскольку нападавшие были в масках.

Вообще, нападения на квартиры граждан в городах Беларуси в последнее время стали достаточно частым явлением. За 5 месяцев текущего года в нашей стране совершено 250 подобных преступлений. В основном на них идут группы ранее судимых лиц, а также несовершеннолетние. Бандитов не останавливает даже то, что за подобные преступления предусмотрены довольно суровые наказания -- от 6 до 15 лет лишения свободы. А это значит, что преступность в Беларуси становится все более жестокой и дерзкой.

К тому же участившиеся преступные посягательства на известных спортсменов свидетельствуют о моральной деградации общества. И это вполне закономерно. В стране, где господствует государственная идеология, отрицающая национальные символы, язык, культуру, соответствующее отношение и к национальным героям.

Разбойные нападения на квартиры белорусских звезд спорта в ближайшее время вряд ли прекратятся. Разве что новый президент Национального олимпийского комитета Александр Лукашенко даст указание шефу МВД выставить у дверей квартиры каждого знаменитого спортсмена круглосуточную милицейскую охрану.

СИЛОВЫЕ СТРУКТУРЫ

НАТОВСКИЕ СТРАТЕГИ БУДУТ ОЗАДАЧЕНЫ

Отдел информации «БДГ»

После недавнего саммита НАТО, в результате которого официальное приглашение вступить в альянс в качестве полноправных членов получили Чехия, Венгрия и Польша, стало абсолютно ясно, что остановить процесс расширения этой структуры на Восток уже невозможно. Как известно, вступить в НАТО в обозримом будущем надеются Словения, Румыния и страны Балтии. Даже Украина, подписав хартию об особом партнерстве с альянсом и проведя на своей территории совместные учения, первой из государств СНГ дала понять, что не только не опасается движения натовских колонн к бывшей границе СССР, но и готова к равноправному сотрудничеству.

Однако позицию Киева разделяют далеко не все субъекты Содружества. Наиболее последовательны в своей антинатовской политике Россия и Беларусь. Руководитель белорусской делегации на саммите в Мадриде госсекретарь Совета безопасности Виктор Шейман в своем выступлении подтвердил позицию Александра Лукашенко, который, выступая против расширения НАТО, не раз заявлял о необходимости принятия ответных адекватных мер.

Из осведомленных источников, близких к силовым структурам Беларуси, стало известно о некоторых соответствующих подготовительных мероприятиях в рамках СНГ, которые, по замыслу их авторов, станут гарантией безопасности государств Содружества и смогут обеспечить баланс сил в случае дальнейшего продвижения НАТО к российским границам. Уже сейчас этот вопрос находится в стадии проработки в правительствах, внешнеполитических ведомствах, правоохранительных структурах и министерствах обороны.

В частности, на прошедшей 12 июля коллегии КГБ заместитель главы республиканской спецслужбы Геннадий Наркевич заявил о возможном создании в ближайшей перспективе неких сил безопасности (СБ) СНГ. По его предположению, для единого руководства вооруженными формированиями СБ, куда войдут войсковые соединения от стран Содружества, будет создан координационный центр. По одной из версий, Беларусь в силах безопасности будет представлена бывшей 5-й бригадой спецназначения, ныне реорганизованной в антитеррористическую бригаду тройного подчинения. В структуре этой войсковой части имеются подразделения, замыкающиеся по линии командования на КГБ, МВД и МО.

Одной из основных задач СБ станет миротворческая деятельность в регионах межнациональных конфликтов и оказание помощи в случае возникновения угрозы национальной безопасности кого-либо из членов новоявленного альянса. По всей видимости, таким образом государства, входящие в СБ, хотят избежать появления на их территории «голубых касок» ООН.

По одной из версий, сегодня готовность вступить в члены СБ выразили Россия, Беларусь, Киргизия и Таджикистан. Не исключено, что впоследствии к договору присоединятся Казахстан и Узбекистан. Окончательное решение руководства Узбекистана во многом будет зависеть от ситуации на узбекско-афганской границе -- несмотря на временное затишье, предсказать, как там будут развиваться события, трудно.

Создание СБ может повлечь некоторые структурные изменения в спецслужбах. Так, на коллегии генерал Наркевич прямо заявил, что затрудняется сказать, какова будет дальнейшая судьба военной контрразведки (ВКР), ныне входящей в Комитет госбезопасности Беларуси. По его мнению, не исключено, что в целях максимального приближения к армейским проблемам и задачам СБ ВКР будет переподчинена военному ведомству или станет функционировать на правах самостоятельного главка. Слова второго лица в белорусской спецслужбе вызвали легкую панику среди армейских чекистов. Заявление Геннадия Наркевича о том, что он *«сам только недавно понял, чем занимается военная контрразведка»*, свидетельствует не только о непредсказуемости дальнейшей служебной карьеры сотрудников, но и об осутствии у руководства комитета четкой позиции в сложившейся ситуации.

ПРЕЗЕНТАЦИЯ

ДЕЛЬНЫЙ СОВЕТ ДЕЛОВОМУ ЧЕЛОВЕКУ

Сергей МИХАЙЛОВ, РИА «АПАШ»

«Информаркет» возьмет на себя проблемы Вашего бизнеса

Среди предпринимателей давно привычными стали сетования на трудности работы в наших условиях. Неимоверное количество ограничений, регламентаций, запретов и распоряжений всевозможных органов власти превращают жизнь предпринимателя в хождение по минному полю. Ошибаться нельзя, не ошибиться невозможно. Одному человеку трудно досконально вникнуть во все бюрократические хитросплетения. А привычка экономить на всем и самолично решать все проблемы приводит к неоправданным потерям времени, сил и денег. Избежать этого помогут консультации специалистов.

Одна из первых консалтинговых фирм в Минске, попытавшаяся взять на себя решение части предпринимательских проблем, -- ЗАО «Информаркет». Постепенно сфера деятельности информационного центра расширялась -- появилось предприятие «Информаркет-аудит». Его задача -- помочь предпринимателям поставить отчетность на профессиональный уровень и предупредить возможные конфликты с налоговыми и финансовыми органами. Помимо консультаций, специалисты «Информаркета» окажут практическую помощь, на время взяв на себя обязанности главного бухгалтера. В отличие от большинства юридических и аудиторских фирм «Информаркет» совмещает эти направления, имея лицензии Аудиторской палаты и Минюста. Такое комплексное обслуживание дает свои преимущества, поскольку финансовая и юридическая стороны бизнеса тесно связаны между собой. Сколько денег было потеряно легкомысленными предпринимателями из-за плохо подготовленного договора или контракта! И никакой суд им не мог помочь. Что написано пером... Поэтому одним из направлений деятельности ЗАО «Информаркет» является помощь в составлении контрактов и просчет сделок. «Информаркет» оказывает постоянное юридическое сопровождение, которое является надежной страховкой от возможных и почти неизбежных убытков при текущих изменениях действующего законодательства. Своевременная и достоверная проверка добросовестности потенциальных партнеров, а при возникновении споров -- поддержка в хозяйственном суде, тоже бывает нелишней.

Создатели фирмы основной своей целью ставили организацию информационного центра, который бы оказывал весь комплекс услуг, связанных с предпринимательской деятельностью, рассчитывая прежде всего на помощь начинающим предпринимателям от регистрации до юридической поддержки. Среди прочего -- регистрация компаний и продажа готовых фирм в оффшорных зонах. Занимаясь этим много лет, специалисты центра накопили большой опыт и детально изучили законодательную базу Багам, Ирландии, Кипра и России, где существуют оффшорные зоны. Помогая предпринимателям за рубежом, не оставляют без внимания иностранцев, работающих в Беларуси. Информационное и юридическое обслуживание иностранных фирм и предприятий со смешанным капиталом -- одно из главных направлений работы центра. Кроме того, ЗАО «Информаркет» оказывает услуги по перерегистрации и ликвидации предприятий, оценке и экспертизе имущества и других неденежных вкладов в уставный фонд, предоставлению юридического адреса, проводит консультации в области гражданского, международного частного, семейного и жилищного права, юридическое обслуживание субъектов хозяйствования, изготавливает печати и штампы. Сколько бы ни было бюрократических препон для бизнеса, их можно преодолеть, если за дело возьмутся профессионалы.

Адрес ЗАО «Информаркет»: Минск, ул. Козлова 18, к.40, 3 этаж.

Тел.: 236-24-28, 236-09-81

БИРЖИ и БАНКИ
БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА № 49 (392) 21.7.97

Главный редактор — Петр МАРЦЕВ
Первый заместитель гл. редактора — Светлана КАЛИНКИНА
Заместитель гл. редактора — Павел ШЕРЕМЕТ
Заместитель гл. редактора — Валентин ЖДАНКО

Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и печати Республики Беларусь, регистрационное свидетельство №554, от 04.12.92г., 31.05.95г., №561, от 02.07.96г.
Редакция может публиковать материалы, отражающие точку зрения авторов, в порядке обсуждения. Перепечатка - только со ссылкой на "Белорусскую деловую газету". Редакция не несет ответственности за содержание рекламных объявлений.

Учредитель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"
Издатель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"
Полиграфическое обеспечение и распространение: Леонид ЦЫБУЛЬСКИЙ
Начальник рекламной службы: Михаил ОРЛЕЦКИЙ
Компьютерный выпуск: Сергей ОСИПЦОВ
АДРЕС РЕДАКЦИИ: 220088, Минск, ул.Первомайская, 18
ТЕЛЕФОН: (017) 236-50-51
ФАКС: (017) 236-53-62
КОРПУНКТ В РИГЕ: тел. (0132) 428-188 (Вадим ШЕРШОВ)
КОРПУНКТ В ВАРШАВЕ: тел.(1048)22-863-67-79 (Людмила ГУЛЯКЕВИЧ)

E-mail: edit@workpr.minsk.by; edit@bdg.belpak.minsk.by
Размещение рекламы: тел./факс: (017) 223-85-88
Отдел распространения: тел./факс (017) 226-87-99
Отпечатано с диапозитивов в ЗАО "Летувос ритас" 2001, Вильнюс, проспект Гедимино, 12а
Тираж 20 000
Цена договорная
Заказ 1450
Подписано в печать 19.7.97 в 20.00
Подписной индекс 63879
Выходит 2 раза в неделю